



กกพ. เผย ค่าไฟ ปี 2567 แนวน้อมขาขึ้น คาดค่า Ft งวด ม.ค. - เม.ย. 67 ทะลุ 4 บาท/หน่วย

นายคมกฤษ ตันตระกูลพาณิชย์ เลขาธิการ สำนักงานกำกับกิจการพลังงาน (กกพ.) เปิดเผยว่า ค่าไฟ ปี 2567 ยังมีแนวโน้มขาขึ้นมาจากหลายปัจจัย ทั้งอัตราแลกเปลี่ยน ราคาพลังงานโลก โดยเฉพาะราคานำเข้าก๊าซธรรมชาติเหลว (LNG) ที่สูงมากขึ้น แม้การผลิตก๊าซธรรมชาติจากแปลง G1/61 (เอราวัณ) จะเพิ่มเป็น 800 ล้านลูกบาศก์ฟุต/วัน ในช่วงเดือนเมษายน 2567 ก็ต้องดูว่าจะเป็นไปตามแผนหรือไม่ เพราะปัจจุบันอยู่ที่ 400 ล้านลูกบาศก์ฟุต/วัน ซึ่งหากไม่เป็นไปตามแผน ก็ต้องนำเข้า LNG มาทดแทน

ขณะที่ปัจจุบัน ราคา LNG อยู่ที่ประมาณ 17 - 18 เหรียญสหรัฐ/ล้านบีทียู จะส่งผลรวมต่อต้นทุนค่า Ft ในงวดใหม่ (มกราคม - เมษายน 2567) รวมประมาณ 5 - 10 สตางค์/หน่วย เทียบกับงวดปัจจุบัน (กันยายน - ธันวาคม 2566) ที่ 3.99 บาท/หน่วย

อย่างไรก็ตาม ตัวเลขตามหลักเกณฑ์ที่จะคำนวณค่า Ft งวดเดือนมกราคม - เมษายน 2567 จะต้องส่งให้การไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (กฟผ.) เพื่อประกาศก่อนวันที่ 1 ธันวาคม 2566 ดังนั้นจะต้องนำเข้าที่ประชุม กกพ. ในเดือนพฤศจิกายนนี้ ยกเว้นว่าคณะกรรมการนโยบายพลังงานแห่งชาติ (กพช.) จะมึนโยบายเพิ่มเติม เพราะราคาสุดท้ายคงขึ้นอยู่กับหลายปัจจัย โดยเฉพาะนโยบายช่วยเหลือของภาครัฐ

“ประเทศไทยใช้ก๊าซธรรมชาติเป็นเชื้อเพลิงหลักในการผลิตไฟฟ้า ดังนั้นจากปัญหาวิกฤติโควิด-19 และปัญหาภูมิรัฐศาสตร์ที่ผ่านมา ราคานำเข้าก๊าซ LNG มีราคาสูงมาก แม้ว่า LNG ส่วนหนึ่งจะมาจากอ่าวไทยก็ตาม แต่ราคาก็มีการปรับตามปัจจัยต่าง ๆ เช่น อัตราแลกเปลี่ยน ส่งผลทั้งค่าน้ำมันที่แพงขึ้น อาจจะไม่มาก แต่ก็มีผลต่อต้นทุนที่สูงขึ้น 5 - 10 สตางค์

ส่วนที่ประเทศไทยมีปัญหา คือ ปริมาณก๊าซธรรมชาติในอ่าวไทยของแหล่งเอราวัณที่กำลังการผลิตจะกลับมาตามสัญญา PSC ที่ 800 ล้านลูกบาศก์ฟุต/วันได้หรือไม่ แต่หากไม่เป็นไปตามแผน ก็ต้องนำเข้า LNG มาทดแทน ซึ่งหากราคาไม่แพงก็จะกระทบไม่มาก และหากสงครามอิสราเอลกับฮามาสบานปลาย ก็จะมีผลกระทบต่อราคาแน่นอน” นายคมกฤษ กล่าว

