



พันทิป เปิดแบ่งรายได้โฆษณา 68% ให้สมาชิกครั้งแรกผ่าน Google AdSense

พันทิป ดอทคอม หรือ Pantip.com เว็บไซต์คอมมูนิตี้ที่ให้สมาชิกตั้งกระทู้ถาม-ตอบ ของไทย ปัจจุบันมีกระทู้มากถึง 41,700,000 กระทู้ มีสมาชิกกว่า 7,200,000 คน มีจำนวนผู้เข้าชมเว็บไซต์ 2,600,000 คนต่อวัน จำนวน Pageviews กว่า 7,000,000 หน้าต่อวัน จากทั้งหมด 38 ห้องสนทนาที่ครอบคลุมในทุกเรื่องราว โดยมีรายได้จากการโฆษณาเป็นหลัก

นายวันฉัตร ผดุงรัตน์ ผู้ก่อตั้ง Pantip.com เปิดเผยว่า จากปริมาณ Pageviews จำนวนมากในแต่ละวัน แสดงให้เห็นถึงความนิยมของ Pantip.com ที่มีมาอย่างต่อเนื่อง เราเล็งเห็นถึงศักยภาพและความสำคัญของ “ครีเอเตอร์บนพันทิป” ในฐานะผู้สร้างคอมมูนิตี้ตัวจริงเสมอมา และอยากให้สมาชิกเว็บไซต์ทุกคนสามารถสร้างรายได้จากการสร้างคอนเทนต์บนพันทิปมานานแล้ว ติดที่ระบบเพื่อการร่วมรับรายได้ หากจะทำได้ควรจะต้องถูกสร้างให้มีความเสถียรและแม่นยำในระดับสูงสุด อีกทั้งต้องเก็บข้อมูลส่วนบุคคลที่สำคัญ เช่น บัญชีธนาคาร ชื่อ ที่อยู่ ฯลฯ ทำให้ไม่ยากที่พันทิปจะสร้างระบบแบ่งรายได้ขึ้นมาเอง

อย่างไรก็ดี เมื่อ Google นำเสนอระบบการแบ่งรายได้ ซึ่งเป็นระบบที่ให้ความมั่นใจในระดับสากล พัฒนาและบริหารโดย Google จึงเห็นเป็นโอกาสเหมาะที่จะนำมาเอื้อประโยชน์ให้กับสมาชิก

ทั้งนี้ เว็บไซต์ Pantip ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มตัวกลาง ตั้งใจที่จะไม่รับส่วนแบ่งในรายได้จากการโฆษณา เพื่อให้สมาชิกได้รับผลประโยชน์จากระบบนี้อย่างสูงสุด โดยหวังว่า จะสามารถส่งเสริมให้เกิดกระทู้ดี มีคุณภาพเพิ่มมากขึ้น และเข้าถึงผู้อ่านได้มากขึ้นด้วย

สำหรับการทำงานของ Google AdSense ในเว็บไซต์ Pantip.com มีหลักการ คือ เมื่อมีการตั้งหรือตอบกระทู้ตามปกติ ระบบจะทำการดึงโฆษณาที่เกี่ยวข้องกับเนื้อหากระทู้ขึ้น ๆ ขึ้นมาแสดง ซึ่งโฆษณาจะสุ่มขึ้นมาตามเงื่อนไขและความเหมาะสม แต่ยังคงรักษาบรรยากาศโดยรวมที่ดีของการสนทนาไว้ ดังนั้นเพียงสมาชิกผู้ใช้งานสมัครเข้าระบบตามขั้นตอน ก็จะสามารถรับส่วนแบ่งจากโฆษณาที่เกิดขึ้น

โดยกระทู้ที่สามารถเข้าร่วมการสร้างรายได้ จะเป็นกระทู้ที่ถูกตั้งและตอบในเว็บไซต์ Pantip.com ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2556 จนถึงปัจจุบัน ดังนั้นไม่ว่าจะเป็นกระทู้ใหม่หรือกระทู้เก่า หากเจ้าของกระทู้หรือผู้ตอบกระทู้เข้ามาเปิดใช้บริการ Google AdSense ได้ และกระทู้นั้นมียอดเข้าชมหลังจากที่การสมัครรับรายได้สำเร็จ สมาชิกก็จะสามารถรับส่วนแบ่งจากโฆษณาที่เกิดขึ้นได้

สำหรับส่วนแบ่งรายได้ในกระทู้ Pantip เป็นการแบ่งระหว่าง 2 ฝ่ายเท่านั้น คือ 1. ฝ่าย Google ในอัตรา 32% และฝั่งสมาชิกเว็บไซต์ ในอัตรา 68% ซึ่งสัดส่วนนี้อาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ในอนาคตตามที่ Google กำหนด โดยรายได้จะเกิดหลังจากที่มีการแสดงโฆษณาในแต่ละครั้ง ระบบของ Google จะทำการนับยอดการแสดงผลสะสมเก็บไว้และถูกคำนวณเป็นรายได้ เมื่อยอดสะสมครบ 100 เหรียญสหรัฐ จึงจะสามารถเบิกถอนได้

โดยผู้ใช้งานสามารถตรวจสอบจากหน้า AdSense ของ Google ของสมาชิกเอง ซึ่งการสร้างรายได้จาก Google AdSense ในเว็บไซต์ Pantip.com ได้เริ่มใช้งานอย่างเป็นทางการเมื่อวันที่ 17 ตุลาคมที่ผ่านมา

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อย่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



