



## “ทรู-เอไอเอส” ขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย สู่เศรษฐกิจดิจิทัล

จากงานสัมมนา Thailand Economic Outlook 2024 : Change The Future Today 2 ยักษ์ใหญ่ด้านโทรคมนาคมอย่าง “ทรู-เอไอเอส” ได้เข้าร่วมบรรยายด้วย โดยมีนายสมชัย เลิศสุทธิวงค์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บมจ. แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส (เอไอเอส) กล่าวว่า ทิศทางเศรษฐกิจปี 2567 จากการสำรวจ 61% มองว่าอนาคตเศรษฐกิจทั่วโลกยังอ่อนแอจากปัญหาเงินเฟ้ออยู่ในระดับสูง ดอกเบี้ยขาขึ้น ปัญหานี้คร่าเวียนค่าครองชีพสูงขึ้นมากกว่ารายได้ ปัญหาสิ่งแวดล้อมที่เกิดจากการกระทำของมนุษย์ และปัญหามลภาวะทางอากาศ

อย่างไรก็ตาม อุตสาหกรรมโทรคมนาคมของไทยเติบโตมาก และจะเป็นตัวขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย ไม่ใช่แค่เฉพาะในอุตสาหกรรมโทรคมนาคม แต่ทุกเซกเตอร์จะใช้ดิจิทัลเป็นทางรอดในการขับเคลื่อนธุรกิจ โดยต้องผลักดันดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมชัน ให้มีดิจิทัล อินฟราสตรักเจอร์ที่แข็งแกร่ง เพราะในยุคดิจิทัลเป็นโอกาสเดียวที่จะแข่งขันกับต่างประเทศได้ สิ่งทีเอไอเอสคาดหวังจากภาครัฐ และ กสทช. คือ อยากรัฐสนับสนุน วางโครงสร้างพื้นฐานด้านดิจิทัลให้แข็งแรง ออกกฎให้ดิจิทัล ทรานส์ฟอร์เมชันไปได้ไกล และให้ประชาชนมีส่วนร่วมมากขึ้น

นายสมชัยยังกล่าวต่อว่า คนไทยเป็นกลุ่มผู้บริโภคที่ใช้โมบายดาต้าอย่างมหาศาล จากเดิม 5 - 10 กิกะไบต์ต่อเดือนเฉลี่ยขึ้นไป 22 กิกะไบต์ต่อเดือน ขณะที่รายได้ของโอเปอเรเตอร์ต่อเลขหมายต่อเดือนอยู่ที่ 200 กว่าบาท แต่เราใช้ในเรื่องความบันเทิงเยอะ ทำให้การใช้งานให้เกิด Productivity เพื่อให้เกิดเศรษฐกิจดิจิทัลยังน้อย หากเทียบกับประเทศเพื่อนบ้าน

ด้านนายมนัสส์ มานะวุฒิวณิช ประธานคณะผู้บริหาร บริษัท ทรู คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ที่ผ่านมาแม้ไทยจะมีอัตราการใช้งานดิจิทัลสูง มีโครงสร้างพื้นฐานดิจิทัล

ที่ดี และสัดส่วนเศรษฐกิจดิจิทัลต่อจีดีพีในระดับที่น่าพอใจ แต่การจะสร้างโอกาสอย่างยั่งยืนจากต้นเศรษฐกิจดิจิทัลที่อาจเติบโตสูงถึง 1 ล้านล้านดอลลาร์นั้น ประเทศไทยต้องเร่งยกระดับความสามารถทางการแข่งขันด้านดิจิทัลของอุตสาหกรรมต่าง ๆ และบุคลากร

ดังนั้นการเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัล ทรานส์ฟอร์เมชันเป็นสิ่งสำคัญยิ่งสำหรับประเทศไทย กล่าวคือ เป็น ‘a must’ ที่ต้องทำทันที ไม่ใช่ ‘a choice’ หรือทางเลือกอีกต่อไป ซึ่งการจะเปลี่ยนผ่านอุตสาหกรรมไทย และประเทศไทยสู่การเป็นเศรษฐกิจดิจิทัลเต็มรูปแบบให้สำเร็จนั้น จะต้องทำภายใต้โมเดล CTPaP คือ C – Connectivity (การเชื่อมต่อ) : บริการการเชื่อมต่อนั้นเป็นตัวกลาง (Enabler) สำคัญในการเข้าถึงบริการดิจิทัลและข้อมูลข่าวสารต่างๆ T-Technology (เทคโนโลยี) ทรู คอร์ปอเรชั่นมุ่งเดินหน้าทรานส์ฟอร์เมชันสู่ความเป็นเทคโนโลยี P-Platform as a Service (บริการแพลตฟอร์มบนคลาวด์) เป็นการพัฒนาแพลตฟอร์มให้สมบูรณ์แบบเพื่อสร้างประโยชน์สูงสุด a-Analytics & Artificial Intelligence (การวิเคราะห์และปัญญาประดิษฐ์) คือ การเปิดองค์ความรู้จากดาต้าเพื่อเจาะลึกถึงปัญหาและความต้องการที่แท้จริงของผู้ใช้งานสู่การสร้างสรรค์ หรือนวัตกรรม อี-กอฟเวอร์เมนต์ หรือใช้ Insights ที่สามารถออกแบบแผนและแก้ไขปัญหาได้จริง ทั้งหมดนี้ต้องเริ่มด้วยดิจิทัลไลเซชันขององค์กรสู่การเปลี่ยนผ่านใช้ระบบดิจิทัลและเอไอแห่งอนาคตได้ และ P-People (คน) ทรูชี้ชัดว่า “คน” เป็นปัจจัยชี้วัดสำคัญที่จะทำให้การเปลี่ยนผ่านสู่ดิจิทัลสำเร็จหรือล้มเหลว การเร่งยกระดับทักษะของพนักงานให้ทันกับโลกที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว กลายเป็นวาระเร่งด่วน



สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อบริษัท
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

### HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



# EXIM BANK เผย ส่งออกไทย ไตรมาส 4 ปี 66 ฟื้นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส

นายรักษ์ วรกิจโภคพร กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เปิดเผยว่า EXIM Index เป็นดัชนีชี้ว่าการส่งออกของไทยที่ EXIM BANK พัฒนาขึ้นเพื่อชี้ให้เห็นถึงทิศทางการส่งออกของไทยในช่วง 3 เดือนข้างหน้า ล่าสุด EXIM Index ณสิ้นไตรมาส 3 ปี 2566 ปรับเพิ่มขึ้นอยู่ที่ระดับ 100.04 จาก 99.6 ในไตรมาสก่อนหน้า นับเป็นครั้งแรกในรอบ 4 ไตรมาส ที่ดัชนีมีค่ามากกว่า 100 สะท้อนมูลค่าการส่งออกของไทยในไตรมาสถัดไป คือ ไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้เป็นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส หลังล่าสุดตัวเลขการส่งออกเดือนกันยายน 2566 สามารถขยายตัวได้เป็นเดือนที่ 2 ติดต่อกัน

“แม้การส่งออกของไทยในไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้จากหลายปัจจัย และผลของฐานมูลค่าส่งออกที่สูงในช่วง 3 ไตรมาสแรกปี 2565 ที่หมดไป แต่มูลค่าการส่งออกของไทยในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2566 ที่หดตัวมากกว่าคาดที่ 3.8% ทำให้ EXIM BANK คาดว่าการส่งออกของไทยทั้งปี 2566 จะหดตัวที่ราว -2% ถึง -1%”

อย่างไรก็ดี โมเมนตัมการส่งออกที่มีสัญญาณดีขึ้นตั้งแต่ไตรมาส 4 ปี 2566 เป็นต้นไป จะช่วยหนุนให้การส่งออกปี 2567 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวและกลายเป็นเครื่องยนต์สำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทยได้อีกครั้ง โดยได้แรงหนุนจากการปรับเพิ่มขึ้นเกือบทุกองค์ประกอบของดัชนี ดังนี้

ในด้านอุปสงค์ (Demand) ดัชนีด้านอุปสงค์ปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.5 ในไตรมาสก่อนหน้ามาอยู่ที่ 100.0 ได้เป็นครั้งแรกในรอบ 1 ปี สะท้อนว่าอุปสงค์ในตลาดโลกเริ่มทยอยฟื้นตัว โดยเฉพาะเศรษฐกิจสหรัฐฯ และญี่ปุ่น ที่ยังขยายตัว

จากภาคบริการและตลาดแรงงาน สอดคล้องกับกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) ที่ล่าสุดปรับเพิ่มคาดการณ์เศรษฐกิจทั้ง 2 ประเทศ ในปี 2566 อยู่ที่ 2.1% และ 2.0% ตามลำดับ ขณะเดียวกัน เศรษฐกิจจีนก็เริ่มมีโมเมนตัมที่ดีขึ้นอย่างช้า ๆ สะท้อนได้จาก GDP ไตรมาส 3 ปี 2566 ออกมาดีกว่าคาดที่ 4.9% และเศรษฐกิจตลาดเกิดใหม่หลายแห่งยังไปได้ เช่น อินเดีย แอฟริกา เป็นต้น ช่วยหนุนความต้องการสินค้าหลายชนิดของไทย อย่างไรก็ตาม เศรษฐกิจยุโรปที่ยังถูกกดดันจากเงินเฟ้อที่ปรับลดลงช้ากว่าหลายภูมิภาค ตลอดจนปัญหาหนี้ที่สูงในบางตลาดยังคงกดดันกำลังซื้อและอุปสงค์ต่อสินค้าไทยในระดับหนึ่ง

ด้านอุปทาน (Supply) ดัชนีด้านอุปทานปรับลดลงจากระดับ 101.3 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ 101.0 แต่ค่าดัชนียังสูงกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 6 ติดต่อกัน สะท้อนปัญหา Global Supply Chain Disruption คลี่คลายในทิศทางที่ดีขึ้นต่อเนื่อง จากค่าระวางเรือที่ปรับลดลงจากปีก่อนกว่า 80% และปัญหาขาดแคลนชิปทั่วโลกที่ปรับตัวดีขึ้น หนุนให้การส่งออกสินค้าส่งออกของไทยที่ต้องใช้ชิปเป็นส่วนประกอบขยายตัวต่อเนื่อง โดยเฉพาะรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้า

ส่วนด้านราคา (Price) ดัชนีด้านราคาปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.1 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ระดับ 99.7 แต่ค่าดัชนียังต่ำกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 3 ติดต่อกัน โดยเฉพาะราคาน้ำมันและราคาอาหารโลกที่แม้จะขยับเพิ่มขึ้นในระยะสั้นจากปัญหา Geopolitics และการปรับลดกำลังการผลิตน้ำมันของซาอุดีอาระเบีย รวมถึงปรากฏการณ์เอลนีโญ ที่เริ่มส่งผลกระทบต่อผลผลิตทางการเกษตรในหลายพื้นที่ของโลก



## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษาฯกร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



**บริษัท จีน โอ (ประเทศไทย) จำกัด**  
38 อาคารเฉลิมศักดิ์ ชั้น 10 ห้อง 10 มี ถนนคอนแวนต์ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร

วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท จีน โอ (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยข้าพเจ้าในฐานะผู้ชำระบัญชีของบริษัทฯ ขอเชิญท่านเข้าร่วมประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2566 ในวันที่ 1 ธันวาคม 2566 เวลา 8.00 น. ณ สำนักงานผู้ชำระบัญชีเลขที่ 38 อาคารเฉลิมศักดิ์ ชั้น 10 ห้อง 10 มี ถนนคอนแวนต์ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1. พิจารณาอนุมัติรายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2566 ซึ่งจัดขึ้นเมื่อวันที่ 30 มีนาคม 2566
- วาระที่ 2. พิจารณาอนุมัติรายงานการชำระบัญชีปี 1 ระหว่างวันที่ 30 พฤศจิกายน 2565 ถึง 30 พฤศจิกายน 2566
- วาระที่ 4. พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบฉันทะให้ผู้อื่นไปประชุมแทนด้วยจะเป็นพระคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

นายโนนพาทะ สิงจักตะ  
( นายโนนพาทะ สิงจักตะ )  
ผู้ชำระบัญชี

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 1

**บริษัท ชัน แพลนท์ อินดัสตรี (ประเทศไทย) จำกัด**  
38 อาคารเฉลิมศักดิ์ ชั้น 10 ห้อง 10 มี ถนนคอนแวนต์ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร

วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 3/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท ชัน แพลนท์ อินดัสตรี (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยข้าพเจ้า ในฐานะผู้ชำระบัญชีของบริษัทฯ ขอเชิญท่านเข้าร่วมประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 3/2566 ในวันที่ 8 ธันวาคม 2566 เวลา 8.00 น. ณ สำนักงานผู้ชำระบัญชีเลขที่ 38 อาคารเฉลิมศักดิ์ ชั้น 10 ห้อง 10 มี ถนนคอนแวนต์ แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1. พิจารณาอนุมัติรายงานการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2566 ซึ่งจัดขึ้นเมื่อวันที่ 15 สิงหาคม 2566
- วาระที่ 2. พิจารณาอนุมัติเรื่องเสร็จการชำระบัญชี
- วาระที่ 3. พิจารณาอนุมัติรายงานการชำระบัญชี
- วาระที่ 4. พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบฉันทะให้ผู้อื่นไปประชุมแทนด้วยจะเป็นพระคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

นายคิมจิ ชูไมคาวัว  
( นายคิมจิ ชูไมคาวัว )  
ผู้ชำระบัญชี

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 2

**TOLI** บริษัท โทลี แพคเกจจิ้ง (ประเทศไทย) จำกัด  
TOLI PACKAGING (THAILAND) CO., LTD.  
Toli Packaging (Thailand) Company Limited

November 22, 2023

Subject: Invitation to attend the Extraordinary General Meeting of Shareholders no. 1/2566

To : Shareholders

The Board of Directors of Toli Packaging (Thailand) Co., Ltd. has passed a resolution to call the Extraordinary General Meeting of Shareholders no.1/2566 to be held on Friday December 1, 2023 at 09.00 hrs. at Meeting Room, Toli Packaging (Thailand) Co., Ltd. 58-59 Moo. 3 Phahonyothin Rd., T. Lamsai, A. Wangnoi, Ayutthaya 13170 Thailand to consider the matters according to the agenda together with the Board's opinions as follows:

**Agenda 1** To Consider and Approve the Retained Earnings Appropriated as a Legal Reserve and the Distribution of the Interim Dividend from the Operating Performance from the retained earnings.

**Agenda 2** Other Business (if any)

Please attend the meeting on the, at time and place as stated above.

For your convenience, if you wish to appoint a person to attend and vote at the Meeting on your behalf, please complete and duly execute only one of the Proxy Forms as attached in Attachment.

Yours Faithfully,  
By Order of the Board of Dir

Low Kok Wee  
(Mr. Low Kok Wee)  
President and Chairman of the Board

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 3

22 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566


เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท เอ็น แอสเสท จำกัด

ด้วยคณะกรรมการ บริษัท เอ็น แอสเสท จำกัด มีมติให้เรียกนัดประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 21 ธันวาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 78 ถนนสุขุมวิท 21 (อโศก) แขวงคลองเตยเหนือ เขตวัฒนา กรุงเทพมหานคร 10110 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระการประชุมดังต่อไปนี้

1. พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 29 เมษายน 2566
2. พิจารณาอนุมัติการจ่ายเงินปันผล
3. พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงขอเรียนเชิญท่านเข้าร่วมประชุมตาม วัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว ผู้ถือหุ้นท่านใดที่ประสงค์จะแต่งตั้งบุคคลอื่นเข้าร่วมประชุม และออกเสียงแทนคนในการประชุมครั้งนี้ กรุณากรอกข้อความในหนังสือมอบฉันทะที่แนบมาพร้อมนี้ให้ครบถ้วนสมบูรณ์และคัดลอกแนบมา 20 บาทยื่นต่อประธานที่ประชุมก่อนเริ่มการประชุม

ขอแสดงความนับถือ

  
(นางประไพวรรณ ลิ้มทรง)

**NL**  
บริษัท เอ็น แอสเสท จำกัด  
NL Asset Company Limited

NL Asset Company Limited  
78 ซ.อุนิทส์ สุขุมวิท 21 แขวงคลองเตยเหนือ วัฒนา กทม. 10110 โทร 0 2260 3410 โทรสาร 0 2258 3589  
79 Soi Chulit, Sukhumvit 21 Rd., Klongteai Nue, Watana, BKK 10110 T : 0 2260 3410 F : 0 2258 3589

**NL**  
ASSET

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 4



**บริษัท เฟยตี้ (ประเทศไทย) จำกัด**  
**FETTI (THAILAND) COMPANY LIMITED**

1/54 หมู่ 5 แขวงอุตสาหกรรมโรจนะ อ.บางนาชน อ.คูย์ จ.พระนครศรีอยุธยา โทร. (035) 226716-21 โทรสาร (035) 226722  
1/54 MOO 5 ROJANA TAMBOL KANHAM AMPHUR U-THAI AYUTTHAYA 13210 TEL. (035) 226716-21 FAX. (035) 226722

รายงานการประชุมสามัญ ครั้งที่ 1/2566

บริษัท เฟยตี้ (ประเทศไทย) จำกัด  
เมื่อวันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

สถานที่ประชุม: ณ 1/54 หมู่ที่ 5 ถนนสามัคคีอุตสาหกรรมโรจนะ ตำบลบางนาชน อ.คูย์ จ.พระนครศรีอยุธยา  
วันเวลาที่ประชุม: วันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 09.30 น.

