



สรรพสามิตขึ้นเพิ่ม 3 ผู้ผลิตยานยนต์ไฟฟ้าระยะที่ 2

นายเอกนิติ นิติทัณฑ์ประภาศ อธิบดีกรมสรรพสามิตเปิดเผยว่า กรมสรรพสามิตได้ร่วมลงนามในข้อตกลงการรับสิทธิตามมาตรการสนับสนุนการใช้ยานยนต์ไฟฟ้าระยะที่ 2 (อีวี 3.5) กับ 3 บริษัท ได้แก่ บริษัท เกรท วอลล์ มอเตอร์ แมนูแฟคเจอร์ (ประเทศไทย) จำกัด บริษัท ฉางอาน ออโต้ เซลล์ (ประเทศไทย) จำกัด และบริษัท เอสเอไอซี มอเตอร์-ซีพี จำกัด

กรมสรรพสามิตได้กำหนดเงื่อนไขให้ผู้เข้าร่วมมาตรการระยะที่ 2 ว่าต้องผลิตรถยนต์เพื่อขดเขยการนำเข้าภายในปี 69 นำเข้ารถ 1 คัน ต้องผลิตขดเขย 2 คัน และผลิตขดเขยการนำเข้าภายในปี 70 ในอัตราส่วน 1 ต่อ 3 คือ นำรถเข้า 1 คัน ต้องผลิตขดเขย 3 คัน

"คาดการณ์การนำเข้ารถยนต์ไฟฟ้าจากมาตรการอีวี 3.5 ประมาณ 175,000 คัน ในปี 67 - 68 ส่งผลให้เกิดการผลิตรถยนต์ภายในประเทศ ประมาณ 350,000 - 525,000 คัน ภายในปี 2570 โดยมียอดประมาณการเงินอุดหนุนในมาตรการอีวี 3.5 อยู่ที่ 34,060 ล้านบาท"

นายเอกนิติกล่าวว่ามาตรการนี้ จะช่วยส่งเสริมและสร้างขีดความสามารถในการแข่งขัน ควบคู่กับการสร้างโอกาสเปลี่ยนผ่านอุตสาหกรรมยานยนต์ทั้งระบบ สู่อุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า รวมถึงสนับสนุนในเรื่องความเป็นกลางทางคาร์บอน และการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ ตามยุทธศาสตร์กรมสรรพสามิต ในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจของประเทศด้วยภาษีสรรพสามิต มุ่งเน้นสิ่งแวดล้อม สังคม และธรรมาภิบาล

บริษัท ที่เข้าร่วมมาตรการ จะได้รับการสนับสนุนจากกรมสรรพสามิต อาทิ รถยนต์นั่ง ราคาไม่เกิน 2 ล้านบาท จะได้รับสิทธิประโยชน์ เงินอุดหนุน 25,000 - 100,000 บาท ลดอัตราอากรขาเข้าไม่เกิน 40% ลดภาษีสรรพสามิตจาก 8% เหลือ 2% ในปี 67 - 70 เป็นต้น

สำหรับบริษัท ที่เข้าร่วมมาตรการ EV 3.5 จะได้รับการสนับสนุนดังนี้

1. รถยนต์นั่งราคาไม่เกิน 2 ล้านบาท (1.1) ได้สิทธิเงินอุดหนุน 25,000 - 100,000 บาท/คัน แตกต่างกันไปตามขนาดของแบตเตอรี่ (1.2) สิทธิลดอัตราอากรขาเข้าไม่เกิน 40% สำหรับรถที่ราคาไม่เกิน 2 ล้านบาท ที่มีกรนำเข้าในช่วงปี 2567 - 2568 (1.3) สิทธิลดภาษีสรรพสามิตจาก 8% เหลือ 2% ในปี 2567 - 2570
2. รถยนต์นั่งราคาตั้งแต่ 2 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 7 ล้านบาท ที่มีขนาดแบตเตอรี่ตั้งแต่ 50 kWh ขึ้นไป จะได้รับสิทธิลดภาษีสรรพสามิตจาก 8% เหลือ 2%
3. รถกระบะ (เฉพาะที่ผลิตภายในประเทศ และราคาไม่เกิน 2 ล้านบาท) ที่มีขนาดแบตเตอรี่ตั้งแต่ 50 kWh ขึ้นไป จะได้รับเงินอุดหนุน 100,000 บาท/คัน และได้รับสิทธิอัตราภาษีสรรพสามิต 0% ในปี 2567 - 2568 และอัตราภาษี 2% ในปี 2569 - 2570
4. รถจักรยานยนต์ (เฉพาะที่ผลิตภายในประเทศ และราคาไม่เกิน 150,000 บาท) ที่มีขนาดแบตเตอรี่ตั้งแต่ 3 kWh ขึ้นไป จะได้รับเงินอุดหนุน 10,000 บาท/คัน และได้รับสิทธิอัตราภาษีสรรพสามิต 1% ในปี 2567 - 2570