KTC ภายใต้การนำของ CEO คนใหม่ พร้อมลุยทำกำไรต่อเนื่องทุกปี

นางพิทยา วรปัญญาสกุล ว่าที่ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KTC กล่าวว่า ก้าวต่อไปของ KTC ยังคงมีเป้าหมายทำกำไรให้เติบโตถึง 10,000 ล้านบาท และมุ่งทำกำไรเติบโตต่อเนื่องทุกปี ซึ่งปี 2567 มองว่า ยังมีความไม่แน่นอนเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง แต่ KTC มีการปรับตัวและเตรียมความพร้อมมาโดยตลอด และมองเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจสินเชื่อทั้ง 3 ธุรกิจ คือ ธุรกิจบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อ “เคทีซี พีเอ็ม รถแลกเงิน”

“เราเชื่อว่า ยังมีผู้บริโภคที่ต้องการสินเชื่ออีกมาก โดย KTC จะเน้นขยายฐานสมาชิกไปยังผู้ที่มีความต้องการสินเชื่อเป็นหลัก และไม่ชักจูงให้สมาชิกมีภาระหนี้ที่เกินความจำเป็น สอดคล้องกับแนวทางการให้สินเชื่ออย่างมีความรับผิดชอบ (Responsible Lending) ของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งปัจจุบันเรามีหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) อยู่ที่ 2% ถือว่าอยู่ในระดับที่ดีกว่าอุตสาหกรรม”

ส่วนการบริหารต้นทุนทางการเงินในปี 2567 จะยังคงรักษาระดับให้เหมาะสมกับสถานะเศรษฐกิจและความเสี่ยงที่ยอมรับได้ โดยมีแผนจะระดมเงินกู้ยืมระยะยาว 13,000 ล้านบาท เพื่อสนับสนุนการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ รวมถึงรองรับหุ้นกู้และเงินกู้ยืมระยะยาวที่จะครบกำหนด 11,850 ล้านบาท ทำให้สัดส่วนเงินกู้ยืมระยะสั้นต่อเงินกู้ยืมระยะยาว (Original Term) อยู่ที่ 20:80 และต้นทุนทางการเงินอยู่ที่ 3.1% สูงขึ้นจากสิ้นปี 2566 ที่คาดว่าจะอยู่ที่ 2.8%

ด้านธุรกิจบัตรเครดิตเคทีซี ตั้งเป้ามีสมาชิกบัตรใหม่เพิ่มขึ้น 230,000 ใบ และมียอดใช้จ่ายผ่านบัตรเติบโต 15% จากปี 2566 ซึ่งปัจจุบันมียอดการใช้จ่ายผ่านบัตรอยู่ที่ 13 - 14% และจะเป็นปีที่ให้ความสำคัญเรื่องความปลอดภัยสำหรับสมาชิกในทุกขั้นตอนของการใช้บริการบัตรเครดิตเคทีซี ด้วยการ

พัฒนาแอปพลิเคชัน “KTC Mobile” ต่อเนื่อง จะมีการต่อยอดผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต “เคทีซี ดิจิทัล” (KTC DIGITAL CREDIT CARD) ให้ตอบโจทย์การใช้งานออนไลน์มากขึ้น และเรายังคงเน้นทำการตลาดในกลุ่มผู้มีรายได้ต่อเดือน 50,000 บาทขึ้นไป ขณะที่ธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคล ยังเป็นธุรกิจที่เราเน้นการเติบโตทางธุรกิจควบคู่ไปกับการบริหารพอร์ตสินเชื่อคุณภาพ โดยปี 2567 ตั้งเป้าเติบโต 5% จำนวนสมาชิกบัตรเครดิตเงินสด “เคทีซี พราว” เพิ่มขึ้น 100,000 ราย

ส่วนธุรกิจสินเชื่อ “เคทีซี พีเอ็ม รถแลกเงิน” ยังคงเน้นการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อต่อเนื่อง ตั้งเป้ายอดอนุมัติสินเชื่อใหม่ในปี 2567 ที่ 6,000 ล้านบาท ด้วย 3 กลยุทธ์หลัก คือ 1. เน้นสื่อสารเพื่อสร้างการรับรู้ผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่องตลอดทั้งปี 2. พึ่งนักกำลังกับธนาคารกรุงไทย ในการขยายฐานลูกค้าผ่านสาขาธนาคารกรุงไทยกว่า 900 แห่ง เป็นหลัก เสริมด้วยแพลตฟอร์มออนไลน์ของธนาคาร พร้อมชูจุดเด่นผลิตภัณฑ์สินเชื่อเดียวที่สามารถทำรายการอนุมัติได้แบบเรียลไทม์ และรับเงินทันที ดอกเบี้ยจุดแข็งผลิตภัณฑ์ KTC พีเอ็ม รถแลกเงิน ในฐานะผู้บริการรายเดียวที่หวังเงินใหญ่สูงสุด 1 ล้านบาท อนุมัติสินเชื่อภายใน 1 ชั่วโมง และขยายฐานไปยังผลิตภัณฑ์ใหม่ “สินเชื่อทะเบียนรถบิ๊กไบค์ เคทีซี พีเอ็ม” พร้อมบัตรเครดิตเงินสด เคทีซี พีเอ็ม อีกด้วย ขณะเดียวกันในปี 2567 ยังมีแผนขยายจำนวนพันธมิตรในส่วนของ MAAI by KTC ทั้งธุรกิจขนาดกลางและใหญ่ อีกไม่ต่ำกว่า 20 ราย ซึ่งจะเป็นการเพิ่มจำนวนสมาชิก MAAI ประมาณ 2 ล้านราย

ด้านเทคโนโลยีนั้น ยังคงให้ความสำคัญกับการใช้งานคลาวด์ (Cloud Computing) ในโครงสร้างระบบทางด้านไอที รวมถึงการประมวลผลและจัดเก็บข้อมูล ซึ่งจะมีการใช้งานมากยิ่งขึ้น 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



