



ท่องเที่ยวฟื้น “YouTrip” โตแรง คาดยอดใช้ทะลุ 3 แสนล้านบาท

นางสาวจุฑาตรี คูวินิชกุล ผู้ร่วมก่อตั้ง YouTrip ประเทศไทย กล่าวว่า YouTrip ถือเป็นผู้นำสำหรับการใช้จ่ายด้านการท่องเที่ยวในสกุลเงินต่างประเทศ เปิดให้บริการครั้งแรกในสิงคโปร์ เมื่อปี 2561 และประเทศไทยในปี 2562 มีธนาคารกสิกรไทยเป็นพันธมิตรที่แข็งแกร่งในประเทศไทย ในปี 2563 ช่วงโควิด-19 การเดินทางทั่วโลกได้รับผลกระทบ YouTrip ได้ปรับเปลี่ยนจากการใช้บัตรเพื่อการท่องเที่ยว เน้นไปที่การใช้จ่ายร้านค้าเพื่อรักษามูลค่ารวมของการใช้บัตรไว้และทำได้ดี จนปี 2566 ถือเป็นปีที่การเติบโตของ YouTrip เป็นไปอย่างก้าวกระโดด

“ปีนี้พบว่า ยอดการทำธุรกรรมด้านการท่องเที่ยวเริ่มกลับมาตามการเดินทางที่เติบโตมากกว่าเดิมหลังจากที่อันมานาน เห็นได้จากการแลกเงินเยนมีการเพิ่มขึ้น 3 เท่า ซึ่งเงินเยน เป็นสกุลเงินที่มีการแลกมากที่สุด และการใช้ YouTrip เพื่อการท่องเที่ยวเติบโตกว่า 4 เท่า มูลค่าการใช้จ่ายผ่าน YouTrip จะอยู่ที่ราว 350,000 ล้านบาทต่อปี และแนวโน้มเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง” นางสาวจุฑาตรีกล่าว

YouTrip ประสบความสำเร็จจากการระดมเงินทุนรอบ Series B ได้เงินลงทุนมูลค่า 50 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือราว 1.84 พันล้านบาท นำโดย Lightspeed บริษัท Venture Capital โดยความสำเร็จในการระดมทุนครั้งนี้ส่งผลให้ YouTrip มียอดระดมทุนมากกว่า 100 ล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือราว 3.68 พันล้านบาท นับตั้งแต่เปิดให้บริการเป็นต้นมา โดยเงินทุนใหม่นี้จะนำไปใช้เพื่อพัฒนาขีดความสามารถในด้านเทคโนโลยีของ

บริษัทให้ดี แบ่งเป็น 3 ส่วน คือ

ส่วนที่ 1 การลงทุนในเทคโนโลยี Generative Ai และเทคโนโลยีใหม่ๆ เพื่อนำเสนอบริการที่เจาะจงเฉพาะบุคคลมากขึ้น เช่น การกำหนดงบประมาณอัจฉริยะและข้อมูลเชิงลึกทางการเงินที่ปรับแต่งเองได้ และบริการอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการเดินทาง

ส่วนที่ 2 คือ การพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการ เพื่อให้การใช้จ่ายสกุลเงินต่างประเทศสะดวกยิ่งขึ้นและไร้รอยต่อ

ส่วนที่ 3 คือ การขยายธุรกิจ โดยในแผนที่วางไว้ 2 - 3 ปีข้างหน้า จะเพิ่มจำนวนทีมงานอีกราว 100 คน เพื่อรองรับการขยายไปในประเทศอื่นในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ เช่น อินโดนีเซีย มาเลเซีย ฟิลิปปินส์ และเวียดนาม

“การปิดการระดมทุน Series B ของ YouTrip ถือเป็นก้าวสำคัญของบริษัท ด้วยเงินลงทุนนี้ เราจะนำมาใช้พัฒนาผลิตภัณฑ์และขยายการให้บริการอย่างต่อเนื่อง เพื่อส่งมอบประสบการณ์ใช้จ่ายเป็นสกุลเงินต่างประเทศที่ดีที่สุดให้แก่ลูกค้า”

