



## พันทิป เปิดแบ่งรายได้โฆษณา 68% ให้สมาชิกครั้งแรกผ่าน Google AdSense

พันทิป ดอทคอม หรือ Pantip.com เว็บไซต์คอมมูนิตี้ที่ให้สมาชิกตั้งกระทู้ถาม-ตอบ ของไทย ปัจจุบันมีกระทู้มากถึง 41,700,000 กระทู้ มีสมาชิกกว่า 7,200,000 คน มีจำนวนผู้เข้าชมเว็บไซต์ 2,600,000 คนต่อวัน จำนวน Pageviews กว่า 7,000,000 หน้าต่อวัน จากทั้งหมด 38 ห้องสนทนาที่ครอบคลุมในทุกเรื่องราว โดยมีรายได้จากการโฆษณาเป็นหลัก

นายวันฉัตร ผดุงรัตน์ ผู้ก่อตั้ง Pantip.com เปิดเผยว่า จากปริมาณ Pageviews จำนวนมากในแต่ละวัน แสดงให้เห็นถึงความนิยมของ Pantip.com ที่มีมาอย่างต่อเนื่อง เราเล็งเห็นถึงศักยภาพและความสำคัญของ “ครีเอเตอร์บนพันทิป” ในฐานะผู้สร้างคอมมูนิตี้ตัวจริงเสมอมา และอยากให้สมาชิกเว็บไซต์ทุกคนสามารถสร้างรายได้จากการสร้างคอนเทนต์บนพันทิปมานานแล้ว ติดที่ระบบเพื่อการร่วมรับรายได้ หากจะทำได้ควรจะต้องถูกสร้างให้มีความเสถียรและแม่นยำในระดับสูงสุด อีกทั้งต้องเก็บข้อมูลส่วนบุคคลที่สำคัญ เช่น บัญชีธนาคาร ชื่อ ที่อยู่ ฯลฯ ทำให้ไม่ยากที่พันทิปจะสร้างระบบแบ่งรายได้ขึ้นมาเอง

อย่างไรก็ดี เมื่อ Google นำเสนอระบบการแบ่งรายได้ ซึ่งเป็นระบบที่ให้ความมั่นใจในระดับสากล พัฒนาและบริหารโดย Google จึงเห็นเป็นโอกาสเหมาะที่จะนำมาเอื้อประโยชน์ให้กับสมาชิก

ทั้งนี้ เว็บไซต์ Pantip ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มตัวกลาง ตั้งใจที่จะไม่รับส่วนแบ่งในรายได้จากการโฆษณา เพื่อให้สมาชิกได้รับผลประโยชน์จากระบบนี้อย่างสูงสุด โดยหวังว่า จะสามารถส่งเสริมให้เกิดกระทู้ดี มีคุณภาพเพิ่มมากขึ้น และเข้าถึงผู้อ่านได้มากขึ้นด้วย

สำหรับการทำงานของ Google AdSense ในเว็บไซต์ Pantip.com มีหลักการ คือ เมื่อมีการตั้งหรือตอบกระทู้ตามปกติ ระบบจะทำการดึงโฆษณาที่เกี่ยวข้องกับเนื้อหากระทู้ นั้น ๆ ขึ้นมาแสดง ซึ่งโฆษณาจะสุ่มขึ้นมาตามเงื่อนไขและความเหมาะสม แต่ยังคงรักษาระบบราคาโดยรวมที่ดีของการสนทนาไว้ ดังนั้นเพียงสมาชิกผู้ใช้งานสมัครเข้าร่วมตามขั้นตอน ก็จะสามารถรับส่วนแบ่งจากโฆษณาที่เกิดขึ้น

โดยกระทู้ที่สามารถเข้าร่วมการสร้างรายได้ จะเป็นกระทู้ที่ถูกตั้งและตอบในเว็บไซต์ Pantip.com ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2556 จนถึงปัจจุบัน ดังนั้นไม่ว่าจะเป็นกระทู้ใหม่หรือกระทู้เก่า หากเจ้าของกระทู้หรือผู้ตอบกระทู้เข้ามาเปิดใช้บริการ Google AdSense ได้ และกระทู้นั้นมียอดเข้าชมหลังจากที่การสมัครรับรายได้สำเร็จ สมาชิกก็จะสามารถรับส่วนแบ่งจากโฆษณาที่เกิดขึ้นได้

สำหรับส่วนแบ่งรายได้ในกระทู้ Pantip เป็นการแบ่งระหว่าง 2 ฝ่ายเท่านั้น คือ 1. ฝ่าย Google ในอัตรา 32% และฝั่งสมาชิกเว็บไซต์ ในอัตรา 68% ซึ่งสัดส่วนนี้อาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ในอนาคตตามที่ Google กำหนด โดยรายได้จะเกิดหลังจากที่มีการแสดงโฆษณาในแต่ละครั้ง ระบบของ Google จะทำการนับยอดการแสดงผลสะสมเก็บไว้และถูกคำนวณเป็นรายได้ เมื่อยอดสะสมครบ 100 เหรียญสหรัฐฯ จึงจะสามารถเบิกถอนได้

