



‘กกร.’ หวั่นผลเลือกตั้งอเมริกา กระทบส่งออกไทย

นายสนั่น อังอุบลกุล ประธานสภาหอการค้าแห่งประเทศไทย เปิดเผยภายหลังเป็นประธานการประชุมคณะกรรมการร่วมภาคเอกชน 3 สถาบัน (กกร.) ว่าจับตามผลการเลือกตั้งสหรัฐฯ ซึ่งนับต่อเศรษฐกิจไทยเบื้องต้น ถือเป็นความเสี่ยงต่อสินค้าไทยที่มีการเกินดุลกับสหรัฐฯ คาดว่าจะกระทบการส่งออกไทยผ่านมาตรการขึ้นภาษี การนำเข้าและการกีดกันทางการค้ารอบใหม่ โดยเฉพาะกลุ่มสินค้าที่เกินดุลการค้าสูงและมูลค่าการส่งออกขยายตัวได้ดี เช่น ฮาร์ดดิสก์ไดรฟ์ เซมิคอนดักเตอร์ ยางล้อ และกลุ่มสินค้าที่เกินดุลการค้าปานกลางและมูลค่าการส่งออกที่ขยายตัวรวดเร็ว เช่น เครื่องปรับอากาศ โซลาร์เซลล์ เป็นต้น

การคาดการณ์เศรษฐกิจโลกยังคงชะลอตัวลงชัดเจน คาด GDP โลกทั้งปี 2567 มีแนวโน้มขยายตัวได้ดี เครื่องจักรวัดการผลิตภาคอุตสาหกรรม เดือนตุลาคมของประเทศสำคัญ ทั้งสหรัฐฯ ยุโรป และญี่ปุ่น ต่างหดตัวต่อเนื่อง ขณะที่กองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) มองเศรษฐกิจโลกปี 2567 ยังเติบโตได้ต่ำ โดยคาดว่าจะขยายตัวที่ 3.2% ส่วนปีหน้ามีแนวโน้มทรงตัว ทั้งนี้ยังเตือนว่าเศรษฐกิจโลกยังมีความเสี่ยงจากหลายปัจจัยหลัก ทั้งการกีดกันทางการค้าที่รุนแรงขึ้น อัตราเงินเฟ้อที่กลับมาเร่งตัวจากปัญหาด้านภูมิรัฐศาสตร์ และปัญหาในภาคพลังงานของจีนที่แยกจากคาด

นอกจากนี้ มาตรการภาครัฐทั้งระยะสั้น ระยะกลาง และระยะยาวที่กำลังจะทยอยออกมา อาทิ การช่วยเหลือลูกหนี้รายย่อยและกลุ่มผู้ประกอบการ SME การปรับกฎหมายเกี่ยวกับการเช่าที่ดินระยะยาว 99 ปี เพื่อดึงดูดการลงทุนจากต่างประเทศ ถือเป็นกลไกสำคัญในการแก้ปัญหาเชิงโครงสร้างและสร้างความเชื่อมั่นต่อการเติบโตของเศรษฐกิจในระยะข้างหน้า

ในระยะถัดไปเศรษฐกิจมีสัญญาณการฟื้นตัวจากมาตรการกระตุ้นกำลังซื้อของภาครัฐ อย่างไรก็ตาม จากสถานการณ์น้ำท่วมเฉียบพลันในหลายพื้นที่ ส่งผลให้ภาคการท่องเที่ยวยังคงฟื้นตัว

ได้ไม่เต็มที่ สะท้อนจากผลการสำรวจภาวะเศรษฐกิจภูมิภาคของมหาวิทยาลัยหอการค้าไทย ประกอบกับปัญหาสินค้าท่วมตลาดที่ยังคงกดดันยอดขายของผู้ประกอบการในประเทศ

ดังนั้นจึงจำเป็นต้องมีการกระตุ้นเศรษฐกิจต่อเนื่อง เช่น มาตรการส่งเสริมการท่องเที่ยวในช่วงปลายปี และมาตรการเพิ่มกำลังซื้อคน 2 เช่น E-Receipt เป็นต้น ในช่วงต้นปีหน้าให้กับประชาชน รวมทั้งการเร่งลงทุนในโครงสร้างพื้นฐานเพื่อยกระดับศักยภาพเศรษฐกิจในระยะยาว ส่งเสริมการลงทุนโดยตรงจากต่างประเทศ โดย กกร. สนับสนุนการปรับกฎหมายเกี่ยวกับการเช่าที่ดินระยะยาว 99 ปี และจะมีการประสานกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เพื่อให้มีความเข้าใจในรายละเอียด โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อประโยชน์สูงสุดต่อระบบและกิจกรรมทางเศรษฐกิจของประเทศ

นอกจากนี้ ที่ประชุม กกร. สนับสนุนการแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือนตามที่สมาคมธนาคารไทย กระทรวงการคลัง และธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) เตรียมออกมาตรการช่วยเหลือลูกหนี้กลุ่มเปราะบาง ทั้งรายย่อยและธุรกิจขนาดเล็ก ที่มีภาระหนี้สูงและประสบความยากลำบากในการชำระหนี้ โดยมุ่งช่วยเหลือลูกหนี้รายย่อยสินเชื่อบ้าน สินเชื่อรถยนต์ และสินเชื่อ SME รายเล็ก ที่มีวงเงินสินเชื่อไม่สูง และมีปัญหาเริ่มค้างชำระ อ้างอิงข้อมูลวันที่ 31 ตุลาคม 2567 ซึ่งเป็นจุดตั้งต้นในการแก้ปัญหาเชิงโครงสร้างอย่างเป็นระบบและต่อเนื่อง ไม่ใช่มาตรการที่มุ่งแก้ปัญหาชั่วคราว

โดยทางรัฐบาลจะต้องมีมาตรการในการดึงทุกภาคส่วนเข้าสู่ระบบ รวมถึงฐานข้อมูลเครดิตแห่งชาติ (NCB) เพื่อให้ทุกฝ่ายทราบถึงภาระและความสามารถในการชำระหนี้ของลูกหนี้ได้ไม่ก่อให้เกิดภาระหนี้เกินกำลังหรือเกินความจำเป็น และเพื่อให้มีข้อมูลในการให้ความช่วยเหลืออย่างตรงจุด เหมาะสมและเป็นธรรม ลดรอยรั่วที่เป็นต้นทุนแฝงในระบบ

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวผู้ถือหุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา
02-555-0700 กด 1
Download หลักสูตรอบรมได้ที่
www.dst.co.th

