



“ทรู-เอไอเอส” ขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย สู่เศรษฐกิจดิจิทัล

จากงานสัมมนา Thailand Economic Outlook 2024 : Change The Future Today 2 ยักษ์ใหญ่ด้านโทรคมนาคมอย่าง “ทรู-เอไอเอส” ได้เข้าร่วมบรรยายด้วย โดยมีนายสมชัย เลิศสุทธิวงค์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (เอไอเอส) กล่าวว่า ทิศทางเศรษฐกิจปี 2567 จากการสำรวจ 61% มองว่าอนาคตเศรษฐกิจทั่วโลกยังอ่อนแอจากปัญหาเงินเฟ้ออยู่ในระดับสูง ดอกเบี้ยขาขึ้น ปัญหานี้คร่าเวียนค่าครองชีพสูงขึ้นมากกว่ารายได้ ปัญหาสิ่งแวดล้อมที่เกิดจากการกระทำของมนุษย์ และปัญหามลภาวะ

อย่างไรก็ตาม อุตสาหกรรมโทรคมนาคมของไทยเติบโตมาก และจะเป็นตัวขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย ไม่ใช่แค่เฉพาะในอุตสาหกรรมโทรคมนาคม แต่ทุกเซกเตอร์จะใช้ดิจิทัลเป็นทางรอดในการขับเคลื่อนธุรกิจ โดยต้องผลักดันดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมชัน ให้มีดิจิทัล อินฟราสตรักเจอร์ที่แข็งแกร่ง เพราะในยุคดิจิทัลเป็นโอกาสเดียวที่จะแข่งขันกับต่างประเทศได้ สิ่งทีเอไอเอสคาดหวังจากภาครัฐ และ กสทช. คือ อยากรัฐสนับสนุน วางโครงสร้างพื้นฐานด้านดิจิทัลให้แข็งแรง ออกกฎให้ดิจิทัล ทรานส์ฟอร์เมชันไปได้ไกล และให้ประชาชนมีส่วนร่วมมากขึ้น

นายสมชัยยังกล่าวต่อว่า คนไทยเป็นกลุ่มผู้บริโภคที่ใช้โมบายดาต้าอย่างมหาศาล จากเดิม 5 - 10 กิกะไบต์ต่อเดือนเฉลี่ยขึ้นไป 22 กิกะไบต์ต่อเดือน ขณะที่รายได้ของโอเปอเรเตอร์ต่อเลขหมายต่อเดือนอยู่ที่ 200 กว่าบาท แต่เราใช้ในเรื่องความบันเทิงเยอะ ทำให้การใช้งานให้เกิด Productivity เพื่อให้เกิดเศรษฐกิจดิจิทัลยังน้อย หากเทียบกับประเทศเพื่อนบ้าน

ด้านนายมนัสส์ มานะวุฒิเวช ประธานคณะผู้บริหาร บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ที่ผ่านมาแม้ไทยจะมีอัตราการใช้งานดิจิทัลสูง มีโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล

ที่ดี และสัดส่วนเศรษฐกิจดิจิทัลต่อจีดีพีในระดับที่น่าพอใจ แต่การจะสร้างโอกาสอย่างยั่งยืนจากต้นเศรษฐกิจดิจิทัลที่อาจเติบโตสูงถึง 1 ล้านล้านดอลลาร์นั้น ประเทศไทยต้องเร่งยกระดับความสามารถทางการแข่งขันด้านดิจิทัลของอุตสาหกรรมต่าง ๆ และบุคลากร