โดยผู้ใช้งานสามารถตรวจสอบจากหน้า AdSense ของ Google ของสมาชิกเอง ซึ่งการสร้างรายได้จาก Google AdSense ในเว็บไซต์ Pantip.com ได้เริ่มใช้งานอย่างเป็นทางการเมื่อวันที่ 17 ตุลาคมที่ผ่านมา

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวพู้ก็หุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อย่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

## HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

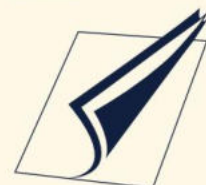
02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



## KTC ภายใต้การนำของ CEO คนใหม่ พร้อมลุยทำกำไรต่อเนื่องทุกปี

นางพิทยา วรปัญญาสกุล ว่าที่ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร KTC กล่าวว่า ก้าวต่อไปของ KTC ยังคงมีเป้าหมายทำกำไรให้เติบโตถึง 10,000 ล้านบาท และมุ่งทำกำไรเติบโตต่อเนื่องทุกปี ซึ่งปี 2567 มองว่า ยังมีความไม่แน่นอนเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง แต่ KTC มีการปรับตัวและเตรียมความพร้อมมาโดยตลอด และมองเห็นโอกาสในการเติบโตของธุรกิจสินเชื่อทั้ง 3 ธุรกิจ คือ ธุรกิจบัตรเครดิต สินเชื่อบุคคล และสินเชื่อ “เคทีซี พีเอ็ม รถแลกเงิน”


“เราเชื่อว่า ยังมีผู้บริโภคที่ต้องการสินเชื่ออีกมาก โดย KTC จะเน้นขยายฐานสมาชิกไปยังผู้ที่มีความต้องการสินเชื่อเป็นหลัก และไม่ชักจูงให้สมาชิกมีภาระหนี้ที่เกินความจำเป็น สอดคล้องกับแนวทางการให้สินเชื่ออย่างมีความรับผิดชอบ (Responsible Lending) ของธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ซึ่งปัจจุบันเรามีหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) อยู่ที่ 2% ถือว่าอยู่ในระดับที่ดีกว่าอุตสาหกรรม”

ส่วนการบริหารต้นทุนทางการเงินในปี 2567 จะยังคงรักษาระดับให้เหมาะสมกับสถานะเศรษฐกิจและความเสี่ยงที่ยอมรับได้ โดยมีแผนจะระดมเงินกู้ยืมระยะยาว 13,000 ล้านบาท เพื่อสนับสนุนการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อ รวมถึงรองรับหุ้นกู้และเงินกู้ยืมระยะยาวที่จะครบกำหนด 11,850 ล้านบาท ทำให้สัดส่วนเงินกู้ยืมระยะสั้นต่อเงินกู้ยืมระยะยาว (Original Term) อยู่ที่ 20:80 และต้นทุนทางการเงินอยู่ที่ 3.1% สูงขึ้นจากสิ้นปี 2566 ที่คาดว่าจะอยู่ที่ 2.8%

ด้านธุรกิจบัตรเครดิตเคทีซี ตั้งเป้ามีสมาชิกบัตรใหม่เพิ่มขึ้น 230,000 ใบ และมียอดใช้จ่ายผ่านบัตรเติบโต 15% จากปี 2566 ซึ่งปัจจุบันมียอดการใช้จ่ายผ่านบัตรอยู่ที่ 13 - 14% และจะเป็นปีที่ให้ความสำคัญเรื่องความปลอดภัยสำหรับสมาชิกในทุกขั้นตอนของการใช้บริการบัตรเครดิตเคทีซี ด้วยการ

พัฒนาแอปพลิเคชัน “KTC Mobile” ต่อเนื่อง จะมีการต่อยอดผลิตภัณฑ์บัตรเครดิต “เคทีซี ดิจิทัล” (KTC DIGITAL CREDIT CARD) ให้ตอบโจทย์การใช้งานออนไลน์มากขึ้น และเรายังคงเน้นทำการตลาดในกลุ่มผู้มีรายได้ต่อเดือน 50,000 บาทขึ้นไป ขณะที่ธุรกิจสินเชื่อส่วนบุคคล ยังเป็นธุรกิจที่เราเน้นการเติบโตทางธุรกิจควบคู่ไปกับการบริหารพอร์ตสินเชื่อคุณภาพ โดยปี 2567 ตั้งเป้าเติบโต 5% จำนวนสมาชิกบัตรเครดิตเงินสด “เคทีซี พราว” เพิ่มขึ้น 100,000 ราย