บริการออกแบบ และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921

Agoda คาดปี 68 นักท่องเที่ยวจะมากไทย 39 ล้านคน สูงสุดในประวัติศาสตร์

อมรี มอร์เกนสเตริน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร Agoda แอปพลิเคชันกลุ่มธุรกิจบริษัทท่องเที่ยวออนไลน์ (Online Travel Agents : OTA) กล่าวถึงเทรนด์การเติบโตของ Agoda ว่า ถ้าการเติบโตยังคงเป็นในลักษณะดังกล่าวเหมือนช่วง 10 ปีที่ผ่านมา เป็นไปได้ว่าในอีก 10 ปีข้างหน้าอาจได้ถึง 10 เท่า และอาจเป็นหนึ่งในบริษัทใหญ่ที่สุดในโลก จากการดำเนินกลยุทธ์เจาะตลาดท่องเที่ยวระดับ Global และเข้าถึงตลาด Local ด้วยการออกแบบประสบการณ์การใช้งานแพลตฟอร์มและผนึกความร่วมมือกับพันธมิตรที่เหมาะสมกับแต่ละตลาด ให้ลูกค้าเกิดความสบายใจและไว้วางใจมากที่สุด โดยมีเรื่องราคา เป็นตัวขับเคลื่อนสำคัญของการเดินทาง

Agoda เชื่อมั่นว่าจำนวนนักท่องเที่ยวที่เดินทางเข้าสู่ประเทศไทยจะสูงกว่า 39 ล้านคนในปีหน้า เนื่องจากนโยบายยกเว้นวีซ่าของรัฐบาลไทย และการคาดการณ์ที่ว่าจำนวนเที่ยวบินที่ให้บริการเดินทางมายังประเทศไทยจะปรับตัวเพิ่มขึ้น โดยมีปัจจัยสนับสนุน 4 ด้าน คือ

ปัจจัยที่ 1 “การอำนวยความสะดวกด้านวีซ่า” (Visa Easing) ท่ามกลางการแบดเทิล (Battle) ซึ่งตลาดนักท่องเที่ยวต่างชาติของประเทศต่างๆ ทั่วโลก ประเทศไทยถือเป็นผู้นำด้านการยกเว้นวีซ่าแก่นักท่องเที่ยว จากยอดการค้นหาโรงแรมที่พักบน Agoda ในช่วง 30 วันแรก หลังมีการประกาศยกเว้นวีซ่าอย่างเป็นทางการแก่ตลาดเป้าหมาย พบว่าตลาดนักท่องเที่ยวอินเดียมียอดการค้นหาเติบโตถึง 30% ขณะที่ตลาดนักท่องเที่ยวไต้หวันเติบโต 19%

ในอนาคตอันใกล้ ประเทศไทยจะประกาศให้นักท่องเที่ยวต่างชาติลงทะเบียนในระบบอนุมัติการเดินทางแบบอิเล็กทรอนิกส์ หรือ eTA (Electronic Travel Authorization) ต้องคำนึงว่า จะไม่ทำให้นักท่องเที่ยวรู้สึกลำบากในขั้นตอนการกรอกข้อมูลลงทะเบียนเข้าเมือง ถ้าจำเป็นต้องให้นักท่องเที่ยวกรอกข้อมูลก็ขอให้กรอกน้อยที่สุด เพื่ออำนวยความสะดวกแก่นักท่องเที่ยว

ปัจจัยที่ 2 “ปริมาณที่นั่งโดยสารเครื่องบิน” (Flight Capacity) เข้าสู่ประเทศไทย ภาพรวมในปี 2568 คาดเพิ่มขึ้น 6% เมื่อเทียบกับ

ปีนี้ โดยคาดการณ์ว่าปริมาณเที่ยวบินจากตลาดอินเดียในปีหน้า จะเติบโต 16% ด้านตลาดฮ่องกงคาดเติบโต 13% และตลาดญี่ปุ่นคาดเติบโต 12%

ปัจจัยที่ 3 “นักท่องเที่ยวกลุ่มเดินทางซ้ำ” (Repeat Visitors) ประเทศไทยเป็นเดสทินเนชันที่นักท่องเที่ยวมาแล้วรู้สึกเหมือนเสพติดอยากกลับมาเที่ยวซ้ำ Agoda จึงอยากโปรโมตให้คนเดินทางไปเมืองที่ยังไม่เคยไปมากขึ้น

ปัจจัยที่ 4 “จุดขายยูนิคของประเทศไทย” (Thailand’s Unique Selling Points) อาทิ ซอฟต์แวร์เวอร์ 5F ได้แก่ Food จากผลสำรวจของ Agoda ล่าสุด ประเทศไทยเป็นเดสทินเนชันยอดนิยมอันดับ 3 ของนักท่องเที่ยวสายกินในเอเชียแปซิฟิก รองจากเกาหลีและไต้หวัน, Film พบว่า 6% ของนักท่องเที่ยวไทยมีแผนเดินทางไปเยือนโลกชานถ่ายทำภาพยนตร์และซีรีส์ในปี 2568

Fashion พบว่าตลาดนักท่องเที่ยวกลุ่มลักซ์ชัวรีมีการค้นหาโรงแรมระดับ 5 ดาวในไทยเพิ่มมากขึ้น 18% ในปีนี้, Fight พบว่าการท่องเที่ยวเชิงแอคทีฟและผจญภัย ติดอันดับ 4 ในเทรนด์การท่องเที่ยวปี 2568 ของ Agoda โดยมีมวยไทย การเดินป่า และอื่นๆ เป็นกิจกรรมที่เต็มไปด้วยเสน่ห์ และ Festival เทศกาลหรืออีเวนต์ด้านวัฒนธรรมในไทย เช่น สงกรานต์และลอยกระทง เป็นหนึ่งในเหตุผลสำคัญที่ทำให้นักท่องเที่ยวตัดสินใจเดินทางเข้าไทย

ส่วนประเด็นกาลีโนถูกกฎหมายในประเทศไทย ถ้าทำทุกอย่างให้ถูกต้อง ย่อมส่งผลดีกับประเทศไทย ซึ่งจำเป็นต้องเน้นเรื่องความปลอดภัย และมองการพัฒนาเพื่อสร้างประสบการณ์ท่องเที่ยวแบบองค์รวม เหมือนใน “ลาสเวกัส” ที่ไม่ได้มีแค่กาลีโน แต่มีธุรกิจอื่นๆ ตามมาอย่างร้านอาหาร แหล่งท่องเที่ยว การแสดงโชว์ต่างๆ ซึ่งเป็นลักษณะการท่องเที่ยวคล้ายริมพาร์ค ซึ่งจะช่วยให้คนเดินทางมาเที่ยวเพิ่ม 10-15% หนุนกระแสการเดินทางในภาพรวม ไม่ได้ขึ้นและลงตามฤดูกาลท่องเที่ยว



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





การจ่ายปันผลและการกำหนดราคาซื้อหุ้นใหม่ของบริษัทในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย - FTREIT

บริษัท เฟรเซอร์ส พร็อพเพอร์ตี้ อินเวสต์เมนท์ จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้จัดการกองทรัสต์เพื่อการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์เพื่ออุตสาหกรรม เฟรเซอร์ส พร็อพเพอร์ตี้ ("FTREIT") ขอเรียนว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 27 พฤศจิกายน 2567 ได้มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของ FTREIT ครั้งที่ 38 โดยจ่ายเงินปันผลเป็นเงินสด จากผลการดำเนินงานของกองทรัสต์ FTREIT ระหว่างวันที่ 1 กรกฎาคม - 30 กันยายน 2567 ในอัตรา 0.1870 บาทต่อหน่วย และได้กำหนดราคาซื้อหุ้นใหม่ของบริษัทที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล ในวันที่ 12 ธันวาคม 2567 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 26 ธันวาคม 2567

