



## บลจ. กสิกรไทย แนะช้อกกองทุนตราสารหนี้ระยะยาว

นายชัชชัย สฤษดิ์อิทธิกุล Chief Investment Officer (รองกรรมการผู้จัดการ สายงานจัดการลงทุน) บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน กสิกรไทย จำกัด (บลจ. กสิกรไทย) กล่าวว่า การปรับอัตราดอกเบี้ยของธนาคารกลางทั่วโลกใกล้ถึงระดับสูงสุดในรอบวัฏจักรดอกเบี้ยขาขึ้น โดยธนาคารแห่งประเทศไทย (สปท.) มีแนวโน้มที่จะทยอยปรับนโยบายการเงินเข้าสู่ระดับปกติ (Normalization) อย่างค่อยเป็นค่อยไป ซึ่งคาดว่าจะปรับขึ้นต่อจากระดับปัจจุบันไปไม่มาก อย่างไรก็ตาม ตลาดตราสารหนี้ไทยปัจจุบันได้สะท้อนถึงการขึ้นดอกเบี้ยไปส่วนใหญ่แล้ว หาก สปท. มีการปรับขึ้นดอกเบี้ยอีก ผลกระทบที่มีต่อตลาดตราสารหนี้ไทยจะเป็นไปอย่างจำกัด

ทั้งนี้ บลจ. กสิกรไทย แนะนำให้ผู้ลงทุนเข้าลงทุนในกองทุนตราสารหนี้ระยะยาวในจังหวะนี้ได้ผ่านกองทุนเปิดเค ตราสารหนี้ พลัส ชนิดผู้ลงทุนทั่วไป (K-FIXEDPLUS-A)

“กองทุน K-FIXEDPLUS-A มีนโยบายที่เน้นลงทุนในตราสารหนี้ไทยคุณภาพดี ทั้งพันธบัตรรัฐบาล พันธบัตรธนาคารแห่งประเทศไทย หุ้นกู้เอกชน และอาจมีการกระจายลงทุนบางส่วนในเงินฝาก หรือตราสารหนี้ต่างประเทศที่มี

ความมั่นคงสูงเพิ่มเข้ามาได้ด้วย โดยใช้กลยุทธ์การบริหารแบบเชิงรุก (Active Management Portfolio)”

จากทีมผู้จัดการกองทุนที่จะคอยบริหารความเสี่ยงทั้งทางด้านอัตราดอกเบี้ย และด้านความสามารถในการชำระหนี้ อีกทั้งยังมีการติดตามสถานการณ์การลงทุนอย่างใกล้ชิด เพื่อให้ทันต่อการเปลี่ยนแปลง ทั้งนี้ ผู้ลงทุนยังสามารถเลือกลงทุน K-FIXEDPLUS ในรูปแบบกองทุนลดหย่อนภาษีผ่าน K-FIXEDPLUS-SSF ได้เช่นเดียวกัน

นายชัชชัย กล่าวเพิ่มเติมว่า การลงทุนในกองทุนตราสารหนี้ระยะยาวอย่างน้อย 1 ปี จะช่วยเพิ่มโอกาสรับผลตอบแทนที่สูงขึ้นได้ เพราะอัตราผลตอบแทนของตราสารหนี้ส่วนหนึ่งขึ้นอยู่กับอายุของตราสาร ดังนั้น กองทุน K-FIXEDPLUS-A จึงเหมาะสำหรับผู้ที่สามารถถือครองหน่วยลงทุนได้ตั้งแต่ 1 ปีขึ้นไป ที่มองหาโอกาสรับผลตอบแทนมากกว่าเงินฝากและกองทุนตลาดเงิน อีกทั้งยังเป็นทางเลือกให้กับผู้ที่ต้องการสภาพคล่องมากกว่าการลงทุนในกองทุน Term Fund ที่มีอายุโครงการ 1 ปีได้

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวผู้ที่หุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

## HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921




# ไทยพาณิชย์ คุยธุรกิจบริหารเงินเศรษฐี ตั้งเป้าซิง 12% ต่อปี

นายกฤษณ์ จันทโนทก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคารไทยพาณิชย์ เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจบริหารความมั่งคั่ง (Wealth Management) มีทิศทางเติบโตต่อเนื่อง โดยจะเห็นกลุ่มลูกค้าความมั่งคั่งย้ายฐานจากยุโรปมาสู่ตลาดเอเชียมากขึ้น และกลุ่มลูกค้ามั่งคั่งระดับกลางขยับสู่ระดับบนมากขึ้น โดยตลาดมีการคาดการณ์ว่าภายใน 3 - 5 ปี มูลค่าสินทรัพย์ภายใต้การบริหารจัดการ (AUM) ในตลาดเอเชียจะเพิ่มจาก 2.7 ล้านล้านดอลลาร์ เป็น 4.7 ล้านล้านดอลลาร์ ขณะที่ประเทศไทยมีโอกาสเติบโตเช่นกัน โดยมีสินทรัพย์ AUM อยู่ที่ 25 ล้านล้านบาท และคาดว่าภายใน 3 - 5 ปี จะมีแนวโน้มการเติบโตเฉลี่ยปีละ 5% ซึ่งในจำนวนดังกล่าวจะพบว่ากลุ่มลูกค้ามั่งคั่งที่มีสินทรัพย์การลงทุนและเงินฝากตั้งแต่ 50 ล้านบาทขึ้นไป มีประมาณ 10 ล้านล้านบาท ซึ่งเป็นกลุ่มที่ธนาคารให้ความสนใจและมุ่งเน้นการเติบโต