ส่วนธุรกิจสินเชื่อ “เคทีซี พีเอ็ม รถแลกเงิน” ยังคงเน้นการขยายตัวของพอร์ตสินเชื่อต่อเนื่อง ตั้งเป้ายอดอนุมัติสินเชื่อใหม่ในปี 2567 ที่ 6,000 ล้านบาท ด้วย 3 กลยุทธ์หลักคือ 1. เน้นสื่อสารเพื่อสร้างการรับรู้ผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่องตลอดทั้งปี 2. ผนึกกำลังกับธนาคารกรุงไทย ในการขยายฐานลูกค้าผ่านสาขาธนาคารกรุงไทยกว่า 900 แห่ง เป็นหลักเสริมด้วยแพลตฟอร์มออนไลน์ของธนาคาร พร้อมชูจุดเด่นผลิตภัณฑ์สินเชื่อเดียวที่สามารถทำรายการอนุมัติได้แบบเรียลไทม์ และรับเงินทันที ดอกเบี้ยจุดแข็งผลิตภัณฑ์ KTC พีเอ็ม รถแลกเงิน ในฐานะผู้บริการรายเดียวที่หวังเงินใหญ่สูงสุด 1 ล้านบาท อนุมัติสินเชื่อภายใน 1 ชั่วโมง และขยายฐานไปยังผลิตภัณฑ์ใหม่ “สินเชื่อทะเบียนรถบิ๊กไบค์ เคทีซี พีเอ็ม” พร้อมบัตรเครดิตเงินสด เคทีซี พีเอ็ม อีกด้วย ขณะเดียวกันในปี 2567 ยังมีแผนขยายจำนวนพันธมิตรในส่วนของ MAAI by KTC ทั้งธุรกิจขนาดกลางและใหญ่ อีกไม่ต่ำกว่า 20 ราย ซึ่งจะเป็นการเพิ่มจำนวนสมาชิก MAAI ประมาณ 2 ล้านราย

ด้านเทคโนโลยีนั้น ยังคงให้ความสำคัญกับการใช้งานคลาวด์ (Cloud Computing) ในโครงสร้างระบบทางด้านไอที รวมถึงการประมวลผลและจัดเก็บข้อมูล ซึ่งจะมีการใช้งานมากยิ่งขึ้น 

### In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



วันที่ 15 พฤศจิกายน พ.ศ.2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี



เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท ชินวะ เรืออเนก (ไทยแลนด์) จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน พ.ศ.2566 เวลา 09.00 น. - 12.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 18/8 อาคารพีทีไอเพลส ชั้น 4 ห้อง 404-405 ถนนสุขุมวิท 21 (อโศก) แขวงคลองเตยเหนือ เขตวัฒนา กรุงเทพมหานคร 10110 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 รายงานผลการดำเนินงานของบริษัท และรับรองงบการเงินประจำปี
- วาระที่ 3 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดค่าตอบแทนประจำปี 2566
- วาระที่ 4 พิจารณาแต่งตั้งคณะกรรมการแทนกรรมการที่จะครบกำหนดออกคราว
- วาระที่ 5 พิจารณาเงินปันผล การจัดสรรทุนสำรองตามกฎหมาย และนำเหตุกรรมการ
- วาระที่ 6 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

   
กรรมการ

**ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 1**

บริษัท เบงก๊อค คิลด์ ราตชอพรุ๊ก จำกัด

วันที่ 15 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 3/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท

ด้วย คณะกรรมการของบริษัท ได้ลงมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 3/2566 ในวันที่ 22 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท 888 หมู่ 5 ตำบลบางรักน้อย อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000 โดยมีระเบียบวาระการประชุม ดังต่อไปนี้ คือ

- วาระที่ 1. พิจารณากรรมการเข้า - ออก
- วาระที่ 2. พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมจำนวนหรือชื่อกรรมการซึ่งลงชื่อผูกพันบริษัท
- วาระที่ 3. พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น พร้อมเพรียงกันด้วย จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ

   
(นาย โธม ทยาลัยญา)  
กรรมการ

**ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 2**

**JBMP** 298/2 หมู่ 10 ตำบลคลองเตยเหนือ อำเภอบางละมุง จังหวัดชลบุรี 74110  
298/2 M 10, Klongraedue, Krathumban, Samutsakorn, Thailand 74110.

วันที่ 15 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้น วิสามัญ ประจำปี 2566



เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท เจบีเอ็มที กรุ๊ป(1989) จำกัด

ด้วย คณะกรรมการบริหารของบริษัท เจบีเอ็มที กรุ๊ป(1989) จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้น วิสามัญประจำปี ครั้งที่ 2/2566 ในวันที่ 2 ธันวาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานเลขที่ 298/2 ม.10 ต.คลองเตยเหนือ อ.กระทุ่มแบน ส.สมุทรสาคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่อง แก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัท
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่อง แก้ไขหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 3.
- วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว หากไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตัวเองได้ ให้ทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถือหุ้นประชุมแทนได้