ดังนั้นการเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัล ทรานส์ฟอร์เมชันเป็นสิ่งสำคัญยิ่งสำหรับประเทศไทย กล่าวคือ เป็น ‘a must’ ที่ต้องทำทันที ไม่ใช่ ‘a choice’ หรือทางเลือกอีกต่อไป ซึ่งการจะเปลี่ยนผ่านอุตสาหกรรมไทย และประเทศไทยสู่การเป็นเศรษฐกิจดิจิทัลเต็มรูปแบบให้สำเร็จนั้น จะต้องทำภายใต้โมเดล CTPaP คือ C – Connectivity (การเชื่อมต่อ) : บริการการเชื่อมต่อนั้นเป็นตัวกลาง (Enabler) สำคัญในการเข้าถึงบริการดิจิทัลและข้อมูลข่าวสารต่างๆ T-Technology (เทคโนโลยี) ทรู คอร์ปอเรชั่นมุ่งเดินทางทรานส์ฟอร์เมชันสู่ความเป็นเทคโนโลยี P-Platform as a Service (บริการแพลตฟอร์มบนคลาวด์) เป็นการพัฒนาแพลตฟอร์มให้สมบูรณ์แบบเพื่อสร้างประโยชน์สูงสุด a-Analytics & Artificial Intelligence (การวิเคราะห์และปัญญาประดิษฐ์) คือ การเปิดองค์ความรู้จากดาต้าเพื่อเจาะลึกถึงปัญหาและความต้องการที่แท้จริงของผู้ใช้งานสู่การสร้างสรรค์ หรือนวัตกรรม อี-กอฟเวอร์เมนต์ หรือใช้ Insights ที่สามารถออกแบบแผนและแก้ไขปัญหาได้จริง ทั้งหมดนี้ต้องเริ่มด้วยดิจิทัลไลเซชันขององค์กรสู่การเปลี่ยนผ่านใช้ระบบดิจิทัลและเอไอแห่งอนาคตได้ และ P-People (คน) ทรูชี้ชัดว่า “คน” เป็นปัจจัยชี้วัดสำคัญที่จะทำให้การเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัลสำเร็จหรือล้มเหลว การเร่งยกระดับทักษะของพนักงานให้ทันกับโลกที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว กลายเป็นวาระเร่งด่วน



สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



EXIM BANK เผย ส่งออกไทย ไตรมาส 4 ปี 66 ฟื้นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส

นายรักษ์ วรกิจโภคาทร กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เปิดเผยว่า EXIM Index เป็นดัชนีชี้้นำการส่งออกของไทยที่ EXIM BANK พัฒนาขึ้นเพื่อชี้ให้เห็นถึงทิศทางการส่งออกของไทยในช่วง 3 เดือนข้างหน้า ล่าสุด EXIM Index ณสิ้นไตรมาส 3 ปี 2566 ปรับเพิ่มขึ้นอยู่ที่ระดับ 100.04 จาก 99.6 ในไตรมาสก่อนหน้า นับเป็นครั้งแรกในรอบ 4 ไตรมาส ที่ดัชนีมีค่ามากกว่า 100 สะท้อนมูลค่าการส่งออกของไทยในไตรมาสถัดไป คือ ไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้เป็นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส หลังล่าสุดตัวเลขการส่งออกเดือนกันยายน 2566 สามารถขยายตัวได้เป็นเดือนที่ 2 ติดต่อกัน

“แม้การส่งออกของไทยในไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้จากหลายปัจจัย และผลของฐานมูลค่าส่งออกที่สูงในช่วง 3 ไตรมาสแรกปี 2565 ที่หมดไป แต่มูลค่าการส่งออกของไทยในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2566 ที่หดตัวมากกว่าคาดที่ 3.8% ทำให้ EXIM BANK คาดว่าการส่งออกของไทยทั้งปี 2566 จะหดตัวที่ราว -2% ถึง -1%”

อย่างไรก็ดี โมเมนตัมการส่งออกที่มีสัญญาณดีขึ้นตั้งแต่ไตรมาส 4 ปี 2566 เป็นต้นไป จะช่วยหนุนให้การส่งออกปี 2567 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวและกลายเป็นเครื่องยนต์สำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทยได้อีกครั้ง โดยได้แรงหนุนจากการปรับเพิ่มขึ้นเกือบทุกองค์ประกอบของดัชนี ดังนี้

ในด้านอุปสงค์ (Demand) ดัชนีด้านอุปสงค์ปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.5 ในไตรมาสก่อนหน้ามาอยู่ที่ 100.0 ได้เป็นครั้งแรกในรอบ 1 ปี สะท้อนว่าอุปสงค์ในตลาดโลกเริ่มทยอยฟื้นตัว โดยเฉพาะเศรษฐกิจสหรัฐฯ และญี่ปุ่น ที่ยังขยายตัว

จากภาคบริการและตลาดแรงงาน สอดคล้องกับกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) ที่ล่าสุดปรับเพิ่มคาดการณ์เศรษฐกิจทั้ง 2 ประเทศ ในปี 2566 อยู่ที่ 2.1% และ 2.0% ตามลำดับ ขณะเดียวกัน เศรษฐกิจจีนก็เริ่มมีโมเมนตัมที่ดีขึ้นอย่างช้า ๆ สะท้อนได้จาก GDP ไตรมาส 3 ปี 2566 ออกมาดีกว่าคาดที่ 4.9% และเศรษฐกิจตลาดเกิดใหม่หลายแห่งยังไปได้ เช่น อินเดีย แอฟริกา เป็นต้น ช่วยหนุนความต้องการสินค้าหลายชนิดของไทย อย่างไรก็ตาม เศรษฐกิจยุโรปที่ยังถูกกดดันจากเงินเฟ้อที่ปรับลดลงช้ากว่าหลายภูมิภาค ตลอดจนปัญหาหนี้ที่สูงในบางตลาดยังคงกดดันกำลังซื้อและอุปสงค์ต่อสินค้าไทยในระดับหนึ่ง