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



สมาคมผู้ค้าปลีกไทยชี้ปี 67 ตลาดขยายตัว 3 - 5% กำลังซื้อชบเซา

สมาคมผู้ค้าปลีกไทยร่วมกับธนาคารแห่งประเทศไทย รายงานผลการสำรวจความเชื่อมั่น (Retail Sentiment Index) ของผู้ประกอบการค้าปลีกเดือน ธ.ค. 2566 เมื่อเทียบกับเดือน พ.ย. 2566 ปรับเพิ่มขึ้น 9.5 จุด เป็นการเพิ่มขึ้นจากโปรโมชัน ส่งเสริมการขายของร้านค้าในช่วงปลายปี โดยมีปัจจัยจุด เป็นเรื่องเดิม คือราคาพลังงานและสาธารณูปโภคอยู่ในระดับสูง หนี้ครัวเรือนสูง และประชาชนมีกำลังซื้อชบเซา

ขณะที่ไตรมาสแรกปี 67 ดัชนีความเชื่อมั่นผู้ค้าปลีก ทั่วประเทศ (Retail Sentiment Index - RSI) ปรับเพิ่มขึ้น แต่ไม่มากจากอานิสงส์มาตรการ Easy e-Receipt และแคมเปญ การตลาดช่วงเทศกาลตรุษจีน พร้อมประเมินภาพรวมตลาดค้าปลีก ปี 2567 มีมูลค่า 4.4 ล้านล้านบาท มีการขยายตัว 3 - 5% สำหรับ กลุ่มธุรกิจแบบมีหน้าร้าน (Store-based Retailing) จะกลับมา มีมูลค่าเท่ากับก่อนช่วงโควิด-19 ส่วนแบบไม่มีหน้าร้าน (Non-store Retailing) เช่น การขายผ่านออนไลน์ (e-Commerce), การขาย ผ่านตู้อัตโนมัติ (Vending Machine) ฯลฯ มีทิศทางเติบโตต่อเนื่อง

สมาคมผู้ค้าปลีกไทยขอเสนอแนะแนวทางเพื่อการกระตุ้น ภาพรวมค้าปลีกและบริการต่อภาครัฐ ได้แก่

1. ลดความเหลื่อมล้ำและสนับสนุนให้เกิดการแข่งขัน ในการเข้าถึงสินเชื่อเอสเอ็มอี
 - เปิดตลาดภาคการเงินเสรีให้มีสถาบันการเงินใหม่ เข้าสู่ระบบเพื่อให้เกิดการแข่งขันด้านดอกเบี้ย
 - เปิดเผยเชื่อมโยงข้อมูลทางการเงินที่โปร่งใส ให้เกิดการแข่งขันอย่างเป็นธรรมระหว่างผู้บริการทางการเงิน และผู้ขอสินเชื่อ ใช้ระบบ Risk Based Management วัตถุประสงค์ ความเสี่ยงการอนุมัติการขอสินเชื่อ

- เร่งจัดหากองทุน Soft Loan ดอกเบี้ยต่ำ สำหรับ เอสเอ็มอีในเงื่อนไขไม่ซับซ้อนเข้าถึงง่ายเพื่อลดต้นทุน และเพิ่มความคล่องตัวทางการเงิน