ขอแสดงความนับถือ

   
นายพรชัย ป้านศรีแก้ว  
กรรมการ

**ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 3**

**Donaldson** Donaldson (Thailand) Ltd.  
Amata City Rayong Industrial Estate 7/217 Moo 6, Soi Pomprapa, T. Mueang, A. Phakong, Rayong 21140 Thailand  
Tel No: +66 3865 0280 Fax No: +66 3865 0285

16 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง : ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566


เรียน : ผู้ถือหุ้น

ด้วยบริษัท โดเนลด์สัน (ประเทศไทย) จำกัด เห็นสมควรให้กำหนดนัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10.00 น. ณ บริษัท โดเนลด์สัน (ประเทศไทย) จำกัด เลขที่ 7/217 หมู่ 6 ตำบล นามบางพร อำเภอปลวกแดง จังหวัดระยอง โดยมีระเบียบวาระการประชุมดังนี้

1. รับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565
2. พิจารณารายงานผลการดำเนินงาน ของบริษัทฯ ในรอบปีบัญชีที่ผ่านมา
3. พิจารณาอนุมัติงบดุลและงบกำไรขาดทุน
4. พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนแก่ผู้สอบบัญชี
5. พิจารณาอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล
6. พิจารณาการขออนุมัติปิดบัญชีเงินฝาก ประเภทฝากประจำ ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) สาขาต้นสน
7. พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนกำหนดนัดหมายมาเพื่อโปรดร่วมประชุมตามวันเวลา สถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านต้องการแต่งตั้งผู้แทนเข้าร่วมการประชุมในนามท่าน โปรดมอบอำนาจให้บุคคลดังกล่าวเข้าร่วมประชุมแทน

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท โดเนลด์สัน (ประเทศไทย) จำกัด  
  
(นายกิตติพิพัฒน์ ชำขันทอง)  
กรรมการบริษัท

**ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 4**



Donaldson Filtration (Thailand) Ltd.  
50/1206-1201 Moo 9 Muangphongthani Soi C12-1  
Bangsoet Rd., T. Bangpoo A, Pakkard  
Nonthaburi, 11120 Thailand  
Tel No : +66 2960 1800  
Fax No : +66 2960 1808

16 พฤศจิกายน 2566

เรื่อง : ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566  
เรียน : ผู้ถือหุ้น

ด้วยบริษัท โคนัลด์สัน ฟিলเทรชั่น (ประเทศไทย) จำกัด เห็นสมควรให้กำหนดนัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2566 เวลา 14.00 น. ณ บริษัท โคนัลด์สัน ฟিলเทรชั่น (ประเทศไทย) จำกัด เลขที่ 50/1206-1201 หมู่ 9 เมืองทองธานี ซอยซี 12 เขต 1 ถนนพหลโยธิน ตำบลบางพลีใหญ่ อำเภอบางพลี จังหวัดนนทบุรี 11120 โดยมีระเบียบวาระการประชุมดังนี้

1. รับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2565
2. พิจารณารายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในรอบบัญชีที่ผ่านมา
3. พิจารณายกบัญชีและงบกำไรขาดทุน
4. พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนแก่ผู้สอบบัญชี
5. พิจารณาเรื่องอื่น (ถ้ามี)

จึงเรียนกำหนดนัดประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งนี้ไว้ล่วงหน้า เพื่อให้ผู้ถือหุ้นทุกท่านทราบและเตรียมการเข้าร่วมการประชุมในนามท่าน โปรดมอบอำนาจให้บุคคลดังกล่าวข้างต้น เข้าร่วมการประชุมแทน

ขอแสดงความนับถือ  
บริษัท โคนัลด์สัน ฟিলเทรชั่น (ประเทศไทย) จำกัด  
(นายอภิสิทธิ์ ห้วยไคร้)  
กรรมการบริษัท

ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 5

หนังสือเชิญประชุม

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้น (สามัญ/วิสามัญ) ประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ท่าอากาศยาน

ด้วยคณะกรรมการบริหารของ บริษัท ท่าอากาศยาน

มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้น ประจำปีครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 27 พฤศจิกายน 2566 เวลา 0.30 น.

ณ สำนักงานเลขที่ 128/96 น.15 ตำบลบางเสาธง อำเภอบางเสาธง สมุทรปราการ 10540

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านๆมา
- วาระที่ 2 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของ บริษัท
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดฯ ประชุมตามวันเวลาและสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ

ขอแสดงความนับถือ  
(นายวิวัฒน์ ยี่สาวิโรจน์)

ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 6

บริษัท เจริญ (ประเทศไทย) จำกัด

วันที่ 15 พฤศจิกายน พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ผู้ถือหุ้นของบริษัท เจริญ (ประเทศไทย) จำกัด