ด้านอุปทาน (Supply) ดัชนีด้านอุปทานปรับลดลงจากระดับ 101.3 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ 101.0 แต่ค่าดัชนียังสูงกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 6 ติดต่อกัน สะท้อนปัญหา Global Supply Chain Disruption คลี่คลายในทิศทางที่ดีขึ้นต่อเนื่อง จากค่าระวางเรือที่ปรับลดลงจากปีก่อนกว่า 80% และปัญหาขาดแคลนชิปทั่วโลกที่ปรับตัวดีขึ้น หนุนให้การส่งออกสินค้าส่งออกของไทยที่ต้องใช้ชิปเป็นส่วนประกอบขยายตัวต่อเนื่อง โดยเฉพาะรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้า

ส่วนด้านราคา (Price) ดัชนีด้านราคาปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.1 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ระดับ 99.7 แต่ค่าดัชนียังต่ำกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 3 ติดต่อกัน โดยเฉพาะราคาน้ำมันและราคาอาหารโลกที่แม้จะขยับเพิ่มขึ้นในระยะสั้นจากปัญหา Geopolitics และการปรับลดกำลังการผลิตน้ำมันของซาอุดีอาระเบีย รวมถึงปรากฏการณ์เอลนีโญ ที่เริ่มส่งผลกระทบต่อผลผลิตทางการเกษตรในหลายพื้นที่ของโลก



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





วันที่ 14 พฤศจิกายน พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท สยาม ที แอนด์ เจ โปรดักส์ จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท สยาม ที แอนด์ เจ โปรดักส์ จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 1 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน พ.ศ. 2566 เวลา 9.30 น. ณ สำนักงานเลขที่ 587/1-2 ห้องเลขที่ 5 ถนนพระราม 3 แขวงบางโพงพาง เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120 เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 คณะกรรมการรายงานผลการดำเนินงานในรอบปีที่ผ่านมา
- วาระที่ 3 พิจารณาอนุมัติรับรองงบการเงินประจำปีสิ้นสุด ณ วันที่ 31 กรกฎาคม พ.ศ. 2566
- วาระที่ 4 พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการแทนกรรมการที่จะครบกำหนดครบตามวาระ
- วาระที่ 5 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทน
- วาระที่ 6 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดแจ้งประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ

 นางสาวสุภาสิริบุญจันทร์
 กรรมการบริษัท



Siam T&J Products Co., Ltd. 587/1-2 Room no. 5, Rama 3 Road, Bang Phong Phang, Yannawa, Bangkok 10120 Thailand.
 บริษัท สยาม ที แอนด์ เจ โปรดักส์ จำกัด 587/1-2 ห้องที่ 5 ถนนพระราม 3 แขวงบางโพงพาง เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120
 Tel : 02 294 7119 **ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 1**



วันที่ 21 เดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท เอลเวเทค จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท ได้ลงมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 08 ธันวาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 44 ซอยสุภาพวงษ์ 3 แยก 6 ถนนศรีนครินทร์ แขวงหนองบอน เขตประเวศ กรุงเทพมหานคร โดยมีระเบียบวาระการประชุม ดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 เรื่องแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัท และแก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 3.
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถจะไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถือไปประชุมแทนด้วย จะขอบคุณมาก



ขอแสดงความนับถือ


 (นภาพภิน ปรีชาวิทย์)
 กรรมการบริษัท

เลขที่ 44 ซอยสุภาพวงษ์ 3 แยก 6 ถนนศรีนครินทร์ แขวงหนองบอน เขตประเวศ กรุงเทพมหานคร 10250 **ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 2**
 44 Soi Suphaphong 3 Yak 6, Srinakharin Rd., Hnongbom, Pravate, Bangkok 10250 Tel : 0-2748-2292 Fax : 0-2743-3885

บริษัท เอ ไอ-อาร์ วัน จำกัด
 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท เอ ไอ-อาร์ วัน จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 09.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 15/3 หมู่ที่ 1 ซอยแจ้งวัฒนะ 14 แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 พิจารณาเงินปันผล
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมหรือยกเว้นด้วย ถ้าชอบคุณอย่างไร

ขอแสดงความนับถือ
 หม่อมหลวงรังสิต สุซสวรัตน์
 กรรมการบริษัท

ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 3



บริษัท วิคชี เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด
 Vicchi Engineering Co., Ltd.

