



## ทีทีบี-สยามพิวรรธน์ ลงนาม MOU ให้บริการสินเชื่อสวัสดิการอเนกประสงค์ ทีทีบี

ทีเอ็มบีธนชาต หรือทีทีบี มุ่งมั่นช่วยปลดหนี้ให้คนไทย ทั้งในวันนี้และอนาคต จากข้อมูลของสำนักงานสภาพัฒนาการ เศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ พบว่า สัดส่วนหนี้ต่อ GDP ของ ไตรมาสแรกปี 2566 อยู่ที่ร้อยละ 90.6 โดยครัวเรือนมีการก่อหนี้ เพื่ออสังหาริมทรัพย์และอุปโภคบริโภคส่วนบุคคลเพิ่มขึ้น แต่ความสามารถในการชำระหนี้ครัวเรือนลดลง สอดคล้อง กับรายงานสถิติเงินฝากตั้งแต่ปี 2562 ถึงสิงหาคม 2566 ของสถาบันคุ้มครองเงินฝาก (สคฝ.) พบว่า แม้จะมีฐานผู้ฝากเงิน มากถึง 93 ล้านราย แต่จำนวนเงินฝากกลับหดตัวลงตั้งแต่ปี 2565 โดยในเดือนสิงหาคม 2566 มีการหดตัวติดลบ 3.61%

นอกจากนี้ ผู้ฝากเงินมากกว่า 80% เป็นกลุ่มคนที่มีเงินฝาก ในบัญชีน้อยกว่า 50,000 บาท โดยค่าเฉลี่ยประชากรไทยส่วนใหญ่ มีเงินฝากในบัญชีต่ำกว่า 5,000 บาทต่อคน สะท้อนถึงความสามารถ ในการออมเงินของคนไทยปรับตัวลดลงจากภาวะค่าครองชีพสูงขึ้น

ทีทีบี ยังคงเดินหน้าช่วยคนไทยก้าวพ้นภาวะหนี้ ล่าสุด ส่งมอบสินเชื่อสวัสดิการอเนกประสงค์ ทีทีบี แบบไม่มีหลักทรัพย์ ค่าประกัน กับกลุ่มบริษัทสยามพิวรรธน์

โดยมีนายจักรพันธ์ จารุธีรศานต์ รองประธานเจ้าหน้าที่ บริหาร หัวหน้าบริหารงานชายและเครือข่ายการขายลูกค้าบุคคล ทีเอ็มบีธนชาต และนายณัฐวุฒิ เกียรติโชไชยากร รองกรรมการ ผู้จัดการใหญ่ สายงานทรัพยากรบุคคล บริษัท สยามพิวรรธน์ จำกัด ร่วมลงนาม MOU ให้บริการสินเชื่อสวัสดิการอเนกประสงค์ ทีทีบี แบบไม่มีหลักทรัพย์ค่าประกัน เพื่อยกระดับคุณภาพชีวิตทางการเงิน ที่ดีขึ้นให้กับพนักงานในสังกัดของกลุ่มสยามพิวรรธน์ ผู้พัฒนา อสังหาริมทรัพย์และธุรกิจค้าปลีกชั้นนำ เจ้าของและผู้บริหาร สยามพารากอน สยามเซ็นเตอร์ สยามดิสคัฟเวอรี หนึ่งในพันธมิตร เจ้าของไอคอนสยาม และสยาม พรีเมียม เอาท์เล็ต กรุงเทพ มีบริษัท ในเครือรวม 49 บริษัท มีจำนวนพนักงานรวมทั้งสิ้น 2,356 คน

ในการช่วยแบ่งเบาภาระหนี้เสริมสภาพคล่อง ด้วยการ รวมน้ำดอกเบี้ยสูงจากที่อื่นมาไว้ที่เดียวได้สูงสุด 4 รายการ กับอัตราดอกเบี้ยพิเศษเริ่มต้นเพียง 7.99% ต่อปี (จากปกติ 25% ต่อปี สำหรับสินเชื่อทั่วไป) วงเงินสินเชื่อสูงสุด 1,500,000 บาท สามารถปลดหนี้ได้เร็วขึ้น เพิ่มโอกาสการได้รับอนุมัติเพราะไม่คิด ภาระหนี้ที่จะรวม และสามารถผ่อนชำระได้นานสูงสุด 5 ปี

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อบริษัทลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

## HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



# วัน แบนค็อก ดัน เฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ เป็นที่ปักใจกลางเมืองระดับโลก

“วัน แบนค็อก” จับมือ เฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ รั้งสวรรค์ เฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ จุดหมายใหม่ที่ปักใจกลางเมืองระดับโลก พร้อมเปิดบริการพื้นที่สีเขียวกว่า 50 ไร่ โอบล้อมด้วยสวนลุมพินี และสวนเบญจกิติ โดย “วัน แบนค็อก” ประกาศลงนามเซ็นสัญญา บริหารเฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ (Fraser Suites Bangkok) ร่วมกับเฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ (Fraser Hospitality) หนึ่งใน ธุรกิจของกลุ่มของเฟรเซอร์ส พร็อพเพอร์ตี้ ซึ่งมีกำหนด เปิดให้บริการในปลายปี 2569


เฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ ตั้งอยู่หัวมุมถนนวิฑูรย์ และถนนพระราม 4 ครอบคลุมพื้นที่ 10 ชั้น บนสุดของอาคารสูง 45 ชั้น ประกอบด้วยอาคารสำนักงานและศูนย์การค้า โดยเฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ ให้บริการห้องพัก 261 ห้อง เริ่มตั้งแต่ห้องพักสตูดิโอ ห้องพักแบบหนึ่งห้องนอน แบบสามห้องนอน เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้เข้าพัก ทั้งระยะสั้นและระยะยาว แต่ละห้องตกแต่งหรูหรา สิ่งอำนวยความสะดวกครบ รูปถ่ายบาร์และห้องอาหาร All Day Dining ดีกระฟ้าและเมนูเจ้าพระยาแบบพาโนรามาิกิว ฯลฯ

ยู ชิน เฟน ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ กล่าวว่า “เรามีความยินดีเป็นอย่างยิ่งที่เฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ ร่วมมือกับวัน แบนค็อก เพื่อนำเฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ มาสู่ จุดหมายใหม่ใจกลางกรุงเทพฯ ในโอกาสฉลองครบรอบ 25 ปี แห่งการเติมเต็มชีวิตให้กับนักเดินทางยุคใหม่ ด้วยสไตล์ของการบริการที่โดดเด่น เป็นที่น่าจดจำให้กับแขกผู้มาเยือน เฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ คือผลงานที่สะท้อนถึงความหรูหราอันเรียบง่าย และความสง่างามที่เหนือกาลเวลา พร้อมมอบประสบการณ์ การพักอาศัยที่เป็นเอกลักษณ์และการบริการที่เข้าถึง

ทุกความต้องการ สร้างความมั่นใจให้กับแขกผู้เข้าพักในด้าน ความสะดวกสบาย ความเงียบสงบ ตลอดระยะเวลาการเข้าพัก”

ลิม ฮิว เทียง ประธานเจ้าหน้าที่บริหารโครงการ วัน แบนค็อก กล่าวว่า “เรามีความภูมิใจที่ได้ร่วมกับเฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ ในการรังสรรค์เฟรเซอร์ สวีทส์ กรุงเทพฯ ซึ่งเป็นองค์ประกอบ สำคัญที่เติมเต็มประสบการณ์การต้อนรับที่ครบครันของ วัน แบนค็อก พร้อมการนำเสนอที่พักอันหรูหราและสะดวกสบาย ขณะเดียวกันผู้เข้าพักยังสามารถเพลิดเพลินไปกับไลฟ์สไตล์ ในรูปแบบต่างๆ ภายในโครงการฯ ด้วยบริการที่เป็นเลิศ การันตี ด้วยรางวัลต่างๆ มากมาย เราจึงมั่นใจว่าเฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ จะสามารถสร้างประสบการณ์อันน่าประทับใจและการต้อนรับ ที่เหนือระดับให้กับแขกผู้มาเยือน”

วัน แบนค็อก โครงการอสังหาริมทรัพย์ขนาดใหญ่ พร้อมมาตรฐานคุณภาพสูงสุดที่ครบครันใจกลางกรุงเทพฯ ภายในโครงการประกอบด้วยอาคารสำนักงานระดับพรีเมียม 5 อาคาร ที่พักอาศัยระดับลักซ์ชัวรี่ 3 อาคาร โรงแรมลักซ์ชัวรี่ และไลฟ์สไตล์ 5 แห่ง พื้นที่รีเทล 4 โซน ศูนย์แสดงนิทรรศการ และจัดกิจกรรมระดับโลก

สำหรับเฟรเซอร์ส โฮเทลทาลิตี้ มีสำนักงานใหญ่ในสิงคโปร์ เติบโตจากอสังหาริมทรัพย์ 2 แห่ง ในปี พ.ศ. 2541 ปัจจุบันเป็นผู้ให้บริการที่พักอาศัยพร้อมบริการและโรงแรมรายใหญ่กว่า 100 แห่ง กว่า 20 ประเทศ โดยแบรนด์ เฟรเซอร์ สวีทส์ มีชื่อเสียง ในด้านที่พักอาศัยอันสมบูรณ์แบบในเมืองสำคัญระดับโลกต่างๆ ตั้งอยู่ใจกลางย่านธุรกิจ หรือที่พักอาศัยระดับพรีเมียม อะพาร์ตเมนต์ แต่ละห้องโดดเด่นด้วยความหรูหราที่เรียบง่ายและการออกแบบ ที่เหนือชั้น เหมาะสำหรับการเข้าพักอาศัยระยะยาว 