2. อนุมัติเพิ่มการจ้างงานรูปแบบใหม่ ได้แก่ การจ้างงาน อิสระ การจ้างงานประจำรายชั่วโมง โดยกำหนดค่าจ้างตามระดับ คุณวุฒิวิชาชีพตามมาตรฐานของสถาบันคุณวุฒิวิชาชีพ เพิ่มเติม จากการพิจารณาค่าแรงขั้นต่ำ ลดปัญหาการขาดแคลนแรงงาน และควรส่งเสริมการพัฒนาทักษะแรงงาน Upskill และ Reskill ควบคู่ไปด้วย

3. ออกมาตรการกระตุ้นการท่องเที่ยว โดยมีเงื่อนไข ที่ชัดเจน ครอบคลุมทุกกลุ่ม ด้วยการจัดแคมเปญกระตุ้น การท่องเที่ยว ให้ความสำคัญกับการท่องเที่ยวเมืองรอง เพื่อสร้างงานและกระจายรายได้ตามภูมิภาค

4. สร้างการแข่งขันที่เป็นธรรม ด้วยมาตรการป้องกัน สินค้านำเข้าราคาถูกจากจีน โดยเฉพาะการจำหน่ายบนอีคอมเมิร์ซ เพื่อไม่ให้กระทบกับโครงสร้างราคาสินค้าเอสเอ็มอีของไทย

- กำหนดให้มีการจดทะเบียนบริษัทอย่างถูกต้อง และมีนโยบายที่ชัดเจนด้านสินค้าและบริการ เช่น สินค้าปลอม หรือไม่ได้มาตรฐาน รวมถึงสินค้าที่ไม่ถูกต้องตามศีลธรรม

- ปรับรูปแบบการเก็บภาษีออนไลน์เป็นข้อมูลธุรกรรม ที่เกิดขึ้นจริง (Transaction-based) โดยแพลตฟอร์มออนไลน์ ควรต้องเป็นผู้เก็บภาษีทุกครั้งที่มีการซื้อขาย

- เพิ่มมาตรการเก็บภาษีสินค้า Grey Market ซึ่งส่งผล ให้ภาครัฐสูญเสียรายได้จากการจัดเก็บภาษี รวมทั้งเกิดความ ไม่เป็นธรรมทางการค้าของผู้ประกอบการในประเทศ



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



บริษัท โซลเวนท์ โซลาร์ จำกัด

เลขที่ 25 อาคารเค.เอส. ชั้นที่ 5 ซอยสาทร 9 แขวงยานนาวา เขตสาทร กรุงเทพมหานคร

24 มกราคม 2567

เรื่อง เชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567

เรียน ผู้ถือหุ้นของบริษัท

ด้วยกรรมการของบริษัท มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2567

เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัทเลขที่ 25 อาคาร เค.เอส. ชั้นที่ 5 ซอยสาทร 9 แขวงยานนาวา เขตสาทร กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระการประชุมดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 เรื่องแจ้งให้ทราบ
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องการแจ้งกรรมการออก
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอำนาจกรรมการ
- วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถมาประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถืออำนาจประชุมแทนด้วย จักขอขอบคุณยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



นางสาววันดี ศรีเรืองทอง

กรรมการ



ฉบับที่ 3280 วันที่ 24 มกราคม 2567 ลำดับที่ 1



วันที่ 24 มกราคม 2567

เรื่อง การจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท สุพรีม ดิสทริบิวชั่น จำกัด (มหาชน)

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2567 เมื่อวันศุกร์ที่ 19 มกราคม 2567 เวลา 15.00 น. ณ ห้องประชุมราชพฤกษ์ ชั้น 2 ของบริษัทฯ เลขที่ 2/1 ซอยประดิษฐ์มนูธรรม 5 ถนนประดิษฐ์มนูธรรม แขวงท่าแร้ง เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร 10230 ได้มีมติเป็นเอกฉันท์ให้จัดสรรเงินกำไรจากกิจการเพื่อจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัท ตามรายชื่อที่ปรากฏในสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 30 กันยายน 2566 ในอัตราหุ้นละ 0.059 บาท รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 33,040,000.00 บาท และกำหนดจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลในวันที่ 29 มกราคม 2567