ตามที่ข้าพเจ้า นายจาง จูหัว ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใน บริษัท เจริญ (ประเทศไทย) จำกัด ("บริษัท") จำนวนหุ้นที่ ถือ 97,999 หุ้น เลขหมายหุ้น 00001-72000 และ 72001-92000 และ 92001-97999 และ นายวิวัฒน์ ศรีสุกุล ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นในบริษัท จำนวนหุ้นที่ถือ 1 หุ้น เลขหมายหุ้น 200000 รวมกันถือหุ้นอยู่ 98,000 หุ้น ซึ่งมีจำนวนใบรับรองหุ้นที่ส่งมอบให้แก่จำนวนหุ้นของบริษัท (ทั้งหมด 200,000 หุ้น) ได้ใช้สิทธิลงคะแนน 1173 แห่งประมาณหกเดือนแห่ง และภายใต้ข้อร้องขอให้คณะกรรมการของ บริษัท เจริญ (ประเทศไทย) จำกัด เรียกประชุมใหญ่ผู้ถือหุ้นโดยทันที เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ของบริษัท ตามวาระข้างล่างนี้ แต่ไม่ได้รับการสนองตอบหรือดำเนินการแต่อย่างใด นั้น

โดย หนังสือฉบับนี้ ข้าพเจ้าขอใช้สิทธิเรียกประชุมของ ตามมาตรา 1174 แห่งประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ เป็นการประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 25 พฤศจิกายน 2566 เวลา 10:00 น. ณ เลขที่ 48/60 ซีน 1 อาคารไอวี ริชตา แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ โดยมีวาระเหมือนที่แนบมาดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาถอดถอนกรรมการออกจากตำแหน่ง
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องแก้ไขอำนาจกรรมการ
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญเชิญผู้ถือหุ้นทุกท่านเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเรื่องกัน จักขอพบคุณอื่น

ขอแสดงความนับถือ

(นายจาง จูหัว)  
ผู้ถือหุ้น

(นายวิวัฒน์ ศรีสุกุล)  
ผู้ถือหุ้น

ฉบับที่ 3231 วันที่ 16 พฤศจิกายน 2566 ลำดับที่ 7

## "กพว." หนุนใช้พลังงานแสงอาทิตย์ ช่วยลดค่าไฟ

นายเสมอใจ สุขุเมธ ประธานกรรมการกำกับกิจการพลังงาน (กพว.) เปิดเผยว่า กพว. ได้ดำเนินการปรับปรุงหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการอนุญาตโครงการพลังงานแสงอาทิตย์ ซึ่งรวมถึงหน่วยงานอนุญาตที่เกี่ยวข้อง เช่น กรมโรงงานอุตสาหกรรม (กรอ.) และกรมพัฒนาพลังงานทดแทนและอนุรักษ์พลังงาน เพื่ออำนวยความสะดวกลดระยะเวลาและขั้นตอนการอนุญาตให้เกิดความรวดเร็วมากยิ่งขึ้น โดยจะนำระบบดิจิทัลมาเพิ่มประสิทธิภาพ จึงจำเป็นต้องแจ้งความเข้าใจให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกภาคส่วนที่จะเป็นประโยชน์ต่อผู้ประกอบการพลังงานในการปฏิบัติตามกฎหมายต่างๆ ที่เกี่ยวข้องเหมาะสม เพื่อให้การประกอบกิจการผลิตไฟฟ้าของทุกภาคส่วน ดำเนินไปได้อย่างราบรื่น มีเสถียรภาพ

การดำเนินการดังกล่าวสอดคล้องกับที่รัฐบาลได้มีคำสั่งเสริมโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เพื่อผลักดันให้เกิดการสร้างธุรกิจสีเขียว ลดค่าใช้จ่ายด้านพลังงานไฟฟ้า ประหยัด ตลอดจนการขับเคลื่อนการใช้พลังงานสะอาดเพื่อเป็นส่วนหนึ่งในการลดภาวะโลกร้อน ตามเป้าหมายการลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก 40% ภายในปี 2573 และเป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2611 ตามความตกลง COP26 ซึ่งปัจจุบันมีผู้ประกอบการผลิตไฟฟ้า หน่วยงานภาครัฐและประชาชนทั่วไป ให้ความสนใจด้านโครงการผลิตไฟฟ้าจากพลังงานแสงอาทิตย์จำนวนมาก โดยบทบาทภารกิจของ กพว. ภายใต้ พ.ร.บ.การประกอบกิจการพลังงาน พ.ศ. 2550 มีวัตถุประสงค์หลายประการ เช่น การส่งเสริมให้มีบริการด้านพลังงานอย่างเพียงพอ มีความมั่นคง และเป็นธรรม การส่งเสริมการใช้พลังงาน และการใช้ทรัพยากรในการประกอบกิจการพลังงานอย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ

"เพื่อให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ดังกล่าว กพว. ได้มีการออกระเบียบ ประกาศ ข้อบังคับ หรือข้อกำหนดต่าง ๆ เพื่อใช้เป็นเครื่องมือในการอนุญาตและกำกับกิจการพลังงาน ให้เกิดความโปร่งใสและเป็นธรรมแก่ผู้ประกอบการ ลดผลกระทบที่เกิดขึ้นต่อชุมชนและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนคุ้มครองและปกป้องผลประโยชน์ของประชาชน ผู้ใช้พลังงาน รวมทั้งผู้ที่อาจได้รับผลกระทบจากการประกอบกิจการพลังงาน"

นายสมกฤษ ศิระธนาธิบดี เลขานุการสำนักงาน กพว. กล่าวไว้ว่า ในการดำเนินงานด้านการกำกับกิจการพลังงานที่ผ่านมา กพว. ได้มีการสื่อสารสร้างความรู้ความเข้าใจเรื่องกฎเกณฑ์และหลักเกณฑ์การอนุญาตประกอบกิจการพลังงานต่อผู้ประกอบการพลังงานมาอย่างต่อเนื่องตลอดมา ทั้งในรูปแบบการสื่อสารโดยตรงและการสื่อสารผ่านเทคโนโลยี นอกจากนี้ ยังได้มีการนำเทคโนโลยีเข้ามาใช้ในการบริการ เพื่อให้ผู้ประกอบการพลังงานเข้าถึงได้ง่าย สะดวก รวดเร็ว และมีประสิทธิภาพทั้งด้านการให้บริการ การสนองต่อความรู้ที่ถูกต้อง ตลอดจนการติดตามตรวจสอบที่มีประสิทธิภาพและเป็นธรรมมากยิ่งขึ้น

อย่างไรก็ดี ล่าสุดได้มีการจัดสัมมนาเรื่อง "หลักเกณฑ์การอนุญาตสำหรับโรงไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์" เพื่อสร้างความรู้ความเข้าใจที่ถูกต้องและตรงกันระหว่างสำนักงาน กพว. ซึ่งเป็นหน่วยงานกำกับดูแลและผู้ประกอบการพลังงานหน่วยงานภาครัฐ สมาคมธุรกิจที่เกี่ยวข้อง รวมถึงประชาชนที่สนใจโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ เนื่องจากปัจจุบันมีภาคประชาชนและผู้ประกอบการพลังงานเพิ่มขึ้นเป็นจำนวนมาก รวมถึงมีรูปแบบการพัฒนากิจการที่ซับซ้อน มีการรวมกันของทุนและนวัตกรรมที่เชื่อมโยงกันมากขึ้น การรวมกันของทุนและนวัตกรรมที่เชื่อมโยงกันมากขึ้น รวมถึงการจรรยาบรรณด้านสิ่งแวดล้อมและความปลอดภัยในการสัมมนา

**In-House Training** บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ดี ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรอบรมเฉพาะที่จัดทำขึ้น In-House

- Update ภาษีฐานภาษี (Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและโปรโมชั่น - ศัพท์ที่ควรรู้ของงาน)
- Sales Skill - Team Work - การเพิ่มประสิทธิภาพ (Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ)

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ In-House Training

โทรศัพท์ 020 255-0750 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail: [training@donalson.com](mailto:training@donalson.com) Website: [www.dfi.co.th](http://www.dfi.co.th)

# ตลาดค้าส่งสะเทือน “เครือข่ายกริล” ส่งแบรนด์ น้องใหม่ GO Wholesale เปิด 4 สาขา ใน 3 เดือน

นางสุชาดา อิทธิจารุกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กลุ่มบริษัท เซ็นทรัล ฟู้ด โฮลเซลส์ จำกัด ในเครือ CRC เปิดเผยว่า ธุรกิจค้าส่ง “GO Wholesale” เริ่มดีเวลลอป เมื่อเดือนกันยายน 2565 และเปิดสาขาแรกในเดือนตุลาคม 2566 ถือว่าใช้เวลาค่อนข้างเร็ว

สำหรับแผนการขยายสาขาเบื้องต้น วางเป้า 5 ปี ขยายสาขา 40 - 50 แห่ง สร้างรายได้มากกว่า 60,000 - 70,000 ล้านบาท หลังจากเปิดสาขาแรกเมื่อวันที่ 27 ตุลาคม 2566 บริษัทจะขยายสาขาที่ 2 - 4 ให้ทันสิ้นปีนี้ เริ่มจากเชียงใหม่ในเดือนพฤศจิกายน, พัทยา และนิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ในเดือนธันวาคม