ปัจจุบันธนาคารมีฐานลูกค้ามั่งคั่งที่มีสินทรัพย์สุทธิภายใต้การบริหาร (AUM) ตั้งแต่ 2 ล้านบาทขึ้นไป กว่า 400,000 ราย ซึ่งรวมถึงกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่งคั่งระดับสูง (High Net Worth Individuals) คิดเป็นส่วนแบ่งการตลาดกว่า 40% และมีแผนงานขยายฐานลูกค้าเติบโตอย่างต่อเนื่องมากกว่า 12% ต่อปี โดยเฉพาะในกลุ่ม Young Affluent ที่มีความสนใจในการวางแผนการลงทุนที่เติบโตต่อเนื่อง

ทั้งนี้ ธนาคารจะมีการนำเสนอผลิตภัณฑ์การเงินการลงทุนที่หลากหลาย และเป็น Open Architecture รวมถึงการขยายฐานลูกค้านักลงทุน Digital Investors ผ่านการพัฒนา Wealth Platform ที่ตอบโจทย์เป้าหมายการลงทุนที่ครบวงจร โดยตั้งเป้าหมายภายใน 3 ปี มีฐานลูกค้า Digital Investors กว่า 1.3 ล้านราย

นางสาวลลิตภัทร ธรณวิกรัย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ ไทยพาณิชย์ จูเลียส แบร์ จำกัด กล่าวว่า ในปี 2566 มีการปรับนโยบายการเงินเริ่มกลับมาเป็นปกติ หลังจากที่มีการใช้นโยบายที่ตึงตัวอย่างมากในปีที่ผ่านมา ทั้งนี้ กระบวนการ Disinflationary ในสหรัฐอเมริกายังคงดำเนินต่อไป แต่ยังคงมีความผันผวนในระดับสูงจากความเปราะบางเชิงโครงสร้างในด้านอุปทาน ดังนั้น กลยุทธ์การลงทุนเราแนะนำให้เข้าลงทุนในตราสารหนี้ภาคเอกชนที่คุณภาพดี ลดการลงทุนในตราสารหนี้ที่มีความเสี่ยงสูง (High Yield Bond) ขณะที่การลงทุนในหุ้นเรายังแนะนำให้ใช้กลยุทธ์แบบ Barbell คือลงทุนทั้งในกลุ่มที่เป็น Secular Growth ที่ยังคงมีการเติบโตที่ตีผสมกับหุ้นคุณภาพที่เป็นกลุ่มปลอดภัย (Defensive) โดยกลุ่มอุตสาหกรรมที่เราให้น้ำหนักการลงทุนเชิงบวกคือกลุ่มเทคโนโลยี (Technology) กลุ่มสุขภาพ (Healthcare) และกลุ่มสื่อสาร (Communication)

โดยในปี 2566 ไทยพาณิชย์ จูเลียส แบร์ นำเอากลยุทธ์ “The New Wave of Wealth” มาใช้เป็นแกนหลักในการดำเนินธุรกิจ ต่อยจุดยืนของการเป็นผู้นำด้านบริหารความมั่งคั่ง ซึ่งครอบคลุมและครบวงจรที่สุด เพื่อเจาะกลุ่มทายาทคนรุ่นใหม่ ซึ่งประกอบด้วย 3 แกนสำคัญ ได้แก่ 1. Onshore & Offshore Investment 2. Human Touch และ 3. Seamless Access เราตั้งเป้าหมายภายใน 3 ปี จะสามารถขึ้นแทนผู้นำ International Private Banking ที่มีความเป็นเลิศด้านธุรกิจบริหารความมั่งคั่งแบบครบวงจร ให้กับกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่งคั่งระดับสูง (UHNWIs และ HNWIs) ของเมืองไทย 

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th






วันที่ 28 มิถุนายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2566  
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท มิตรแลนด์ ทรานสปอร์ต จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท มิตรแลนด์ ทรานสปอร์ต จำกัด  
มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 1 ในวันที่ 8 กรกฎาคม 2566 เวลา 9.30  
ณ สำนักงานเลขที่ 96 ถนนสุขุมวิท แขวงพระโขนง เขตพระโขนง กรุงเทพมหานคร 10250  
เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัทฯ
- วาระที่ 3 ประกาศจ่ายเงินปันผล
- วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ  
  