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ



(นายภูดิพงษ์ โมหิชาติ)
ประธานกรรมการบริษัท

บริษัท สุพรีม ดิสทริบิวชั่น จำกัด (มหาชน)
2/1 ซอยประดิษฐ์มนูธรรม 5 ถนนประดิษฐ์มนูธรรม แขวงท่าแร้ง เขตบางเขน กรุงเทพฯ 10230
Supreme Distribution Public Company Limited
2/1 Soi Praditmanutham 5, Praditmanutham Road, Tha Raeng, Bangkok, Thailand
Tel. 02-943 8182 Fax. 02-943 8191

ฉบับที่ 3280 วันที่ 24 มกราคม 2567 ลำดับที่ 2

บริษัท เดิร์มสแกน เอเชีย จำกัด

วันที่ 19 มกราคม 2567

เรื่อง เชิญประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการของบริษัท ได้มีมติให้จัดการประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 ในวันที่ 31 มกราคม 2567 เวลา 15.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 3300/46-47 ชั้น 29 อาคาร เอ ดีทรีซิ่ง แอวองจอร์ม พล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณารายงานผลการดำเนินงานของบริษัทในรอบปีที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 พิจารณานโยบายและระบบกำกับดูแลความเสี่ยงด้านการตรวจสอบจากผู้ถือหุ้นสามัญรายไตรมาส สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2566
- วาระที่ 3 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีประจำปี 2567 และกำหนดค่าสินจ้าง
- วาระที่ 4 พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการใหม่แทนกรรมการซึ่งต้องออกตามวาระ
- วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อทราบและขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถไปร่วมประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถืออำนาจประชุมแทนด้วย จะเป็นพระคุณยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

(นางพรณิภา กฤษฎาพงษ์) (นางสาวธีระญา กฤษฎาพงษ์)

กรรมการ

กรรมการ

ฉบับที่ 3280 วันที่ 24 มกราคม 2567 ลำดับที่ 3

สำนักออกส่วเรียกประชุมใหญ่

บริษัท เคอเททเทอร์ เชนเอเร็น จำกัด

วันที่ 24 มกราคม 2567

เรื่อง เชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2567

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท ได้มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2567

ในวันที่ 9 กุมภาพันธ์ 2567 ณ เวลา 08.00 น. สำนักงานของบริษัท เลขที่ 509/1 หมู่ที่ 1 ตำบลแห่รทหาใหม่ย่านเอกเมืองสมุทรปราการ จังหวัดสมุทรปราการ โดยมีวาระการประชุมดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณาเรื่องการแก้ไขเพิ่มทุนของบริษัท

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถืออำนาจประชุมแทนด้วย จะขอบคุณมาก



ลงชื่อ.....*ศิริวิภา พิศนภังกร*.....

(นายสุรชาติ นิลเกียรติ)

ฉบับที่ 3280 วันที่ 24 มกราคม 2567 ลำดับที่ 4

ปีหกมุดปี 67 “ขร.” ดันสายสีชมพู-สายสีเหลือง เก็บ 20 บาทตลอดสาย

นายพิเชษฐ คุณากรมรักษ์ อธิบดีกรมการขนส่งทางราง (ขร.) เปิดเผยว่า ตามที่กระทรวงคมนาคม ได้ดำเนินมาตรการอัตราค่าโดยสารสูงสุด 20 บาทตลอดสาย โดยเริ่มจาก 2 โครงการนำร่อง คือ 1. โครงการรถไฟฟ้าสายสีม่วง ช่วงเตาปูน-คลองบางไผ่ และ 2. โครงการรถไฟฟ้าชานเมืองสายสีแดง ช่วงบางซื่อ-รังสิต และช่วงบางซื่อ-ตลิ่งชัน ระหว่างเดือน ต.ค. 2566 - ม.ค. 2567 พบว่ามีปริมาณผู้โดยสารสายสีแดงในวันจันทร์ - ศุกร์ เพิ่มขึ้น 10 - 12% และวันหยุดนักขัตฤกษ์เพิ่ม 25% ขณะที่ปริมาณผู้โดยสารสายสีม่วง ในวันจันทร์ - ศุกร์ เพิ่มขึ้น 5% และวันหยุดนักขัตฤกษ์ เพิ่มขึ้น 12% ซึ่งสูงกว่าที่คาดการณ์ไว้