บริษัท แอล.วาย.ซี รวมผล จำกัด

วันที่ 6 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1 / 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของ บริษัท แอล.วาย.ซี รวมผล จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1 / 2566 ในวันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 เวลา 09.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 331 หมู่ที่ 14 ตำบลห้วยฮาบ อำเภอบ้านธิ จังหวัดลำพูน เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาอนุมัติมติพิเศษให้เพิ่มทุนของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 5. (ทุน)
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตาม วัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอบพระคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ


(นางฉวีวรรณ แก้วเมธิกุล)
กรรมการ



ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 1

ประกาศ บริษัท ผู้กรุงเทพ จำกัด
เรื่อง นัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ ๑/๒๕๖๖

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

บริษัท ผู้กรุงเทพ จำกัด ขอเชิญผู้ถือหุ้นประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ ๑/๒๕๖๖ ณ ห้องประชุมบริษัท ผู้กรุงเทพ จำกัด ถนนเจริญกรุง แขวงยานนาวา เขตสาทร กรุงเทพฯ ในวันที่ ๒๓ พฤศจิกายน ๒๕๖๖ เวลา ๑๐.๐๐ น. โดยมีระเบียบวาระการประชุม ดังนี้

- พิจารณาเลือกตั้งผู้สอบบัญชีและค่าใช้จ่ายในการตรวจสอบบัญชี ประจำปี ๒๕๖๗
- พิจารณาอนุมัติแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิและข้อบังคับของบริษัท ผู้กรุงเทพ จำกัด
- พิจารณากำหนดค่าตอบแทนคณะกรรมการบริษัท ผู้กรุงเทพ จำกัด
- ปรึกษากิจการอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อทราบ และขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นร่วมประชุม ณ สถานที่ และวันเวลาดังกล่าวโดยพร้อมเพรียงกัน

ประกาศ ณ วันที่ ๖ พฤศจิกายน พ.ศ. ๒๕๖๖
นาวาเอก 
(ปรีชาวุฒิศ กาศขุนทด)
กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 2

บริษัท ทีเอสเอฟ โบบาง แมนูแฟคเจอร์ส จำกัด
32 อาคารเพิ่มภูมิ ซอยสุขุมวิท 87 แขวงบางจาก
เขตพระโขนง กรุงเทพฯ 10260

วันที่ 6 เดือนพฤศจิกายน พ.ศ. 2566

เรื่อง เชิญประชุมผู้ถือหุ้นวิสามัญ ครั้งที่ 2/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยกรรมการของบริษัท ได้ลงมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นวิสามัญ ครั้งที่ 2/2566 ในวันที่ 22 เดือนพฤศจิกายน พ.ศ. 2566 เวลา 09.00 น. ณ สำนักงานใหญ่ของบริษัท เลขที่ 32 อาคารเพิ่มภูมิ ซอยสุขุมวิท 87 แขวงบางจาก เขตพระโขนง กรุงเทพมหานคร โดยมีระเบียบวาระการประชุม ดังต่อไปนี้ คือ

- วาระที่ 1 แก้ไขเพิ่มเติมกรรมการ และ/หรือ อำนวยการกรรมการ
- วาระที่ 2 อื่นๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลาและสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถไปประชุมได้ด้วยตนเอง โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้อื่นไปประชุมแทนด้วย จักขอบคุณยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ


(นายธิดิวัฒน์ ตั้ง)
กรรมการผู้จัดการ



บริษัท ทีเอสเอฟ โบบาง แมนูแฟคเจอร์ส จำกัด

ที่อยู่ : 32 อาคารเพิ่มภูมิ ซอยสุขุมวิท 87 แขวงบางจาก เขตพระโขนง กรุงเทพมหานคร 10260
ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 3

วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท กิรินทร์คิง จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 4/148 ซอยลาดปลาเค้า 66 ถนนรามอินทรา แขวงอนุสาวรีย์ เขตบางเขน กทม.10220 เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอบพระคุณอย่างยิ่ง



ขอแสดงความนับถือ


กรรมการ

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 4



บริษัท ยูแมค ไซแอนติฟิค จำกัด
เลขที่ 130 หมู่ 1 ถนนเลียบเมือง ตำบลเมืองเก่า อำเภอเมืองขอนแก่น
จังหวัดขอนแก่น 40000 โทร. 043-258367-8 โทรสาร 043-258369

วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้น อนุมัติจ่ายเงินปันผล
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ยูแมค ไซแอนติฟิค จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2566
ในวันที่ 17 พฤศจิกายน 2566 เวลา 09.30 น. ณ สำนักงานของบริษัทเลขที่ 130 หมู่ 1 ถนนเลียบเมือง
ตำบลเมืองเก่า อำเภอเมืองขอนแก่น จังหวัดขอนแก่น 40000 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดชำระประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว



ขอแสดงความนับถือ

(ลายเซ็น)
(นางศุภา ศาสตร์อ่อน)
กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 5

รายงานการประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 2/2566

บริษัท วี.ซี.เอส. จำกัด
ณ ห้องประชุม บริษัท วี.ซี.เอส. จำกัด เลขที่ 636 ถ.วชิรวงศ์ แขวงวังใหม่ เขตปทุมวัน กรุงเทพฯ 10800
วันที่ 05 พฤศจิกายน 2566

ด้วยหนังสือรับแจ้งผลการประชุมของ บริษัท วี.ซี.เอส. จำกัด ได้มีการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น
ของบริษัทฯ ครั้งที่ 2/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เริ่มประชุม เวลา 10.00 น. ปิดประชุม เวลา 12.00 น. โดยมี
ผลเป็นรายงานการประชุมดังนี้