นางปิชญารักษ์ พิทักษ์พิบูลย์  
กรรมการเลขานุการ

ฉบับที่ 3130 วันที่ 28 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 5

หนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2566  
วันที่ 27 มิถุนายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี 1/2566  
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท อารเด่ บราซิเลียน จิว-จีซี จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท อารเด่ บราซิเลียน จิว-จีซี จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 1 ในวันที่ 5 กรกฎาคม 2566 เวลา 10.00  
ณ สำนักงานเลขที่ สำนักงานใหญ่ 283-99 อาคารโสมเพลตสอพฟิตด์ ชั้นที่ 20 ซอยสุขุมวิท 55 แขวง  
คลองตันเหนือ เขตวัฒนา กรุงเทพมหานคร  
เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาถอดถอนกรรมการออกจากตำแหน่ง
- วาระที่ 2 พิจารณาแต่งตั้งกรรมการใหม่แทนตำแหน่งที่ว่าง และอำนาจกรรมการลงลายมือชื่อ  
ผูกพันบริษัทฯ
- วาระที่ 3 พิจารณาแก้ไขเปลี่ยนแปลงกรรมการผู้ถือหุ้นของนามของบริษัท
- วาระที่ 4 พิจารณาเปลี่ยนแปลงกรรมการเข้าและออก
- วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ  
  
กรรมการ

ฉบับที่ 3130 วันที่ 28 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 6

คำบอกกล่าวเรียกประชุมใหญ่

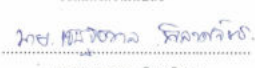
บริษัท หัวใจ ดีไซน์ จำกัด  
วันที่ 28 มิถุนายน 2566

เรื่อง เชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2566  
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท ได้ลงมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2566  
ในวันที่ 14 กรกฎาคม 2566 ณ เวลา 08.00 น. สำนักงานของบริษัท เลขที่ 5 สุขุมวิท 5 ซอย 20  
แยก 7 ถนนสุขุมวิท 5 แขวงท่าแร้ง เขตบางเขน กรุงเทพมหานคร โดยมีระเบียบวาระการ  
ประชุมดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาเรื่องการแก้ไขเพิ่มเติมที่ตั้งสำนักงานของบริษัท

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หาก  
ท่านไม่สามารถจะไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถือไปประชุมแทนด้วย  
จะขอขอบคุณมาก

ขอแสดงความนับถือ  
  
( นายเชษฐชาติ พิลาศจิตร )

ฉบับที่ 3130 วันที่ 28 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 7

บริษัท ศรีวัฒนาการศึกษา จำกัด  
เลขที่ 29 ซอยสุขุมวิท 64/2 ถนนสุขุมวิท แขวงบางจาก เขตพระโขนง กรุงเทพฯ 10260

วันที่ 28 มิถุนายน 2566

เรื่อง เชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 4/2566  
เรียน ท่านผู้ถือหุ้นบริษัท ศรีวัฒนาการศึกษา จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริษัท ศรีวัฒนาการศึกษา จำกัด ได้ลงมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่  
4/2566 ในวันที่ 11 กรกฎาคม 2566 เวลา 14.00 น. ณ เลขที่ 29 ซอยถนนสุขุมวิท 1 ถนนอ่อนนุช แขวง  
พระโขนงเหนือ เขตบางจาก กรุงเทพมหานคร โดยมีวาระการประชุมดังต่อไปนี้ คือ

- วาระที่ 1 พิจารณารับรองงบการเงินของบริษัท ศรีวัฒนาการศึกษา จำกัด สำหรับรอบบัญชี ถึงสิ้น  
วันที่ 30 เมษายน 2566
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อทราบและโปรดเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อม  
พร้อมกัน เพื่อประโยชน์การบริหารจัดการบริษัทฯต่อไปด้วย

ขอแสดงความนับถือ  
  
ลงชื่อ \_\_\_\_\_  
( นางละอียด ดินมุสิก )  
ประธาน

ฉบับที่ 3130 วันที่ 28 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 8



NIDEC TECHNO MOTOR (THAILAND) CO.,LTD.  
144/4 Moo 5, Bangkadi Industrial Park, Tivanon Rd.,  
Tambol Bangkadi, Amphur Muang, Patamthani 12000, Thailand.  
Tel. (662) 021-9000 Fax : (662) 001-1500