ในด้านผลิตภัณฑ์สำหรับลูกค้าบุคคลแล้ว ยังมีผลิตภัณฑ์สำหรับลูกค้าธุรกิจ YouBiz ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มบริหารจัดการบัตรองค์กร (Corporate Card) และการใช้จ่ายสำหรับ SMEs ในสิงคโปร์ก็เติบโตขึ้นอย่างมากเช่นกัน ตั้งแต่เปิดตัวให้บริการในเดือนพฤษภาคมปี 2565 ภายในปีแรก YouBiz ได้ให้บริการแก่องค์กรต่าง ๆ มากกว่า 3,000 แห่ง และตั้งเป้าที่จะเพิ่มจำนวนเป็นสองเท่าภายในปี 2567

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น

โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ

และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด

02-555-0921



ตลาดค้าส่งสะเทือน “เครือข่ายกริล” ส่งแบรนด์ น้องใหม่ GO Wholesale เปิด 4 สาขา ใน 3 เดือน

นางสุชาดา อิทธิจารกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

กลุ่มบริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โฮลเซลส์ จำกัด ในเครือ CRC เปิดเผยว่า ธุรกิจค้าส่ง “GO Wholesale” เริ่มดีเวลลอปเมื่อเดือนกันยายน 2565 และเปิดสาขาแรกในเดือนตุลาคม 2566 ถือว่าใช้เวลาค่อนข้างเร็ว

สำหรับแผนการขยายสาขาเบื้องต้น วางเป้า 5 ปี ขยายสาขา 40 - 50 แห่ง สร้างรายได้มากกว่า 60,000 - 70,000 ล้านบาท หลังจากเปิดสาขาแรกเมื่อวันที่ 27 ตุลาคม 2566 บริษัทจะขยายสาขาที่ 2 - 4 ให้ทันสิ้นปีนี้ เริ่มจากเชียงใหม่ในเดือนพฤศจิกายน, พัทยา และนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรีในเดือนธันวาคม

สำหรับศูนย์ค้าส่ง “GO Wholesale” ศรีนครินทร์ ซึ่งเป็นสาขาแรกที่เปิด มีพื้นที่กว่า 7,000 ตารางเมตร สินค้ามากกว่า 20,000 รายการ มีจุดเด่นที่แผนกอาหารสด ตั้งแต่อาหารทะเลเป็น ๆ เนื้อคุณภาพพรีเมียมนำเข้าจากต่างประเทศ โดยเฉพาะไฮไลต์ คือ บริการบ่มเนื้อ Dry Age สามารถซื้อแล้วฝากบ่มไว้ตามระยะเวลาที่ต้องการได้ และวัตถุดิบที่เป็นสินค้าเอสเอ็มอี รวมทั้งมุมให้คำปรึกษากับผู้ที่ต้องการเริ่มต้น ต่อยอดหรือพัฒนาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่ม สินค้าเกี่ยวกับธุรกิจดีลิเวอรี่ ธุรกิจออนไลน์ ศูนย์ให้คำปรึกษาทางธุรกิจ รวมทั้ง “ห้องเวิร์กช็อป” โดยเน้นเจาะกลุ่มเป้าหมายหลัก 4 กลุ่ม คือ Food Retailers, Food Services, Food Lovers และกลุ่มโฮเรกา

ประกอบด้วย ศูนย์การค้า 110 แห่ง ครอบคลุม 100 จังหวัด ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ร้านอาหารกว่า 6,750 ร้าน โรงแรม 93 แห่ง รวมทั้ง Loyalty Platform ที่ครอบคลุมลูกค้ามากกว่า 28 ล้านราย นอกจากนี้ ยังมีบริการใหม่ ๆ ที่มีความหลากหลาย และการให้บริการตัดแต่งสินค้าตามความต้องการของลูกค้า

“การขยาย “GO Wholesale” ในไทยไม่นับกรุงเทพฯ

และปริมณฑล คาดว่าจะขยายอย่างน้อยต่ำสุด 1สาขา/1จังหวัด โดยระยะแรกจะเน้นเปิดสาขาในจังหวัดใหญ่ ๆ ที่มีการท่องเที่ยว ส่วนกรุงเทพฯ และปริมณฑล เรามองว่ายังมีได้อีกหลายสาขา ซึ่งตอนนี้มีแผนการขยายและที่ดินในมือเรียบร้อยแล้ว สเต็ปต่อไป คือ ขยายในจังหวัดใหญ่ ๆ ภายใน 5 ปี จะขยายไม่เกิน 50 สาขา” นางสุชาดากล่าว


