



เปิดฐานะงบการเงินแบงก์ชาติ มีกำไรสุทธิ 1.91 แสนล้านบาท

สำนักงานการตรวจเงินแผ่นดิน รายงานงบการเงินธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 ซึ่งประกอบด้วย งบฯ แสดงฐานะการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 งบฯ กำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ งบฯ การแสดงการเปลี่ยนแปลงส่วนของผู้ถือหุ้น และงบฯ กระแสเงินสดสำหรับปีสิ้นสุดวันเดียวกัน โดยงบการเงิน ณ สิ้นปี 2565 ธปท. มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 191,077,643,015 บาท เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับงวดเดียวกันในปี 2564 ที่อยู่ที่ 135,326,160,526 บาท

ทั้งนี้ หากดูงบฯ แสดงฐานะทางการเงิน ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 พบว่าในส่วนของผู้ถือหุ้นอยู่ที่ 5,376,943,019,545 บาท ลดลงจากปี 2564 ที่อยู่ที่ 6,277,635,425,062 บาท โดยแบ่งเป็นในส่วนของผู้ถือหุ้นและส่วนของผู้ถือหุ้น ในปี 2565 อยู่ที่ 6,072,968,994,723 บาท ปรับลดลงจากปี 2564 ที่อยู่ที่ 6,835,513,326,405 บาท โดยส่วนของผู้ถือหุ้นปี 2565 อยู่ที่ -696,025,975,178 บาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 ที่อยู่ที่ -557,877,901,343 บาท

ขณะที่งบฯ กำไรขาดทุน พบว่า ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 ธปท. มีรายได้อยู่ที่ 247,753,759,852 บาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 ที่อยู่ที่ 180,438,433,407 บาท ทั้งนี้ หากดูกำไรสุทธิของรายได้ในปี 2565 ในส่วนที่เติบโตเพิ่มขึ้นจากในปี 2564

จะเห็นว่ามาจากดอกเบี้ยรับอยู่ที่ 91,204,797,302 บาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 ที่อยู่ที่ 67,425,824,530 บาท และกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศสุทธิอยู่ที่ 142,436,093,274 บาท จากปี 2564 อยู่ที่ 46,944,347,840 บาท

ส่วนค่าใช้จ่ายในปี 2565 อยู่ที่ 56,676,125,837 บาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 ที่อยู่ที่ 45,112,272,881 บาท โดยพบว่าดอกเบี้ยจ่ายปี 2565 ปรับเพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 37,673,189,409 บาท จากปี 2564 ที่อยู่ที่ 35,485,520,965 บาท เช่นเดียวกับค่าใช้จ่ายอื่นที่ปรับเพิ่มขึ้นจาก 4,131,348,105 บาท ในปี 2564 มาอยู่ที่ 4,328,537,472 บาท ในปี 2565

อย่างไรก็ดี พบว่าค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงานปรับลดลงจากปี 2564 อยู่ที่ 5,495,403,811 บาท ลดลงมาอยู่ที่ 5,458,986,763 บาท โดยในปี 2565 และปี 2564 ธปท. ได้จ่ายผลตอบแทนให้แก่ผู้บริหารตั้งแต่ระดับรองผู้ว่าการขึ้นไป และคณะกรรมการชุดต่าง ๆ ตาม พ.ร.บ. ธปท. ที่มีหน้าที่และความรับผิดชอบในการวางแผน สั่งการ และควบคุมการดำเนินการของ ธปท. จำนวน 69 ล้านบาทต่อปี

ทั้งนี้ งบฯ กระแสเงินสด ระบุว่า ธปท. มีสินทรัพย์และหนี้สินดำเนินงานในปี 2565 อยู่ที่ 346,902,429,582 บาท เพิ่มขึ้นจากปี 2564 ที่อยู่ที่ 258,377,386,130 บาท

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ถือหุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



มติชน กาง 3 แนวทาง สร้างรายได้ 825 ล้านบาท

นางสาวปานบัว บุณปาน กรรมการผู้จัดการ บริษัท มติชน จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ในการประชุมผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ได้ชี้แจงผลการดำเนินงานรอบปี 2565 โดยผลประกอบการของบริษัท มติชน จำกัด (มหาชน) และบริษัทย่อย ล้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 มีรายได้รวม 725.83 ล้านบาท กำไรรอบปี 69.74 ล้านบาท กำไรต่อหุ้น ขึ้นพื้นฐาน 0.38 บาทต่อหุ้น

คณะกรรมการได้อนุมัติให้จ่ายเงินปันผลในอัตรา 0.25 บาทต่อหุ้น จากจำนวน 185,349,200 หุ้น ซึ่งปันผลคิดเป็น สัดส่วน 60.29% ของกำไรสุทธิของงบการเงินเฉพาะกิจการ เพิ่มขึ้นจาก 40% เทียบกับรอบปี 2564 ซึ่งเป็นไปตามนโยบาย การจ่ายปันผลของบริษัท