วันที่ 28 มิถุนายน พ.ศ.2566

เรื่อง เชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท นีตึค เทค โม มอเตอร์ (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัทได้ลงมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญ ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 06 กรกฎาคม 2566 เวลา 15.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 1444 หมู่ 5 ต.ระเอบตา อ.ท่าวุ้ง จ.นครราชสีมา ณ อาคารบงกะดี อาคารเมืองปทุมธานี จังหวัดปทุมธานี โดยมีระเบียบวาระการประชุมดังต่อไปนี้ คือ

- วาระที่ 1 พิจารณารับทราบรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2565
- วาระที่ 2 พิจารณารับทราบผลการดำเนินงานของบริษัทและอนุมัติรายงานประจำปีของคณะกรรมการ
- วาระที่ 3 พิจารณาและอนุมัติงบการเงินของบริษัทสำหรับปีสิ้นสุด ณ วันที่ 31 มีนาคม พ.ศ.2566
- วาระที่ 4 พิจารณาและอนุมัติการแต่งตั้งกรรมการเพื่อออกคณวาระ
- วาระที่ 5 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนผู้สอบบัญชี
- วาระที่ 6 พิจารณาเรื่องอื่นๆ

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สะดวกจะไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทักหาหนังสือขอรับรายชื่อผู้ถือหุ้นไปประชุมแทนด้วย ขอขอบคุณมาก

ขอแสดงความนับถือ  
บริษัท นีตึค เทค โม มอเตอร์ (ประเทศไทย) จำกัด  
  
( นนทคุลไชย นีรณ )  
กรรมการ



## มติชน กาง 3 แนวทาง สร้างรายได้ 825 ล้านบาท

นางสาวปาริชาติ นูนปาน กรรมการผู้จัดการ บริษัท มติชน จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ในการประชุมผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ได้ชี้แจงผลการดำเนินงานรอบปี 2565 โดยผลประกอบการของบริษัท มติชน จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีรายได้รวม 725.83 ล้านบาท กำไรรอบปี 69.74 ล้านบาท กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน 0.38 บาทต่อหุ้น

คณะกรรมการได้อนุมัติให้จ่ายเงินปันผลในอัตรา 0.25 บาทต่อหุ้น จากจำนวน 185,349,200 หุ้น ซึ่งปันผลคิดเป็นสัดส่วน 60.29% ของกำไรสุทธิของงบการเงินเฉพาะกิจการ เพิ่มขึ้นจาก 40% เทียบกับรอบปี 2564 ซึ่งเป็นไปตามนโยบายการจ่ายปันผลของบริษัท

โดยช่วงการระบาดโควิด-19 ที่ผ่านมา บริษัทได้พยายามหารายได้เสริมจากธุรกิจอื่น ทำให้ในปี 2564 มีตัวเลขการขายทรัพย์สินในระดับสูง ซึ่งเป็นเพราะช่วงโควิดจึงต้องเปลี่ยนสินทรัพย์เป็นเงินสด เพื่อรองรับสถานการณ์ที่มีความไม่มั่นคงหรือไม่แน่นอน ส่งผลให้ปี 2563 - 2564 บริษัทเน้นจัดการสินทรัพย์ที่ดินและอสังหาริมทรัพย์ และเมื่อโควิดคลี่คลายลง จะหันกลับมาประกอบกิจการจริง เพราะปีนี้เกิดการจัดการทรัพย์สินอยู่เพียงเล็กน้อยเท่านั้น

สำหรับในปี 2566 บริษัทตั้งเป้ารายได้ไว้ 825 ล้านบาท ถือเป็นเป้าหมายที่ค่อนข้างสูงขึ้น จากปัจจัยสนับสนุนคือ โควิดคลี่คลายตัวแล้ว มีการเปลี่ยนแปลงทางการเมือง เกิดการเลือกตั้ง จึงน่าจะมีโอกาสในการดำเนินธุรกิจมากขึ้น ทำให้มีการเติบโตที่สอดคล้องกับสถานการณ์เศรษฐกิจจริง

ปัจจุบันมติชนยังมีรายได้จากสื่อสิ่งพิมพ์อย่างต่อเนื่อง แม้ไม่ใชายอดนิยม แต่ยังสามารถสร้างรายได้ทั้งจาก "ยอดขายหนังสือพิมพ์-นิตยสาร" ที่มีฐานคนอ่านอยู่ในระดับสูง และพ็อกเก็ตบุ๊กที่ยอดขายไม่ได้มีแค่คนอ่านมาก และไตรมาสที่ผ่านมาถึงเห็นยอดขายสูงขึ้นเรื่อย ๆ ตามการฟื้นตัวของมหกรรมงานขายหนังสือที่กลับมาจัดได้ และการขายในช่องทางออนไลน์ รวมถึง "ยอดขายจากโฆษณา" ของหนังสือพิมพ์ คิดเป็นสัดส่วน 20 - 22% ของรายได้จากโฆษณาทั้งหมด