5 อาคารเอทีที 48 ถนนพัฒนาการ แขวงพัฒนาการ เขตสวนหลวง กรุงเทพฯ 10250

Tel : +66202-720-0861-70 Fax : +66202-720-0814-75



หนังสือนัดเชิญประชุม

วันที่ 17 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท วิคชี เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท วิคชี เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด มีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานเลขที่ 5 ซอยพัฒนาการ 48 ถนนพัฒนาการ แขวงพัฒนาการ เขตสวนหลวง กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆตามระเบียบวาระดังนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 คณะกรรมการรายงานผลการดำเนินงานในรอบปีที่ผ่านมา
- วาระที่ 3 พิจารณาอนุมัติรับรองงบการเงินประจำปีสิ้นสุด ณ วันที่ 31 กรกฎาคม 2566
- วาระที่ 4 พิจารณาการจ่ายเงินปันผลประจำปี 2566
- วาระที่ 5 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทน ประจำปี 2567
- วาระที่ 6 เรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดแจ้งประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวหากผู้ถือหุ้น ไม่สามารถเข้าร่วมประชุม ได้ด้วยตนเอง โปรดมอบอำนาจให้บุคคลอื่นเข้าร่วมประชุมแทน

ขอแสดงความนับถือ

 (นายศิริชัย วสุนิรชร)



กรรมการ

ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 4

ประกาศ

บริษัท วินเนอร์ เมจิก เอเชีย จำกัด
หนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นบริษัท

21 พฤศจิกายน พ.ศ.2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566
เรียน ผู้ถือหุ้นของบริษัท

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท วินเนอร์ เมจิก เอเชีย จำกัด มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 29 พฤศจิกายน พ.ศ. 2566 เวลา 9.00 น. ณ บ้านเลขที่ 56/276 ซอยพลโยธิน 59 แขวงอนุสาวรีย์ เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1. พิจารณาการสมัครเข้ากรรมการออก
- วาระที่ 2. พิจารณาอำนาจกรรมการ
- วาระที่ 3. พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงขอเชิญท่านไปร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวโดยพร้อมเพียงกันและหากไม่สามารถจะไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบฉันทะให้ผู้อื่นไปประชุมแทนด้วยจะขออนุญาตยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

(นางเกษมกมล สุขไทย) (นางสาววรรณรัตน์ เหมอินชาติ)
กรรมการ

ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 5

Sin Ker Yuan Co., Ltd.

Head Office 666 Moo 2 Tsai, Plunkiang, Rayong 21140

Tel. (66)33-223999 Fax ID No. 0215562006497

เลขที่ SKY2566/012

21 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง เชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 12/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ซิน เคอ หยวน จำกัด

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการของ บริษัท ซิน เคอ หยวน จำกัด มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 12/2566 ในวันที่ 6 ธันวาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานใหญ่ของบริษัท เลขที่ 666 หมู่ที่ 2 ตำบลฉัตรชัย อำเภอปลวกแดง จังหวัดระยอง 21140

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1. พิจารณาอนุมัติมติที่ประชุมไปเพิ่มทุนของบริษัท
- วาระที่ 2. พิจารณาอนุมัติพิเศษให้ผู้ถือหุ้นชำระค่าหุ้นด้วยดอกเบี้ยนอกงวดตัวเงิน
- วาระที่ 3. พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือเวียนที่สนชที่ 5 (ทุน)
- วาระที่ 4. พิจารณาเรื่องอื่นๆ

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว



ขอแสดงความนับถือ

(นายหลินจง เงิน)
กรรมการ

ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 6

บริษัท ไทย แอดมินิสเทรชั่น เซอร์วิส จำกัด
179 อาคารมาลเดอ ซีดี ทาวเวอร์ ชั้น 7 ถนนสาทรใต้
แขวงสุวเขตบางมด เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120
โทร. 0-2670-9494 แฟกซ์ 0-2670-9499



Thai Administration Services Co., Ltd.
179 Bangkok City Tower 7th Floor, South Sathorn Road,
Thungmahamek, Sathorn, Bangkok 10120
Tel: 86-2670-9494 Fax: 86-2670-9499