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dharmniti.co.th Website : www.dst.co.th



**เรื่อง การจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล**

เรียน ท่านผู้เป็นหุ้นส่วน ห้างหุ้นส่วนจำกัด บีบี เทคดิง แอนด์ ดีเวลลอปเม้นท์

ด้วยที่ประชุมผู้เป็นหุ้นส่วน ห้างหุ้นส่วนจำกัดฯ ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 20 ธันวาคม 2566 ณ สำนักงานเลขที่ 24/136 ซอยวิภาวดีรังสิต 37 แขวงสนามบิน เขตดอนเมือง กรุงเทพมหานคร 10210

ได้มีมติเป็นเอกฉันท์ให้จัดสรรเงินกำไรจากกิจการเพื่อจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้เป็นหุ้นส่วน ของหจก.ฯ ในมูลค่า 300,000 บาท (สามแสนบาทถ้วน)

โดยกำหนดปิดสมุดทะเบียนพักการโอนหุ้นเพื่อสิทธิในการรับเงินปันผลในวันที่ 27 ธันวาคม 2566 และกำหนดจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลในวันที่ 28 ธันวาคม 2566

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ  
ประกาศ ณ วันที่ 20 ธันวาคม 2566

ขอแสดงความนับถือ



( นาย จรัลทิพย์ คนชม )

หุ้นส่วนผู้จัดการ



ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 1



วันที่ 28 ธันวาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2567

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของ บริษัท เอส ที ซี เน็ตเวิร์ค คอร์ปอเรชั่น จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท เอส ที ซี เน็ตเวิร์ค คอร์ปอเรชั่น จำกัด มีมติให้เชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2567 ในวันอังคาร ที่ 16 มกราคม 2567 เวลา 10.00 น. ณ ห้องประชุมบริษัทฯ เลขที่ 81 หมู่ 7 ตำบลบางตลาด อำเภอปากเกร็ด จังหวัดนนทบุรี

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆตามระเบียบวาระการประชุมต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566
- วาระที่ 2 พิจารณาและอนุมัติแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ลาออกจากตำแหน่งและกำหนดอำนาจกรรมการ
- วาระที่ 3 พิจารณาอนุมัติแก้ไขข้อบังคับของบริษัท หมวด 3.การประชุมผู้ถือหุ้น ข้อ 10.
- วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมตามวันเวลา และ สถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถเข้าร่วมประชุมได้โปรดมอบหมายไปโดยมอบอำนาจให้ผู้แทนเข้าร่วมประชุมแทนด้วย ขอขอบคุณ

ขอแสดงความนับถือ



( นายสุภาภรณ์ สมองชาติ )  
กรรมการผู้จัดการ



บริษัท เอสทีซี เน็ตเวิร์ค คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) STC Network Corporation Limited

81 หมู่ 7 ตำบลบางตลาด อำเภอปากเกร็ด จังหวัดนนทบุรี 11120

81 Moo 7, Bang Talat, Pak Kret, Nonthaburi 11120

Tel: 66(0)2955 1199 Fax: 66(0)2955 0290 www.infonetthailand.com

ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 2

**หนังสือบอกกล่าวการโอนสิทธิเรียกร้อง**

วันที่ 14 ธันวาคม 2566

เรื่อง แจ้งการโอนสิทธิเรียกร้องตามสัญญาซื้อขายสินค้า

- เรียน 1. บริษัท เจริญวัฒนา (ไว้เพื่อเงิน) จำกัด
- 2. นายศศิธรพงษ์ ธีรกุลวรานนท์
- 3. บริษัท เชียงรายอิก้าพีวีแอล 1995

( ลูกหนี้ และหนี้ ผู้จำหน่ายและหนี้ )  
( ผู้จำหน่าย และหนี้ผู้ค้าประจำ )

ตามที่ บริษัท บริษัทสินทรัพย์ โบท คลับ แอปพลิเคชัน จำกัด ซึ่งต่อไปจะเรียกว่า "ผู้โอน" เป็นเจ้าหนี้ของ บริษัท เจริญวัฒนา (ไว้เพื่อเงิน) จำกัด และนายศศิธรพงษ์ ธีรกุลวรานนท์ ท่านทั้งสอง ซึ่งต่อไปจะเรียกว่า "ลูกหนี้" ตามคำพิพากษาศาลฎีกา ศาลจังหวัดเชียงใหม่ คดีหมายเลขคำที่ พ. 175/2566 คดีหมายเลขคดีที่ พ. 70/2567