ขณะนี้ กกพ. อยู่ระหว่างรวบรวมข้อมูล เพื่อหาค่า Ft งวดเดือนมกราคม - เมษายน 2567 ซึ่งจากคาดการณ์แนวโน้มต้นทุนอาจจะแพงกว่างวดปัจจุบัน (กันยายน - ธันวาคม 2566) เล็กน้อย ถือเป็นการมองไปข้างหน้า โดยตอนนี้ราคานำเข้า LNG อยู่ที่ประมาณ 17 - 18 เหรียญสหรัฐ/ล้านบีทียู อยู่ระหว่างทยอยซื้อเข้ามาเสริม โดยเชื่อว่าแนวโน้มต้นทุนค่าไฟจะแพงกว่างวดปัจจุบันแน่นอน จากปัจจัยราคาน้ำมัน และอัตราแลกเปลี่ยนที่อาจมาจากปัญหาภูมิรัฐศาสตร์

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวผู้ที่หุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

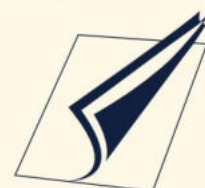
02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



นายกฯ แจง ทำไมต้อง “กระตุ้นเศรษฐกิจครั้งใหญ่”

นายเศรษฐา ทวีสิน นายกรัฐมนตรี และรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลัง กล่าวปาฐกถาพิเศษหัวข้อ “เร่งเครื่องติด... สปีดเศรษฐกิจไทย” และมอบรางวัลสุดยอด CEO ประจำปี 2023 โดยปาฐกถาตอนหนึ่งกล่าวว่า ในสภาวะของบ้านเมืองที่เปราะบาง ต้องการช่วยเหลือจากทุก ๆ ภาคส่วน 10 ปีที่ผ่านมา ประเทศไทยมีอัตราการเติบโตของ GDP เฉลี่ยเพียงแค่ 1.8% ต่อปี แต่มีหนี้สินครัวเรือนเพิ่มขึ้นจาก 76.1% ในปี 2555 เป็น 91.6% ในปี 2566 ติดอันดับที่ 7 ของโลก

ส่วนเหตุการณ์สงครามอิสราเอล-ฮามาส รัฐบาลมีมาตรการนำคนเหล่านี้กลับมา แต่เขาไม่ยอมกลับมา เพราะนายจ้างอิสราเอลให้เงินเพิ่มอีก 50,000 บาท ทำให้เขาไม่ยอมกลับมา ฉะนั้น การกระตุ้นเศรษฐกิจครั้งใหญ่ต้องเกิดขึ้น ไม่ว่าจะเป็นระยะสั้นที่รัฐบาลได้ดำเนินการไปแล้ว เช่น ลดค่าไฟ ค่าน้ำมัน พักหนี้เกษตรกร ลดค่าโดยสารรถไฟฟ้าตลอดสาย ในราคา 20 บาท เพื่อให้ประชาชนลืมตาอ้าปากได้

นายกรัฐมนตรีกล่าวว่า เวลาเดินทางไปต่างประเทศได้พานักธุรกิจไปเจรจาเพื่อเชิญชวนนักลงทุนมาลงทุนในประเทศไทย ล่าสุดที่ไปประเทศจีน หอการค้าภาคอุตสาหกรรม ได้พบกับบริษัทยักษ์ใหญ่ราว 10 บริษัท รัฐบาลจะเป็นคนกลางพานักธุรกิจเข้าไปเปิดตลาดใหม่ ๆ เชิญชวนนักลงทุนเข้ามาลงทุน ควบคู่กับการเจรจา FTA ให้สำเร็จผลโดยเร็ว โดยเฉพาะเรื่องการลงทุนด้านโครงสร้างพื้นฐาน ไม่อยากให้ประเทศยักษ์ใหญ่อย่างประเทศจีนมองประเทศไทยว่าเป็นทางผ่านการค้าขนส่งสินค้า แต่อยากให้มองเป็นศูนย์กลางของการสร้างโรงงานมาส่งออกสินค้าที่ประเทศไทย ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีโรงงานที่มีคุณภาพสูงที่สุดในภูมิภาคนี้ ถ้าไม่นับประเทศจีน

ไทยเป็นประเทศที่มีศักยภาพสูง แต่ต้องไปประชาสัมพันธ์หรืออธิบายให้เขาฟังว่าเรามีอะไรดี เพื่อจะได้เชิญชวนให้เขามาลงทุนในประเทศไทย เรามีสภาพการค้าไทยมีสภาพอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทยที่มีศักยภาพ มีนักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จมากมาย เราต้องเป็นทีมไทยแลนด์ และออกไปพูดคุย