จึงเรียนมาเพื่อทราบ
ประกาศ ณ วันที่ 2 - 4 ธันวาคม 2567

ขอแสดงความนับถือ
พร้อมทั้งขอสงวนในอสังหาริมทรัพย์และสิทธิการเช่าอสังหาริมทรัพย์
เพื่ออุตสาหกรรม เฟรเซอร์ส พร็อพเพอร์ตี้
โดย บริษัท เฟรเซอร์ส พร็อพเพอร์ตี้ อินเวสต์เมนท์ จำกัด (มหาชน) จำกัด
ในฐานะผู้จัดการกองทรัสต์

Bhumphan A
(นายบุญการ ชูธรรมกุล)
กรรมการผู้จัดการ

Fraser Property Thailand Industrial Freehold & Leasehold REIT
175 Sathorn City Tower 7th, 21st, and 29th Floor, South Sathorn Road, Tungkrathuk, Sathorn, Bangkok 10120, Thailand
T: 02-2483-0000 F: 02-2483-0592
A member of Fraser Property Group

ฉบับที่ 3513 วันที่ 3 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 1

บริษัท ลีดพลัสมีดิคัล เมดิคอล จำกัด
Leader Plus Medical Co., Ltd.
183/4 ซ.เพชรบุรี 126 อ.บางพลีวัง แขวงถนนนครไชยศรี กรุงเทพมหานคร 10990 โทร. 02-349-6661 แฟกซ์ 02-349-6662
103/4 Soi 26, Ladprao Rd., Jompon, Jomjok, Bangkok 10908, Thailand Tel: 02-349-6661/ Fax: 02-349-6662

เรื่อง การจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นบริษัท ลีดพลัสมีดิคัล เมดิคอล จำกัด

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2567 เมื่อวันที่ 28 พฤศจิกายน 2567 ณ สำนักงานเลขที่ 103/4 ซอยถาวรวิภาว 26 แขวง จอมพล เขต จตุจักร กรุงเทพฯ ได้มีมติเป็นเอกฉันท์ให้จัดสรรเงินกำไรจากกิจการเพื่อจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ในอัตรา หุ้นละ 250 บาท โดยกำหนดปิดสมุดทะเบียนพักการโอนหุ้นเพื่อสิทธิในการรับเงินปันผลในวันที่ 28 พฤศจิกายน 2567 และกำหนดจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลในวันที่ 13 ธันวาคม 2567

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ประกาศ ณ วันที่ 2 ธันวาคม 2567

Leader Plus Medical Co., Ltd.

[Signature]
ขอแสดงความนับถือ
(นายพรศักดิ์ แซ่เอ็ง)
กรรมการ

ฉบับที่ 3513 วันที่ 3 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 2

บริษัท โกลบอล ซินดิเคท จำกัด
GOLBAL SYNDICATE CO., LTD.

132/16 อาคารบ่อน้ำมันคู่ห้า ซอยพระรามหก 35 ถนนพระรามหก แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร 10400
โทร. 02 279 8350, 279 8355 โทรสาร 02 279 7808

วันที่ 2 เดือน ธันวาคม พ.ศ. 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี
เรียน ผู้ถือหุ้น บริษัท โกลบอล ซินดิเคท จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 30 ธันวาคม พ.ศ. 2567 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 132/16 อาคารบ่อน้ำมันคู่ห้า พระรามหก ซอย 35 ถนนพระรามหก แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 รายงานผลการดำเนินงานของบริษัท และรับรองงบการเงินประจำปีสิ้นสุดวันที่ 31 สิงหาคม 2567
- วาระที่ 3 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดค่าตอบแทนประจำปี
- วาระที่ 4 พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการแทนกรรมการที่จะครบกำหนดออกตามวาระ
- วาระที่ 5 พิจารณาเงินปันผล การจัดสรรทุนสำรองตามกฎหมาย และนำงบการเงินรวม
- วาระที่ 6 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงขอเชิญผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

[Signature]
(นาย โอฬาร อีหวัดทีกุล)
ประธานกรรมการ

ฉบับที่ 3513 วันที่ 3 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 3



บริษัท โปรไลฟ์ พลัส จำกัด (มหาชน)
109/8, 109/9 ถนนสะแกงาม แขวงสามเสา เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150
โทรศัพท์ : 02-451-6923 โทรสาร : 02-897-1771 www.prolifeplus.co.th

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท โปรไลฟ์ พลัส จำกัด (มหาชน)

บริษัท โปรไลฟ์ พลัส จำกัด (มหาชน) ขอแจ้งว่า ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 4/2567 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 14 พฤศจิกายน 2567 ณ อาคารสำนักงานของบริษัทฯ เลขที่ 109/8, 109/9 ถนนสะแกงาม แขวงสามเสา เขตบางขุนเทียน กรุงเทพมหานคร 10150 ได้มีมติเป็นเอกฉันท์อนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล ในอัตราหุ้นละไม่เกิน 0.20 บาทต่อหุ้นของบริษัทฯ ซึ่งมีจำนวนหุ้นสามัญจำนวน 280,000,000 หุ้น รวมเป็นจำนวนเงินทั้งสิ้นไม่เกิน 55,000,000 บาท ให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ซึ่งมีรายชื่อปรากฏในสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ณ วันที่ 29 พฤศจิกายน 2567

โดยบริษัทฯ กำหนดจ่ายเงินปันผลในวันอังคารที่ 3 ธันวาคม 2567

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ
(พล.ต.ท.สนธิศ บุญอุฒธม)
ประธานกรรมการบริษัท

ฉบับที่ 3513 วันที่ 3 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 4

บริษัท เอส แอนด์ โอ ซาร์ฟ จำกัด
หนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้น

วันที่ 3 ธันวาคม 2567

บริษัท เอส แอนด์ โอ ซาร์ฟ จำกัด ขอเชิญผู้ถือหุ้น เข้าร่วมประชุมสามัญ ครั้งที่ 1/2567
ในวันที่ 18 ธันวาคม 2567

ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ในวันที่ 18 ธันวาคม 2567 เวลา 9.00 น.