ปัจจุบัน ตลาด Thailand's Food Market มีมูลค่ากว่า

2.6 ล้านล้านบาท กำลังเติบโตต่อเนื่องจากดีมานด์ผู้ประกอบการทั่วไทย ทั้งร้านอาหารกว่า 600,000 ราย ร้านโชห่วยอีกกว่า 600,000 ราย ด้วยสินค้าที่มีความหลากหลาย ทำให้ลูกค้าตัดสินใจได้ง่ายขึ้น ส่วนการบริการที่สำคัญ โดย GO Wholesale ต้องการสร้างความประทับใจให้ทั้งลูกค้าทั่วไปและลูกค้าที่เป็นผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม GO Wholesale ใช้โมเดลค้าส่งขายสินค้า

ให้สมาชิกกลุ่มผู้ประกอบการ เนื่องจากผู้ประกอบการใช้สินค้านี้เป็นต้นทุนธุรกิจ ดังนั้นสินค้าที่จำหน่ายใน GO Wholesale จะต้องเป็นราคาที่ผู้ประกอบการต้องการด้วย ซึ่งในส่วนนี้ ซัพพลายเออร์ต้องเข้ามาสนับสนุน ดังนั้นในการทำธุรกิจจะต้อง WIN-WIN ด้วยกันทุกฝ่าย ลูกค้าจะเป็นผู้กำหนดในเรื่องของราคาที่เราพอใจ เรามองว่า GO Wholesale จะมีถึง Break Even หรือจุดคุ้มทุนประมาณ 2 ปี และถึงจุดคืนทุน 4 ปี

แน่นอนว่าหากมีผู้เล่นในตลาดมากกว่า 1 ราย จะทำให้

เกิดการแข่งขัน และการแข่งขันที่ดีจะทำให้คุณภาพของการบริการดีขึ้น คนที่จะได้ผลประโยชน์คือผู้บริโภค 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ประกาศสดทูน
บริษัท บ้านริมเวียง จำกัด

ด้วยที่ประชุมผู้ถือหุ้น ของบริษัท บ้านริมเวียง จำกัด ได้มีมติพิเศษเมื่อวันที่ 11 พฤศจิกายน 2566 ให้ออกหุ้นของบริษัทลงจากเดิม หนึ่งร้อยห้าสิบล้านบาท (150,000,000) แบ่งออกเป็น หนึ่งล้านหุ้น (1,500,000) มูลค่าหุ้นละหนึ่งร้อยบาท (100) ลงมาคงเหลือ หนึ่งร้อยยี่สิบห้าล้านบาท (125,000,000) แบ่งออกเป็น หนึ่งล้านสองแสนห้าหมื่นหุ้น (1,250,000) มูลค่าหุ้นละหนึ่งร้อยบาท (100)

ฉะนั้น หากผู้ใดประสงค์ดำเนินการสดทูนนี้ ก็ให้ยื่นคำคัดค้านต่อบริษัท ณ สำนักงานตั้งอยู่เลขที่ 51/2 ถนน อารักษ์ ตำบลพระสิงห์ อำเภอเมืองเชียงใหม่ จังหวัด เชียงใหม่ ภายในกำหนดสามสิบวัน นับแต่วันประกาศเป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566

นางเดือนจิต ไกรสรณ์	นางสาวสิริอร สหภูมิวงศา	นายการุญต์ สุนทานนท์
(นางเดือนจิต ไกรสรณ์)	(นางสาวสิริอร สหภูมิวงศา)	(นายการุญต์ สุนทานนท์)
กรรมการ	กรรมการ	กรรมการ

ฉบับที่ 3235 วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 1



บริษัท ไอเอสโอ โลจิสติกส์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)

25/2 ซอยสุขสวัสดิ์ 30 แยก 10 แขวงบางปะกอก เขตราชบุรีระณะ กรุงเทพมหานคร 10150
Tel : 02-0515632 Fax : 02-0519141
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0105557031048

วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไอเอสโอ โลจิสติกส์ จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท ไอเอสโอ โลจิสติกส์ จำกัด มีมติให้เรียกประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1 ประจำปี 2566 ในวันเสาร์ที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 09.00 น. ณ สำนักงานเลขที่ 25/2 ซอยสุขสวัสดิ์ 30 แยก 10 แขวงบางปะกอก เขตราชบุรีระณะ กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 คณะกรรมการรายงานผลการดำเนินงานในรอบปีที่ผ่านมา
- วาระที่ 3 พิจารณาอนุมัติรับรองงบการเงินประจำปีสิ้นสุด ณ วันที่ 31 สิงหาคม 2566
- วาระที่ 4 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนการสอบบัญชี
- วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเชิญประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย
จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง



ขอแสดงความนับถือ
นายวิเชียร วิชชุณกุล
กรรมการบริษัท

ฉบับที่ 3235 วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 2



LTO-2023-0212

วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง การแจ้งเงินปันผลระหว่างกาล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท อินโฟเนชั่น แชนแนล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน)

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 4/2566 เมื่อวันที่ 9 พฤศจิกายน 2566 ณ สำนักงาน เลขที่ 393 อาคาร ดี.เค.เอ. ชั้น 6 ถนนสุขุมวิท 21 แขวงลาดพร้าว เขตคลองจั่น กรุงเทพมหานคร ได้มีมติอนุมัติให้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสุทธิจากผลการดำเนินงานในรอบเก้าเดือนของปี 2566 ให้กับผู้ถือหุ้นโดยกำหนดวันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผลในวันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ในอัตราหุ้นละ 0.15 บาท (สิบห้าสตางค์ถ้วน) และกำหนดจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 8 ธันวาคม 2566

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

นายพรชัย ทรัพย์วิเชียร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

Information and Communication Networks
Public Company Limited
D.K.I. Building, 5th Floor, No. 393, Sukhumvit Road,
Latphrao, Latphrao, Bangkok 10230, Thailand
Tel. ID.: 010756000184 Website: http://www.icn.co.th

บริษัท อินโฟเนชั่น แชนแนล คอมมิวนิเคชั่น จำกัด (มหาชน)
เลขที่ 5 ชั้น 5 ถนนสุขุมวิท 21 แขวงลาดพร้าว เขตคลองจั่น กรุงเทพมหานคร 10230 ประเทศไทย
หมายเลขประจำตัวผู้เสียภาษี 010756000184
เว็บไซต์ http://www.icn.co.th

ฉบับที่ 3235 วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 3

S.D MOLD (THAILAND) CO., LTD.

700/718 Moo 1, Amata Nakorn Industrial Estate, Tambol Panthong, Amphur Panthong, Chonburi

November 22, 2023

Subject: Invitation to the Annual General Meeting of Shareholders for 2023
To: Shareholders

The Board of Directors of S.D Mold (Thailand) Co., Ltd. has resolved to hold the Annual General Meeting of Shareholders for 2023 held on November 30, 2023 at 9:00 A.M. at the Company's office address at 700/718 Moo 1, Amata Nakorn Industrial Estate, Tambol Panthong, Amphur Panthong, Chonburi. The agenda to be considered is as follows:

- Agenda 1. To consider and approve the Minutes of the Annual General Meeting of Shareholders for 2022 held on November 28, 2022;
- Agenda 2. To acknowledge the reports of the Board of Directors on the Company's operating result of the fiscal year ended July 31, 2023;
- Agenda 3. To consider and approve the financial statements for the fiscal year ended July 31, 2023;
- Agenda 4. To consider and approve the allocation of dividend and the legal reserve fund from the Company's operating result of the fiscal year ended July 31, 2023;
- Agenda 5. To consider and elect the directors in replacement of those retired by rotation;
- Agenda 6. To consider and appoint the auditor/s and fix the auditing fee;
- Agenda 7. Other business (if any).

Kindly attend the meeting on the date, time and place mentioned above.

If you wish to appoint a person to attend and vote at the meeting on your behalf, please complete and duly execute the enclosed proxy. The completed and executed proxy must be deposited with the Chairman of the Meeting at or before commencement of the meeting.

Yours sincerely,

Mr. Koji Savashi
(Mr. Koji Savashi)
Managing Director

ฉบับที่ 3235 วันที่ 22 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 4


“กกพ.” หนุนใช้พลังงานแสงอาทิตย์ ช่วยลดค่าไฟ

นายเสมอใจ ศุขสุเมฆ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กกพ.) เปิดเผยว่า กกพ. ได้ดำเนินการปรับปรุงหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการอนุญาตโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งรวมถึงหน่วยงานอนุญาตที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมโรงงานอุตสาหกรรม (กรอ.) และกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน เพื่ออำนวยความสะดวกลดระยะเวลาและขั้นตอนการอนุญาตให้เกิดความรวดเร็วมากยิ่งขึ้น โดยจะนำระบบดิจิทัลมาเพิ่มประสิทธิภาพ จึงจำเป็นต้องชี้แจงทำความเข้าใจให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการพลังงานในการปฏิบัติตามกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเหมาะสม เพื่อให้การประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ดำเนินไปได้อย่างราบรื่น มีเสถียรภาพ