จากโครงการนำร่องกำหนดอัตราค่าโดยสารสูงสุด 20 บาทตลอดสายในช่วงที่ผ่านมา พบว่ามีผู้โดยสารใช้บริการเพิ่มขึ้น 25% ทำให้ชดเชยรายได้ให้ผู้ได้รับสัมปทานลดลง 25% จากเดิมคาดการณ์ไว้ว่าจะสูญเสียรายได้ทั้งหมดประมาณ 300 ล้านบาทต่อปี ซึ่งหลังจากนี้ มั่นใจว่าจะมีผู้โดยสารใช้บริการเพิ่มมากขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งจะช่วยในการชดเชยรายได้ได้ดีขึ้นกว่าเดิม โดยจะมีการเสนอให้กระทรวงคมนาคมเสนอไปยังคณะรัฐมนตรี (ครม.) เพื่อดำเนินมาตรการต่อไป

นายพิเชษฐ กล่าวต่อว่า ขณะที่การประกาศใช้มาตรการค่าโดยสาร 20 บาทตลอดสายในเส้นทางอื่นนั้น ขร. คาดว่าภายในปี 2567 นี้ จะเริ่มดำเนินการกับอีก 2 สาย คือ โครงการรถไฟฟ้าสายสีเหลือง ช่วงลาดพร้าว-สำโรง และโครงการรถไฟฟ้าสายสีชมพู ช่วงแคราย-มีนบุรี เนื่องจากพบว่าปริมาณผู้โดยสารของทั้ง 2 เส้นทางยังมีไม่มาก คือไม่เกิน 3 - 4 แสนคนต่อวัน จึงกำหนดอัตราค่าโดยสารได้ง่าย ซึ่งจะใช้วิธีให้ รฟม. นำส่วนแบ่งรายได้ของรถไฟฟ้าสายสีน้ำเงินที่จะได้รับถึงปี 2572 เพื่อนำมา

ชดเชยรายได้ให้แก่เอกชนเช่นเดิม คาดว่าจะได้ข้อสรุปในช่วงปลาย ม.ค. 2567 หรือในช่วงที่กระทรวงคมนาคมจะมีโครงการสัมมนาเชิงปฏิบัติการ “ขับเคลื่อนนโยบายคมนาคมเพื่อความอุดมสุขของประชาชน ปี 2567 และปี 2568”

นอกจากนี้ ยังเสนอว่าหากในอนาคตการก่อสร้างโครงการรถไฟฟ้า จะไม่ให้เกิดการดำเนินการในรูปแบบการร่วมลงทุนระหว่างรัฐบาลและเอกชน โดยจะให้รัฐบาลเป็นผู้ลงทุนทั้งหมดเอง 100% มิฉะนั้น จะไม่สามารถลดค่าโดยสารได้

ในวันที่ 17 ม.ค. 2567 มีการจัดการสัมมนารับฟังความคิดเห็นครั้งที่ 3 โครงการศึกษากำหนดอัตราค่าโดยสารขั้นสูง ค่าแรกเข้า และหลักเกณฑ์การขึ้นอัตราค่าโดยสารขนส่งมวลชนระบบราง ซึ่งเป็นการศึกษาวิธีการกำหนดอัตราค่าโดยสารสูงสุดของระบบขนส่งทางราง อาทิ รถไฟฟ้าในเขตพื้นที่กรุงเทพมหานคร (กทม.) และปริมณฑล รวมถึงต่างจังหวัด สอดคล้องกับนโยบายของรัฐบาลที่สนับสนุนให้ประชาชนหันมาเดินทางด้วยระบบขนส่งสาธารณะทางราง

ทั้งนี้ ขร. จะสรุปผลการเปิดรับฟังความคิดเห็นทั้งหมดเสนอต่อกระทรวงคมนาคม เพื่อพิจารณาเห็นชอบภายใน ก.พ. 2567 ส่วนการบังคับใช้ได้จะต้องรอพระราชบัญญัติ (พ.ร.บ.) ขนส่งทางราง พ.ศ.... ที่ปัจจุบันอยู่ในขั้นตอนการเสนอคณะรัฐมนตรีผ่านการพิจารณาและมีการประกาศใช้อย่างเป็นทางการก่อน อย่างไรก็ตาม จากการสำรวจความเห็นของประชาชนที่ใช้รถไฟฟ้าในเขตพื้นที่ กทม. และปริมณฑล เฉลี่ยการเดินทางต่อเที่ยวอยู่ 13 กิโลเมตร ซึ่งพบว่าประชาชนส่วนใหญ่ยินดีที่จะจ่ายค่าโดยสารสูงสุดไม่เกิน 42 บาทต่อเที่ยว