โดยมีวาระการประชุมดังนี้

1. อนุมัติงบการเงิน และ การทวงถามหนี้
2. เลือกผู้ทวงหนี้

จึงขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้น ณ ประชุม โดยพร้อมเพรียงกันตาม วันและเวลาที่กล่าวไว้

ลงชื่อ  กรรมการ
(นายสมศักดิ์ ชาร์ฟ)



020 554 8031 544

ฉบับที่ 3513 วันที่ 3 ธันวาคม 2567 ลาดับที่ 5

ส่งออกทุ่นการะป้องไทยยังแรง และมีโอกาสอีกมาก

นายอนุพงษ์ นัยการกรม ผู้บริหารการสำนักงานนโยบาย และยุทธศาสตร์การค้า (สนค.) กระทรวงพาณิชย์ เปิดเผยสถิติ การส่งออกทุ่นการะป้องของไทยช่วง 9 เดือนแรกของปี 2567 มีมูลค่ารวม 1,851 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 20.73% เมื่อเทียบกับ ช่วงเดียวกันของปีก่อน การส่งออกขยายตัวในทุกภูมิภาค

ภูมิภาคอเมริกามีมูลค่าการส่งออก 632 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 17.90% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ปัจจัยสำคัญ มาจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจสหรัฐฯ และแคนาดา ตลาดส่งออก หลักของไทยในภูมิภาคนี้ ได้แก่ สหรัฐอเมริกา 402.39 ล้านดอลลาร์

ตามด้วยแคนาดา และจีน 47.48 ล้านดอลลาร์ ส่วนเอเชียและตะวันออกกลางมีมูลค่าการส่งออก 618 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 14.98% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยเฉพาะในกลุ่มตลาดกลางที่มูลค่าการส่งออกขยายตัวถึง 38.97% แร่เหล็กและเหล็กกล้ามีมูลค่าการส่งออกเพิ่มขึ้น 110.31%

ตลาดส่งออกสำคัญในภูมิภาคเอเชียและตะวันออกกลาง ได้แก่ ญี่ปุ่น 168.15 ล้านดอลลาร์ ฮ่องกง 110.91 ล้านดอลลาร์ และสหรัฐอเมริกา 100.91 ล้านดอลลาร์

ภูมิภาคอเมริกามีมูลค่าการส่งออก 247 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 29.87% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน มีแรงกระตุ้น จากปัญหาความไม่มั่นคงทางอาหาร สถานการณ์ความไม่แน่นอน ทางเศรษฐกิจและการเมือง ตลาดสำคัญในภูมิภาคนี้ ได้แก่ ลิเบีย 124.62 ล้านดอลลาร์ อิหร่าน 75.97 ล้านดอลลาร์ และอียิปต์ 28.87 ล้านดอลลาร์

ภูมิภาคออสเตรเลียและโอเชียเนีย มีมูลค่าการส่งออก 184 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 22.58% เทียบกับช่วงเดียวกัน ของปีก่อน ปัจจัยจากการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมผู้บริโภคที่หันมา บริโภคอาหารพร้อมรับประทานมากขึ้น ตลาดส่งออกหลัก ในภูมิภาคนี้ ได้แก่ ฮ่องกง 146.92 ล้านดอลลาร์ นิวซีแลนด์ 23.02 ล้านดอลลาร์ ปาปัวนิวกินี 7.59 ล้านดอลลาร์

ภูมิภาคออสเตรเลียและโอเชียเนีย มีมูลค่าการส่งออก 184 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 22.58% เทียบกับช่วงเดียวกัน ของปีก่อน ปัจจัยจากการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมผู้บริโภคที่หันมา บริโภคอาหารพร้อมรับประทานมากขึ้น ตลาดส่งออกหลัก ในภูมิภาคนี้ ได้แก่ ฮ่องกง 146.92 ล้านดอลลาร์ นิวซีแลนด์ 23.02 ล้านดอลลาร์ ปาปัวนิวกินี 7.59 ล้านดอลลาร์

ภูมิภาคยุโรป มีมูลค่าการส่งออก 170 ล้านดอลลาร์ เพิ่มขึ้น 42.48% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ปัจจัยหลัก มาจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจยุโรป รวมถึงการกักตุนอาหาร การป้องกันสถานการณ์ความไม่มั่นคงระหว่างประเทศและการะ สงครามที่ยืดเยื้อ โดยเฉพาะยูเครน ตลาดส่งออกหลักในภูมิภาคนี้ ได้แก่ สวิตเซอร์แลนด์ 30.92 ล้านดอลลาร์ รัสเซีย 26.82 ล้านดอลลาร์ และสหราชอาณาจักร 26.76 ล้านดอลลาร์

ไทยครองตำแหน่งผู้นำตลาดทุ่นการะป้องของโลกอย่างยาวนาน มีปัจจัยสนับสนุนให้การส่งออกขยายตัวได้อย่างต่อเนื่อง เช่น ค่าเงินที่แข็งขันได้ และการนำเทคโนโลยีใหม่ ๆ มาปรับใช้ใน โรงอุตสาหกรรม ทำให้ไทยพัฒนาคุณภาพและมาตรฐานการผลิต ของสินค้าทุ่นการะป้องจนได้รับการยอมรับจากทั่วโลก

ในปัจจุบันอุตสาหกรรมทุ่นการะป้องของไทยยังคงเติบโต อย่างต่อเนื่อง จากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจและการพัฒนาที่ยาว ของประเทศคู่ค้าสำคัญ เช่น สหรัฐฯ ยุโรป และออสเตรเลีย รวมถึงพฤติกรรมผู้บริโภคที่ให้ความสำคัญกับความสะดวกสบาย ราคาคุ้มค่า แต่ยังคงใส่ใจต่อสุขภาพ ประกอบกับการเติบโต ของอีคอมเมิร์ซ และการแสวงหาช่องทางกระจายการตลาด ทำให้ สินค้าทุ่นการะป้องของไทยมีขีดความสามารถในการแข่งขัน

ยังมีปัจจัยสนับสนุนที่มีนัยสำคัญ คือ การขยายตัวของ การส่งออกสินค้าอาหารสดที่มีสูง ซึ่งเป็นผลจากสถานการณ์ และแนวโน้มสินค้าอื่น ๆ ของโลก และส่วนใหญ่เป็นการส่งออก ที่ได้จากลูกค้า ๆ รวมถึงผู้นำเข้าทุ่นการะป้องจากต่างประเทศ เป็นปริมาณมากในสัดส่วน ไทยจึงเป็นผู้นำที่มีบทบาทสำคัญ ในห่วงโซ่อุปทานทุ่นการะป้อง

อุตสาหกรรมทุ่นการะป้องของไทยมีความท้าทายทางด้าน เศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม อาทิ ภาวะเงินเฟ้อและการแข็งค่า ของเงินบาท การเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ ส่วนมาตรการ ด้านแรงงาน ทำให้ผู้ประกอบการต้องเตรียมแผนรองรับความ ไม่แน่นอนของปัจจัย โดยผู้ประกอบการภาคอุตสาหกรรมสินค้า เพื่อสร้างความเชื่อมั่นในสินค้าทุ่นการะป้องของไทย จะทำให้โอกาสในการ ขยายตลาดทุ่นการะป้องของไทยเติบโตได้อย่างยั่งยืน

In-House Training บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร
ด้วยบริการการฝึกอบรมที่ทันสมัยมีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน การพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมแบบครบวงจรสาขาวิชา

แนววิชาฝึกอบรมที่ครอบคลุมใน In-House
- Update ความรู้ทางบัญชี / Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและเจรจาต่อรอง - พัฒนาทักษะการปฏิบัติงาน
- Service Skill - Team Work - การบริหารจัดการลูกค้า - Sales Strategy - HR for Non-HR - การวางแผนงาน - ฯลฯ