ผู้โอนขอเรียนให้ทราบว่า ผู้โอนซึ่งเป็นเจ้าหนี้ของลูกหนี้ได้ทำสัญญาซื้อขายสินค้ากับลูกหนี้ตั้งแต่เมื่อวันที่ 26 มีนาคม 2564 กับ บริษัท ซีโนส แอปพลิเคชัน แอนด แอนดเฮาส์ จำกัด ซึ่งต่อไปจะเรียกว่า "ผู้รับโอน" ในการโอนรายชื่อบริษัทและผู้โอนทั้งสองฝ่ายของผู้โอนและผู้รับโอนได้แนบสัญญาซื้อขายสินค้าฉบับนี้ไปให้ผู้รับโอน รวมเป็นหนี้ตามคำพิพากษาศาลฎีกาคำพิพากษาโดยศาลฎีกาชั้นฎีกา มีผลตามกฎหมายในวันที่ 26 มีนาคม 2564

ด้วยเหตุนี้ นับตั้งแต่วันที่ 26 มีนาคม 2564 เป็นต้นไป ผู้รับโอนจึงรวมสิทธิเป็นเจ้าหนี้ของลูกหนี้แทนผู้โอนในหนี้ดังกล่าวข้างต้นทั้งหมดและเป็นผู้ประสานงานสัญญาซื้อขายสินค้าและสัญญาผูกพันกับลูกหนี้ทั้งหมดที่ดำเนินการกับผู้โอนในลูกหนี้

ดังนั้น โดยหนังสือฉบับนี้ ผู้โอนและผู้รับโอนจึงขอแจ้งถึงการโอนสิทธิเรียกร้องไปยังลูกหนี้ทราบ และขอเรียนให้ทราบว่า นับตั้งแต่วันที่ 26 มีนาคม 2564 เป็นต้นไป ขอให้ลูกหนี้ปฏิบัติตามชำระหนี้กับผู้รับโอนโดยตรง และให้ลูกหนี้และหนี้ ผู้จำหน่าย และหนี้ ผู้ค้าประจำ มีความผูกพันที่จะต้องชำระหนี้ตามสัญญาซื้อขายสินค้าและสัญญาผูกพันกับลูกหนี้กับผู้รับโอนและผู้โอนด้วย

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท ซีโนส แอปพลิเคชัน แอนด แอนดเฮาส์ จำกัด

  
ลงชื่อ: \_\_\_\_\_ ผู้รับโอน

( นายจรัลทิพย์ ไพบูลย์ )  
ผู้รับมอบอำนาจ

ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 3

บริษัท ก้าวหน้าอสังหา จำกัด

316/71 ซอยวิภาวดีรังสิตราม ถนนวิภาวดีรังสิต

แขวงวงศ์สว่าง เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร 10600

วันที่ 28 ธันวาคม 2566

เรื่อง การจ่ายปันผล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ก้าวหน้าอสังหา จำกัด

ด้วยที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 2/2566 เมื่อวันที่ 26 ธันวาคม 2566 ณ สำนักงานเลขที่ 316/71 ซอยวิภาวดีรังสิตราม ถนนวิภาวดีรังสิต แขวงวงศ์สว่าง เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร ได้มีมติเป็นเอกฉันท์ให้จัดสรรกำไรจากกิจการที่จ่ายปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ในครั้งประชุม 25 บาท รวมเป็นเงิน 250,000 บาท โดยกำหนดปิดสมุดทะเบียนพักการโอนหุ้นเพื่อสิทธิในการรับเงินปันผลในวันที่ 29 ธันวาคม 2566 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 18 มกราคม 2567

จึงขอเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ประกาศ ณ วันที่ 28 ธันวาคม 2566

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท ก้าวหน้าอสังหา จำกัด



( นายสุภาภรณ์ สมองชาติ )

กรรมการ

ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 4

บริษัท เนก้า อินดัสตรี จำกัด  
วันที่ 28 ธันวาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 3/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท เนก้า อินดัสตรี จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 3/2566 ในวันที่ 5 มกราคม 2567 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 68/2 ถนนกำแพงเพชร 6 แขวงลาดยาว เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณาเรื่องเสร็จการชำระบัญชี  
วาระที่ 2 พิจารณางบการเงินบริษัทจำกัด  
วาระที่ 3 พิจารณารายงานการชำระบัญชี  
วาระที่ 4 เรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย อภัยขอคุณอย่างสูง

ขอแสดงความนับถือ

(นางสาวบุษยามณี อัครวิเศษ)  
กรรมการ

ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 5

ประกาศ  
เลิกบริษัท ซาแวนทีส จำกัด  
ทะเบียนเลขที่ 0105563153656

ขอประกาศให้ทราบทั่วกันว่าที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัท ซาแวนทีส จำกัด ได้มีมติพิเศษให้เลิกบริษัท นี้ ตั้งแต่วันที่ 25 ธันวาคม 2566 เป็นต้นไป