สำหรับศูนย์ค้าส่ง “GO Wholesale” ศรีนครินทร์ ซึ่งเป็นสาขาแรกที่เปิด มีพื้นที่กว่า 7,000 ตารางเมตร สินค้ามากกว่า 20,000 รายการ มีจุดเด่นที่แผนกอาหารสด ตั้งแต่อาหารทะเลเป็น ๆ เนื้อคุณภาพพรีเมียมนำเข้าจากต่างประเทศ โดยเฉพาะไฮไลต์ คือ บริการบ่มเนื้อ Dry Age สามารถซื้อแล้ว ผ่ากบ่มไว้ตามระยะเวลาที่ต้องการได้ และวัตถุดิบที่เป็นสินค้า เอสเอ็มอี รวมทั้งมุมให้คำปรึกษากับผู้ที่ต้องการเริ่มต้น ต่อยอด หรือพัฒนาธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่ม สินค้าเกี่ยวกับธุรกิจ ดิลิเวอรี ธุรกิจออนไลน์ ศูนย์ให้คำปรึกษาทางธุรกิจ รวมทั้ง “ห้องเวิร์กช็อป” โดยเน้นเจาะกลุ่มเป้าหมายหลัก 4 กลุ่ม คือ Food Retailers, Food Services, Food Lovers และกลุ่มไฮเร็กซ์

ประกอบด้วย ศูนย์การค้า 110 แห่ง ครอบคลุม 100 จังหวัด ทั้งในประเทศไทยและเวียดนาม ร้านอาหารกว่า 6,750 ร้าน โรงแรม 93 แห่ง รวมทั้ง Loyalty Platform ที่ครอบคลุมลูกค้ามากกว่า 28 ล้านราย นอกจากนี้ ยังมีบริการใหม่ ๆ ที่มีความหลากหลาย และการให้บริการตัดแต่งสินค้า ตามความต้องการของลูกค้า

“การขยาย “GO Wholesale” ในไทยไม่นับกรุงเทพฯ และปริมณฑล คาดว่าจะขยายอย่างน้อยต่ำสุด 1สาขา/1จังหวัด โดยระยะแรกจะเน้นเปิดสาขาในจังหวัดใหญ่ ๆ ที่มีการท่องเที่ยว ส่วนกรุงเทพฯ และปริมณฑล เรามองว่ายังมีได้อีกหลายสาขา ซึ่งตอนนี้มีแผนการขยายและที่ดินในมือเรียบร้อยแล้ว สเต็ปต่อไป คือ ขยายในจังหวัดใหญ่ ๆ ภายใน 5 ปี จะขยายไม่เกิน 50 สตอร์” นางสุชาดากล่าว

ปัจจุบัน ตลาด Thailand's Food Market มีมูลค่ากว่า 2.6 ล้านล้านบาท กำลังเติบโตต่อเนื่องจากดีมานด์ผู้ประกอบการ ทั่วไทย ทั้งร้านอาหารกว่า 600,000 ราย ร้านโชห่วยอีกกว่า 600,000 ราย ด้วยสินค้าที่มีความหลากหลาย ทำให้ลูกค้า ตัดสินใจได้ง่ายขึ้น ส่วนการบริการก็สำคัญ โดย GO Wholesale ต้องการสร้างความประทับใจให้ทั้งลูกค้าทั่วไปและลูกค้าที่เป็นผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม GO Wholesale ใช้โมเดลค้าส่งขายสินค้า ให้สมาชิกกลุ่มผู้ประกอบการ เนื่องจากผู้ประกอบการใช้สินค้านี้ เป็นต้นทุนธุรกิจ ดังนั้นสินค้าที่จำหน่ายใน GO Wholesale จะต้องเป็นราคาที่ผู้ประกอบการต้องการด้วย ซึ่งในส่วนนี้ ซัพพลายเออร์ต้องเข้ามาสนับสนุน ดังนั้นในการทำธุรกิจ จะต้อง WIN-WIN ด้วยกันทุกฝ่าย ลูกค้าจะเป็นผู้กำหนด ในเรื่องของราคาที่เหมาะสม เรามองว่า GO Wholesale จะมี ถึง Break Even หรือจุดคุ้มทุนประมาณ 2 ปี และถึงจุด คืนทุน 4 ปี

แน่นอนว่าหากมีผู้เล่นในตลาดมากกว่า 1 ราย จะทำให้เกิดการแข่งขัน และการแข่งขันที่ดีจะทำให้คุณภาพของการบริการดีขึ้น คนที่จะได้ผลประโยชน์คือผู้บริโภค 🌊

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



# EXIM BANK เผย ส่งออกไทย ไตรมาส 4 ปี 66 ฟื้นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส

นายรัชช วรรกิจโกศาทร กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เปิดเผยว่า EXIM Index เป็นดัชนีชี้ว่าการส่งออกของไทยที่ EXIM BANK พัฒนาขึ้นเพื่อชี้ให้เห็นถึงทิศทางการส่งออกของไทยในช่วง 3 เดือนข้างหน้า ล่าสุด EXIM Index ณสิ้นไตรมาส 3 ปี 2566 ปรับเพิ่มขึ้นอยู่ที่ระดับ 100.04 จาก 99.6 ในไตรมาสก่อนหน้า นับเป็นครั้งแรกในรอบ 4 ไตรมาส ที่ดัชนีมีค่ามากกว่า 100 สะท้อนมูลค่าการส่งออกของไทยในไตรมาสถัดไป คือ ไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้เป็นครั้งแรกในรอบ 5 ไตรมาส หลังล่าสุดตัวเลขการส่งออกเดือนกันยายน 2566 สามารถขยายตัวได้เป็นเดือนที่ 2 ติดต่อกัน