สนใจข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อได้ที่ ฝ่าย In-House Training
โทรศัพท์ 021-020-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : inhouse@shomich.com Website : www.sho.co.th

BOI อนุมัติเงินกู้ 6 หมื่นล้านลงทุน Data Center ในประเทศไทย

นายอนุพงษ์ เทอดศักดิ์ดี กรรมการคณะกรรมการส่งเสริม การลงทุน (BOI) เปิดเผยว่า การประชุมคณะกรรมการส่งเสริม การลงทุน (บอร์ด BOI) เมื่อต้นเดือนพฤศจิกายน 2567 ได้อนุมัติ ส่งเสริมการลงทุนเชิงพาณิชย์ Data Center 2 โครงการใหญ่ มูลค่า รวมกว่า 60,000 ล้านบาท ประกอบด้วยบริษัท ควบคู่กันคือ บริษัท จีดีเอส ในเครือ Google มูลค่าลงทุน 32,760 ล้านบาท และบริษัท ดิจิทัลแลนด์ เซอร์วิส จำกัด ในเครือ GDS มูลค่าลงทุน 28,000 ล้านบาท

สำหรับโครงการ Data Center ของบริษัท ควบคู่กันคือ คอมพิวเตอร์ ในเครือ Alphabet Inc. (สหรัฐอเมริกา) เป็นบริษัทในเครือของ Google เป็นการลงทุนแบบครบวงจรที่ Google ได้ประกาศระหว่างกุมภาพันธ์ นายกรัฐมนตรี เมื่อวันที่ 30 กันยายน 2567 ว่าจะสร้าง Data Center และ Cloud Region แห่งใหม่ในประเทศไทย ด้วยมูลค่า เงินลงทุนประมาณ 1,000 ล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยจะเป็นศูนย์ Data Center แห่งที่ 5 ในเอเชียของ Google ตั้งอยู่ที่จังหวัดชลบุรี มีแผนเปิดให้บริการในช่วงต้นปี 2570

ส่วนโครงการ Data Center ของบริษัท ดิจิทัลแลนด์ เซอร์วิส ในเครือ GDS ซึ่งเป็นผู้ให้บริการ Data Center ชั้นนำ ระดับโลก ที่ให้บริการทั้งในประเทศไทยและภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ โดยโครงการใหม่ในประเทศไทย ตั้งอยู่ที่จังหวัดชลบุรี มีแผนเปิดให้บริการในปี 2569

ทั้ง 2 โครงการจะเป็น Data Center ขนาดใหญ่ระดับ Hyperscale ที่มีขีดความสามารถในการประมวลผลสูง และสามารถรองรับการขยายตัวของบริการ Cloud Services ที่จากภูมิภาคและภาคธุรกิจที่เติบโตอย่างรวดเร็วในภูมิภาค เอเชีย โดยเฉพาะในประเทศไทยที่มีอัตราการให้บริการออนไลน์ และการเข้าถึงเทคโนโลยีดิจิทัลในสัดส่วนที่สูง

รวมทั้งมีการประยุกต์ใช้เทคโนโลยี 5G, Cloud Computing, Internet of Things (IoT) และ AI เพื่อตอบสนองธุรกิจและสร้าง มูลค่าเพิ่มให้กับองค์กร รวมทั้งไทยยังเป็นที่ฐาน Data Center แห่งประเทศอื่น ๆ เนื่องจากไทยมีค่าที่ตั้งที่สะดวกต่อการเชื่อมต่อ

กับประเทศไทยในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ซึ่งเป็นตลาด ที่กำลังเติบโตอย่างรวดเร็ว

ปัจจุบันมีโครงการลงทุนในกิจการ Data Center และ Cloud Service ได้มีขออนุมัติส่งเสริมการลงทุนรวม 47 โครงการ มูลค่าลงทุนกว่า 173,000 ล้านบาท โดยเป็นการลงทุนจากบริษัท รายใหญ่ทั้งสัญชาติอเมริกัน ออสเตรเลีย จีน ฮ่องกง สิงคโปร์ ญี่ปุ่น อินเดีย และไทย

BOI อนุมัติเงินกู้โดยอนุมัติให้การส่งเสริมการลงทุนโครงการ ผลิตภัณฑ์ตั้งต้นสำคัญของแผงวงจรอิเล็กทรอนิกส์ (PCB) อย่าง Prepreg และ Copper Clad Laminate (CCL) มูลค่าลงทุน 6,150 ล้านบาท ของบริษัท เมย์ เทคโนโลยี โดยเป็นผู้ผลิต อันดับ 2 ของโลก ซึ่งตัดสินใจเข้ามาลงทุนในประเทศไทย เพราะมองเห็น โอกาสในการเติบโตของอุตสาหกรรม PCB ในประเทศไทย

โดยมีกลุ่มลูกค้าหลักเป็นผู้ผลิต PCB รายใหญ่ เช่น KCE, APEX, MFLEX เป็นต้น การลงทุนของเมย์ เทคโนโลยีจะสร้างงานให้ประชาชนของอุตสาหกรรม PCB ที่กำลังจะ เป็นหนึ่งในเครื่องต้นแบบเครื่องจักรอุตสาหกรรมในประเทศไทย โดยโครงการนี้จะตั้งที่จังหวัดระยอง และจะมีการจ้างงาน บุคลากรกว่า 200 คน ออกมาตรวจช่วยเหลือ ช่างเทคนิค การลงทุนตั้งประชุมนโยบาย BOI ยังได้เห็นแผนการที่ชัดเจนจากผู้ประกอบการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุนที่ได้รับผลกระทบจาก อุทกภัย เพื่อบรรเทาความเดือดร้อนและสนับสนุนให้เงินลงทุน ได้โดยเร็ว

โดยจะยกระดับราคาเช่าเครื่องจักรที่นำเข้ามาทดแทน เครื่องจักรที่เสียหาย รวมถึงอนุญาตให้ตั้งศูนย์เครื่องจักร และวัสดุอุปกรณ์ได้บริเวณเชิงเขาหรืออุตสาหกรรมร่วมกัน โดยไม่มี ภาวะการถือครอง โดยต้องยื่นเอกสารเข้ามาที่ BOI ภายใน 6 เดือน นับจากวันที่ออกประกาศ หรือหากเป็นการประเมินผลกระทบสิ่งแวดล้อมที่ออกประกาศ ให้ยื่นเอกสารภายใน 6 เดือน นับจากวันที่สิ้นสุด สถานการณ์อุทกภัย

OR คาถาไตรมาส 4 ฟื้นตามแนวโน้มของเศรษฐกิจโลก

นายศักดิ์ นัยการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR เปิดเผย ถึงผลการดำเนินงาน 9 เดือนของปี 2567 OR มีกำไรสุทธิ 4,651 ล้านบาท ลดลง 57.3% รายได้ขายและบริการ 538,054 ล้านบาท

ลดลง 39,024 ล้านบาท หรือลดลง 6.8% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน แม้ว่ากลุ่มธุรกิจ Mobility จะมีส่วนประกอบกำไรที่ลดลงตามสภาพการแข่งขัน และแนวโน้มราคาน้ำมันที่ปรับตัวลดลง