กรรมการ และผู้ถือหุ้นประชุมพร้อมกันพร้อมด้วย ดังนี้

1. นาย สัน สุขี
2. นาย สัน ชิน จิว
3. นาย สัน เชน ชิน ฉ้วน
4. นาย สัน ชือ เวอ
5. นาย สัน ชือ ฉิน
6. นางสาว สัน แชน ฉี
7. นางสาว สัน แชน ฉี

ครบเป็นองค์ประชุม โดยมีนาย สัน ชิน จิว เป็นประธานในที่ประชุมและมีวาระประชุมดังนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาเรื่องการจัดเงินปันผลระหว่างกลาง 2566 จากกำไรระยะสั้นที่ได้รับจากการลงทุนไปโดย  
ประธานในที่ประชุมได้เสนอให้ที่ประชุมพิจารณาเรื่องการจัดเงินปันผลของบริษัทร่วมที่ประชุมพิจารณา  
และมีมติเป็นเอกฉันท์ให้ดำเนินการจ่ายเงินปันผลดังกล่าว มีกำไรระยะสั้นอยู่จำนวนรวมทั้งหมด  
จึงเห็นสมควรจัดเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ เป็นจำนวนเงิน 2,106,000 บาท (สองล้านบาทหนึ่งแสนหก  
พันบาทถ้วน) อัตราการจัดเงินปันผลหุ้นละ 3.24 บาท (สามบาทสี่สิบลีทาสองเซ็นต์) โดยมอบให้นาย สัน  
จิว เป็นผู้พิจารณาดำเนินการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวตามสภาพของของบริษัทร่วมแล้วเสร็จแล้วจึงลงมติที่  
ประชุมครั้งนี้
- วาระที่ 2 ในที่ประชุมเสนอเรื่องวิธีการจ่ายเงินปันผลโดยผู้ถือหุ้นส่วนใหญ่อยู่ต่างประเทศและไม่มีบัญชีเงินตรา  
ต่างประเทศ ซึ่งทำให้ไม่สามารถรับเงินปันผลดังกล่าวได้ จึงขอให้ทำการจ่ายเงินดังกล่าวผ่าน นาย สัน ชิน จิว  
(MR. LIN SHIH-CHIEH) เพื่อให้การรับเงินดังกล่าวสะดวกยิ่งขึ้น ซึ่งในที่ประชุมพิจารณาแล้ว เห็นสมควรให้  
ดำเนินการตามข้อเสนอดังกล่าว ผู้ถือหุ้นทุกคนมีมติเห็นชอบด้วย
- วาระที่ 3 ไม่มีผู้ใดเสนอเรื่องขึ้นที่ประชุม จึงกล่าวปิดประชุม เวลา 11.30 น.

ลงลายมือชื่อ.....ประธานที่ประชุม  
(นาย สัน ชิน จิว)

.....  
เลขานุการที่ประชุม

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 5



**บริษัท เฟยตี้ พรีซิชั่น (ไทยแลนด์) จำกัด**  
**FETTI PRECISION (THAILAND) COMPANY LIMITED**

1/92 หมู่ 5 แขวงอุตสาหกรรมโรจนะ อ.บางนาชน อ.คูย์ จ.พระนครศรีอยุธยา โทร (035) 227916-9 โทรสาร (035) 226148  
1/92 MOO 5 ROJANA INDUSTRIAL PARK KANHAM, U-THAI AYUTTHAYA 13210 TEL. (035) 227916-9 FAX. (035) 226148

รายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 3/2566  
บริษัท เฟยตี้ พรีซิชั่น (ไทยแลนด์) จำกัด  
เมื่อวันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

ณ 1/92 หมู่ที่ 5 ถนนสามัคคีอุตสาหกรรมโรจนะ ตำบลบางนาชน อ.คูย์ จ.พระนครศรีอยุธยา  
กรรมการ และผู้ถือหุ้นประชุมพร้อมกันพร้อมด้วย ดังนี้

1. นาย สัน ชิน
2. นาย จิว พจนน พันธ์ เชน
3. นาย สัน ชิน จิว
4. นางจวง สี่ ยี่
5. นาย สัน เวอ สัน
6. นาย สัน ชิน เชน
7. นาย สัน ชิน สัน
8. บริษัท เฟยตี้ (ประเทศไทย) โดย นาย สัน ชิน จิว

เริ่มการประชุมเวลา 09.00 น. นาย สัน ชิน จิว ได้เริ่มเสกเป็นประธาน ได้กล่าวเปิดการประชุม และเริ่มประชุมตามวาระ ดังนี้

วาระที่ 1 พิจารณาเรื่องการจัดเงินปันผลระหว่างกลางแก่ผู้ถือหุ้น(ค่าได้จากผลการดำเนินงานปี 2566 ที่ได้รับปิดส่งงบการเงินลงบัญชี)

- ประธานได้เสนอให้ที่ประชุมพิจารณาว่า จะมีการจ่ายปันผลแก่ผู้ถือหุ้นจากผลการดำเนินงาน  
ปี พ.ศ. 2566 เป็นจำนวนเงิน 6,300,000.00 บาท โดยผู้ถือหุ้น จากหุ้นทั้งหมด 600,000 หุ้น  
โดยจ่ายเป็นจำนวนเงินต่อหุ้น หุ้นละ 10.50 บาท (ROI=10.50 บาท) โดยมอบให้นาย สัน ชิน จิว เป็นผู้พิจารณา  
ดำเนินการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวตามสภาพของของบริษัทร่วมแล้วเสร็จแล้วจึงลงมติที่ประชุมครั้งนี้

วาระที่ 2 ในที่ประชุมเสนอเรื่องวิธีการจ่ายเงินปันผล โดยผู้ถือหุ้นส่วนใหญ่อยู่ต่างประเทศและไม่มีบัญชีเงินตรา  
ต่างประเทศ ซึ่งทำให้ไม่สามารถรับเงินปันผลดังกล่าวได้ จึงขอให้ทำการจ่ายเงินดังกล่าวผ่าน นาย สัน ชิน จิว (LIN SHIH CHIEH)  
ที่เมืองฝูเจี้ยนประเทศ เพื่อให้เกิดการรับเงินดังกล่าวสะดวกยิ่งขึ้น ซึ่งในที่ประชุมพิจารณาแล้ว เห็นสมควรให้ดำเนินการ  
ไปให้บริษัทร่วม มีการจ่ายเงินปันผลตามที่ประธานเสนอ

วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่นๆ

- ไม่มีผู้ใดเสนอเรื่องขึ้นที่ประชุม

ปิดประชุมเวลา 11.00 นาฬิกา



บริษัท เฟยตี้ พรีซิชั่น (ไทยแลนด์) จำกัด  
FETTI PRECISION (THAILAND) CO.,LTD.