แม้ยอดขายหนังสือพิมพ์จะชะลอตัวลง แต่บริษัทได้จัดทำโครงการสนับสนุนการอ่านและยอดขายเพิ่มขึ้น ผ่านโครงการสังคมอุดมปัญญา ซึ่งที่ผ่านมาพบสื่อพิมพ์ดิจิทัลมีการทราฟฟิกเพิ่มขึ้นต่อเนื่องมาก อย่างไรก็ตาม บริษัทยังมีแผนรองรับธุรกิจสื่อสิ่งพิมพ์ไว้อีก อาทิ วางแผนขยายช่องทางกรจัดการจำหน่าย โดยการเชื่อมระหว่างผู้อ่านและผู้ขาย ที่ต่อเนื่องชัดเจนจากช่องทาง ส่วนนี้จะทยอยเติบโตและสร้างรายได้ต่อไป

สำหรับแผนดำเนินการและการปรับตัวแบ่งเป็น 3 ส่วน ได้แก่ 1. พยายามบริหารสื่อสิ่งพิมพ์ 2. ผลักดันให้เข้าสู่โลกออนไลน์อย่างประสบความสำเร็จ และ 3. ทำกิจกรรมที่กระตุ้นให้เกิดส่วนของผู้อ่านมากขึ้น อย่างเช่น การทำโพลความคิดเห็นต่าง ๆ หรือแคมเปญโซเชียล ซึ่งทุกส่วนจะผนวกไปด้วยกัน อาทิ เพราะมีหัวหน้าสื่อพิมพ์มติชน ทำให้มีโอกาสสัมมนามติชน และมีคอนเทนต์ให้หนังสือพิมพ์และออนไลน์เพิ่มขึ้น โดยการพัฒนาในทิศทางของสื่อพิมพ์น้อยลง คือ ต้องทำกิจกรรมให้มากขึ้น ซึ่งมีมติชนเดินทางในการทำกิจกรรมแบบจริงจังมากขึ้น และมองว่าเป็นส่วนที่ทำให้บริษัทผ่านยุคของการเปลี่ยนแปลงที่ผ่านไปได้

ฉบับที่ 3130 วันที่ 28 มิถุนายน 2566 ลาดับที่ 9

### In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ของลูกค้า

ด้วยทีมงานและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาศักยภาพระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมสาขาวิชา  
แนะนำหลักสูตรอบรมและสัมมนาที่จัดอบรม In-House  
- Update ความรู้ทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - สนับสนุนการขายและประสานงาน - พัฒนาทักษะพนักงาน  
- Service Skill - Team Work - การสนับสนุนทางการค้า - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ  
สนใจติดต่อขอรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training  
โทรศัพท์ (02) 505-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : usas@pharmall.co.th Website : www.ohst.co.th



## บสย. ไขว่ยอดกำไร Q1/2566 พุ่ง 196%

นายสิทธิกร ตีระกฤษณ์ กรรมการและผู้จัดการทั่วไป บรรษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) เปิดเผยว่า ผลดำเนินงานประจำไตรมาสแรกปี 2566 (1 ม.ค. - 31 มี.ค.) เติบโตเกินเป้าที่วางไว้ 196% อนุมัติคำประกันสินเชื่อ รวม 32,199 ล้านบาท อนุมัติหนังสือคำประกัน (LG) รวม 9,147 ฉบับ ช่วยผู้ประกอบการ SMEs ที่ได้รับสินเชื่อกว่า 8,900 ราย ในจำนวนนี้มีลูกค้ารายใหม่ 4,719 ราย ก่อให้เกิดผลประโยชน์ต่อระบบเศรษฐกิจ (Economic Benefit) 132,982 ล้านบาท คิดเป็น 4.13 เท่าของวงเงินคำประกัน โดยคิดเป็นสัดส่วนการช่วยเหลือผู้ประกอบการ SMEs (SME Penetration Rate) 23.57% และรักษาการจ้างงานรวมได้กว่า 226,641 ตำแหน่ง ทั้งนี้ วงเงินอนุมัติคำประกันสินเชื่อ 32,199 ล้านบาท มาจาก 4 โครงการ ได้แก่

1. โครงการคำประกันสินเชื่อ พ.ร.ก. สินเชื่อฟื้นฟู วงเงิน 22,053 ล้านบาท (89%) ค่าต่อรายเฉลี่ย 5.81 ล้านบาท
2. โครงการคำประกันสินเชื่อที่ บสย. พัฒนาขึ้น หรือ Commercial Product (B17, Renew, RBP) วงเงิน 8,744 ล้านบาท วงเงินช่วยเหลือ 2.10 ล้านบาท
3. โครงการ "บสย. SMEs เข้มแข็ง" (PGS 10) ลงนาม MOU ร่วมกับ 18 สถาบันการเงิน เมื่อ 15 มีนาคม 2566 วงเงิน 755 ล้านบาท ค่าต่อรายเฉลี่ย 0.99 ล้านบาท
4. โครงการอื่น ๆ วงเงิน 647 ล้านบาท ค่าเฉลี่ยต่อราย 1.55 ล้านบาท