การดำเนินการดังกล่าวสอดคล้องตามที่รัฐบาลได้มีการส่งเสริมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เพื่อผลักดันให้เกิดการสร้างธุรกิจสีเขียว ลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้าประชาชน ตลอดจนการขับเคลื่อนการใช้พลังงานสะอาดเพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการลดภาวะโลกร้อน ตามเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกลง 40% ภายในปี 2573 และเป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2611 ตามความตกลง COP26 ซึ่งปัจจุบันมีผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้า หน่วยงานภาครัฐและประชาชนทั่วไป ให้ความสนใจดำเนินโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์จำนวนมาก โดยบทบาทภารกิจของ กกพ. ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 มีวัตถุประสงค์หลายประการ เช่น การส่งเสริมให้มีบริการด้านพลังงานอย่างเพียงพอ มีความมั่นคง และเป็นธรรม การส่งเสริมการใช้พลังงาน และการใช้ทรัพยากรในการประกอบกิจการพลังงานอย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ

“เพื่อให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ดังกล่าว กกพ. ได้มีการออกระเบียบ ประกาศ ข้อบังคับ หรือข้อกำหนดต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการอนุญาตและกำกับกิจการพลังงาน ให้เกิดความเป็นธรรมแก่ผู้ประกอบการ ลดผลกระทบที่เกิดขึ้นต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนคุ้มครองและปกป้องผลประโยชน์ของประชาชน ผู้ใช้พลังงาน รวมทั้งผู้ที่อาจได้รับผลกระทบจากการประกอบกิจการพลังงาน”

นายคมกฤษ ดันตระวานิชย์ เลขานุการสำนักงาน กกพ. กล่าวว่า ในการดำเนินงานด้านการกำกับกิจการพลังงานที่ผ่านมาทาง กกพ. ได้มีการสื่อสารสร้างความรู้ความเข้าใจเรื่องกติกาและหลักเกณฑ์การขออนุญาตประกอบกิจการพลังงานต่อผู้ประกอบการพลังงานอย่างต่อเนื่องตลอดมาทั้งในรูปแบบการสื่อสารโดยตรงและการสื่อสารผ่านเทคโนโลยี นอกจากนี้ ยังได้มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในการบริการ เพื่อให้ผู้ประกอบการพลังงานเข้าถึงได้ง่าย สะดวก รวดเร็ว และมีประสิทธิภาพทั้งด้านการให้บริการ การสร้างองค์ความรู้ที่ถูกต้อง ตลอดจนการติดตามตรวจสอบที่มีประสิทธิภาพ และเป็นธรรมมากยิ่งขึ้น

อย่างไรก็ดี ล่าสุดได้มีการจัดสัมมนาเรื่อง “หลักเกณฑ์การอนุญาตสำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์” เพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจที่ถูกต้องและตรงกันระหว่างสำนักงาน กกพ. ซึ่งเป็นหน่วยงานด้านกำกับและผู้ประกอบการพลังงาน หน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจที่เกี่ยวข้อง รวมถึงประชาชนที่สนใจโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากปัจจุบันมีภาคประชาชนและผู้ประกอบการพลังงานเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก รวมถึงมีรูปแบบการพัฒนาธุรกิจที่ซับซ้อน มีการรวบรวมข้อมูลกฎหมายแนวปฏิบัติที่ใช้ประกอบในการขอรับใบอนุญาตที่สำคัญ รวมทั้งการจัดทำรายงานด้านสิ่งแวดล้อมและความปลอดภัยมาให้ความรู้ในการสัมมนา 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



EXIM BANK เผย ส่งออกไทย ไตรมาส 4 ปี 66 ฟื้นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส

นายรัชช วรรกิจโกศาทร กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เปิดเผยว่า EXIM Index เป็นดัชนีชี้ว่าการส่งออกของไทยที่ EXIM BANK พัฒนาขึ้นเพื่อชี้ให้เห็นถึงทิศทางการส่งออกของไทยในช่วง 3 เดือนข้างหน้า ล่าสุด EXIM Index ณสิ้นไตรมาส 3 ปี 2566 ปรับเพิ่มขึ้นอยู่ที่ระดับ 100.04 จาก 99.6 ในไตรมาสก่อนหน้า นับเป็นครั้งแรกในรอบ 4 ไตรมาส ที่ดัชนีมีค่ามากกว่า 100 สะท้อนมูลค่าการส่งออกของไทยในไตรมาสถัดไป คือ ไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้เป็นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส หลังล่าสุดตัวเลขการส่งออกเดือนกันยายน 2566 สามารถขยายตัวได้เป็นเดือนที่ 2 ติดต่อกัน