กรรมการผู้ร่วมประชุม

- 1. นายอภิสิทธิ์ วัชระชาติ ประธานกรรมการบริหาร
- 2. นายอภิชาติ อธิโรตติมา ประธาน

วาระที่ 1 พิจารณาบัญชีรายการการประชุมผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2566

วาระที่ 2 พิจารณาบัญชีการจ่ายเงินปันผลจำนวน 4,000,000 บาท โดยบริษัทได้จัดจ่ายมาจ่ายตามเอกสารดังนี้

ปี	ชาย	ค่าใช้จ่ายพิเศษ(ภาษี)	จ่ายปันผล	
2561	1,758,100,149.70	23,795,000.59	3,793,481.30	ปี 2562
2561	1,758,100,149.70	23,795,000.59	3,999,999.99	ปี 2563
2561	1,758,100,149.70	23,795,000.59	4,000,000.00	ปี 2565
2561	1,758,100,149.70	23,795,000.59	4,000,000.00	ปี 2566
รวมทั้งสิ้น 2561			8,001,519.24	15,793,481.33

วาระที่ 3 ประธานที่ประชุมได้แจ้งว่า ตามที่บริษัท ได้ส่งเอกสารและบัญชีรายชื่อรายชื่อผู้ถือหุ้นตามระเบียบ

หนังสือเชิญประชุมแล้ว ขอให้ท่านผู้ถือหุ้นพิจารณาบัญชีรายชื่อและรายชื่อรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2561

ที่ผู้ถือหุ้นได้แจ้งรายชื่อผู้ถือหุ้นที่บริษัทได้จัดส่งเอกสารและรายการตรวจสอบรายชื่อและรายการรายชื่อผู้ถือหุ้น

จึงเรียนมาเพื่อโปรดประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวด้วย



(ลายเซ็น)
ส.ชื่อ (นายอภิสิทธิ์ วัชระชาติ) ประธานกรรมการบริหาร

(ลายเซ็น)
ส.ชื่อ (นายอภิชาติ อธิโรตติมา) ประธาน

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 6



บริษัท สุวะแวน แอนด์ เซอร์วิส จำกัด
95 หมู่ที่ 3 ต.หนองไผ่ อ.นาइन จ.มหาสารคาม 44180
SUWAVAN AND SERVICE CO., LTD.
95 Moo3 Tabon Nongpai Nadun District, Maha Sarakham 44180 Thailand
Tel: +66 8 9279 2972, +66 9 1776 8852
สำนักงานใหญ่ เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 0445557000328

วันที่ 07 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้น (สามัญ /วิสามัญ) ประจำปี 2566
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท สุวะแวน แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของ บริษัท สุวะแวน แอนด์ เซอร์วิส จำกัด

มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 2 ในวันที่ 22 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10.00 น.
ณ สำนักงานเลขที่ 95 หมู่ที่ 3 ต.หนองไผ่ อ.นาइन จ.มหาสารคาม 44180

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาตามมติที่เสนอเรื่องการเลิกบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาแต่งตั้งผู้ชำระบัญชี
- วาระที่ 3 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี
- วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดชำระประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ

นายโทนวิทย์ ประดิษฐ์

กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 7



บริษัท บี.ซี.อาร์. เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด
เลขที่ 13 ซอยจันทน์ 25 ถนนจันทน์ แขวงทุ่งวัดดอน เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120
โทร. 02-212-6673 โทรสาร 02-212-7477
E-Mail: oenfin.bor@gmail.com

วันที่ 7 พฤศจิกายน พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นวิสามัญประจำปี พ.ศ. 2566
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท บี.ซี.อาร์. เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท บี.ซี.อาร์. เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้น
วิสามัญประจำปี ครั้งที่ 1 ในวันที่ 15 พฤศจิกายน พ.ศ. 2566 เวลา 09.00น. ณ สำนักงานเลขที่

13 ซ.จันทน์ 25 แขวงทุ่งวัดดอน เขตสาทร กรุงเทพฯ 10120

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาเปลี่ยนแปลงกรรมการเข้าและออก
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเปลี่ยนแปลงกรรมการผู้มีส่วนจลงนามของบริษัท
- วาระที่ 3 พิจารณาการเปลี่ยนแปลงบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้น
- วาระที่ 4 พิจารณาการเปลี่ยนแปลงข้อบังคับบริษัท
- วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่นๆ(ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดชำระประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว



ขอแสดงความนับถือ

จุฬาทรร ศิลากอง

กรรมการเลขานุการ

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 8



บริษัท บริหารสินทรัพย์ ฮาร์โมนิช จำกัด ทะเบียนนิติบุคคลเลขที่ 0135555015738
72/35 หมู่ที่ 3 ถนนวิภาวดีรังสิต ตำบลบางเขน อำเภอปทุมธานี จังหวัดนนทบุรี 11120
เบอร์โทร 02-861-9014 เบอร์ฟาส 02-861-9013 harmonischaccount@gmail.com