สำหรับปัจจัยที่ส่งผลต่อยอดอนุมัติคำประกันสินเชื่อไตรมาส 1 สูงกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้กว่าเท่าตัว มาจากการ

เปิดตัวผลิตภัณฑ์สินเชื่อของสถาบันการเงินต่าง ๆ ตามมาตรการรัฐ เพื่อเร่งขยายความช่วยเหลือผู้ประกอบการ SMEs และรายย่อย Micro ให้สามารถเข้าถึงสินเชื่อตามการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจ ผ่านกลไกคำประกันสินเชื่อของ บสย. โดยเฉพาะอย่างยิ่งโครงการคำประกันสินเชื่อของคณบดีอุก (พ.ร.ก. สินเชื่อฟื้นฟู เฟส 2) มีการอนุมัติวงเงินคำประกันสินเชื่อให้ผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงสินเชื่อสูงถึง 22,053 ล้านบาท ผลจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจในภาคท่องเที่ยวและจำนวนนักท่องเที่ยวที่เพิ่มขึ้น การบริโภคภายในประเทศที่ขยายตัวต่อเนื่อง และการขยายตัวของภาคเกษตรกรรม สำหรับแผนงาน ไตรมาส 2 บสย. ตั้งเป้าคำประกันสินเชื่อที่ 23,200 ล้านบาท ผ่านโครงการคำประกันสินเชื่อ "บสย. SMEs เข้มแข็ง" วงเงิน 50,000 ล้านบาท และโครงการที่ บสย. พัฒนาขึ้น หรือ Commercial Product สำหรับมาตรการสินเชื่อฟื้นฟูและสินเชื่อเพื่อการปรับตัว ได้รับความเห็นชอบอนุมัติขอขยายเวลาออกใบประกัน 1 ปี สิ้นสุดโครงการ 9 เมษายน 2567

ทั้งนี้ บสย. ได้เตรียมยกระดับการบริการศูนย์ให้คำปรึกษาทางการเงิน SMEs หรือ บสย. F.A. Center โมเดลใหม่ เพื่อความสะดวก รวดเร็วแก่ผู้เข้ารับคำปรึกษา โดยเตรียมขยายบริการผู้ภูมิภาค การจับคู่ความร่วมมือระหว่าง บสย. กับหน่วยงานต่าง ๆ ในการส่งเสริมผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงสินเชื่อ โดยเฉพาะกลุ่มธุรกิจเพื่อความยั่งยืน BCG Model โดย บสย. เตรียมเปิดตัว ผลิตภัณฑ์คำประกันสินเชื่อ Smart Green พืชคาร์บอนนิยม 4 ปี ที่ประกันตั้งแต่ 1 - 40 ล้านบาท

## BH พันกำไรไตรมาสแรก 1,583 ล้าน โต 118%

นางสินดา สีสระปัญญา กรรมการผู้จัดการ บริษัท โรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BH รายงานผลประกอบการไตรมาสแรกปี 2566 บริษัทมีรายได้รวม 6,091 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 46.7% เทียบจากช่วงเดียวกันปีก่อน (YOY) และเพิ่มขึ้น 0.4% เทียบจากไตรมาสก่อนหน้า (QOQ) โดยมีกำไรสุทธิ 1,583 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้น 118.4% YOY และเพิ่มขึ้น 2.4% QOQ

หากเทียบกับไตรมาส 1/2562 ซึ่งเป็นช่วงก่อนโรคระบาดโควิด พบว่าไตรมาสแรกปีนี้มีรายได้รวมเพิ่มขึ้นกว่า 29.6% และกำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 46.4%

โดยไตรมาสแรกของปีนี้ มีรายได้จากกิจการโรงพยาบาลจำนวน 6,050 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 47.5% YOY โดยหลักเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากกลุ่มผู้ป่วยต่างชาติ และผู้ป่วยชาวไทย 78% และ 9.5% ตามลำดับ โดยไตรมาสแรกปีนี้มีรายได้จากกลุ่มผู้ป่วยต่างชาติคิดเป็น 66.9% ในขณะที่ผู้ป่วยชาวไทยคิดเป็น 33.1%

ขณะที่มีต้นทุนกิจการโรงพยาบาลในภาคไตรมาสแรกปีนี้อยู่ที่ 3,150 ล้านบาท ปรับตัวลดลง 31.6% YOY มีค่าใช้จ่ายในการขาย 159 ล้านบาท ลดลง 36.1% YOY มีค่าใช้จ่ายในการบริหาร 854 ล้านบาท ลดลง 14.2% YOY และมี EBITDA ที่ 2,200 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 88% YOY