ถ้าเราไม่มีการกระตุ้นเศรษฐกิจครั้งใหญ่ผ่านนโยบายต่าง ๆ ที่เราได้แถลงไปแล้ว เชื่อว่าเราจะไม่สามารถทัดเทียมได้ เราไม่ใช่คู่แข่งที่ถล่มถล่มอย่างเดียว 540,000 ล้าน เป็น One Time ไม่ใช่บผูกพัน โดยกำลังปรับปรุงอยู่ อาจจะลดงบประมาณลงมา เราต้องการกระตุ้นเศรษฐกิจภูมิภาคไปด้วยกัน

นายกรัฐมนตรีกล่าวต่ออีกว่า ทราบข่าวดีจากเลขาธิการนายกรัฐมนตรี ว่าซีอีโอ Apple จะมาพบ ตลอด 6 - 7 ปี ตนเดินสายเพื่อบอกทั่วโลกว่าประเทศไทยเปิดแล้วสำหรับรองรับการกระตุ้นเศรษฐกิจระยะกลาง ระยะยาว ขณะเดียวกันก็ไม่ลืมการบำบัดทุกข์ บำรุงสุขให้ประชาชนที่อยู่ฐานราก ขยายขอบของสังคม เพื่อให้เขาเดินต่อไปได้ อยากจะยกระดับอุตสาหกรรมไทยทั้งหมดผ่านศักยภาพที่เรามีอยู่ ไม่ว่าจะเป็นบุคลากร หรือการบริหารจัดการเรื่องทรัพยากรทั้งหลาย

ประเทศไทยเรามีศักยภาพสูง ทุกคนมีส่วนที่จะช่วยผลักดันให้ประเทศไทยเดินไปข้างหน้าให้ได้ ขอแค่โอกาสขอแค่นี้เห็นถึงทุก ๆ ภาคส่วนที่ยังประสบปัญหาอยู่ ต่างคนต่างมีหน้าที่ที่ต้องเดินไปข้างหน้า ทุก ๆ ภาคส่วนต้องถูกดูแลอย่างเป็นธรรม หน้าที่ของนายกรัฐมนตรีต้องยกระดับความเป็นอยู่ของพี่น้องประชาชนคนไทยทุกคน ทุกระดับให้ดีกว่า 10 ปีที่ผ่านมา

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





เรื่อง การจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นบริษัท ไทย เอ้าต์ดอร์ สปอร์ต จำกัด

หัวข้อที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 2/2566 เมื่อวันที่ 09 พฤศจิกายน 2566 ณ สำนักงานเลขที่ 152 อาคารเคียนทรวง 3 ชั้น 5 ถนนวิภาวดี แขวงจตุรทิศ เขตปทุมวัน กรุงเทพมหานคร ได้มีมติเป็นเอกฉันท์ ให้จัดสรรเงินกำไรจากกิจการเพื่อจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทจำนวน 100,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 666.69 บาท และกำหนดจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566

ประกาศ ณ วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566



ขอแสดงความนับถือ
[Signature]
(นายชัชวาล ศรีวิกรม์)
ประธานกรรมการบริหาร

THAI OUTDOOR SPORT CO., LTD.
152 Kiat Sawan Rd. 5th Floor, Watthana Dist., Lumpini, Pathumwan, Bangkok 10330, Thailand
Tel : (662) 253-6592-56 / Fax : (662) 253-6598 / Website : www.thaioutdoorgroup.com

ฉบับที่ 3229 วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 1



SUMITRONICS (THAILAND) CO., LTD.
18 th Floor, Column Tower, 199 Ratchadapisek Road,
Klongtoey, Bangkok 10110, Thailand.
Tel : (66-2) 663-0510 Fax : (66-2) 663-0522

SUMITRONICS (THAILAND) COMPANY LIMITED

Notice of the Extraordinary General Meeting of Shareholders No 2/2023

Date : November 14 2023.

To : The shareholders of the company

NOTICE is hereby given that Extraordinary General Meeting of Shareholders no. 2/2023 shall be held on November 24, 2023, at 15.00 P.M. at the company's office, on the 18th Floor ,199 Column Tower , Ratchadapisek Road, Khwaeng Klongtoey , Khet Klongtoey Bangkok, Thailand by Web Meeting System. The agenda is as follows:

1. To adopt the minutes of the extraordinary general meeting no. 1/2023.
2. To consider the matter of directors.
3. Other business, (if any).

You are invited to join this meeting. If you are not available, you may vote at the meeting by proxy.