บริษัท บริหารสินทรัพย์ ฮาร์โมนิช จำกัด
๗ 72/35 หมู่ที่ 3
ตำบลบางเขนใหม่ อำเภอปทุมธานี
จังหวัดนนทบุรี 11120
วันที่ 7 เดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 03/2566
เวียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท บริหารสินทรัพย์ ฮาร์โมนิช จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 03/2566 ในวันที่ 24 เดือน พฤศจิกายน พ.ศ. 2566 เวลา 9.30 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 72/35 หมู่ที่ 3 ตำบลบางเขนใหม่ อำเภอปทุมธานี จังหวัดนนทบุรี เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จำนวน 1 ล้านบาท (5,000,000)
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 5. (ทุน) ดังนี้
"ข้อ 5. ทุนของบริษัทกำหนดไว้เป็นจำนวนเงินร้อยยี่สิบล้านบาท (135,000,000) แบ่งออกเป็นสิบสามล้านห้าแสนบาท (13,500,000) มูลค่าหุ้นละสิบบาท (10)"
- วาระที่ 3 พิจารณารายอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้น ไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกัน
ด้วย อัครคุณอวยมิ่ง



ขอแสดงความนับถือ

กรรมการผู้ถือหุ้น
(นายวิรุฒ พุทธพจนพิริย)

นายกฯ แจง กำไรไม่ต้อง “กระตุ้นเศรษฐกิจครั้งใหญ่”

นายเศรษฐา ทวีสิน นายกรัฐมนตรี และรัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลัง กล่าวปาฐกถาพิเศษหัวข้อ “เร่งเครื่องติด... สปีดเศรษฐกิจไทย” และมอบรางวัลสุดยอด CEO ประจำปี 2023 โดยปาฐกถาตอนหนึ่งกล่าวว่า ในสภาวะของเมืองที่มีที่ว่างบวม ต้องการช่วยเหลือจากทุก ๆ ภาคส่วน 10 ปีที่ผ่านมา ประเทศไทยมีอัตราการเติบโตของ GDP เฉลี่ยเพียงแค่ 1.89% แต่หนี้สินครัวเรือนเพิ่มขึ้นจาก 76.1% ในปี 2555 เป็น 91.6% ในปี 2566 คิดอันดับที่ 7 ของโลก ส่วนเหตุการณ์สงครามอิสราเอล-ฮามาส รัฐบาลมีมาตรการนำคนเหล่านี้กลับบ้าน แต่เขาไม่อยากกลับเพราะนายจ้างอิสราเอลให้เงินเพิ่มอีก 50,000 บาท ทำให้เขาไม่อยากกลับมา ฉะนั้น การกระตุ้นเศรษฐกิจครั้งใหญ่ต้องเกิดขึ้น ไม่ว่าจะเป็นระยะสั้นที่รัฐบาลได้ดำเนินการไปแล้ว เช่น ลดค่าไฟ ค่าน้ำมัน พักหนี้เกษตรกร ลดค่าโดยสารรถไฟเพื่อลดรายจ่าย ในเวลา 20 บาท เพื่อไม่ประสาชงล้มต่าอีกต่อไป

นายกรัฐมนตรีกล่าว ว่า เวลาเดินทางไปยังประเทศใดได้พบการเจริญไปเรื่อยๆ เพื่อเชิญชวนนักลงทุนมาลงทุนในประเทศไทย ล่าสุดที่ไปประเทศจีน หากการค้าภาคอุตสาหกรรม ได้พบกับบริษัทยักษ์ใหญ่ราว 10 บริษัท รัฐบาลจะเป็นคนกลางพามาถึงธุรกิจเข้าไปเปิดตลาดใหม่ ๆ เชิญชวนนักลงทุนเข้ามาลงทุน ควบคู่กับการเจรจา FTA ให้สำเร็จโดยเร็ว โดยเฉพาะเรื่องการลดต้นทุนโครงสร้างพื้นฐาน หมายความว่าประเทศยักษ์ใหญ่อย่างประเทศจีน มองประเทศไทยว่าเป็นทางผ่านการลงทุนส่งสินค้า แต่อยากให้เป็นศูนย์กลางของการสร้างโรงงานมาส่งออกสินค้าที่ประเทศไทย ประเทศไทยเป็นประเทศที่มีโรงงานที่มีคุณภาพที่สุดในภูมิภาคนี้ ถ้าไม่ไปประเทศจีน

ไทยเป็นประเทศที่มีศักยภาพสูง แต่ต้องไปประชาสัมพันธ์หรืออธิบายให้เขาฟังว่าเรามีอะไรดี เพื่อจะได้เชิญชวนให้เข้ามาลงทุนในประเทศไทย เรามีสภาพการค่าไทย มีภาคอุตสาหกรรมแห่งประเทศที่มีศักยภาพ มีนักธุรกิจที่ประสบความสำเร็จมากมาย เราต้องเป็นทีมไทยแลนด์ และออกไปหาคู่ค้า

ถ้าเราไม่มีการกระตุ้นเศรษฐกิจครั้งใหญ่ผ่านนโยบายต่าง ๆ ที่เราได้แถลงไปแล้ว เชื่อว่าเราจะไม่สามารถฟื้นตัวได้ เราไปซื้อแต่ดิจิทัลวอลเล็ตอย่างเดียว 540,000 ล้าน เป็น One Time ไม่ใช่ขยับถูกเพิ่ม โดยกำลังปรับปรุอยู่ อาจจะลดงบประมาณลงมา เราต้องมีการกระตุ้นเศรษฐกิจภูมิภาคไปด้วยกัน

นายกรัฐมนตรีกล่าวต่ออีกว่า ทราบข่าวดีจากเสนาธิการ นายกรัฐมนตรี ว่าชื่อ Apple จะมาพบ ตลอด 6 - 7 ปี คนเดินสายเพื่อออกทั่วโลกกว่าประเทศไทยเปิดแล้วสำหรับรองรับการกระตุ้นเศรษฐกิจจะแตกต่างกัน และเขาเดียวกัน ก็ไม่มีการนำบริษัทฯ บำรุงสุขให้ประชาชนที่อยู่ฐานราก ซาบซอบของสังคม เพื่อให้เขาเดินต่อไปได้ ยกขบวนระดับอุตสาหกรรมให้ไทยทันด้านศักยภาพที่เราเป็นอยู่ ไม่ใช่เป็นบุคคลกร หรือการบริหารจัดการเรื่องทรัพยากรทั้งหมด