จึงขอประกาศให้บรรดาหุ้นและผู้ถือหุ้นและผู้ถือหุ้นอื่น ๆ ได้โปรดติดต่อชำระหนี้หรือยื่นคำทวงหนี้ต่อข้าพเจ้า ณ สำนักงาน เลขที่ 55 ถนนราชวิถี ตำบลพระปฐมเจดีย์ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม ภายในกำหนด 7 วัน นับตั้งแต่วันที่ประกาศนี้เป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 27 ธันวาคม 2566

 นายบุญชัย อัครวิเศษ  
ผู้ชำระบัญชี

ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 6

ประกาศ  
เลิกบริษัท เอ็มปุรา จำกัด  
ทะเบียนเลขที่ 0105563055841

ขอประกาศให้ทราบทั่วกันว่าที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัท เอ็มปุรา จำกัด ได้มีมติพิเศษให้เลิกบริษัทนี้ ตั้งแต่วันที่ 25 ธันวาคม 2566 เป็นต้นไป

จึงขอประกาศให้บรรดาหุ้นและผู้ถือหุ้นและผู้ถือหุ้นอื่น ๆ ได้โปรดติดต่อชำระหนี้หรือยื่นคำทวงหนี้ต่อข้าพเจ้า ณ สำนักงาน เลขที่ 55 ถนนราชวิถี ตำบลพระปฐมเจดีย์ อำเภอเมืองนครปฐม จังหวัดนครปฐม ภายในกำหนด 7 วัน นับตั้งแต่วันที่ประกาศนี้เป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 27 ธันวาคม 2566

 นายบุญชัย อัครวิเศษ  
ผู้ชำระบัญชี

ฉบับที่ 3261 วันที่ 28 ธันวาคม 2566 ลำดับที่ 7

## “พาณิชย์” ตก 2 หน่วยงานรัฐ ปลุกอาหารไทย รับนโยบายซอฟต์พาวเวอร์

นางอรนท หัทธิพรธรรม อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ เปิดเผยว่า สำหรับการประชุมหารือแนวทางการผลักดันเศรษฐกิจสร้างรายได้ ผ่านนโยบายซอฟต์พาวเวอร์ (Soft Power) ของรัฐบาล เพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยวและสร้างมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจ ภายใต้ยุทธศาสตร์ท่องเที่ยวและสร้างร่วมกับภาคอุตสาหกรรม หวังศูภกิจไกล รัฐบาลวิสาหกิจ การท่องเที่ยวและกีฬา และนางสาวบุษยามณี อัครวิเศษ ผู้ว่าการการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.)

ทั้งนี้ กรมพัฒนาธุรกิจการค้า จึงเตรียมที่จะร่วมมือกับกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา และการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.) ในการส่งเสริมให้ผู้ประกอบการใช้ประโยชน์จากโครงการอาหารไทย (Thai SELECT) และสินค้าชุมชน (Smart Local) ในการเพิ่มรายได้ให้ท้องถิ่น โดยเฉพาะการสร้างแบรนด์ร่วมกับนักท่องเที่ยวต่างชาติ ผ่านอาหาร วัฒนธรรม ประเพณี สถานที่ท่องเที่ยว ตลอดจนสินค้าชุมชนหลากหลายประเภท ทำให้เกิดการจดจำและพร้อมเผยแพร่ต่อ

นางอรนท กล่าวต่อว่า ที่ประชุมเห็นร่วมกันว่าจะผลักดันอาหารไทยเป็น Soft Power ของประเทศ โดยในส่วนของกรมพัฒนาธุรกิจการค้ามีร้านอาหาร Thai SELECT อยู่ทั่วประเทศ 370 ร้าน ที่ผ่านการเห็นชอบของคณะกรรมการคัดเลือกผ่านเกณฑ์มาตรฐานของอาหารไทย พันธมิตร มีเสน่ห์ คงความเป็นเอกลักษณ์ไทย มีอัตลักษณ์ต่อยอดภูมิปัญญาท้องถิ่น รับผิดชอบต่อสังคม บริกรเป็นเลิศ และสินค้าผลิตภัณฑ์ชุมชนที่ได้มาตรฐานมีคุณภาพคือ Smart Local อยู่ทั่วประเทศ

ขณะเดียวกัน กรมพัฒนาธุรกิจการค้า จะร่วมมือกับกระทรวงการท่องเที่ยว และ ททท. ประชาสัมพันธ์ร่วมกันเส้นทางท่องเที่ยวเพื่อสร้างความประทับใจและขยายการตลาด การเข้าถึง

ของนักท่องเที่ยวชาวไทยและต่างชาติ โดยอาหารไทยเป็นที่รู้จักได้รับความนิยม และเป็นที่ยอมรับจากคนทั่วโลกอยู่แล้ว นอกจากนี้ อาหารไทยยังเป็นต้นทุนทางภูมิปัญญาและวัฒนธรรมที่เข้มแข็งของไทย มีเอกลักษณ์เฉพาะตัว มีรสชาติที่หลากหลาย ความสวยงาม และความอร่อยที่เป็นจุดเด่นสำคัญ ส่งผลให้อาหารไทยเป็น Soft Power ลำดับ 1 ของประเทศ