Evidence appointing a proxy must be deposited with the director before start of the meeting.



(Mr. Go Shimoike)
President

ฉบับที่ 3229 วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 2

interTouch (Thailand) Limited

November 8, 2023

Subject: Invitation for the Extraordinary General Meeting of Shareholders no.2/2023
Attention: The shareholders of interTouch (Thailand) Limited

The Board of director of interTouch (Thailand) Ltd. is arranging the Extraordinary general meeting of shareholders number 2/2023. Please attend the Extraordinary general meeting of shareholders of interTouch (Thailand) Ltd. at the following details;

Date of meeting: November 22, 2023
Venue: interTouch Pte Ltd, Singapore
Time: 10.00 am

Agenda:

1. Consideration and approve to change auditors from Grant Thornton Ltd. to be Reanda Multiplus (Thailand) Co.,Ltd. for Financial Statement for the year 2023.
2. other business, if any

Signature;
Mr. Teng Tye Jin Ernest
Director

ฉบับที่ 3229 วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 3

บริษัท ฮุซซา จำกัด

เลขที่ 479/924 ถนนพหลโยธิน ตำบลบ่อพลับ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม 73000

วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปี 6/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ฮุซซา จำกัด

หัวข้อคณะกรรมการของบริษัท ฮุซซา จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปีครั้งที่ 6/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 8.30 น. ณ บ่อนเลขที่ 479/924 ถนนพหลโยธิน ตำบลบ่อพลับ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 เลิกบริษัท และอำนาจของผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 2 พิจารณาแต่งตั้งผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดชำระประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย

จึงขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

[Signature]
(นายบุญชัย อัครวาทพัฒนชัย)

กรรมการ



ฉบับที่ 3229 วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 4

บริษัท ไกรออน แอสเสท จำกัด
เลขที่ 479/924 ถนนพหลโยธิน ตำบลบ่อพลับ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม 73000

วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปี 4/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไกรออน แอสเสท จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท ไกรออน แอสเสท จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปีครั้งที่ 4/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 9.00 น. ณ บ้านเลขที่ 479/924 ถนนพหลโยธิน ตำบลบ่อพลับ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 เลิกบริษัท และอำนาจของผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 2 พิจารณาแต่งตั้งผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย

ถึงขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



(นายอนุชิต อธิราวาทนะชัย)

กรรมการ



GROW ON ASSET CO.,LTD.

ฉบับที่ 3229 วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 5

บริษัท ไกร บาย เอพีเอ็น จำกัด
เลขที่ 479/924 ถนนพหลโยธิน ตำบลบ่อพลับ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม 73000

วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปี 4/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไกร บาย เอพีเอ็น จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท ไกร บาย เอพีเอ็น จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปีครั้งที่ 4/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 9.30 น. ณ บ้านเลขที่ 479/924 ถนนพหลโยธิน ตำบลบ่อพลับ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 เลิกบริษัท และอำนาจของผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 2 พิจารณาแต่งตั้งผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย

ถึงขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



(นายอนุชิต อธิราวาทนะชัย)

กรรมการ



ฉบับที่ 3229 วันที่ 14 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 6

รพ.จุฬา ผนึกกรู ดิจิทัล เปิดตัว “หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์”

รศ.พนัสชาย สิทธิพันธุ์ ผู้อำนวยการ โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และคณบดีคณะแพทยศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย กล่าวว่า โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และคณะแพทยศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย มีความยินดีที่จะ ทูตดิจิทัล กู๊ป และทีมพัฒนาหุ่นยนต์ สาธารณศาสตร์นิวเคลียร์ ฝ่ายรังสีวิทยา โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ได้ร่วมกันพัฒนาเทคโนโลยีช่วยคนพิการกรู โดยนำหุ่นยนต์มาใช้อำนวยความสะดวกและให้บริการผู้ป่วยทางด้านเวชศาสตร์นิวเคลียร์ ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการให้บริการ และยกระดับการให้บริการทางการแพทย์ให้ก้าวล้ำ ทันสมัย เพื่อประโยชน์สูงสุดต่อผู้ป่วย ทำให้บุคลากรทางการแพทย์ลดความเสี่ยงจากการได้รับรังสีโดยตรงในระหว่างให้บริการรักษา ช่วยเพิ่มความปลอดภัยให้กับทีมแพทย์ พยาบาล และบุคลากรทางการแพทย์ได้มากขึ้น