ส่วนกลุ่มธุรกิจ Lifestyle ยังแข็งแกร่ง มีรายได้ขาย และบริการเพิ่มขึ้น 1,316 ล้านบาทหรือเพิ่มขึ้น 8.1% เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน ตามการขายสาขาที่เพิ่มขึ้นของ ที่ดูแลธุรกิจด้านอาหาร และเครื่องดื่มและธุรกิจค้าปลีกอื่นๆ

และมี EBITDA จำนวน 12,779 ล้านบาท ลดลง 6,904 ล้านบาท หรือ 31.6% เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยลดลงจากกลุ่ม ธุรกิจ Mobility และกลุ่มธุรกิจ Global ที่ภาพรวมผลประกอบการ ที่ค่อนข้างต่ำกว่าค่าน้ำมันในตลาดโลก

EBITDA ของกลุ่มธุรกิจ Lifestyle ปรับเพิ่มขึ้นจากธุรกิจ ค้าปลีกอาหาร และเครื่องดื่ม ถึงแม้จะมีค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นจาก ค่าใช้จ่ายพิเศษ เนื่องจากธุรกิจที่เพิ่งจัดซื้อ ซิตเบ็น โดย OR มีเครือข่ายธุรกิจค้าปลีกอาหารและเครื่องดื่มรวม 4,462 สาขา

ไม่รวมเป็น Cate Amazon, Peary Tea และ Pacarana Coffee Roasters โดย Cate Amazon มียอดจำหน่าย 9 เดือน รวม 299 ล้านแก้ว เพิ่มขึ้น 8.3% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน ซึ่งสูงกว่า เป็นรายปีที่กำหนดเป้าหมายจำนวน 1 ล้านแก้วต่อวัน

ไตรมาส 3 ที่ผ่านมา OR ได้พิจารณาปัจจัยต่างๆ อย่างรอบคอบ และได้พิจารณาที่จะยุติการค้าปลีกที่เพิ่งจัดซื้อ ซิตเบ็น และรายชื่อบริษัทอื่นที่เพิ่งจัดซื้อ ซิตเบ็น โกลบอล ซูเปอร์ จำกัด เกิดผลขาดทุน และค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้อง (Extra Item) รวม 552 ล้านบาท และเชื่อมั่นว่าการตัดสินใจดังกล่าวส่งผลดีต่อการดำเนินงานในระยะยาว ช่วยสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืน และผลตอบแทนที่มั่นคงให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วน

สำหรับการดำเนินงานของ OR ไตรมาส 4 คาดว่า

จะปรับตัวดีขึ้นในทุกกลุ่มธุรกิจตามสภาพเศรษฐกิจ ซึ่งแนวโน้ม ของตัวชี้วัดจากฟื้นตัวของภาคการท่องเที่ยวในช่วงปลายปี ซึ่งมี วัณโรค และมีการคืนทางร่วม รวมถึงการฟื้นตัวของภาคการบริโภค ภาคเอกชน ซึ่งส่งผลดีต่อการดำเนินงานของ OR ในทุกกลุ่ม

ธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นกลุ่มธุรกิจ Mobility ที่เน้นด้านรายปลีก มีพันธมิตรด้านการบริการ PTT Station รวมถึงมีการจำหน่ายน้ำมัน อาหารยาน กลุ่มธุรกิจ Lifestyle และกลุ่มธุรกิจ Global ตามแนวโน้ม ของเศรษฐกิจโลกที่ฟื้นตัวมาโดยรอบแล้ว

นายศักดิ์ นัยการ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR ให้ความสำคัญกับการนำ เทคโนโลยีเข้ามาใช้ปรับปรุงการทำงาน เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพของ องค์กร ทั้งในด้านการดำเนินงาน การบริหารต้นทุน และเพิ่มโอกาส

ธุรกิจใหม่ๆ และได้เริ่ม Digital Transformation ซึ่งครอบคลุม ทุกภาคส่วนของการดำเนินงานของ OR โดยเป้าหมายเพื่อเพิ่มโอกาส เทคโนโลยีกับกระบวนการทำงานเชิงธุรกิจ และสร้างระบบ

นิเวศที่รองรับการเติบโตของธุรกิจในอนาคต ยกระดับธุรกิจให้ทันสมัย และทำให้ไทยเป็นศูนย์กลางของภูมิภาคในอุตสาหกรรมดิจิทัล และเสริม ความแข็งแกร่ง พร้อมมุ่งเน้นการพัฒนาธุรกิจอย่างยั่งยืน

ด้านการดูแลชุมชน ในช่วงสถานการณ์อุทกภัยที่ผ่านมา OR ได้สนับสนุนกับหน่วยงานต่างๆ ในการช่วยเหลือผู้ประสบภัย ในพื้นที่ต่างๆ อย่างต่อเนื่อง มอบถุงยังชีพ และสิ่งของจำเป็นให้แก่ ชุมชนในพื้นที่ จ.ลำปาง จ.เชียงใหม่ และ จ.เชียงใหม่ รวมถึง สนับสนุนกีฬาชุดกีฬา ปตท. ในการประกอบอาหารที่โรจร่อน

เพื่อช่วยเหลือผู้ประสบภัยอีกด้วย โดยชี้แจงถึงธุรกิจ ชุมชน สังคม และสิ่งแวดล้อมให้เด่นชัดกว่าปีที่ผ่านมา พร้อม ๆ กันอย่างยั่งยืน

ล่าสุด OR ได้รับรางวัล Highly Commended Sustainability Awards จาก SET Awards 2024 ในประเภทผู้มีส่วนได้ส่วนดี AAA ครอบคลุมถึงความมุ่งมั่นในการดำเนินธุรกิจของ OR เพื่อสร้างความ

In-House Training บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร
ด้วยบริการการฝึกอบรมที่ทันสมัยมีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน การพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมแบบครบวงจรสาขาวิชา

แนววิชาฝึกอบรมที่ครอบคลุมใน In-House
- Update ความรู้ทางบัญชี / Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและเจรจาต่อรอง - พัฒนาทักษะการปฏิบัติงาน
- Service Skill - Team Work - การบริหารจัดการลูกค้า - Sales Strategy - HR for Non-HR - การวางแผนงาน - ฯลฯ

สนใจข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อได้ที่ ฝ่าย In-House Training
โทรศัพท์ 021-020-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : inhouse@shomich.com Website : www.sho.co.th

In-House Training บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร
ด้วยบริการการฝึกอบรมที่ทันสมัยมีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน การพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมแบบครบวงจรสาขาวิชา

แนววิชาฝึกอบรมที่ครอบคลุมใน In-House
- Update ความรู้ทางบัญชี / Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและเจรจาต่อรอง - พัฒนาทักษะการปฏิบัติงาน
- Service Skill - Team Work - การบริหารจัดการลูกค้า - Sales Strategy - HR for Non-HR - การวางแผนงาน - ฯลฯ