นางอรนท เพิ่มเติมว่า กรมพัฒนาธุรกิจการค้าพร้อมเป็นส่วนหนึ่งที่ผลักดันอาหารไทยเป็น Soft Power ที่ครองใจนักท่องเที่ยว โดยเร่งผลักดันร้านอาหารไทยที่ได้รับตราสัญลักษณ์ Thai SELECT ของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า สร้างโอกาสทางการตลาดภายใต้แบรนด์อาหารไทย คือ Thai SELECT และเชื่อมโยงสู่ภาคการท่องเที่ยว โดยมุ่งหวังให้ Thai SELECT เป็นหนึ่งใน Soft Power ที่คนทั่วโลกต้องการเดินทางมาสัมผัสลองจับเคล็ดลิ้มให้เกิดกระแสนิยมบริโภคอาหารไทย และเผยแพร่วัฒนธรรมไทยให้ดังไกลไปทั่วโลก

สำหรับการเตรียมจัดกิจกรรมในครั้งนี้ทั้ง 3 หน่วยงาน จะร่วมจัดทำแผนปฏิบัติการเชิงรุกและเร่งดำเนินการให้เห็นผลเป็นรูปธรรมต่อไป ได้แก่ 1) แคมเปญส่งเสริมการตลาดร่วมกัน เช่น การส่งเสริมร้านอาหาร Thai SELECT ผ่านแคมเปญเที่ยวฟิน กับ Thai SELECT ขับเคลื่อนเศรษฐกิจด้วยพลัง Soft Power อาหารไทย 2) กิจกรรมร่วมกับกลุ่มวิสาหกิจชุมชนและศูนย์การเรียนรู้ชุมชนในแต่ละท้องถิ่น เพื่อดึงดูดนักท่องเที่ยวเข้าไปเที่ยวชุมชนมากขึ้น 3) เชื่อมเส้นทางท่องเที่ยวเพื่อเปิดประสบการณ์ใหม่ ๆ ในทุกๆ วัน ผ่านกิจกรรมของเด่นที่ขึ้นชื่อของท้องถิ่น เพื่อสร้างจุดเด่นและความแตกต่าง จัดทำเส้นทางท่องเที่ยวเมืองหลักและเมืองรองร้านอาหาร Thai SELECT ในทุกภูมิภาค เป็นต้น

**In-House Training บริการฝึกอบรมในสถานที่ขององค์กร**

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีประสบการณ์ซึ่งสามารถปรับโปรแกรมนี้ ด้านการพัฒนาบุคลากรองค์กรตามความต้องการ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำเสนอหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House

- Update มาตรฐานบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและนำเสนอ - พัฒนาทักษะภาวะผู้นำ
- Sales Skill - Team Work - การมีวินัยในการทำงาน - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0750 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : [inhouse@pharmint.co.th](mailto:inhouse@pharmint.co.th) Website : [www.dcl.co.th](http://www.dcl.co.th)



# สูตรความสำเร็จกว่า 20 ปี ของบัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน “บัตร Co Brand” ที่ใหญ่ที่สุดในเมืองไทย


นายอริศ รุจิรวัดน์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท เจเนอรัล คาร์ดิ เซอร์วิสเชส จำกัด เปิดเผยว่า ฐานบัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน ในปัจจุบันหากนับตั้งแต่เริ่มต้นมีรวมกันกว่า 1 ล้านใบ โดยในจำนวนนี้บัตรที่มีการใช้จ่ายเป็นประจำ มีมากกว่า 900,000 ใบ โดยผู้ที่ถือบัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน เป็นกลุ่มที่ใช้จ่ายสูงกว่าค่าเฉลี่ยของตลาด หากดูในกลุ่มบัตร Central The 1 REDZ หรือบัตรประเภทเริ่มต้น สำหรับเงินเดือน 15,000 บาทขึ้นไป มียอดใช้กว่า 15,000 บาทต่อบัตรต่อเดือน หากเป็นกลุ่มบัตร Central The 1 LUXE ที่มีเงินเดือน 100,000 บาทขึ้นไป ก็จะมี ยอดใช้มากกว่านั้น หรือหากเป็นกลุ่มบัตร Black และ The Black ซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าที่ได้รับเชิญเท่านั้น ยอดใช้จ่ายต่อบัตรต่อเดือน ก็จะสูงมากกว่า เช่น 300,000 บาทต่อบัตรต่อเดือน ซึ่งโดยรวมแล้ว ยอดใช้จ่ายผ่านบัตรของบัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน ทั้งหมด มีมากกว่า 100,000 ล้านบาทต่อปี หากเทียบกับตอนเริ่มต้นทำ มียอดใช้จ่ายไม่กี่หมื่นล้านบาทต่อปี นับเป็นการเติบโตอย่างต่อเนื่องทุกปี และเป็นบัตร Co Brand ที่ใหญ่ที่สุดในเมืองไทย