ลงลายมือชื่อ.....ประธานที่ประชุม  
(นาย สัน ชิน จิว)

.....  
(น.ส.ภาวดี เมืองเดช) เลขานุการที่ประชุม

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 6



Tel : 0-2312-7234-6, 0-2750-9045-6  
Fax : 0-2312-7368, 0-2750-8850  
www.tri-wall.co.th

วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไทร์-วอลล์ (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท ไทร์-วอลล์ (ประเทศไทย) จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้น  
สามัญประจำปี ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10.30 น. ณ สำนักงานเลขที่ 500/23  
นิคมอุตสาหกรรมนวนรา อีस्टเทิร์นซีบอร์ด หมู่ที่ 3 ตำบลคานทิษฐ์ อ.หนองปรือ จ.พระนครศรีอยุธยา เพื่อพิจารณา  
เรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการจ่ายเงินปันผลของบริษัทร่วม
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดแจ้งประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ

.....  
(นาย โย ชีรดา)

กรรมการผู้ดำเนินงาน



Tel. 038-339393-5, 038-065571  
Fax : 038-339397, 038-065572  
www.tri-wall.co.th

วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ทีเคบีแอล แพคเกจจิ้ง จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท ทีเคบีแอล แพคเกจจิ้ง จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้น  
สามัญประจำปี ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 11.00 น. ณ สำนักงานเลขที่ 500/23 นิคม  
อุตสาหกรรมนวนรา อีस्टเทิร์นซีบอร์ด หมู่ที่ 3 ตำบลคานทิษฐ์ อ.หนองปรือ จ.พระนครศรีอยุธยา เพื่อพิจารณา  
เรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการจ่ายเงินปันผลของบริษัทร่วม
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดแจ้งประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ

.....  
(นาย โย ชีรดา)

กรรมการผู้ดำเนินงาน



Tel. +663 8950 160-3  
Fax : +663 8950 164-5  
www.tri-wall.co.th

วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไทร์-วอลล์ แพคเกจจิ้ง (ไทย) จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท ไทร์-วอลล์ แพคเกจจิ้ง (ไทย) จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 2/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 11.30 น. ณ สำนักงานเลขที่ 500/23 นิคมอุตสาหกรรมนครราชสีมา อีทีอีวีซี อีทีอีวีซี อีทีอีวีซี 3 ตำบลตาบึง อ.บ้านด่าน จังหวัดนครราชสีมา เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณาการจ่ายเงินปันผลของบริษัท

วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดแจ้งประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ



กรรมการผู้ถือหุ้นสามัญ

Tri-Wall Packaging (Thailand) Ltd.  
500/23 Moo 3 Hemaraj Eastern Seaboard Industrial Estate  
Tumbol Tasse, Amphur Phluksaidang, Rayong 21140

ฉบับที่ 3236 วันที่ 23 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 9

## รพ.จุฬา ผนึกกรู ดิจิทัล เปิดตัว “หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์”

รศ.นพ.ณัฏฐา ลิทธิรัตน์ ผู้อำนวยการ โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และคณะแพทย์ศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย กล่าวว่า โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย และคณะแพทย์ศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย มีความยินดีอย่างยิ่งที่จะได้ร่วมมือกับพันธมิตรด้านเทคโนโลยีทางการแพทย์ ในการนำหุ่นยนต์อัจฉริยะมาช่วยบริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์ ซึ่งเป็นการนำเทคโนโลยีทางการแพทย์มาช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการให้บริการ และยกระดับการให้บริการทางการแพทย์ให้ก้าวล้ำ ทันสมัย เพื่อประโยชน์สูงสุดต่อผู้ป่วย ทำให้บุคลากรทางการแพทย์ลดความเสี่ยงจากการได้รับรังสีโดยตรงในระหว่างที่ให้บริการรักษา ช่วยเพิ่มความปลอดภัยให้กับทีมแพทย์ พยาบาล และบุคลากรทางการแพทย์ได้มากยิ่งขึ้น

ด้านนายเอกราช ปิฎกจิณีน หัวหน้าคณะผู้บริหารด้านดิจิทัล บมจ.ทรู คอร์ปอเรชั่น กล่าวว่า ทรู ดิจิทัล มุ่งมั่นพัฒนาบริการดิจิทัล เพื่อยกระดับการใช้ชีวิตของคนไทยให้ดียิ่งขึ้น และเพิ่มประสิทธิภาพขีดความสามารถของภาคอุตสาหกรรมต่าง ๆ ส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัลที่เข้มแข็ง ตลอดจนเสริมสร้างสังคมไทยให้เติบโตอย่างมั่นคงและยั่งยืน สะท้อนวิสัยทัศน์ของทรู คอร์ปอเรชั่น ในฐานะผู้นำบริษัทโทรคมนาคม-เทคโนโลยี (Telecom-Tech Company)

การพัฒนาบริการ “หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีน” ภายใต้ความร่วมมือกับโรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ สภากาชาดไทย ในครั้งนี้ เป็นความร่วมมือของทรูที่ได้ต่อยอดมาจากระบบการจากการทำงานและพัฒนาระบบร่วมกับทีมแพทย์ของโรงพยาบาลอย่างยาวนาน ผลงานความร่วมมือ ความเชี่ยวชาญ เทคโนโลยี และระบบนิเวศดิจิทัลครบวงจรของทรู เข้ากับความชำนาญของแพทย์ในโรงพยาบาลระดับแนวหน้าของประเทศ เพื่อยกระดับการให้บริการทางการแพทย์ให้สำเร็จอีกครั้ง ก่อนเกิดนวัตกรรมในการให้บริการทางการแพทย์ในยุคดิจิทัล ที่ก้าวล้ำกว่าที่เคยมีมา และเป็นครั้งแรกของไทยในการพัฒนาหุ่นยนต์สนับสนุนการให้บริการด้านเวชศาสตร์นิวเคลียร์ ซึ่งการให้บริการด้วย ความรู้กับทีมแพทย์สำคัญ คือ การเพิ่มความปลอดภัยให้แก่บุคลากรทางการแพทย์ ลดปริมาณรังสีที่จะได้รับโดยตรงจากการปฏิบัติงานประจำในการรักษาผู้ป่วย โรคมะเร็งต่อมไทรอยด์ ช่วยลดความเสี่ยงต่อสุขภาพของคนไข้จากการที่ได้รับรังสีสะสมในร่างกายเป็นระยะเวลานาน ๆ ช่วยให้แพทย์และพยาบาลสามารถดูแลผู้ป่วยได้จำนวนมากขึ้น และให้บริการได้อย่างใกล้ชิด เหมือนว่านวัตกรรมที่เกิดจากความร่วมมือครั้งนี้ จะเป็นพัฒนาการสำคัญของการให้บริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีนในประเทศไทย และทรู ดิจิทัล จะเดินทางต่อความสามารถของหุ่นยนต์ให้ก้าวล้ำยิ่งขึ้น เพื่อสนับสนุนความก้าวหน้าของวงการแพทย์ และยกระดับบริการสาธารณสุขของไทย