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษาจีน - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



พาณิชย์ชี้เงินเฟ้อปี 67 มีแนวโน้มชะลอลง

นายพูนพงษ์ นัยนาภากรณ์ ผู้อำนวยการสำนักงานนโยบายและยุทธศาสตร์การค้า (สนค.) เปิดเผยถึงแนวโน้มเงินเฟ้อปี 2567 ว่ายังคงชะลอลงต่อเนื่องเป็นปีที่ 2 ตามแรงกดดันด้านอุปทานที่ทยอยคลี่คลายลง ประกอบกับภาครัฐมีมาตรการเพื่อลดค่าครองชีพให้กับประชาชนอย่างต่อเนื่อง คาดการณ์ว่าอัตราเงินเฟ้อปี 2567 จะอยู่ระหว่างร้อยละ (-0.3) - 1.7 และค่ากลางอยู่ที่ร้อยละ 0.7


สำหรับทิศทางของเงินเฟ้อในปี 2567 จะชะลอลงจากปี 2566 และเป็นการชะลอลงต่อเนื่องเป็นปีที่ 2 ติดต่อกัน โดยมีแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้าและบริการดังนี้ กลุ่มที่ 1 สินค้าและบริการที่ราคามีแนวโน้มลดลง ได้แก่ น้ำมันเชื้อเพลิง กลุ่มที่ 2 สินค้าและบริการที่ราคาคงที่ ได้แก่ ค่าเช่าบ้านและค่าโดยสารขนส่งสาธารณะ ส่วนอาหารบริโภคในบ้านและนอกบ้าน ราคามีแนวโน้มเพิ่มขึ้นในอัตราที่ลดลง โดยเฉพาะราคาสินค้าทางการเกษตรตามภาวะผลผลิตในประเทศ และตลาดโลกที่ยังมีข้อจำกัดจากสถานการณ์ภัยแล้ง

กลุ่มที่ 3 สินค้าและบริการที่ราคามีแนวโน้มเพิ่มขึ้น ได้แก่ เครื่องประกอบอาหาร และเนื้อสัตว์ เป็ด ไก่ และสัตว์น้ำ ตามต้นทุนที่เพิ่มขึ้น รวมทั้งการเติบโตของภาคท่องเที่ยวจากมาตรการเพิ่มเติมในเรื่องฟรีวีซ่า ส่งผลให้ราคาค่าโดยสารเครื่องบิน ห้องพักโรงแรม และค่าทัศนอาจร ปรับราคาสูงขึ้น ซึ่งเป็นเงินเฟ้อในส่วนที่สะท้อนถึงการเติบโตของเศรษฐกิจ

นอกจากนี้ ยังมีมาตรการภาครัฐที่ส่งผลทั้งทางตรงและทางอ้อมต่ออัตราเงินเฟ้อ โดยมาตรการที่ส่งผลโดยตรง ได้แก่ การตรึงราคาค่าไฟฟ้าเดือนมกราคม - เมษายน 2567 สำหรับกลุ่มเปราะบางที่ใช้ไฟฟ้าน้อยกว่า 300 หน่วยต่อเดือนไว้ที่ 3.99

บาทต่อหน่วย ส่งผลให้ดัชนีราคาค่ากระแสไฟฟ้าลดลงร้อยละ -4.40 (ส่งผลต่อเงินเฟ้อร้อยละ -0.17) การตรึงราคาน้ำมันดีเซลไม่เกิน 30 บาทต่อลิตร ในช่วงเดือนมกราคม - มีนาคม 2567 ส่งผลให้ดัชนีราคาน้ำมันดีเซลลดลงร้อยละ -13.23 (ส่งผลต่อเงินเฟ้อร้อยละ -0.39) และการตรึงราคาก๊าซหุงต้มอยู่ที่ 423 บาทต่อดัง ในช่วงเดือนมกราคม - มีนาคม 2567 ส่งผลให้ดัชนีราคาก๊าซหุงต้มสูงขึ้นร้อยละ 2.12 (ส่งผลต่อเงินเฟ้อร้อยละ 0.01) สำหรับมาตรการที่ส่งผลทางอ้อม ได้แก่ การปรับค่าจ้างขั้นต่ำเฉลี่ย 345 บาทต่อวัน หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 2.37 ส่งผลต่อคำสั่งซื้อของผู้บริโภคกลุ่มผู้ใช้แรงงาน (ส่งผลต่อเงินเฟ้อร้อยละ 0.13 - 0.25)