สนใจข้อมูลเพิ่มเติมติดต่อได้ที่ ฝ่าย In-House Training
โทรศัพท์ 021-020-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : inhouse@shomich.com Website : www.sho.co.th

TTB เตรียมเข้ากคฯ บล.ธนชาติ-ที ลีสซิ่ง เสริมเครือข่ายธุรกิจแบงก์

ธนาคารทหารไทยธนชาติ (TTB) เปิดเผยว่า บมจ.ทุนธนชาติ (TCAP) ได้ลงนามในบันทึกข้อตกลงแบบไม่มีผลผูกพันทางกฎหมาย (Nonbinding Memorandum of Understanding) กับ TTB เพื่อขายหุ้นของ บล.ธนชาติ ที่ TCAP ถืออยู่ทั้งหมดให้แก่ธนาคาร เพื่อกำหนดข้อตกลงแบบไม่มีผลผูกพันทางกฎหมาย และหลักการสำหรับการเจรจาร่วมกันต่อไปเกี่ยวกับการเข้าทำธุรกรรมต่างๆ ระหว่างคู่สัญญา โดยภายหลังการลงนามในบันทึกข้อตกลงแล้ว คู่สัญญาจะเข้าตรวจสอบวิเคราะห์สถานะกิจการ (Due Diligence) จัดเตรียม พิจารณา ตีราคา และตกลงเข้าทำสัญญาตามที่คู่สัญญาจะได้ออกไปนั้น

ปัจจุบัน บล.ธนชาติ มีผู้ถือหุ้นหลัก ได้แก่ TCAP เป็นผู้ถือหุ้นจำนวน 2,698,959,721 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 89.97 ของจำนวนหุ้นที่ออกและชำระแล้ว และธนาคารเป็นผู้ถือหุ้น 300,000,000 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 10

TTB ระบุว่า การเข้าถือหุ้นทั้งหมดใน บล.ธนชาติ จะช่วยส่งเสริมศักยภาพด้าน Wealth Ecosystem และความสามารถในการแข่งขันของธนาคาร ผ่านจุดแข็งของบริษัทหลักทรัพย์ธนชาติ ซึ่งเป็นบริษัทหลักทรัพย์ชั้นนำที่อยู่ในธุรกิจมายาวนาน และมีฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่ง ย่อมสร้างความไว้วางใจ และความมั่นใจให้กับลูกค้าหากจะเข้ามาเป็นบริษัทย่อยของธนาคาร ในการให้บริการด้านการเงินใน 2 ส่วนหลักด้วยกัน


ส่วนแรก คือ บริการด้านการลงทุนสำหรับลูกค้ารายย่อย โดยเฉพาะอย่างยิ่งลูกค้ารายย่อยกลุ่มมั่งคั่ง ซึ่งเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญภายหลังการรวมกิจการ ด้วยการนำเสนอผลิตภัณฑ์และบริการจาก บล.ธนชาติ ซึ่งมีความหลากหลาย และเมื่อรวมกับผลิตภัณฑ์และบริการที่ธนาคารในปัจจุบัน จะช่วยยกระดับบริการด้านการลงทุนแบบ One Stop Service และช่วยให้ลูกค้าบริหารจัดการพอร์ตได้ครบทุกแง่มุม และในส่วนที่สอง คือ บริการสำหรับกลุ่มลูกค้าธุรกิจ จะช่วยยกระดับบริการด้านการบริหารเงินทุนที่ธนาคารมีอยู่ รวมถึงการเสนอเครื่องมือทางการเงินอื่นๆ ให้ดียิ่งขึ้น

พร้อมกันนั้น บมจ. เอ็ม บี เค (MBK) ได้ลงนามในบันทึกข้อตกลงแบบไม่มีผลผูกพันทางกฎหมาย (Non-binding Memorandum of Understanding) กับ TTB เพื่อขายหุ้นบริษัท ที ลีสซิ่ง จำกัด ที่ MBK ถืออยู่ทั้งหมดให้แก่ TTB จากนั้นจะเจรจาร่วมกันต่อไปเกี่ยวกับการเข้าทำธุรกรรมต่างๆ โดยจะร่วมกันทำ Due Diligence จัดเตรียม พิจารณา ตีราคา และตกลงเข้าทำสัญญาตามที่คู่สัญญาจะได้ออกไปนั้น

ปัจจุบัน ที ลีสซิ่ง มี MBK ถือหุ้น 239,999,998 หุ้น หรือคิดเป็นร้อยละ 100 ของจำนวนหุ้นทั้งหมด ประกอบธุรกิจหลักในการให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อรถมอเตอร์ไซด์ที่มีประสบการณ์ในธุรกิจยาวนานกว่า 30 ปี ทั้งยังมีความพร้อมด้านบุคลากรที่มีความรู้ และเครือข่ายพันธมิตรทางธุรกิจ และตัวแทนจำหน่ายรถมอเตอร์ไซด์ที่ครอบคลุม

TTB เห็นว่าจากจุดแข็งดังกล่าวและกลุ่มลูกค้าเป้าหมายที่สอดคล้องกัน จึงเล็งเห็นถึงศักยภาพของ ที ลีสซิ่ง ที่จะเข้ามาช่วยเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน และต่อยอดแพลตฟอร์ม Car Ecosystem ของธนาคาร ให้มีบริการเช่าซื้อที่ครบวงจรมากยิ่งขึ้น ธนาคารยังเห็นโอกาสในการนำเสนอสินเชื่อเช่าซื้อรถมอเตอร์ไซด์ไปยังฐานลูกค้ากลุ่มพนักงานเงินเดือนที่อยู่บนแพลตฟอร์ม Payroll Ecosystem

ธนาคารเชื่อว่าการเข้าทำธุรกรรมนี้จะช่วยยกระดับการให้บริการสำหรับลูกค้า สร้างโอกาสในการทำงานให้กับพนักงานจากการขยายขอบเขตงานใหม่ๆ และสร้างการเติบโตทางธุรกิจให้กับผู้ถือหุ้น ถือได้ว่าก่อให้เกิดประโยชน์ต่อผู้มีส่วนได้เสียทุกฝ่าย จึงเป็นที่มาของการลงนามในบันทึกข้อตกลงในครั้งนี้

ธนาคารมีแผนการจัดหาเงินทุนโดยใช้แหล่งเงินทุนภายใน ซึ่งได้แก่ การใช้สภาพคล่องส่วนเกินที่มีอยู่ และส่วนทุน ซึ่งปัจจุบันอยู่ในระดับสูงกว่าเกณฑ์ขั้นต่ำของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) อย่างมีนัยสำคัญ โดยสิ้นไตรมาส 3/67 อัตราส่วนเงินกองทุนรวม (CAR) ของธนาคารอยู่ที่ 19.7% และอัตราส่วนเงินกองทุนชั้นที่ 1 (Tier 1) อยู่ที่ 17.3% เทียบกับเกณฑ์ขั้นต่ำของธนาคารกลุ่ม D-SIBs ที่ ธปท. กำหนดไว้ที่ 12.0% และ 9.5% ตามลำดับ 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานภาษี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