หุ่นยนต์อัจฉริยะช่วยบริการรักษามะเร็งต่อมไทรอยด์ด้วยสารรังสีไอโอดีน ถูกออกแบบโดยผสานความเป็นมนุษย์เข้ากับเทคโนโลยี Human-Tech Technology ในแนวคิด Humanize มีบุคลิกน่ารักคล้ายมนุษย์ หน้าจอและเสียงที่ให้ความรู้สึกเป็นมิตรกับผู้ใช้งาน เพิ่มสัมผัสและปฏิสัมพันธ์แบบคล้ายมนุษย์ สร้างรอยยิ้มและความพึงพอใจให้คนไข้ สามารถสั่งการและควบคุมผ่านแท็บเล็ต เชื่อมต่อจนเครือข่าย 5G รองรับการสื่อสารแบบเรียลไทม์ ที่ให้ทั้งความไวในการสื่อสาร ความเสถียร และความปลอดภัยสูงสุดของข้อมูล

**In-House Training** บริการจัดอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา

และนำหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House

- Update ภาษาอังกฤษ (อังกฤษ) - Update ภาษาอังกฤษ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและประชาสัมพันธ์ - พัฒนาทักษะผู้นำ
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามและสมัครได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 955-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: [inhouse@thairwall.co.th](mailto:inhouse@thairwall.co.th) Website : [www.thairwall.co.th](http://www.thairwall.co.th)

## KTC ภายใต้การนำของ CEO คนใหม่ พร้อมลุยทำกำไรต่อเนื่องทุกปี

นางพิทยา วรวิบูลย์กุล ว่าที่ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KTC กล่าวว่า ก้าวต่อไปของ KTC ยังคงมีความท้าทายทำให้เติบโตถึง 10,000 ล้านบาท และมุ่งทำกำไรเติบโตต่อเนื่องทุกปี ซึ่งปี 2567 มุ่งว่า ยังมีความไม่แน่นอนเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง แต่ KTC มีการปรับตัวและเตรียมความพร้อมมาโดยตลอด และมองเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจสินเชื่อซึ่ง 3 ธุรกิจ คือ ธุรกิจบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อ “เคทีซี” ที่เป็น “รถแดงเงิน”

“เราเชื่อว่า ยังมีผู้บริโภคที่ต้องการสินเชื่ออีกมาก โดย KTC จะเน้นขยายฐานสมาชิกไปยังผู้ที่มีความต้องการสินเชื่อเป็นหลัก และไม่ทิ้งกลุ่มที่มีฐานะดีที่เกินความจำเป็น ตลอดจนเชื่อมโยงกับแนวทางให้สินเชื่ออย่างมีความรับผิดชอบ (Responsible Lending) ของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งปัจจุบันเรามีหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) อยู่ที่ 2% ถือว่าอยู่ในระดับที่ดีกว่าอุตสาหกรรม”

ส่วนการบริหารต้นทุนทางการเงินในปี 2567 จะยังคงรักษาระดับให้เหมาะสมกับภาวะเศรษฐกิจและค่าเงินบาทที่ยอมรับได้ โดยมีแผนจะระดมเงินกู้มีระยะยาว 13,000 ล้านบาท เพื่อสนับสนุนการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ รวมถึงรองรับหุ้นกู้และเงินกู้มีระยะยาวที่จะครบกำหนด 11,850 ล้านบาท ทำให้สัดส่วนเงินกู้มีระยะสั้นต่อเงินกู้มีระยะยาว (Original Term) อยู่ที่ 20:80 และต้นทุนทางการเงินอยู่ที่ 3.1% สูงขึ้นจากสิ้นปี 2566 ที่ต่ำกว่าอยู่ที่ 2.8%

ด้านธุรกิจบัตรเครดิตเคทีซี ตั้งเป้าหมายสมัครใหม่เพิ่มขึ้น 230,000 คน และมียอดใช้จ่ายผ่านบัตรเติบโต 15% จากปี 2566 ซึ่งปัจจุบันมียอดการใช้จ่ายผ่านบัตรอยู่ที่ 13 - 14% และจะเติบโตให้มีความสำคัญเรื่องความปลอดภัยสำหรับสมาชิกในทุกขั้นตอนของการใช้บริการบัตรเครดิตเคทีซี ด้วยการพัฒนาแอปพลิเคชัน “KTC Mobile” ต่อเนื่อง จะมีการต่อยอดผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต “เคทีซี ดิจิทัล” (KTC DIGITAL CREDIT CARD) ให้ตอบโจทย์การใช้งานออนไลน์มากขึ้น และเรายังคงเน้นทำการตลาดในกลุ่มผู้มีรายได้ต่อเดือน 50,000 บาทขึ้นไป ขณะที่ธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคล ยังเป็นธุรกิจที่เราเน้นเติบโตทางธุรกิจควบคู่ไปกับการบริหารพอร์ตสินเชื่อคุณภาพ โดยปี 2567 ตั้งเป้าเติบโต 5% จำนวนสมาชิกบัตรเครดิต “เคทีซี พราว” เพิ่มขึ้น 100,000 ราย