“ความสำเร็จของการทำบัตรเครดิต Co Brand กับ “ห้าง” ให้ประสบความสำเร็จจนถึงวันนี้ คือ เวลาที่ได้ทำร่วมกัน เพราะบัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน เป็นความร่วมมือที่ยาวนานกว่า 20 ปี ระหว่างกรุงศรีและกลุ่มเซ็นทรัล ทำให้มีเวลาได้เรียนรู้และทำความเข้าใจกันเป็นอย่างดี อยู่เคียงข้างกันมาตลอด อีกเรื่องคือการแยกบริษัทย่อยออกมา โดยเฉพาะทำให้สามารถโฟกัสได้ชัดกว่า และสิ่งที่สื่อสารร่วมกันมาเสมอ คือ “บัตร” นับว่าเป็นลูกของห้าง

ไม่ว่าจะทำอะไรกับบัตรใบนี้จะมีส่วนต่อห่วงเสมอ การฝังความรู้สึกนี้ ก็ทำงานได้ราบรื่นขึ้น โดยบัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน ในปัจจุบัน เป็นการเปลี่ยนจากบริษัทร่วมทุนมาเป็นบริษัทย่อยของธนาคาร ในฐานะพันธมิตรผู้ให้บริการทางการเงินรายหลักของกลุ่มเซ็นทรัล ซึ่งเป็นการเซ็นสัญญาทุก 8 ปี และต่อสัญญามาแล้ว 3 ครั้ง”

อย่างไรก็ดี ปัจจุบัน บัตรเครดิต เซ็นทรัล เดอะวัน มีสัดส่วนการใช้ นอกจากในห้างเติบโตมากขึ้น โดยเป็นผลจากการที่ลูกค้าใช้เป็นบัตรหลักในกระเป๋า และเป้าหมายต่อไป คือ T1 จะไม่มองตัวเองเป็นแค่บัตรเครดิตอย่างเดียว แต่จะมองการเป็นเครื่องมือชำระเงินมากขึ้น เช่น การชำระเงินช่องทางดิจิทัลที่จะทำอย่างไรให้รวดเร็วโดยไม่ต้องยึดติดกับบัตรพลาสติกแบบเดิม

“ในอนาคต T1 จะไม่ใช่แค่บัตรเครดิต T1 แต่จะสามารถใช้ได้หลากหลายช่องทาง ทั้งรูบัตร และเพื่อชำระ หรือสแกนจ่าย เพราะเป้าหมาย คือ อยากทำให้เป็น Payment Solutions มากกว่าแค่บัตร” นายอริศ กล่าว

นอกเหนือจากความร่วมมือในเรื่องบัตรเครดิตแล้ว บริษัท เจเนอรัล คาร์ดิ เซอร์วิสเชส ยังทำหน้าที่เป็นสะพานในการเชื่อมระหว่างธนาคารกรุงศรีและเซ็นทรัลกรุ๊ป โดยในปี 2566 มีโครงการที่จะร่วมมือกันหลายด้าน โดย “กรุงศรี” และ “MUFG” ก็เป็นพันธมิตรกับกลุ่มเซ็นทรัล ทั้งในมุมธุรกิจรายใหญ่ คือการเข้าไปขยายธุรกิจในตลาดต่างประเทศ และการร่วมมือของธุรกิจรายย่อย ด้านอื่นด้วย 

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dharmaiti.co.th Website : www.dst.co.th



# แชมป์เศรษฐกิจหุ้นไทยปี 2566 ถือหุ้น GULF-ITC รวย 1.9 แสนล้านบาท ครองแชมป์ 5 ปีซ้อน

วารสารการเงินธนาคาร ร่วมกับ อาจารย์ประจำ คณะพาณิชยศาสตร์และการบัญชี จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย ทำการจัดอันดับเศรษฐกิจหุ้นไทยติดต่อกันเป็นปีที่ 30 โดยวัดจาก ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ประเภทบุคคลธรรมดาในประเทศ ที่ถือหุ้นสูงสุด 10 อันดับแรก ของบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ แห่งประเทศไทย (SET) และตลาดหลักทรัพย์ mai ตามการ ปิดสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นล่าสุดภายในวันที่ 30 กันยายน 2566