ที่ CEO 2566-0020

วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไทย แอดมินิสเทรชั่น เซอร์วิส จำกัด

- สิ่งที่ส่งมาด้วย 1. เอกสารประกอบการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 จำนวน 1 ชุด
- 2. สำเนาของงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 จำนวน 1 ชุด

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 15 พฤศจิกายน 2566 มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 21 ธันวาคม 2566 เวลา 15.00 น. ณ ห้องมรกต ชั้น 5 สำนักงานกองทุนบำเหน็จบำนาญข้าราชการ เลขที่ 990 ถนนพระราม 4 กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1. เรื่องที่ประธานแจ้งที่ประชุมทราบ (ถ้ามี)
- วาระที่ 2. พิจารณารับรองรายงานการประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566
- วาระที่ 3. พิจารณาแต่งตั้งกรรมการบริษัท
- วาระที่ 4. พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว ในกรณีที่มีท่านมีความประสงค์จะมอบฉันทะให้บุคคลอื่นเข้าประชุมแทน กรุณาแนบหนังสือมอบฉันทะและนำนามฉบับให้เจ้าหน้าที่ของบริษัทก่อนการประชุมด้วย

ขอแสดงความนับถือ
โดยมติที่ประชุมคณะกรรมการ

(นางสาวยุทธินาถ สุขอินท)
ผู้อำนวยการใหญ่ รักษาการแทน
ผู้อำนวยการใหญ่

ฉบับที่ 3234 วันที่ 21 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 7

**KTC ภายใต้การนำของ CEO คนใหม่
พร้อมลุยทำกำไรต่อเนื่องทุกปี**

นางพิทยา วรวิญญาสกุล ว่าที่ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KTC กล่าวว่า ก้าวต่อไปของ KTC ยังคงมีเป้าหมายทำกำไรให้เติบโตถึง 10,000 ล้านบาท และมุ่งทำกำไรเติบโตต่อเนื่องทุกปี ซึ่งปี 2567 มองว่า ยังมีโอกาสไม่แน่นอนเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง แต่ KTC มีการปรับตัวและเตรียมความพร้อมมาโดยตลอด และมองเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจสินเชื่อทั้ง 3 ธุรกิจ คือ ธุรกิจบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อ "เคทีซี พรีเมียม รดแลกเงิน"

"เราเชื่อว่า ยังมีผู้บริโภคที่ต้องการสินเชื่ออีกมาก โดย KTC จะเน้นขยายฐานสมาชิกไปยังผู้มีรายได้น้อยกว่าสินเชื่อเป็นหลัก และไม่ชักจูงให้สมาชิกมีการหนีที่เกินความจำเป็น สอดคล้องกับแนวทางให้สินเชื่ออย่างมีความรับผิดชอบ (Responsible Lending) ของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งปัจจุบันเรามีหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) อยู่ที่ 2% ถือว่าอยู่ในระดับที่ต่ำกว่าอุตสาหกรรม"

ส่วนการบริหารต้นทุนทางการเงินในปี 2567 จะยังคงรักษาระดับที่เหมาะสมกับภาวะเศรษฐกิจและความเสี่ยงที่ยอมรับได้ โดยมีแผนจะระดมเงินกู้มีระยะยาว 13,000 ล้านบาท เพื่อสนับสนุนการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ รวมถึงรองรับหนี้และเงินกู้มีระยะยาวที่จะครบกำหนด 11,850 ล้านบาท ทำให้สัดส่วนเงินกู้มีระยะยาวต่อเงินกู้มีระยะยาว (Original Term) อยู่ที่ 20:80 และต้นทุนทางการเงินอยู่ที่ 3.1% สูงขึ้นจากสมัยปี 2566 ที่คาดว่าจะอยู่ที่ 2.8%

ด้านธุรกิจบัตรเครดิตเคทีซี ตั้งเป้าหมายสมาชิกใหม่เพิ่มขึ้น 230,000 ใบ และยังมีค่าใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิต 15% จากปี 2566 ซึ่งปัจจุบันมีอัตราการใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตอยู่ที่ 13 - 14% และจะเป็นปีที่ให้ความสำคัญเรื่องความปลอดภัยสำหรับสมาชิกในทุกขั้นของวงจรการใช้บริการบัตรเครดิตเคทีซี ด้วยการ