นายพูนพงษ์กล่าวทิ้งท้ายว่า ผลของปัจจัยและมาตรการดังกล่าว อาจส่งผลต่อเงินเฟ้อมากหรือน้อยกว่าที่คาดการณ์ได้ ขึ้นอยู่กับพฤติกรรมของผู้บริโภคและการตอบสนองของผู้ประกอบการ นอกจากนี้ ยังต้องติดตามสถานการณ์ความขัดแย้งในภูมิภาคต่าง ๆ ของโลกที่มีความไม่แน่นอนและคาดการณ์ไม่ได้ อาทิ การโจมตีเรือขนส่งสินค้าในทะเลแดง เป็นต้น ซึ่งกระทรวงพาณิชย์จะติดตาม ดูแล และบริหารจัดการราคาสินค้าและบริการอย่างใกล้ชิด ให้ราคาสินค้าและบริการมีความเหมาะสมและไม่สร้างภาระให้กับประชาชน

นอกจากนี้ สนค. ในฐานะหน่วยงานที่จัดทำเครื่องชี้วัดค่าครองชีพและเงินเฟ้อของประเทศ จะพัฒนาเครื่องชี้วัดทางเศรษฐกิจต่าง ๆ ที่หน่วยงานจัดทำอย่างต่อเนื่องเพื่อให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้องนำไปใช้ประโยชน์ในการวางแผนหรือการกำหนดนโยบายและมาตรการทางเศรษฐกิจต่าง ๆ ได้อย่างเหมาะสมและมีประสิทธิภาพ 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamnilo.co.th Website : www.dst.co.th



Noble คุยบอกสังหาฯ 7 โครงการใหม่

1.4 หมื่นล้านบาท

“NOBLE” ตั้งเป้ารายได้ปี 2567 มูลค่า 14,300 ล้านบาท พร้อมเดินเกมรุกตลาดต่างประเทศต่อเนื่อง จ่อซื้อที่ดินย่านประชาชื่น พระราม 9 และบางนา-ตราด บุก 7 โครงการใหม่ มุ่งสู่การเป็น Top 5 สังหาฯ เมืองไทย แดก BU “เชิร์ฟ โซลูชั่น” ต่อยอดธุรกิจสังหาฯ ครบวงจร หนุนสร้างรายได้ประจำ

นายธงชัย บุศราพันธ์ รองประธานกรรมการและประธานเจ้าหน้าที่บริหารร่วม บริษัท โนเบิล ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) กล่าวว่าภาพรวมของตลาดอสังหาฯ ปีนี้ น่าจะปรับตัวดีขึ้น เนื่องจากเศรษฐกิจเริ่มฟื้นตัว ประกอบกับรัฐบาลใหม่เริ่มดำเนินการนโยบายต่างๆ ได้แล้ว ซึ่งในปีแรกน่าจะมียุทธศาสตร์เศรษฐกิจอีก รวมถึงดอกเบี้ยที่อยู่ในภาวะทรงตัวและมีแนวโน้มลดลง ทำให้นักลงทุนกล้าลงทุนมากขึ้น

จากที่ NOBLE มุ่งมั่นก้าวสู่ระดับ Top 5 ในฐานะผู้พัฒนาโครงการอสังหาฯ ไทย บริษัทฯ จึงเร่งเดินหน้าพัฒนาโครงการใหม่ ๆ ซึ่งในปี 67 มีแผนซื้อที่ดินเพิ่มอีก 3 แปลง ได้แก่ ที่ดินย่านพระราม 9 เพื่อพัฒนาเป็นโครงการคอนโดมิเนียมมูลค่าเกือบหมื่นล้านบาท ที่ดินย่านประชาชื่น เพื่อพัฒนาเป็นโครงการคอนโดมิเนียมแบบ Low Rise และที่ดินบนทำเลบางนา-ตราด เพื่อพัฒนาโครงการบ้านเดี่ยว ซึ่งเป็นการร่วมทุนกับกลุ่ม BTS และสหพัฒน์