ผลการจัดอันดับเศรษฐกิจหุ้นไทยปี 2566 ปรากฏว่า แชมป์เศรษฐกิจหุ้นไทยปี 2566 ยังคงเป็นของนายสารัชต์ รัตนาวะดี กรรมการ รองประธานกรรมการ และประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ.กัลฟ์ เอ็นเนอร์จี ดีเวลลอปเม้นท์ หรือ GULF ซึ่งเป็นการครองแชมป์ติดต่อกันเป็นปีที่ 5 โดยถือหุ้นมูลค่าสูงสุดเป็น อันดับ 1 รวม 190,828.06 ล้านบาท นอกจากนี้ ยังถือหุ้น บมจ. ไอ-เทล คอร์ปอเรชั่น (ITC) บริษัทในกลุ่มไทยยูเนียนที่ทำธุรกิจ ผลิตอาหารสัตว์เลี้ยงส่งออกทั่วโลกอีก 0.67% มูลค่า 406.55 ล้านบาท

ถึงแม้ปีนี้ความมั่งคั่งจะลดลง แต่ตลอด 5 ปีของการครองแชมป์เศรษฐกิจหุ้นไทย มูลค่าหุ้นที่สารัชต์ถือครองก็อยู่ในระดับไม่ต่ำกว่า 1 แสนล้านบาท ทุกปี นับเป็นมูลค่าสูงสุดในทำเนียบเศรษฐกิจหุ้นไทยตั้งแต่ปี 2537 จนถึงปัจจุบัน โดยในปี 2562 ปีแรกที่ก้าวขึ้นครองแชมป์ สารัชต์มีความมั่งคั่งรวม 120,959.99 ล้านบาท ต่อมาในปีที่ 2563 ความมั่งคั่งลดลงไปเล็กน้อยที่ 115,289.99 ล้านบาท ก่อนทะยานสู่ 173,099.73 ล้านบาท ในปี 2564 และพุ่งทะลุไปถึง 218,981.58 ล้านบาท ในปี 2565 จนล่าสุด ปี 2566 ลดลงมาที่ 190,828.06 ล้านบาท

ส่วนเศรษฐกิจหุ้นอันดับ 2 ได้แก่ นิติ โอสมานุเคราะห์ นักลงทุน รายใหญ่ ทายาทอาณาจักรโอสมสภา ถือครองหุ้นมูลค่ารวม 61,790.61 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3,666.61 ล้านบาท หรือ 6.31% ซึ่งพอร์ตการลงทุนที่มีชื่อนิติเป็นผู้ถือหุ้นรายใหญ่ 10 อันดับแรก ในปีนี้ ยังคงอยู่ใน 8 บริษัท โดยถือหุ้นในสัดส่วนใกล้เคียงกับปีที่แล้ว

สำหรับเศรษฐกิจหุ้นอันดับ 3 ได้แก่ นพ.ปราเสริฐ ปราสาททองโอสถ เจ้าของกลุ่มโรงพยาบาลกรุงเทพ และสายการบินบางกอกแอร์เวย์ส ถือครองหุ้น บมจ.การบินกรุงเทพ (BA) และ บมจ.กรุงเทพดุสิตเวชการ (BDMS) มูลค่ารวม 57,001.68 ล้านบาท ลดลง 5,734 ล้านบาท

อันดับ 4 เศรษฐีหุ้น ได้แก่ ปณิชา ดาว ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ อันดับ 1 ของ บมจ.พีเอสจี คอร์ปอเรชั่น (PSG) ในสัดส่วน 80% รวมมูลค่าหุ้นที่ถือครอง 41,595.20 ล้านบาท ลดลง 40,035.38 ล้านบาท สำหรับ PSG ได้มีกลุ่มทุนจาก สปบ.ลาว นำโดย เดวิด แวน ดาว สามีมของปณิชา ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ในบริษัท หลวงพระบาง พาวเวอร์ ในนาม บริษัท พีที จำกัด ผู้เดียว (PTS) เจ้าของโรงไฟฟ้าพลังน้ำหลวงพระบาง ที่ สปบ.ลาว เข้ามาเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่กลุ่มใหม่ในปี 2564

เศรษฐกิจอันดับ 5 ได้แก่ ประมากรณ์ ปราสาททองโอสถ ประธานกรรมการบริหาร และกรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บมจ. กรุงเทพดุสิตเวชการ ทายาทหมอเสริฐ ถือหุ้น BDMS ในสัดส่วน ใกล้เคียงกับปีที่แล้ว คือ 5.18% และถือหุ้น BA ในสัดส่วนเดิมที่ 6.49% ส่วน บมจ.เดอะ วัน เอ็นเตอร์ไพรส์ (ONEE) ปีนี้ได้ลด การถือหุ้นจาก 40.04% เหลือ 25.05% ส่งผลให้มีมูลค่าหุ้นที่ถือครอง รวมทั้งสิ้น 26,634.59 ล้านบาท ลดลง 8,367.28 ล้านบาท

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmaudithr



Download  
ตารางสัมมนา

## รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



### ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



### เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

### รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, โต้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

### อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคารวมตลอดชีพ	ราคาสมาชิก	ราคารวมตลอดชีพ	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ 1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์เพิกถอนลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น