พัฒนาแอปพลิเคชัน "KTC Mobile" ต่อเนื่อง จะมีการต่อยอดผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต "เคทีซี ดิจิทัล" (KTC DIGITAL CREDIT CARD) ให้ตอบโจทย์การใช้งานออนไลน์มากขึ้น และวางองค์ประกอบที่ลูกค้าได้ประโยชน์ได้ต่อเนื่อง 50,000 บาทขึ้นไป ขณะที่ธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคล ยังเป็นธุรกิจที่เรานำมาโดยตลอด มาโดยตลอด และมองเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจสินเชื่อทั้ง 3 ธุรกิจ คือ ธุรกิจบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อ "เคทีซี พรีเมียม รดแลกเงิน" เพิ่มขึ้น 100,000 ราย

ส่วนธุรกิจสินเชื่อ "เคทีซี พรีเมียม รดแลกเงิน" ยังคงเน้นการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อต่อเนื่อง ตั้งเป้าหมายอนุมัติสินเชื่อใหม่ในปี 2567 ที่ 6,000 ล้านบาท ด้วย 3 กลยุทธ์หลัก คือ 1. เน้นสื่อสารเพื่อสร้างการรับรู้ผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่องตลอดทั้งปี 2. ผนึกกำลังกับธนาคารกรุงไทย ในการขยายฐานลูกค้าผ่านสาขาธนาคารกรุงไทยกว่า 900 แห่ง เป็นหลักเสริมด้วยแพลตฟอร์มออนไลน์ของธนาคาร พร้อมชูจุดเด่นผลิตภัณฑ์สินเชื่อเคทีซีที่สามารถทำรายการอนุมัติได้แบบเรียลไทม์ และรับเงินทันที โดยไม่ต้องแจ้งผลิตภัณฑ์ KTC พรีเมียม รดแลกเงิน ในฐานะผู้บริการรายเดียวที่ให้วงเงินใหญ่สูงสุด 1 ล้านบาท อนุมัติสินเชื่อภายใน 1 ชั่วโมง และขยายฐานไปยังผลิตภัณฑ์ใหม่ "สินเชื่อเช่าเพียบรถเก๋งเคทีซี พรีเมียม" พร้อมบัตรเครดิตเงินสด เคทีซี พรีเมียม อีกด้วย ขณะเดียวกันในปี 2567 ยังมีแผนขยายจำนวนพันธมิตรในส่วนของ MAAI by KTC ทั้งธุรกิจขนาดกลางและใหญ่ อีกไม่ต่ำกว่า 20 ราย ซึ่งจะเป็นการเพิ่มจำนวนสมาชิก MAAI ประมาณ 2 ล้านราย ด้านเทคโนโลยีอื่น ยังคงให้ความสำคัญกับการใช้งานคลาวด์ (Cloud Computing) ในโครงสร้างระบบทางด้านไอที รวมถึงการประมวลผลและจัดเก็บข้อมูล ซึ่งจะมีการใช้งานมากยิ่งขึ้น

In-House Training บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรองค์กร
ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่พร้อมด้วยความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรองค์กรมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรอบรมที่ปรึกษาองค์กร In-House

- Update ภาวะผู้นำองค์กร - Update ภาวะผู้นำ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Success 360 - Team Work - การประเมินผลการทำงาน - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ In-House Training
โทรศัพท์ (02) 505-0793 อ.ท. 717, 718, 719, 720 E-Mail: training@thairm.com Website: www.thairm.co.th


“กกพ.” หนุนใช้พลังงานแสงอาทิตย์ ช่วยลดค่าไฟ

นายเสมอใจ ศุขสุเมฆ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กกพ.) เปิดเผยว่า กกพ. ได้ดำเนินการปรับปรุงหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการอนุญาตโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งรวมถึงหน่วยงานอนุญาตที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมโรงงานอุตสาหกรรม (กรอ.) และกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน เพื่ออำนวยความสะดวกลดระยะเวลาและขั้นตอนการอนุญาตให้เกิดความรวดเร็วมากยิ่งขึ้น โดยจะนำระบบดิจิทัลมาเพิ่มประสิทธิภาพ จึงจำเป็นต้องชี้แจงทำความเข้าใจให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการพลังงานในการปฏิบัติตามกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเหมาะสม เพื่อให้การประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ดำเนินไปได้อย่างราบรื่น มีเสถียรภาพ