“แม้การส่งออกของไทยในไตรมาส 4 ปี 2566 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวได้จากหลายปัจจัย และผลของฐานมูลค่าส่งออกที่สูงในช่วง 3 ไตรมาสแรกปี 2565 ที่หมดไป แต่มูลค่าการส่งออกของไทยในช่วง 9 เดือนแรกของปี 2566 ที่หดตัวมากกว่าคาดที่ 3.8% ทำให้ EXIM BANK คาดว่าการส่งออกของไทยทั้งปี 2566 จะหดตัวที่ราว -2% ถึง -1%”

อย่างไรก็ดี โมเมนต์ดีของการส่งออกที่มีสัญญาณดีขึ้นตั้งแต่ไตรมาส 4 ปี 2566 เป็นต้นไป จะช่วยหนุนให้การส่งออกปี 2567 มีแนวโน้มกลับมาขยายตัวและกลายเป็นเครื่องยนต์สำคัญในการขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทยได้อีกครั้ง โดยได้แรงหนุนจากการปรับเพิ่มขึ้นเกือบทุกองค์ประกอบของดัชนี ดังนี้

ในด้านอุปสงค์ (Demand) ดัชนีด้านอุปสงค์ปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.5 ในไตรมาสก่อนหน้ามาอยู่ที่ 100.0 ได้เป็นครั้งแรกในรอบ 1 ปี สะท้อนว่าอุปสงค์ในตลาดโลกเริ่มทยอยฟื้นตัว โดยเฉพาะเศรษฐกิจสหรัฐฯ และญี่ปุ่น ที่ยังขยายตัว

จากภาคบริการและตลาดแรงงาน สอดคล้องกับกองทุนการเงินระหว่างประเทศ (IMF) ที่ล่าสุดปรับเพิ่มคาดการณ์เศรษฐกิจทั้ง 2 ประเทศ ในปี 2566 อยู่ที่ 2.1% และ 2.0% ตามลำดับ ขณะเดียวกัน เศรษฐกิจจีนก็เริ่มมีโมเมนตัมที่ดีขึ้นอย่างช้า ๆ สะท้อนได้จาก GDP ไตรมาส 3 ปี 2566 ออกมาดีกว่าคาดที่ 4.9% และเศรษฐกิจตลาดเกิดใหม่หลายแห่งยังไปได้ เช่น อินเดีย แอฟริกา เป็นต้น ช่วยหนุนความต้องการสินค้าหลายชนิดของไทย อย่างไรก็ตาม เศรษฐกิจยุโรปที่ยังถูกกดดันจากเงินเฟ้อที่ปรับลดลงช้ากว่าหลายภูมิภาค ตลอดจนปัญหาหนี้ที่สูงในบางตลาดยังคงกดดันกำลังซื้อและอุปสงค์ต่อสินค้าไทยในระดับหนึ่ง

ด้านอุปทาน (Supply) ดัชนีด้านอุปทานปรับลดลงจากระดับ 101.3 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ 101.0 แต่ค่าดัชนียังสูงกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 6 ติดต่อกัน สะท้อนปัญหา Global Supply Chain Disruption คลี่คลายในทิศทางที่ดีขึ้นต่อเนื่อง จากค่าระวางเรือที่ปรับลดลงจากปีก่อนกว่า 80% และปัญหาขาดแคลนชิปทั่วโลกที่ปรับตัวดีขึ้น หนุนให้การส่งออกสินค้าส่งออกของไทยที่ต้องใช้ชิปเป็นส่วนประกอบขยายตัวดีต่อเนื่อง โดยเฉพาะรถยนต์และเครื่องใช้ไฟฟ้า

ส่วนด้านราคา (Price) ดัชนีด้านราคาปรับเพิ่มขึ้นจากระดับ 99.1 ในไตรมาสก่อนหน้าอยู่ที่ระดับ 99.7 แต่ค่าดัชนียังต่ำกว่า 100 เป็นไตรมาสที่ 3 ติดต่อกัน โดยเฉพาะราคาน้ำมันและราคาอาหารโลกที่แม้จะขยับเพิ่มขึ้นในระยะสั้นจากปัญหา Geopolitics และการปรับลดกำลังการผลิตน้ำมันของซาอุดีอาระเบีย รวมถึงปรากฏการณ์เอลนีโญ ที่เริ่มส่งผลกระทบต่อผลผลิตทางการเกษตรในหลายพื้นที่ของโลก



## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานทางบัญชี - Update ภาษาจีน - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmnitiseminar, @dharmnitihr



Download  
ตารางสัมมนา

# รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



## ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



## เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด

## รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำหน่าย, โต้ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

## อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ  
1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์เพิกถอนประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น