ส่วนธุรกิจสินเชื่อ “เคทีซี” ที่เป็น “รถแดงเงิน” ยังคงเน้นการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อต่อเนื่อง ตั้งเป้าหมายอนุมัติสินเชื่อใหม่ในปี 2567 ที่ 6,000 ล้านบาท ด้วย 3 กลุ่มหลัก คือ 1. เน้นสื่อสารเพื่อสร้างการรับรู้ผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่องตลอดทั้งปี 2. เน้นกำกับกับธนาคารของไทย ในการขยายฐานลูกค้าผ่านสาขาธนาคารกรุงไทยกว่า 900 แห่ง เป็นหลักเสริมด้วยแพลตฟอร์มออนไลน์ของธนาคาร พร้อมชูจุดเด่นผลิตภัณฑ์สินเชื่อเคทีซีที่สามารถทำรายการอนุมัติได้แบบเรียลไทม์ และรับเงินทันที ดอกเบี้ยจุดแข็งผลิตภัณฑ์ KTC ที่เป็น รถแดงเงิน ในฐานะผู้บริหารรายเดียวที่หวังเงินใหญ่สูงสุด 1 ล้านบาท อนุมัติสินเชื่อภายใน 1 ชั่วโมง และขยายฐานไปยังผลิตภัณฑ์ใหม่ “สินเชื่อเพื่อเป็นรถคันใหม่ เคทีซี” ที่เป็น “พร้อมบัตรเครดิตเงินสด เคทีซี” ที่เป็น อีกด้วย ขณะเดียวกันในปี 2567 ยังมีแผนขยายจำนวนพันธมิตรในส่วนของ MAAI by KTC ที่ธุรกิจขนาดกลางและใหญ่ อีกไม่ต่ำกว่า 20 ราย ซึ่งจะเป็นการเพิ่มจำนวนสมาชิก MAAI ประมาณ 2 ล้านราย

ด้านเทคโนโลยีในปี นี้ยังจะให้ความสำคัญกับการใช้งานคลาวด์ (Cloud Computing) ในโครงสร้างระบบทางด้านไอที รวมถึงการประมวลผลและจัดเก็บข้อมูล ซึ่งจะมีการใช้งานมากยิ่งขึ้น

## “กฟ.” หุ่นใช้พลังงานแสงอาทิตย์ช่วยผลิตไฟฟ้า

นายเสมอใจ สุขุเมศ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กฟ.) เป็นคนนำ กฟ. ได้ดำเนินการปรับปรุงหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการอนุญาตโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งรวมถึงหน่วยงานอนุญาตที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมโรงงานอุตสาหกรรม (กรอ.) และกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน เพื่ออำนวยความสะดวกและระดมแรงงานและขั้นตอนการอนุญาตให้เกิดความรวดเร็วมากยิ่งขึ้น โดยจะนำระบบดิจิทัลเพิ่มประสิทธิภาพ จึงจำเป็นต้องแจ้งทำความเข้าใจให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการพลังงานในการปฏิบัติตามกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องเหมาะสม เพื่อให้การประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ดำเนินไปได้อย่างราบรื่น มีประสิทธิภาพ

การดำเนินการดังกล่าวสอดคล้องกับที่รัฐบาลได้มีการส่งเสริมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เพื่อผลักดันให้เกิดการสร้างธุรกิจสีเขียว ลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้า ประหยัด ลดต้นทุนการขับเคลื่อนการใช้พลังงานสะอาด เพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการลดภาวะโลกร้อน ตามเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก 40% ภายในปี 2573 และเป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2611 ตามความตกลง COP26 ซึ่งปัจจุบันมีผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้า หน่วยงานภาครัฐและประชาชนทั่วไป ให้ความสนใจดำเนินการโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์จำนวนมาก โดยบทบาทการของ กฟ. ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 มีวัตถุประสงค์หลายประการ เช่น การส่งเสริมให้มีบริการด้านพลังงานอย่างเพียงพอ มีความมั่นคง และเป็นโครงการส่งเสริมการใช้พลังงาน และการใช้ทรัพยากรในการประกอบกิจการพลังงานอย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ

“เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ดังกล่าว กฟ. ได้มีการออกระเบียบ ประกาศ ข้อบังคับ หรือข้อกำหนดต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการอนุญาตและกำกับกิจการพลังงาน ให้เกิดความโปร่งใสและเป็นธรรมแก่ผู้ประกอบการ ตลอดจนการเกิดขึ้นต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนคุ้มครองและปกป้องผลประโยชน์ของประชาชน ผู้ใช้พลังงาน รวมถึงผู้ที่อาจได้รับผลกระทบจากการประกอบกิจการพลังงาน”

นายเสมอใจ สุขุเมศ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน กฟ. กล่าวว่า ในการดำเนินงานด้านการกำกับกิจการพลังงานที่ผ่านมา กฟ. ได้มีการสื่อสารสร้างความรู้ความเข้าใจเรื่องกฎและหลักเกณฑ์การขออนุญาตประกอบกิจการพลังงานต่อผู้ประกอบการพลังงานมาอย่างต่อเนื่องตลอดมา ทั้งในรูปแบบการสื่อสารโดยตรงและการสื่อสารผ่านเทคโนโลยี นอกจากนี้ ยังได้มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในการบริการ เพื่อให้ผู้ประกอบการพลังงานเข้าถึงได้ง่าย สะดวก รวดเร็ว และมีประสิทธิภาพทั้งด้านการให้บริการ การสร้างองค์ความรู้ที่ถูกต้อง ตลอดจนการติดตามตรวจสอบที่มีประสิทธิภาพ และเป็นธรรมมากยิ่งขึ้น

อย่างไรก็ดี ล่าสุดได้มีการจัดสัมมนาเรื่อง “หลักเกณฑ์การอนุญาตสำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์” เพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจที่ถูกต้องและตรงกันระหว่างสำนักงาน กฟ. ซึ่งเป็นหน่วยงานกำกับดูแล และผู้ประกอบการพลังงานหน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจที่เกี่ยวข้อง รวมถึงประชาชนที่สนใจโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากปัจจุบันสำนักงาน กฟ. รวมถึงผู้ประกอบการพลังงานที่ขึ้นทะเบียน มีการรวบรวมข้อมูลนายแบบปฏิบัติที่ประกอบกิจการพลังงานเพิ่มเติม การร่วมหารือกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้องทั้งระดับจังหวัดและระดับกรม ตลอดจนการสื่อสารสร้างความรู้ในการสัมมนา

**In-House Training** บริการจัดอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา

และนำหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House

- Update ภาษาอังกฤษ (อังกฤษ) - Update ภาษาอังกฤษ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและประชาสัมพันธ์ - พัฒนาทักษะผู้นำ
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามและสมัครได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 955-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: [inhouse@thairwall.co.th](mailto:inhouse@thairwall.co.th) Website : [www.thairwall.co.th](http://www.thairwall.co.th)