การดำเนินการดังกล่าวสอดคล้องตามที่รัฐบาลได้มีการส่งเสริมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เพื่อผลักดันให้เกิดการสร้างธุรกิจสีเขียว ลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้าประชาชน ตลอดจนการขับเคลื่อนการใช้พลังงานสะอาดเพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการลดภาวะโลกร้อน ตามเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกลง 40% ภายในปี 2573 และเป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2611 ตามความตกลง COP26 ซึ่งปัจจุบันมีผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้า หน่วยงานภาครัฐและประชาชนทั่วไป ให้ความสนใจดำเนินโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์จำนวนมาก โดยบทบาทภารกิจของ กกพ. ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 มีวัตถุประสงค์หลายประการ เช่น การส่งเสริมให้มีบริการด้านพลังงานอย่างเพียงพอ มีความมั่นคง และเป็นธรรม การส่งเสริมการใช้พลังงาน และการใช้ทรัพยากรในการประกอบกิจการพลังงานอย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ

“เพื่อให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ดังกล่าว กกพ. ได้มีการออกระเบียบ ประกาศ ข้อบังคับ หรือข้อกำหนดต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการอนุญาตและกำกับกิจการพลังงาน ให้เกิดความเป็นธรรมแก่ผู้ประกอบการ ลดผลกระทบที่เกิดขึ้นต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนคุ้มครองและปกป้องผลประโยชน์ของประชาชน ผู้ใช้พลังงาน รวมทั้งผู้ที่อาจได้รับผลกระทบจากการประกอบกิจการพลังงาน”

นายคมกฤษ ดันตระวานิชย์ เลขานุการสำนักงาน กกพ. กล่าวว่า ในการดำเนินงานด้านการกำกับกิจการพลังงานที่ผ่านมาทาง กกพ. ได้มีการสื่อสารสร้างความรู้ความเข้าใจเรื่องกติกาและหลักเกณฑ์การขออนุญาตประกอบกิจการพลังงานต่อผู้ประกอบการพลังงานอย่างต่อเนื่องตลอดมาทั้งในรูปแบบการสื่อสารโดยตรงและการสื่อสารผ่านเทคโนโลยี นอกจากนี้ ยังได้มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในการบริการ เพื่อให้ผู้ประกอบการพลังงานเข้าถึงได้ง่าย สะดวก รวดเร็ว และมีประสิทธิภาพทั้งด้านการให้บริการ การสร้างองค์ความรู้ที่ถูกต้อง ตลอดจนการติดตามตรวจสอบที่มีประสิทธิภาพ และเป็นธรรมมากยิ่งขึ้น

อย่างไรก็ดี ล่าสุดได้มีการจัดสัมมนาเรื่อง “หลักเกณฑ์การอนุญาตสำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์” เพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจที่ถูกต้องและตรงกันระหว่างสำนักงาน กกพ. ซึ่งเป็นหน่วยงานด้านกำกับและผู้ประกอบการพลังงาน หน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจที่เกี่ยวข้อง รวมถึงประชาชนที่สนใจโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากปัจจุบันมีภาคประชาชนและผู้ประกอบการพลังงานเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก รวมถึงมีรูปแบบการพัฒนาธุรกิจที่ซับซ้อน มีการรวบรวมข้อมูลกฎหมายแนวปฏิบัติที่ใช้ประกอบในการขอรับใบอนุญาตที่สำคัญ รวมทั้งการจัดทำรายงานด้านสิ่งแวดล้อมและความปลอดภัยมาให้ความรู้ในการสัมมนา 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ตลาดค้าส่งสะเทือน “เครือข่ายกริล” ส่งแบรนด์ น้องใหม่ GO Wholesale เปิด 4 สาขา ใน 3 เดือน

นางสุชาดา อิทธิจารุกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มบริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โฮลเซลส์ จำกัด ในเครือ CRC เปิดเผยว่า ธุรกิจค้าส่ง “GO Wholesale” เริ่มดีเวลลอป เมื่อเดือนกันยายน 2565 และเปิดสาขาแรกในเดือนตุลาคม 2566 ถือว่าใช้เวลาค่อนข้างเร็ว

สำหรับแผนการขยายสาขาเบื้องต้น วางเป้า 5 ปี ขยายสาขา 40 - 50 แห่ง สร้างรายได้มากกว่า 60,000 - 70,000 ล้านบาท หลังจากเปิดสาขาแรกเมื่อวันที่ 27 ตุลาคม 2566 บริษัทจะขยายสาขาที่ 2 - 4 ให้ทันสิ้นปีนี้ เริ่มจากเชียงใหม่ในเดือนพฤศจิกายน, พัทยา และนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ในเดือนธันวาคม