ด้านนายเอกวรา ปัญญาวัฒน์ หัวหน้าคณะผู้บริหารด้านดิจิทัล บมจ. คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า ทูตดิจิทัล มุ่งมั่นพัฒนานวัตกรรมดิจิทัล เพื่อยกระดับการใช้ชีวิตของคนไทยให้ดีขึ้น และเพิ่มประสิทธิภาพขีดความสามารถของภาคอุตสาหกรรมต่าง ๆ ส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัลเชิงนวัตกรรม เศรษฐกิจดิจิทัลไทยให้เติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน

หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีน ถูกออกแบบโดยผสานความเป็นมนุษย์เข้ากับเทคโนโลยี Human-Tech Technology ในแนวคิด Humanize มีปฏิสัมพันธ์หลายมิติ หน้าจอและเสียงที่ให้ความรู้สึกเป็นมิตรกับผู้ใช้ เพิ่มสัมผัสและปฏิสัมพันธ์แบบคล้ายมนุษย์ สร้างรอยยิ้มและความพึงพอใจแก่ทีมที่ให้บริการรักษา และควบคุมผ่านแท็บเล็ต เชื่อมต่อบนเครือข่าย 5G ของบริการสื่อสารบนเครือข่าย 5G ที่ให้ทั้งความเร็วในการสื่อสาร ความเสถียร และความปลอดภัยสูงสุดของข้อมูล

KTC ภายใต้การนำของ CEO คนใหม่ พร้อมลุยกำกับไรต่อเนื้องทุกปี

นางพิทยา วรปัญญาสกุล ว่าที่ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KTC กล่าวว่า ก้าวต่อไปของ KTC ยังคงมีเป้าหมายทำกำไรให้เติบโตถึง 10,000 ล้านบาท และมุ่งทำกำไรเติบโตต่อเนื่องทุกปี ซึ่งปี 2567 มองว่า ยังมีคามไม่แน่นอนเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง แต่ KTC มีการปรับตัวและเตรียมความพร้อมมาตลอด และมองเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจสินเชื่อซึ่ง 3 ธุรกิจ คือ ธุรกิจบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อ “เคทีซี พรีเมียม รถแลกเงิน”

“เราเชื่อว่า ยังมีผู้บริโภคที่ต้องการสินเชื่ออีกมาก โดย KTC จะเป็นนายธนาคารที่มีประสิทธิภาพดีเยี่ยมด้านสินเชื่อเป็นหลัก และไม่ชักงูให้สมาชิกมีความประทับใจในความจำเป็น สอดคล้องกับแนวทางสินเชื่ออย่างมีความรับผิดชอบ (Responsible Lending) ของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งปัจจุบันเรามีหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) อยู่ที่ 2% ถือว่าอยู่ในระดับที่ดีกว่าอุตสาหกรรม”

ส่วนการบริหารต้นทุนทางการเงินปี 2567 จะยังคงรักษาระดับที่เหมาะสมกับภาวะเศรษฐกิจและความเสี่ยงที่ยอมรับได้ โดยมีแผนจะระดมเงินกู้มีระยะยาว 13,000 ล้านบาท เพื่อสนับสนุนการขยายตัวของธุรกิจสินเชื่อ รวมถึงรองรับหุ้นกู้และเงินกู้มีระยะยาวที่จะครบกำหนด 11,850 ล้านบาท ทำให้สัดส่วนเงินกู้มีระยะสั้นต่อเงินกู้มีระยะยาว (Original Term) อยู่ที่ 20:80 และต้นทุนทางการเงินอยู่ที่ 3.1% สูงขึ้นจากเดิมปี 2566 ที่คาดว่าจะอยู่ที่ 2.8%

ด้านธุรกิจบัตรเครดิตเคทีซี ตั้งเป้าหมายสมาชิกบัตรใหม่เพิ่มขึ้น 230,000 ใบ และขยายอัตราผ่านบัตรเครดิตปี 15% จากปี 2566 ซึ่งปัจจุบันมีอัตราการใช้จ่ายผ่านบัตรเครดิตอยู่ที่ 13 - 14% และจะเป็นปีที่ให้ความสำคัญเรื่องความปลอดภัยสำหรับสมาชิกในทุกชั้นขององค์กรใช้บัตรเครดิตเคทีซี ด้วยการ