**In-House Training** บริการจัดอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา

และนำหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House

- Update ภาษาอังกฤษ (อังกฤษ) - Update ภาษาอังกฤษ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและประชาสัมพันธ์ - พัฒนาทักษะผู้นำ
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามและสมัครได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 955-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: [inhouse@thairwall.co.th](mailto:inhouse@thairwall.co.th) Website : [www.thairwall.co.th](http://www.thairwall.co.th)

# ตลาดค้าส่งสะเทือน “เครือข่ายกรีน” ส่งแบรนด์ น้องใหม่ GO Wholesale เปิด 4 สาขา ใน 3 เดือน

นางสุชาดา อิทธิจารุกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มบริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โฮลเซลส์ จำกัด ในเครือ CRC เปิดเผยว่า ธุรกิจค้าส่ง “GO Wholesale” เริ่มดีเวลลอป เมื่อเดือนกันยายน 2565 และเปิดสาขาแรกในเดือนตุลาคม 2566 ถือว่าใช้เวลาค่อนข้างเร็ว

สำหรับแผนการขยายสาขาเบื้องต้น วางเป้า 5 ปี ขยายสาขา 40 - 50 แห่ง สร้างรายได้มากกว่า 60,000 - 70,000 ล้านบาท หลังจากเปิดสาขาแรกเมื่อวันที่ 27 ตุลาคม 2566 บริษัทจะขยายสาขาที่ 2 - 4 ให้ทันสิ้นปีนี้ เริ่มจากเชียงใหม่ในเดือนพฤศจิกายน, พัทยา และนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ในเดือนธันวาคม

สำหรับศูนย์ค้าส่ง “GO Wholesale” ศรีนครินทร์ ซึ่งเป็นสาขาแรกที่เปิด มีพื้นที่กว่า 7,000 ตารางเมตร สินค้ามากกว่า 20,000 รายการ มีจุดเด่นที่แผนกอาหารสด ตั้งแต่อาหารทะเลเป็น ๆ เนื้อคุณภาพพรีเมียมนำเข้าจากต่างประเทศ โดยเฉพาะไฮไลต์ คือ บริการบ่มเนื้อ Dry Age สามารถซื้อแล้ว ผ่ากบ่มไว้ตามระยะเวลาที่ต้องการได้ และวัตถุดิบที่เป็นสินค้า เอสเอ็มอี รวมทั้งมุมให้คำปรึกษากับผู้ที่ต้องการเริ่มต้น ต่อยอด หรือพัฒนาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่ม สินค้าที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจ ดิลิเวอรี ธุรกิจออนไลน์ ศูนย์ให้คำปรึกษาทางธุรกิจ รวมทั้ง “ห้องเวิร์กช็อป” โดยเน้นเจาะกลุ่มเป้าหมายหลัก 4 กลุ่ม คือ Food Retailers, Food Services, Food Lovers และกลุ่มไฮเร็กซ์

ประกอบด้วย ศูนย์การค้า 110 แห่ง ครอบคลุม 100 จังหวัด ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ร้านอาหารกว่า 6,750 ร้าน โรงแรม 93 แห่ง รวมทั้ง Loyalty Platform ที่ครอบคลุมลูกค้ามากกว่า 28 ล้านราย นอกจากนี้ ยังมีบริการใหม่ ๆ ที่มีความหลากหลาย และการให้บริการตัดแต่งสินค้า ตามความต้องการของลูกค้า

“การขยาย “GO Wholesale” ในไทยไม่นับกรุงเทพฯ และปริมณฑล คาดว่าจะขยายอย่างน้อยต่ำสุด 1สาขา/1จังหวัด โดยระยะแรกจะเน้นเปิดสาขาในจังหวัดใหญ่ ๆ ที่มีการท่องเที่ยว ส่วนกรุงเทพฯ และปริมณฑล เรามองว่ายังมีได้อีกหลายสาขา ซึ่งตอนนี้มีแผนการขยายและที่ดินในมือเรียบร้อยแล้ว สเต็ปต่อไป คือ ขยายในจังหวัดใหญ่ ๆ ภายใน 5 ปี จะขยายไม่เกิน 50 สาขา” นางสุชาดากล่าว

ปัจจุบัน ตลาด Thailand's Food Market มีมูลค่ากว่า 2.6 ล้านล้านบาท กำลังเติบโตต่อเนื่องจากดีมานด์ผู้ประกอบการ ทั่วไทย ทั้งร้านอาหารกว่า 600,000 ราย ร้านโชห่วยอีกกว่า 600,000 ราย ด้วยสินค้าที่มีความหลากหลาย ทำให้ลูกค้าตัดสินใจได้ง่ายขึ้น ส่วนการบริการก็สำคัญ โดย GO Wholesale ต้องการสร้างความประทับใจให้ทั้งลูกค้าทั่วไปและลูกค้าที่เป็นผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม GO Wholesale ใช้โมเดลค้าส่งขายสินค้า ให้สมาชิกกลุ่มผู้ประกอบการ เนื่องจากผู้ประกอบการใช้สินค้านี้ เป็นต้นทุนธุรกิจ ดังนั้นสินค้าที่จำหน่ายใน GO Wholesale จะต้องเป็นราคาที่ผู้ประกอบการต้องการด้วย ซึ่งในส่วนนี้ ซัพพลายเออร์ต้องเข้ามาสนับสนุน ดังนั้นในการทำธุรกิจ จะต้อง WIN-WIN ด้วยกันทุกฝ่าย ลูกค้าจะเป็นผู้กำหนด ในเรื่องของราคาที่เหมาะสม เรามองว่า GO Wholesale จะมี ถึง Break Even หรือจุดคุ้มทุนประมาณ 2 ปี และถึงจุดคืนทุน 4 ปี

แน่นอนว่าหากมีผู้เล่นในตลาดมากกว่า 1 ราย จะทำให้เกิดการแข่งขัน และการแข่งขันที่ดีจะทำให้คุณภาพของการบริการดีขึ้น คนที่จะได้ผลประโยชน์คือผู้บริโภค 🌿

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaithr



Download  
ตารางสัมมนา

## รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



### ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



### เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

### รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, โต้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

### อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ  
1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์เพิกถอนประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น