นอกจากนี้ ที่ประชุมผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 26 เมษายน 2566 ได้มีมติอนุมัติจัดสรรกำไรประจำปี 2565 ที่เสียภาษีในอัตรา 20% เพื่อจ่ายปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 3.5 บาท เป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 2,784 ล้านบาท คิดเป็น 56.4% ของกำไรสุทธิ

โดยได้จ่ายปันผลระหว่างกาลไปแล้วเมื่อวันที่ 8 กันยายน 2565 ในอัตราหุ้นละ 1.15 บาท รวมเป็นเงิน 914 ล้านบาท ดังนั้น เงินปันผลจ่ายในครึ่งปีอยู่ที่ 2.35 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงิน 1,870 ล้านบาท โดยจ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นสามัญและผู้จัดการสามัญของบริษัทที่ปรากฏรายชื่อในบันทึกนัดหมายประชุมผู้ถือหุ้นรับเงินปันผลเมื่อวันที่ 14 มี.ค. 2566 โดยจะจ่ายเงินผลในวันที่ 10 พฤษภาคม 2566 ที่ะละนี้

ด้าน บล. กรุงศรี ฟันชนิน รายงานว่า แนวโน้มไตรมาส 2/2566 ของ BH เบื้องต้นคาดว่าจะใกล้เคียงกับช่วงก่อนโควิด โดยเทียบกับ QOQ คาดรายได้ลดลงจากการใช้บริการและ Intensity ค่ารักษา ซึ่งมีผลกระทบปัจจัยฤดูกาลและคาดว่าจะการใช้บริการของลูกค้าตะวันออกกลางจะถูกกระทบจากรอบอุณหภูมิต่ำ (เมษายน 2566) ประกอบกับคาดว่าจะต่ำกว่าที่ขึ้นต้นใกล้เคียงไตรมาส 2/2565 ที่ 46.2% และลดลง QOQ

สำหรับภาพที่ขีงของ BH คาดกำไร 5,260 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6% YOY เติบโตแม้จากปี 2565 โดยกำไรในปีเติบโตตามรายได้รักษาพยาบาล +11% YOY และมีอัตรากำไรขั้นต้นดีขึ้นเป็น 46.7% ทั้งนี้ มองว่ากำไรของ BH มีโอกาสเติบโตได้จากมาตรการปรับโครงสร้างหนี้กว่า 6 หมื่นล้านบาท จาก Intensity และบริหารต้นทุนได้ดีกว่าค่า

### In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ของลูกค้า

ด้วยทีมงานและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาศักยภาพระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมและสัมมนาที่จัดอบรม In-House  
แนะนำหลักสูตรอบรมและสัมมนาที่จัดอบรม In-House  
- Update ความรู้ทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - สนับสนุนการขายและประสานงาน - พัฒนาทักษะพนักงาน  
- Service Skill - Team Work - การสนับสนุนทางการค้า - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ  
สนใจติดต่อขอรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training  
โทรศัพท์ (02) 505-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : usas@pharmall.co.th Website : www.ohst.co.th



### In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ของลูกค้า

ด้วยทีมงานและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาศักยภาพระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมและสัมมนาที่จัดอบรม In-House  
แนะนำหลักสูตรอบรมและสัมมนาที่จัดอบรม In-House  
- Update ความรู้ทางบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - สนับสนุนการขายและประสานงาน - พัฒนาทักษะพนักงาน  
- Service Skill - Team Work - การสนับสนุนทางการค้า - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ  
สนใจติดต่อขอรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training  
โทรศัพท์ (02) 505-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : usas@pharmall.co.th Website : www.ohst.co.th



## ตลท. ปรับระบบเทรด เพิ่มเครื่องหมาย “P” คุมหุ้นร้อน

นางสาวภัทรวลี สุวรรณคร รองผู้จัดการ หัวหน้าสายงานบริหารการปฏิบัติการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (ตลท.) เปิดเผยว่า ตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้ปรับปรุงเกณฑ์ซื้อขายสำคัญภายใต้ระบบซื้อขายใหม่ เพื่อให้เป็น International Standard คือ