สำหรับศูนย์ค้าส่ง “GO Wholesale” ศรีนครินทร์ ซึ่งเป็นสาขาแรกที่เปิด มีพื้นที่กว่า 7,000 ตารางเมตร สินค้ามากกว่า 20,000 รายการ มีจุดเด่นที่แผนกอาหารสด ตั้งแต่อาหารทะเลเป็น ๆ เนื้อคุณภาพพรีเมียมนำเข้าจากต่างประเทศ โดยเฉพาะไฮไลต์ คือ บริการบ่มเนื้อ Dry Age สามารถซื้อแล้ว ผ่ากบ่มไว้ตามระยะเวลาที่ต้องการได้ และวัตถุดิบที่เป็นสินค้า เอสเอ็มอี รวมทั้งมุมให้คำปรึกษากับผู้ที่ต้องการเริ่มต้น ต่อยอด หรือพัฒนาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่ม สินค้าเกี่ยวกับธุรกิจ ดิลิเวอรี ธุรกิจออนไลน์ ศูนย์ให้คำปรึกษาทางธุรกิจ รวมทั้ง “ห้องเวิร์กช็อป” โดยเน้นเจาะกลุ่มเป้าหมายหลัก 4 กลุ่ม คือ Food Retailers, Food Services, Food Lovers และกลุ่มไฮเร็กซ์

ประกอบด้วย ศูนย์การค้า 110 แห่ง ครอบคลุม 100 จังหวัด ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ร้านอาหารกว่า 6,750 ร้าน โรงแรม 93 แห่ง รวมทั้ง Loyalty Platform ที่ครอบคลุมลูกค้ามากกว่า 28 ล้านราย นอกจากนี้ ยังมีบริการใหม่ ๆ ที่มีความหลากหลาย และการให้บริการตัดแต่งสินค้า ตามความต้องการของลูกค้า

“การขยาย “GO Wholesale” ในไทยไม่นับกรุงเทพฯ และปริมณฑล คาดว่าจะขยายอย่างน้อยต่ำสุด 1สาขา/1จังหวัด โดยระยะแรกจะเน้นเปิดสาขาในจังหวัดใหญ่ ๆ ที่มีการท่องเที่ยว ส่วนกรุงเทพฯ และปริมณฑล เรามองว่ายังมีได้อีกหลายสาขา ซึ่งตอนนี้มีแผนการขยายและที่ดินในมือเรียบร้อยแล้ว สเต็ปต่อไป คือ ขยายในจังหวัดใหญ่ ๆ ภายใน 5 ปี จะขยายไม่เกิน 50 สตอร์” นางสุชาดากล่าว

ปัจจุบัน ตลาด Thailand's Food Market มีมูลค่ากว่า 2.6 ล้านล้านบาท กำลังเติบโตต่อเนื่องจากดีมานด์ผู้ประกอบการ ทั่วไทย ทั้งร้านอาหารกว่า 600,000 ราย ร้านโชห่วยอีกกว่า 600,000 ราย ด้วยสินค้าที่มีความหลากหลาย ทำให้ลูกค้าตัดสินใจได้ง่ายขึ้น ส่วนการบริการก็สำคัญ โดย GO Wholesale ต้องการสร้างความประทับใจให้ทั้งลูกค้าทั่วไปและลูกค้าที่เป็นผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม GO Wholesale ใช้โมเดลค้าส่งขายสินค้า ให้สมาชิกกลุ่มผู้ประกอบการ เนื่องจากผู้ประกอบการใช้สินค้านี้ เป็นต้นทุนธุรกิจ ดังนั้นสินค้าที่จำหน่ายใน GO Wholesale จะต้องเป็นราคาที่ผู้ประกอบการต้องการด้วย ซึ่งในส่วนนี้ ซัพพลายเออร์ต้องเข้ามาสนับสนุน ดังนั้นในการทำธุรกิจ จะต้อง WIN-WIN ด้วยกันทุกฝ่าย ลูกค้าจะเป็นผู้กำหนด ในเรื่องของราคาที่เหมาะสม เรามองว่า GO Wholesale จะมี ถึง Break Even หรือจุดคุ้มทุนประมาณ 2 ปี และถึงจุดคืนทุน 4 ปี

แน่นอนว่าหากมีผู้เล่นในตลาดมากกว่า 1 ราย จะทำให้เกิดการแข่งขัน และการแข่งขันที่ดีจะทำให้คุณภาพของการบริการดีขึ้น คนที่จะได้ผลประโยชน์คือผู้บริโภค 🌊

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmaudithr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์
เพียง 4 ขั้นตอน
(ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, โต้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ
1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์เพิกถอนลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น