ประเทศไทยเรามีศักยภาพสูง ทุกคนมีส่วนที่จะช่วยผลักดันให้ประเทศไทยเดินไปข้างหน้าให้ได้ ขอแค่โอกาส ขอให้ให้เห็นถึงทุก ๆ ภาคส่วนที่ยังประสบปัญหาอยู่ ต่างคนต่างมีหน้าที่ที่ต้องเดินไปข้างหน้า ทุก ๆ ภาคส่วนต้องถูกดูแลอย่างเป็นธรรม หน้าที่ของนายกรัฐมนตรีคือการยกระดับความเป็นอยู่ของพี่น้องประชาชนคนไทยทุกคน ทุกระดับ ให้ดีกว่า 10 ปีที่ผ่านมา

ฉบับที่ 3224 วันที่ 7 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 9

In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ของลูกค้า
ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา
และนำหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House
- Update มาตรฐานบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและประสานงาน - ฝึกงานพิเศษสำหรับงาน
- Service Skill - Team Work - การผลิตสินค้าการบัญชี - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ
สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training
โทรศัพท์ (02) 005-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: info@dharmich.com Website: www.dh.com



รพ.จุฬาฯ ผนึกกรู ดิจิทัล เปิดตัว “หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษาภาวะเร่งต่อมไทรอยด์”

รศ.พนธ์ชาย สิทธิพันธุ์ ผู้อำนวยการ โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และคณบดีคณะแพทยศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย กล่าวว่า โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และคณะแพทยศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย มีความยินดีที่จะนำ เทคโนโลยี ภูมิปัญญา และนวัตกรรมหุ่นยนต์ สาธารณศาสตร์นิวเคลียร์ ฝ่ายรังสีวิทยา โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ได้ร่วมกันพัฒนาเทคโนโลยีช่วยคนพิการ โดยนำหุ่นยนต์มาใช้อำนวยความสะดวกและให้บริการผู้ป่วยทางด้านเวชศาสตร์นิวเคลียร์ ช่วยเพิ่มประสิทธิภาพบริการ และยกระดับการให้บริการทางการแพทย์ให้ก้าวล้ำ ทันสมัย เพื่อประโยชน์สูงสุดต่อผู้ป่วย ทำให้บุคลากรทางการแพทย์ลดความเมื่อยจากการได้รับรังสีโดยตรงในระหว่างที่ให้บริการรักษา ช่วยเพิ่มความปลอดภัยให้กับทีมแพทย์ พยาบาล และบุคลากรทางการแพทย์ได้มากยิ่งขึ้น

ด้านนายเอกวิทย์ ปัญจวิรัตน์ หัวหน้าคณะผู้บริหารด้านดิจิทัล บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า ทรู ดิจิทัล มุ่งมั่นพัฒนาวิวัฒนาการดิจิทัล เพื่อยกระดับชีวิตของคนไทยให้ดีขึ้น และเพิ่มประสิทธิภาพขีดความสามารถของภาคอุตสาหกรรมต่าง ๆ ส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัลเชิงนวัตกรรมควบคู่กันไปด้วย

การพัฒนานวัตกรรม “หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษาภาวะเร่งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีน” ภายใต้ความร่วมมือระหว่างโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ในครั้งนี้ เป็นความภูมิใจของทรูที่ได้ต่อยอดนำประสบการณ์จากการทำงานและพัฒนาร่วมกันกับทีมแพทย์ของไทยมาอย่างยาวนาน ผสานความรู้ ความเชี่ยวชาญ เทคโนโลยี

และระบบนิเวศดิจิทัลครบวงจรของทรู เข้ากับองค์ความรู้ของแพทย์ในโรงเรียนแพทย์ระดับแนวหน้าของประเทศ เพื่อยกระดับการให้บริการทางการแพทย์ให้สำเร็จอีกครั้ง ก่อนเกิดนวัตกรรมในการให้บริการทางการแพทย์ในยุคดิจิทัล ที่ก้าวล้ำมากกว่าที่เคยมีมา และเป็นครั้งแรกของไทยในการพัฒนาหุ่นยนต์สนับสนุนการให้บริการด้านเวชศาสตร์นิวเคลียร์

โดยหุ่นยนต์สามารถช่วยบุคลากรทางการแพทย์ ทั้งการให้บริการผู้ป่วย ควบคู่กับการมีบทบาทสำคัญ คือ การเพิ่มความปลอดภัยให้แก่บุคลากรทางการแพทย์ ลดปริมาณรังสีที่จะได้รับโดยตรงจากการปฏิบัติงานประจำในการรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งต่อมไทรอยด์ ช่วยลดความเสี่ยงที่จะเกิดโรคจากการทำงานที่ได้รับรังสีสะสมในร่างกายเป็นระยะเวลาสั้น ๆ ช่วยให้แพทย์และพยาบาลสามารถดูแลผู้ป่วยได้จำนวนมากขึ้น และให้บริการได้อย่างใกล้ชิด เชื่อมั่นว่านวัตกรรมที่เกิดจากความร่วมมือในครั้งนี้ จะเป็นพัฒนาการสำคัญของการให้บริการรักษาภาวะเร่งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีนในประเทศไทย

หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษาภาวะเร่งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีน ถูกออกแบบโดยผสานความเป็นมนุษย์เข้ากับเทคโนโลยี Human-Tech Technology ในแนวคิด Humanize มีปฏิสัมพันธ์ด้วยเสียงสัมผัส และปฏิสัมพันธ์แบบสัมผัสมนุษย์ สร้างรอยยิ้มและความพึงพอใจให้กับคนไข้ สามารถสั่งการและควบคุมผ่านแท็บเล็ต เชื่อมต่อบนเครือข่าย 5G รองรับการใช้สารแบบเรียลไทม์ ที่ให้ทั้งความเร็วในการสื่อสาร ความเสถียร และความปลอดภัยสูงสุดของข้อมูล

In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ของลูกค้า
ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา
และนำหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House
- Update มาตรฐานบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและประสานงาน - ฝึกงานพิเศษสำหรับงาน
- Service Skill - Team Work - การผลิตสินค้าการบัญชี - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ
สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training
โทรศัพท์ (02) 005-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: info@dharmich.com Website: www.dh.com



“กพ.” หุ่นใช้พลังงานแสงอาทิตย์ ช่วยลดค่าไฟ

นายเสมอใจ สุขุเมธ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กพ.) เปิดตัว กพ. ได้ดำเนินการปรับปรุงหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการอนุญาตโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งรวมถึงหน่วยงานอนุญาตที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมโรงงานอุตสาหกรรม (กรอ.) และกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน เพื่ออำนวยความสะดวกและระยะเวลาในการยื่นขอใบอนุญาตให้เกิดความรวดเร็วมากยิ่งขึ้น โดยจะนำระบบดิจิทัลมาเพิ่มประสิทธิภาพ จึงจำเป็นต้องแจ้งความเข้าใจให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการพลังงานในการปฏิบัติตามกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเหมาะสม เพื่อให้การประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ดำเนินไปได้อย่างราบรื่น มีประสิทธิภาพ

“เพื่อให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ดังกล่าว กพ. ได้มีการออกระเบียบ ประกาศ ข้อบังคับ หรือข้อกำหนดต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการอนุญาตและกำกับกิจการพลังงาน ให้เกิดความโปร่งใสและเป็นธรรมแก่ผู้ประกอบการ ลดผลกระทบที่เกิดขึ้นต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนคุ้มครองและปกป้องผลประโยชน์ของประชาชน ผู้ใช้พลังงาน รวมทั้งผู้ที่เกี่ยวข้อง ผลกระทบจากการประกอบกิจการพลังงาน”

นายสมฤกษ์ ตันตระวาณิช เสนาธิการสำนักงาน กพ. กล่าวว่า ในการดำเนินงานด้านการกำกับกิจการพลังงานที่ผ่านมา กพ. ได้มีการสื่อสารสร้างความรู้ความเข้าใจเรื่องกติกาและหลักเกณฑ์การขออนุญาตประกอบกิจการพลังงานต่อผู้ประกอบการพลังงานมาอย่างต่อเนื่องตลอดมา ทั้งในรูปแบบการสื่อสารโดยตรงและการสื่อสารผ่านเทคโนโลยี นอกจากนี้ ยังได้มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในการบริการ การผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ซึ่งได้แก่ การบริการพลังงานแสงอาทิตย์

การดำเนินการดังกล่าวสอดคล้องกับที่รัฐบาลได้มีการส่งเสริมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เพื่อผลักดันให้เกิดการสร้างธุรกิจสีเขียว ลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้าประชาชน ตลอดจนการขับเคลื่อนการใช้พลังงานสะอาดที่เป็นส่วนหนึ่งในการลดภาวะโลกร้อน ตามเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก 40% ภายในปี 2573 และเป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2611 ตามความตกลง COP26 ซึ่งปัจจุบันมีผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้า หน่วยงานภาครัฐและประชาชนทั่วไป ให้ความสนใจดำเนินการโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์จำนวนมาก โดยบทบาทของ กพ. ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 มีวัตถุประสงค์หลายประการ เช่น การส่งเสริมให้มีการค้าขายพลังงานที่ยั่งยืนเพื่อ มีความมั่นคง และเป็นธรรม การส่งเสริมการใช้พลังงาน และการใช้ทรัพยากรในการประกอบกิจการพลังงานอย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ

อย่างไรก็ดี ล่าสุดได้มีการจัดสัมมนาเรื่อง “หลักเกณฑ์การอนุญาตเข้าใช้ไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์” เพื่อสร้างความเข้าใจที่ถูกต้องและตรงกันระหว่างสำนักงาน กพ. ซึ่งเป็นหน่วยงานต้นทางและผู้ประกอบการพลังงานที่เป็นผู้ประกอบการ สหกรณ์ธุรกิจที่เกี่ยวข้อง รวมถึงประชาชนที่สนใจเข้าร่วมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากปัจจุบันสำนักงาน กพ. รวมถึงมีผู้ประกอบการพลังงานที่เพิ่มขึ้น มีการร่วมระดมทุนพัฒนาและปฏิบัติที่เชื่อมโยงกันมากขึ้น การร่วมระดมทุนพัฒนาและปฏิบัติที่เชื่อมโยงกันมากขึ้น การร่วมระดมทุนพัฒนาและปฏิบัติที่เชื่อมโยงกันมากขึ้น

In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ของลูกค้า
ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา
และนำหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House
- Update มาตรฐานบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและประสานงาน - ฝึกงานพิเศษสำหรับงาน
- Service Skill - Team Work - การผลิตสินค้าการบัญชี - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ
สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training
โทรศัพท์ (02) 005-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: info@dharmich.com Website: www.dh.com