“แม้การส่งออกของไทยในไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้จากหลายปัจจัย และผลของฐานมูลค่าส่งออกที่สูงในช่วง 3 ไตรมาสแรกปี 2565 ที่หมดไป แต่มูลค่าการส่งออกของไทยในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2566 ที่หดตัวมากกว่าคาดที่ 3.8% ทำให้ EXIM BANK คาดว่าการส่งออกของไทยทั้งปี 2566 จะหดตัวที่ราว -2% ถึง -1%”

อย่างไรก็ดี โมเมนต์ดีของการส่งออกที่มีสัญญาณดีขึ้นตั้งแต่ไตรมาส 4 ปี 2566 เป็นต้นไป จะช่วยหนุนให้การส่งออกปี 2567 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวและกลายเป็นเครื่องยนต์สำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทยได้อีกครั้ง โดยได้แรงหนุนจากการปรับเพิ่มขึ้นเกือบทุกองค์ประกอบของดัชนี ดังนี้

ในด้านอุปสงค์ (Demand) ดัชนีด้านอุปสงค์ปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.5 ในไตรมาสก่อนหน้ามาอยู่ที่ 100.0 ได้เป็นครั้งแรกในรอบ 1 ปี สะท้อนว่าอุปสงค์ในตลาดโลกเริ่มทยอยฟื้นตัว โดยเฉพาะเศรษฐกิจสหรัฐฯ และญี่ปุ่น ที่ยังขยายตัว

จากภาคบริการและตลาดแรงงาน สอดคล้องกับกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) ที่ล่าสุดปรับเพิ่มคาดการณ์เศรษฐกิจทั้ง 2 ประเทศ ในปี 2566 อยู่ที่ 2.1% และ 2.0% ตามลำดับ ขณะเดียวกัน เศรษฐกิจจีนก็เริ่มมีโมเมนตัมที่ดีขึ้นอย่างช้า ๆ สะท้อนได้จาก GDP ไตรมาส 3 ปี 2566 ออกมาดีกว่าคาดที่ 4.9% และเศรษฐกิจตลาดเกิดใหม่หลายแห่งยังไปได้ เช่น อินเดีย แอฟริกา เป็นต้น ช่วยหนุนความต้องการสินค้าหลายชนิดของไทย อย่างไรก็ตาม เศรษฐกิจยุโรปที่ยังถูกกดดันจากเงินเฟ้อที่ปรับลดลงช้ากว่าหลายภูมิภาค ตลอดจนปัญหาหนี้ที่สูงในบางตลาดยังคงกดดันกำลังซื้อและอุปสงค์ต่อสินค้าไทยในระดับหนึ่ง

ด้านอุปทาน (Supply) ดัชนีด้านอุปทานปรับลดลงจากระดับ 101.3 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ 101.0 แต่ค่าดัชนียังสูงกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 6 ติดต่อกัน สะท้อนปัญหา Global Supply Chain Disruption คลื่นคลาในทิศทางที่ดีขึ้นต่อเนื่อง จากค่าระวางเรือที่ปรับลดลงจากปีก่อนกว่า 80% และปัญหาขาดแคลนชิปทั่วโลกที่ปรับตัวดีขึ้น หนุนให้การส่งออกสินค้าส่งออกของไทยที่ต้องใช้ชิปเป็นส่วนประกอบขยายตัวดีต่อเนื่อง โดยเฉพาะรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้า

ส่วนด้านราคา (Price) ดัชนีด้านราคาปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.1 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ระดับ 99.7 แต่ค่าดัชนียังต่ำกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 3 ติดต่อกัน โดยเฉพาะราคาน้ำมันและราคาอาหารโลกที่แม้จะขยับเพิ่มขึ้นในระยะสั้นจากปัญหา Geopolitics และการปรับลดกำลังการผลิตน้ำมันของซาอุดีอาระเบีย รวมถึงปรากฏการณ์เอลนีโญ ที่เริ่มส่งผลกระทบต่อผลผลิตทางการเกษตรในหลายพื้นที่ของโลก



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษาจีน - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmnitiseminar, @dharmnitihr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์
เพียง 4 ขั้นตอน
(ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, โต้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ

1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพคเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น