1. การปรับคำนวณราคาเปิด-ปิด ช่วงก่อนเปิดทำการ และปิดทำการ ซึ่งนักลงทุนทุกคนส่งออเดอร์ได้ และระบบจะมีการคำนวณราคาเปิด-ปิด โดยจะใช้ราคาที่ทำให้เกิดปริมาณซื้อขายสูงสุด (Auction Price) โดยเพิ่มการคำนวณ Auction Price อาจอยู่นอกกรอบ Ceiling & Floor (ราคาสูงสุด-ราคาต่ำสุด) ได้ แต่ไม่เกิน 1 ช่วงราคา เพื่อให้สอดคล้องกับแนวทางสากล
2. ปรับ Ceiling & Floor ของหุ้น -F มาอยู่ที่ +/- 60% จากเดิม +/- 30% ในทุกวิธีการซื้อขาย เพราะมีซัพพลายน้อย อาจทำให้ราคาเหวี่ยงได้
3. ยกเลิกการซื้อขายหน่วยย่อย (Odd Lot) ของตราสารอนุพันธ์ (DW) เพราะมีวolum์การซื้อขายน้อยมาก
4. ปรับเพิ่มประเภทของคำสั่งซื้อขาย เช่น Good Till Cancel (GTC) และ Good Till Date (GTD) ยกตัวอย่างเช่น นักลงทุนอยากซื้อหุ้น A ที่ราคา 10 บาท โดยตั้งออเดอร์ไว้ แต่หากวันนี้ออเดอร์ยังไม่แมตช์ ออเดอร์จะยังคงค้างอยู่ในระบบต่อไปได้ ประมาณ 30 วัน
5. เพิ่มเครื่องหมายห้ามซื้อขายเป็นการชั่วคราว (P : Pause) โดยนำมาใช้แทนเครื่องหมาย SP : Suspension โดยจะใช้กับหุ้นที่ตลาดหลักทรัพย์ฯ กำหนดให้เข้ามาตราการกำกับซื้อขายระดับ 3 หรือเป็นหุ้นที่มีความร้อนแรง มีการ

ซื้อขายผิดปกติ โดยหุ้นตัวนั้นจะถูกห้ามซื้อขายชั่วคราว 1 วันทำการ (เฉพาะวันแรก) เพื่อให้เกิดความชัดเจนแก่ผู้ลงทุน และ

6. ปรับแสดง Bid-Offer (ราคาเสนอซื้อและราคาเสนอขาย) เป็น 10 ระดับราคา จาก 5 ระดับราคา เพื่อเพิ่มความโปร่งใส และช่วยให้นักลงทุนมีข้อมูลในการตัดสินใจเพิ่มขึ้น เทียบเคียงตลาดหุ้นชั้นนำในภูมิภาค

“ในกรณีที่เราเห็นเทรนด์ด้านขายเกิดขึ้นมาก ก็จะช่วยให้ผู้ลงทุนสามารถตั้ง Stop Loss ออเดอร์ไว้ได้”

ส่วนเกณฑ์ซื้อขายในตลาดสัญญาซื้อขายล่วงหน้า (TFEX) ปรับปรุงการคำนวณราคาเปิด โดยใช้หลักการเดียวกับ SET และปรับประเภทคำสั่งซื้อขาย เช่น เพิ่มคำสั่ง Session State Order และปรับ Circuit Breaker รายสินค้าโดยหยุดซื้อขาย 2 นาที ให้สอดคล้องตามสากล ซึ่งจะช่วยให้ผู้ลงทุนปรับสถานะได้ทันต่อเหตุการณ์มากขึ้น และปรับใช้แนวทางเดียวกันสำหรับสินค้า Nonequity Derivative รวมถึงปรับช่วงราคาซื้อขายขั้นต่ำของ Block Trade สินค้า Sector Futures เป็นทศนิยมราคา 4 ตำแหน่ง (0.0001 จุด)

นายถิรพันธุ์ สรรพกิจ รองผู้จัดการ หัวหน้าสายงานเทคโนโลยีสารสนเทศ ตลท. กล่าวว่า การเปลี่ยนระบบซื้อขายใหม่ในครั้งนี้ เป็นการเปลี่ยนใหญ่ ครั้งที่ 4 เพื่อให้เทียบเท่าระดับเว็ลด์คลาส หลังจากตลาดหลักทรัพย์ฯ เปิดดำเนินการมากกว่า 40 ปีแล้ว เพื่อรองรับพัฒนาการของตลาดหุ้นในอนาคต รองรับวolum์การซื้อขายหุ้นได้มากขึ้น และระบบไม่มีปัญหา โดยจะเริ่มใช้ระบบซื้อขายใหม่ตั้งแต่วันที่ 8 พฤษภาคม 2566 เป็นต้นไป

### In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีประสบการณ์ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaitih



Download  
ตารางสัมมนา

## รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ เพียง **4** ขั้นตอน (ลงทะเบียนได้ 24 ชม.)



### ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



### เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หก. เป็นบริษัทจำกัด



### รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติกรรพยัสน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, ใ้ถ่ถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

### อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์			ไม่รับหนังสือพิมพ์		
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	Promotion Code	ราคาปกติ	ราคาพิเศษ <small>*(ถึง 0.ย. 66 เท่านั้น)</small>
1 รอบ	300 บาท	250 บาท	ON0501	200 บาท	160 บาท*
10 รอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	ON0502	2,000 บาท	1,400 บาท*

หมายเหตุ

1. ราคานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนจากบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพ้กคง/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพ้กคงลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น