โดยในปีนี้บริษัทฯ ตั้งเป้าหมายรายได้รวมทั้งระดับ 14,000 ล้านบาท และยอดขาย 18,000 ล้านบาท รวมถึงมีแผนเปิดตัวโครงการใหม่จำนวน 7 โครงการ โดยแบ่งเป็นโครงการแนวราบ 3 โครงการ มูลค่ารวมกว่า 4,000 ล้านบาท และคอนโดมิเนียม 4 โครงการมูลค่ารวมกว่า 10,000 ล้านบาท นอกจากนั้นบริษัทฯ ยังมี Inventory ในมือมูลค่ารวมกว่า 34,400 ล้านบาทตั้งอยู่บนทำเลที่มีศักยภาพ จึงเชื่อว่า จะสร้างผลการดำเนินงานที่เติบโตได้อย่างต่อเนื่อง รวมถึงโครงการคอนโดที่สร้างเสร็จใหม่ในปี 2567 จำนวน 4 โครงการ ได้แก่ 1. โครงการนิว โนเบิล รัชดา-ลาดพร้าว

2. โครงการโนเบิล ฟอรั่ม ทองหล่อ 3. โครงการนิว คอนเน็กซ์ คอนโด ดอนเมือง และ 4. โครงการนิว คอร์ คิวต สเตชัน ซึ่งขณะนี้ทั้ง 4 โครงการมียอดขายรวมเฉลี่ยแล้ว 70%

NOBLE ยังคงมีแนวโน้มการเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง เมื่อเทียบกับปีก่อน ซึ่งปีที่ผ่านมาบริษัทฯ ประสบความสำเร็จจากการขายโครงการตลอดทั้งปี สามารถสร้างยอดขายรวมกว่า 14,900 ล้านบาท แบ่งเป็นยอดขายจากสินค้าสร้างเสร็จพร้อมอยู่ (Inventory) 6,600 ล้านบาท และยอดขายจากโครงการใหม่เปิดใหม่ และโครงการที่อยู่ระหว่างการก่อสร้าง 8,300 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทฯ มียอดขายรอโอน ณ สิ้นปี 2566 ในมือรวมมูลค่ากว่า 19,700 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับชำระภายใน 3 ปีข้างหน้า ประกอบกับความเชื่อมั่นของลูกค้าที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทำให้ยอดขายเติบโตต่อเนื่อง โดย Segment ที่ยังคงสร้างยอดขายที่ดีคือโครงการที่อยู่อาศัยประเภทแนวราบระดับ Luxury และคอนโดมิเนียมในเมือง ขณะเดียวกันในปี 66 บริษัทฯ ประสบความสำเร็จในด้านยอดขายกลุ่มลูกค้าต่างชาติ โดยมีสัดส่วนยอดขายที่ระดับกว่า 5,700 ล้านบาท ซึ่งถือเป็นการเติบโตสูงสุดเป็นประวัติการณ์

เพื่อเป็นการต่อยอดธุรกิจให้มีความครบวงจร NOBLE ได้ขยายไลน์ธุรกิจภายใต้บริษัท เชิร์ฟ โซลูชั่น จำกัด ในรูปแบบธุรกิจบริการ ผากขาย-ปล่อยเช่า รวมถึงธุรกิจการบริการจัดหาเฟอร์นิเจอร์ นอกจากนี้ ยังมีธุรกิจต่อเนื่องที่จะสร้างรายได้ประจำ เช่น ธุรกิจการให้บริการสาย Fiber Optic Cable ธุรกิจบริการสถานี EV Charger ธุรกิจบริการติดตั้งแผง Solar Cell อีกทั้งยังมองหาธุรกิจใหม่ ๆ ที่จะทำร่วมกับพันธมิตรซึ่งมีความเชี่ยวชาญโดยตรง เช่น ธุรกิจบริการ Self-Storage เพื่อให้ครบวงจรควบคู่กับการสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทฯ ในอนาคต

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmaudithr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, ใ้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ
 1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพ็กเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์เพิกถอนลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่านั้น