พัฒนาแอปพลิเคชัน “KTC Mobile” ต่อเนื่อง จะมีการต่อยอดผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต “เคทีซี ดิจิทัล” (KTC DIGITAL CREDIT CARD) ให้ตอบโจทย์การใช้งานออนไลน์มากขึ้น และวางองค์ประกอบที่ธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคล ยังเป็นธุรกิจที่เราเน้นการเติบโตทางธุรกิจควบคู่ไปกับการบริหารพอร์ตสินเชื่อคุณภาพโดยปี 2567 ตั้งเป้าเติบโต 5% จำนวนสมาชิกบัตรเครดิตเงินสด “เคทีซี พราว” เพิ่มขึ้น 100,000 ราย

ส่วนธุรกิจสินเชื่อ “เคทีซี พรีเมียม รถแลกเงิน” ยังคงเน้นการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อต่อเนื่อง ตั้งเป้ายอดอนุมัติสินเชื่อใหม่ปี 2567 ที่ 6,000 ล้านบาท ด้วย 3 กลยุทธ์หลัก คือ 1. เน้นสินเชื่อเพื่อสร้างการรับรู้ผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่องตลอดทั้งปี 2. ผนึกกำลังกับธนาคารกรุงไทย ในการขยายฐานลูกค้าผ่านสาขาธนาคารกรุงไทยกว่า 900 แห่ง เป็นหลัก เสริมด้วยแพลตฟอร์มออนไลน์ของธนาคาร พร้อมจุดเด่นผลิตภัณฑ์สินเชื่อเคทีซีที่สามารถทำรายการอนุมัติได้แบบเรียลไทม์ และรับเงินทันที ตอบโจทย์เชิงผลิตภัณฑ์ KTC พรีเมียม รถแลกเงิน ในฐานะผู้บริหารรายเดียวที่โอนเงินใหญ่สูงสุด 1 ล้านบาท อนุมัติสินเชื่อภายใน 1 ชั่วโมง และขยายฐานไปยังผลิตภัณฑ์ใหม่ “สินเชื่อเช่าเพียบรถยกใหม่ เคทีซี พรีเมียม” พร้อมบัตรเครดิตสด เคทีซี พรีเมียม อีกด้วย ขณะเดียวกันในปี 2567 ยังมีแผนขยายจำนวนพันธมิตรในสาขาของ MAAI by KTC ที่ธุรกิจขนาดกลางและใหญ่ อีกไม่ต่ำกว่า 20 ราย ซึ่งจะเป็นการเพิ่มจำนวนสมาชิก MAAI ประมาณ 2 ล้านราย

ด้านเทคโนโลยีอื่น ยังคงให้ความสำคัญกับการใช้งานคลาวด์ (Cloud Computing) ในโครงสร้างระบบทางด้านไอที รวมถึงการประมวลผลและจัดเก็บข้อมูล ซึ่งจะมีการใช้งานมากยิ่งขึ้น


“กกพ.” หนุนใช้พลังงานแสงอาทิตย์ ช่วยลดค่าไฟ

นายเสมอใจ ศุขสุเมฆ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กกพ.) เปิดเผยว่า กกพ. ได้ดำเนินการปรับปรุงหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการอนุญาตโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งรวมถึงหน่วยงานอนุญาตที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมโรงงานอุตสาหกรรม (กรอ.) และกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน เพื่ออำนวยความสะดวกลดระยะเวลาและขั้นตอนการอนุญาตให้เกิดความรวดเร็วมากยิ่งขึ้น โดยจะนำระบบดิจิทัลมาเพิ่มประสิทธิภาพ จึงจำเป็นต้องชี้แจงทำความเข้าใจให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการพลังงานในการปฏิบัติตามกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเหมาะสม เพื่อให้การประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ดำเนินไปได้อย่างราบรื่น มีเสถียรภาพ

การดำเนินการดังกล่าวสอดคล้องตามที่รัฐบาลได้มีการส่งเสริมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เพื่อผลักดันให้เกิดการสร้างธุรกิจสีเขียว ลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้าประชาชน ตลอดจนการขับเคลื่อนการใช้พลังงานสะอาดเพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการลดภาวะโลกร้อน ตามเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกลง 40% ภายในปี 2573 และเป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2611 ตามความตกลง COP26 ซึ่งปัจจุบันมีผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้า หน่วยงานภาครัฐและประชาชนทั่วไป ให้ความสนใจดำเนินโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์จำนวนมาก โดยบทบาทภารกิจของ กกพ. ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 มีวัตถุประสงค์หลายประการ เช่น การส่งเสริมให้มีบริการด้านพลังงานอย่างเพียงพอ มีความมั่นคง และเป็นธรรม การส่งเสริมการใช้พลังงาน และการใช้ทรัพยากรในการประกอบกิจการพลังงานอย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ

“เพื่อให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ดังกล่าว กกพ. ได้มีการออกระเบียบ ประกาศ ข้อบังคับ หรือข้อกำหนดต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการอนุญาตและกำกับกิจการพลังงาน ให้เกิดความเป็นธรรมแก่ผู้ประกอบการ ลดผลกระทบที่เกิดขึ้นต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนคุ้มครองและปกป้องผลประโยชน์ของประชาชน ผู้ใช้พลังงาน รวมทั้งผู้ที่อาจได้รับผลกระทบจากการประกอบกิจการพลังงาน”

นายคมกฤษ ดันตระวานิชย์ เลขานุการสำนักงาน กกพ. กล่าวว่า ในการดำเนินงานด้านการกำกับกิจการพลังงานที่ผ่านมาทาง กกพ. ได้มีการสื่อสารสร้างความรู้ความเข้าใจเรื่องกติกาและหลักเกณฑ์การขออนุญาตประกอบกิจการพลังงานต่อผู้ประกอบการพลังงานอย่างต่อเนื่องตลอดมาทั้งในรูปแบบการสื่อสารโดยตรงและการสื่อสารผ่านเทคโนโลยี นอกจากนี้ ยังได้มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในการบริการ เพื่อให้ผู้ประกอบการพลังงานเข้าถึงได้ง่าย สะดวก รวดเร็ว และมีประสิทธิภาพทั้งด้านการให้บริการ การสร้างองค์ความรู้ที่ถูกต้อง ตลอดจนการติดตามตรวจสอบที่มีประสิทธิภาพ และเป็นธรรมมากยิ่งขึ้น

อย่างไรก็ดี ล่าสุดได้มีการจัดสัมมนาเรื่อง “หลักเกณฑ์การอนุญาตสำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์” เพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจที่ถูกต้องและตรงกันระหว่างสำนักงาน กกพ. ซึ่งเป็นหน่วยงานด้านกำกับและผู้ประกอบการพลังงาน หน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจที่เกี่ยวข้อง รวมถึงประชาชนที่สนใจโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากปัจจุบันมีภาคประชาชนและผู้ประกอบการพลังงานเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก รวมถึงมีรูปแบบการพัฒนาธุรกิจที่ซับซ้อน มีการรวบรวมข้อมูลกฎหมายแนวปฏิบัติที่ใช้ประกอบในการขอรับใบอนุญาตที่สำคัญ รวมทั้งการจัดทำรายงานด้านสิ่งแวดล้อมและความปลอดภัยมาให้ความรู้ในการสัมมนา 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ตลาดค้าส่งสะเทือน “เครือข่ายกริล” ส่งแบรนด์ น้องใหม่ GO Wholesale เปิด 4 สาขา ใน 3 เดือน

นางสุชาดา อิทธิจารุกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มบริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โฮลเซลส์ จำกัด ในเครือ CRC เปิดเผยว่า ธุรกิจค้าส่ง “GO Wholesale” เริ่มดีเวลลอป เมื่อเดือนกันยายน 2565 และเปิดสาขาแรกในเดือนตุลาคม 2566 ถือว่าใช้เวลาค่อนข้างเร็ว

สำหรับแผนการขยายสาขาเบื้องต้น วางเป้า 5 ปี ขยายสาขา 40 - 50 แห่ง สร้างรายได้มากกว่า 60,000 - 70,000 ล้านบาท หลังจากเปิดสาขาแรกเมื่อวันที่ 27 ตุลาคม 2566 บริษัทจะขยายสาขาที่ 2 - 4 ให้ทันสิ้นปีนี้ เริ่มจากเชียงใหม่ในเดือนพฤศจิกายน, พัทยา และนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ในเดือนธันวาคม