‘กฟผ.’ กุ่ม 9 หมื่นล้านลงทุนโรงไฟฟ้าพลังน้ำ แบบสูบกกลับ 3 โครงการ

นายอวัชชัย สำราญวานิช รองผู้อำนวยการยุทธศาสตร์ การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) เปิดเผยว่าขณะนี้ กฟผ. อยู่ระหว่างการศึกษาคำขอโครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำแบบสูบกกลับตามร่างแผน PDP 2024 จำนวน 3 โครงการ กำลังผลิตรวม 2,472 เมกะวัตต์ ได้แก่ โครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำแบบสูบกกลับเขื่อนจุฬาภรณ์ กำลังการผลิต 801 เมกะวัตต์ กำหนดจ่ายไฟฟ้าเข้าระบบ (COD) ปี 2577 โครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำแบบสูบกกลับเขื่อนวชิราลงกรณ กำลังการผลิต 891 เมกะวัตต์ กำหนด COD ปี 2579 และโครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำแบบสูบกกลับเขื่อนกระตุ่น จ. นครศรีธรรมราช กำลังการผลิต 780 เมกะวัตต์ กำหนด COD ปี 2580 ซึ่งทั้ง 3 โครงการมูลค่าการลงทุนรวมประมาณ 9 หมื่นล้านบาท

ปัจจุบัน กฟผ. ได้ทำรายงานผลกระทบด้านสิ่งแวดล้อม (EIA) สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำแบบสูบกกลับเขื่อนจุฬาภรณ์แล้ว และผ่านความเห็นชอบจากคณะกรรมการสิ่งแวดล้อมแล้ว เมื่อเดือนเม.ย. 2567 ที่ผ่านมา โดยขั้นตอนอยู่ในกระบวนการเสนอหน่วยงานที่เกี่ยวข้องก่อน ส่งให้กระทรวงพลังงานพิจารณา เพื่อเสนอขออนุมัติจาก ครม. ต่อไป

หากผลการศึกษาคำขอโครงการดังกล่าวสำเร็จ ขั้นตอนต่อไปจะต้องเสนอเข้าบอร์ด กฟผ. เห็นชอบ จากนั้นจะเสนอไปยังกระทรวงพลังงาน หากสอดคล้องกับแผน PDP 2024 และผลตอบแทนเชิงเศรษฐศาสตร์ ทางกระทรวงพลังงานจะส่งเรื่องขอความเห็นจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง จากนั้นจะรวบรวมความเห็น เพื่อเสนอไปยัง ครม. ต่อไป

สำหรับโครงการโรงไฟฟ้าพลังน้ำแบบสูบกกลับ ข้อดีคือเป็นระบบกักเก็บพลังงานประเภทหนึ่งที่มีต้นทุนการผลิตไฟฟ้าต่อหน่วยต่ำ หรือประมาณ 2 บาทต่อหน่วยเท่านั้น ช่วยลดคาร์บอนไดออกไซด์จากการผลิตไฟฟ้าได้ การผลิตไฟฟ้าของโรงไฟฟ้านี้ใช้หลักการเดียวกับโรงไฟฟ้าพลังน้ำทั่วไป คือเก็บกักน้ำไว้ในอ่างเก็บน้ำ แล้วปล่อยน้ำผลิตไฟฟ้าในช่วงที่มีความต้องการใช้ไฟฟ้ามก ทำให้สามารถผลิตไฟฟ้าทดแทนไฟฟ้าจากพลังลมหรือแสงอาทิตย์ที่ขาดหายไปได้อย่างทันที

นายอวัชชัยยกกล่าวภายหลังศึกษาดูงานที่ศูนย์ข้อมูลด้านพลังงาน Hainan Energy Data Center มณฑลไห่หนาน ประเทศจีน ว่า Hainan Energy Data Center เพื่อเป็นศูนย์กลางรวบรวมข้อมูลและให้บริการด้านพลังงานของมณฑลไห่หนานสำหรับกำหนดนโยบายและวางแผนการพัฒนาพลังงานรองรับและสนับสนุนการใช้พลังงานสะอาด อาทิ ข้อมูลการใช้พลังงานของประชากรและบริษัทอุตสาหกรรมทั้งในปัจจุบันและอดีต ข้อมูลสมดุลการผลิตและใช้พลังงานของมณฑลไห่หนาน การปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์จากพลังงานที่ใช้ในพื้นที่ต่างๆ ได้

ขณะที่ประเทศไทยได้นำเทคโนโลยีมาบริหารจัดการโครงข่ายไฟฟ้าให้มีความทันสมัย ยืดหยุ่น (Grid Modernization) เพื่อรองรับการเพิ่มขึ้นของพลังงานหมุนเวียน อาทิ จัดตั้งศูนย์พยากรณ์การผลิตไฟฟ้าจากพลังงานหมุนเวียน (Renewable Forecast Center) โดยนำข้อมูลการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานลมและพลังงานแสงอาทิตย์ของโรงไฟฟ้าขนาดเล็ก (SPP) จำนวน 29 แห่ง ที่เชื่อมต่อกับระบบของ กฟผ. มาวิเคราะห์และประมวลผลพยากรณ์กำลังการผลิตไฟฟ้าเพื่อนำไปใช้วางแผนการผลิตไฟฟ้าร่วมกับโรงไฟฟ้าเชื้อเพลิงประเภทอื่นๆ ให้สอดคล้องกับความต้องการใช้ไฟฟ้าของประเทศ ซึ่งมีทั้งรูปแบบการพยากรณ์การผลิตไฟฟ้าระยะสั้น (Day-ahead Forecast) แบบล่วงหน้า 10 วัน เพื่อใช้สำหรับวางแผนการผลิตไฟฟ้าระยะสั้น-กลาง และการพยากรณ์ภายในวัน (Intraday Forecast) ทุก 1 ชั่วโมง และ 6 ชั่วโมง ซึ่งปัจจุบันเพื่อใช้สำหรับการวางแผนควบคุมระบบไฟฟ้าแบบเรียลไทม์

นอกจากนี้ กฟผ. ได้จัดตั้งศูนย์ควบคุมการตอบสนองด้านโหลด (Demand Response Control Center) เพื่อลดปริมาณการใช้ไฟฟ้าจากผู้บริโภคที่สมัครใจในช่วงความต้องการใช้ไฟฟ้าสูง เพื่อสร้างความสมดุลให้ระบบไฟฟ้า และลดต้นทุนค่าไฟฟ้าในภาพรวมของประเทศ เตรียมพร้อมต่อยอดสู่โรงไฟฟ้าเสมือน (Virtual Power Plant) ในการบริหารจัดการผลิตไฟฟ้าพลังงานหมุนเวียนได้อย่างต่อเนื่อง

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานภาษี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ธรรมนิติ
DHARMNITI

— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaisihhr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์
เพียง 4 ขั้นตอน
(ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หก. เป็นบริษัทจำกัด



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติกรรณียสิิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงตอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาปีรวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อแพ็กเกจของบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพ็กเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์ใช้แพ็กเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่านั้น