ตลาดค้าส่งสะเทือน “เครือข่ายกริล” ส่งแบรนด์ น้องใหม่ GO Wholesale เปิด 4 สาขา ใน 3 เดือน

นางสุชาดา อิทธิจารุกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มบริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โฮลเซลส์ จำกัด ในเครือ CRC เปิดเผยว่า ธุรกิจค้าส่ง “GO Wholesale” เริ่มดีเวลลอป เมื่อเดือนกันยายน 2565 และเปิดสาขาแรกในเดือนตุลาคม 2566 ถือว่าใช้เวลาค่อนข้างเร็ว

สำหรับแผนการขยายสาขาเบื้องต้น วางเป้า 5 ปี ขยายสาขา 40 - 50 แห่ง สร้างรายได้มากกว่า 60,000 - 70,000 ล้านบาท หลังจากเปิดสาขาแรกเมื่อวันที่ 27 ตุลาคม 2566 บริษัทจะขยายสาขาที่ 2 - 4 ให้ทันสิ้นปีนี้ เริ่มจากเชียงใหม่ในเดือนพฤศจิกายน, พัทยา และนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ในเดือนธันวาคม

สำหรับศูนย์ค้าส่ง “GO Wholesale” ศรีนครินทร์ ซึ่งเป็นสาขาแรกที่เปิด มีพื้นที่กว่า 7,000 ตารางเมตร สินค้ามากกว่า 20,000 รายการ มีจุดเด่นที่แผนกอาหารสด ตั้งแต่อาหารทะเลเป็น ๆ เนื้อคุณภาพพรีเมียมนำเข้าจากต่างประเทศ โดยเฉพาะไฮไลต์ คือ บริการบ่มเนื้อ Dry Age สามารถซื้อแล้ว ผ่ากบ่มไว้ตามระยะเวลาที่ต้องการได้ และวัตถุดิบที่เป็นสินค้า เอสเอ็มอี รวมทั้งมุมให้คำปรึกษากับผู้ที่ต้องการเริ่มต้น ต่อยอด หรือพัฒนาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่ม สินค้าเกี่ยวกับธุรกิจ ดิลิเวอรี ธุรกิจออนไลน์ ศูนย์ให้คำปรึกษาทางธุรกิจ รวมทั้ง “ห้องเวิร์กช็อป” โดยเน้นเจาะกลุ่มเป้าหมายหลัก 4 กลุ่ม คือ Food Retailers, Food Services, Food Lovers และกลุ่มไฮเร็กซ์

ประกอบด้วย ศูนย์การค้า 110 แห่ง ครอบคลุม 100 จังหวัด ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ร้านอาหารกว่า 6,750 ร้าน โรงแรม 93 แห่ง รวมทั้ง Loyalty Platform ที่ครอบคลุมลูกค้ามากกว่า 28 ล้านราย นอกจากนี้ ยังมีบริการใหม่ ๆ ที่มีความหลากหลาย และการให้บริการตัดแต่งสินค้า ตามความต้องการของลูกค้า

“การขยาย “GO Wholesale” ในไทยไม่นับกรุงเทพฯ และปริมณฑล คาดว่าจะขยายอย่างน้อยต่ำสุด 1สาขา/1จังหวัด โดยระยะแรกจะเน้นเปิดสาขาในจังหวัดใหญ่ ๆ ที่มีการท่องเที่ยว ส่วนกรุงเทพฯ และปริมณฑล เรามองว่ายังมีได้อีกหลายสาขา ซึ่งตอนนี้มีแผนการขยายและที่ดินในมือเรียบร้อยแล้ว สเต็ปต่อไป คือ ขยายในจังหวัดใหญ่ ๆ ภายใน 5 ปี จะขยายไม่เกิน 50 สตอร์” นางสุชาดากล่าว

ปัจจุบัน ตลาด Thailand's Food Market มีมูลค่ากว่า 2.6 ล้านล้านบาท กำลังเติบโตต่อเนื่องจากดีมานด์ผู้ประกอบการ ทั่วไทย ทั้งร้านอาหารกว่า 600,000 ราย ร้านโชห่วยอีกกว่า 600,000 ราย ด้วยสินค้าที่มีความหลากหลาย ทำให้ลูกค้า ตัดสินใจได้ง่ายขึ้น ส่วนการบริการก็สำคัญ โดย GO Wholesale ต้องการสร้างความประทับใจให้ทั้งลูกค้าทั่วไปและลูกค้าที่เป็นผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม GO Wholesale ใช้โมเดลค้าส่งขายสินค้า ให้สมาชิกกลุ่มผู้ประกอบการ เนื่องจากผู้ประกอบการใช้สินค้านี้ เป็นต้นทุนธุรกิจ ดังนั้นสินค้าที่จำหน่ายใน GO Wholesale จะต้องเป็นราคาที่ผู้ประกอบการต้องการด้วย ซึ่งในส่วนนี้ ซัพพลายเออร์ต้องเข้ามาสนับสนุน ดังนั้นในการทำธุรกิจ จะต้อง WIN-WIN ด้วยกันทุกฝ่าย ลูกค้าจะเป็นผู้กำหนด ในเรื่องของราคาที่เหมาะสม เรามองว่า GO Wholesale จะมี ถึง Break Even หรือจุดคุ้มทุนประมาณ 2 ปี และถึงจุด คืนทุน 4 ปี

แน่นอนว่าหากมีผู้เล่นในตลาดมากกว่า 1 ราย จะทำให้เกิดการแข่งขัน และการแข่งขันที่ดีจะทำให้คุณภาพของการบริการดีขึ้น คนที่จะได้ผลประโยชน์คือผู้บริโภค 🌊

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamnlii.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmaudithr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, ใ้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ
1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพคเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น