สำหรับศูนย์ค้าส่ง “GO Wholesale” ศรีนครินทร์ ซึ่งเป็นสาขาแรกที่เปิด มีพื้นที่กว่า 7,000 ตารางเมตร สินค้ามากกว่า 20,000 รายการ มีจุดเด่นที่แผนกอาหารสด ตั้งแต่อาหารทะเลเป็น ๆ เนื้อคุณภาพพรีเมียมนำเข้าจากต่างประเทศ โดยเฉพาะไฮไลต์ คือ บริการบ่มเนื้อ Dry Age สามารถซื้อแล้ว ผ่ากบ่มไว้ตามระยะเวลาที่ต้องการได้ และวัตถุดิบที่เป็นสินค้า เอสเอ็มอี รวมทั้งมุมให้คำปรึกษากับผู้ที่ต้องการเริ่มต้น ต่อยอด หรือพัฒนาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่ม สินค้าเกี่ยวกับธุรกิจ ดิลิเวอรี ธุรกิจออนไลน์ ศูนย์ให้คำปรึกษาทางธุรกิจ รวมทั้ง “ห้องเวิร์กช็อป” โดยเน้นเจาะกลุ่มเป้าหมายหลัก 4 กลุ่ม คือ Food Retailers, Food Services, Food Lovers และกลุ่มไฮเร็กซ์

ประกอบด้วย ศูนย์การค้า 110 แห่ง ครอบคลุม 100 จังหวัด ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ร้านอาหารกว่า 6,750 ร้าน โรงแรม 93 แห่ง รวมทั้ง Loyalty Platform ที่ครอบคลุมลูกค้ามากกว่า 28 ล้านราย นอกจากนี้ ยังมีบริการใหม่ ๆ ที่มีความหลากหลาย และการให้บริการตัดแต่งสินค้า ตามความต้องการของลูกค้า

“การขยาย “GO Wholesale” ในไทยไม่นับกรุงเทพฯ และปริมณฑล คาดว่าจะขยายอย่างน้อยต่ำสุด 1สาขา/1จังหวัด โดยระยะแรกจะเน้นเปิดสาขาในจังหวัดใหญ่ ๆ ที่มีการท่องเที่ยว ส่วนกรุงเทพฯ และปริมณฑล เรามองว่ายังมีได้อีกหลายสาขา ซึ่งตอนนี้มีแผนการขยายและที่ดินในมือเรียบร้อยแล้ว สเต็ปต่อไป คือ ขยายในจังหวัดใหญ่ ๆ ภายใน 5 ปี จะขยายไม่เกิน 50 สาขา” นางสุชาดากล่าว

ปัจจุบัน ตลาด Thailand's Food Market มีมูลค่ากว่า 2.6 ล้านล้านบาท กำลังเติบโตต่อเนื่องจากดีมานด์ผู้ประกอบการทั่วไทย ทั้งร้านอาหารกว่า 600,000 ราย ร้านโชห่วยอีกกว่า 600,000 ราย ด้วยสินค้าที่มีความหลากหลาย ทำให้ลูกค้าตัดสินใจได้ง่ายขึ้น ส่วนการบริการก็สำคัญ โดย GO Wholesale ต้องการสร้างความประทับใจให้ทั้งลูกค้าทั่วไปและลูกค้าที่เป็นผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม GO Wholesale ใช้โมเดลค้าส่งขายสินค้า ให้สมาชิกกลุ่มผู้ประกอบการ เนื่องจากผู้ประกอบการใช้สินค้านี้เป็นต้นทุนธุรกิจ ดังนั้นสินค้าที่จำหน่ายใน GO Wholesale จะต้องเป็นราคาที่ผู้ประกอบการต้องการด้วย ซึ่งในส่วนนี้ ซัพพลายเออร์ต้องเข้ามาสนับสนุน ดังนั้นในการทำธุรกิจ จะต้อง WIN-WIN ด้วยกันทุกฝ่าย ลูกค้าจะเป็นผู้กำหนด ในเรื่องของราคาที่เหมาะสม เรามองว่า GO Wholesale จะมี ถึง Break Even หรือจุดคุ้มทุนประมาณ 2 ปี และถึงจุดคืนทุน 4 ปี

แน่นอนว่าหากมีผู้เล่นในตลาดมากกว่า 1 ราย จะทำให้เกิดการแข่งขัน และการแข่งขันที่ดีจะทำให้คุณภาพของการบริการดีขึ้น คนที่จะได้ผลประโยชน์คือผู้บริโภค 🌊

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamnli.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaithr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, ใต้ถุน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ
1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพ็คเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น