โดยช่วงการระบาดโควิด-19 ที่ผ่านมา บริษัทได้ พยายามหารายได้เข้าบริษัทสูงขึ้น ทำให้ในปี 2564 มีตัวเลข การขายทรัพย์สินในระดับสูง ซึ่งเป็นเพราะช่วงโควิดจึงต้อง เปลี่ยนสินทรัพย์เป็นเงินสด เพื่อรองรับสถานการณ์ที่มีความ ไม่มั่นคงหรือไม่แน่นอน ส่งผลให้ปี 2563 - 2564 บริษัท เน้นจัดการสินทรัพย์ที่ดินและอสังหาริมทรัพย์ และเมื่อโควิด ลดระดับปัญหาลง จะเห็นตัวเลขผลประกอบการจริง เพราะปีนี้ เหลือการจัดการทรัพย์สินอยู่เพียงเล็กน้อยเท่านั้น

สำหรับในปี 2566 บริษัทตั้งเป้ารายได้ไว้ที่ 825 ล้านบาท ถือเป็นเป้าหมายที่ขยับสูงขึ้น จากปัจจัยสนับสนุนคือ โควิด คลายตัวแล้ว มีการเปลี่ยนแปลงทางการเมือง เกิดการเลือกตั้ง จึงน่าจะมีโอกาสในการดำเนินธุรกิจมากขึ้น ทำให้มีการเติบโต ที่สอดคล้องกับสถานการณ์เศรษฐกิจจริง

ปัจจุบันมติชนยังมีรายได้จากสื่อสิ่งพิมพ์อย่างต่อเนื่อง แม้ไม่ใช่รายได้หลัก แต่ยังสามารถสร้างรายได้ทั้งจาก “ยอดขายหนังสือพิมพ์-นิตยสาร” ที่มีฐานคนอ่านอยู่ในระดับสูง และพ็อกเก็ตบุ๊กที่ยอดขายไม่ได้ปรับลดลงมากนัก และไตรมาส ที่ผ่านมายังเห็นยอดขายสูงขึ้นเรื่อย ๆ ตามการฟื้นตัวของ มหกรรมงานขายหนังสือที่กลับมาจัดได้ และการขายในช่องทาง ออนไลน์ รวมถึง “ยอดขายจากโฆษณา” ของหนังสือพิมพ์ คิดเป็นสัดส่วน 20 - 22% ของรายได้จากโฆษณาทั้งหมด

แม้ยอดขายหนังสือพิมพ์จะชะลอตัวลง แต่บริษัท ได้จัดทำโครงการสนับสนุนการอ่านและยอดขายเพิ่มขึ้น ผ่านโครงการสังคมอุดมปัญญา ซึ่งที่ผ่านมานี้หนังสือพิมพ์ ถือว่ามีการทรานส์ฟอร์มสู่ออนไลน์สูงมากด้วย อย่างไรก็ตาม บริษัทยังมีแผนรองรับธุรกิจสื่อสิ่งพิมพ์ไว้อยู่ อาทิ วางแผน ขยายช่องทางการจัดจำหน่าย โดยการเชื่อมระหว่างผู้อ่าน และผู้ขาย ที่ตอนนี้ยังขาดจุดวางขายอยู่มาก ส่วนนี้จะทยอย เติบโตและสร้างรายได้ต่อไป

สำหรับแผนดำเนินการและการปรับตัวแบ่งเป็น 3 ส่วน ได้แก่ 1. พยายามบริหารสื่อสิ่งพิมพ์ 2. ผลักดันให้เข้าสู่ โลกออนไลน์อย่างประสบความสำเร็จ และ 3. ทำกิจกรรม ที่กระตุ้นให้เกิดส่วนร่วมของผู้อ่านมากขึ้น อย่างเช่น การทำโพล ความคิดเห็นต่าง ๆ หรือแคมเปญซีเกมส์ ซึ่งทุกส่วนจะ พยายามไปด้วยกัน อาทิ เพราะมีหัวหน้าสื่อพิมพ์มติชน ทำให้มี การจัดสัมมนามติชน และมีคอนเทนต์ให้หนังสือพิมพ์ และออนไลน์เพิ่มขึ้น โดยการพัฒนาในยุคที่คนอ่านหนังสือพิมพ์ น้อยลง คือ ต้องทำกิจกรรมให้มากขึ้น ซึ่งมติชนเดินทาง ในการทำกิจกรรมแบบจริงจังมากขึ้น และมองว่าเป็นส่วนที่ ทำให้บริษัทผ่านยุคของการเปลี่ยนแปลงที่ผ่านมาได้ 🌐

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





118 ซอยพหลโยธิน 2 แขวงบางมด เขตจอมทอง กรุงเทพฯ 10150

Tel. 02-0416140-1 Fax: 02-4286048 E-mail: magic@magictwo.co.th

วันที่ 24 มิถุนายน 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท แมจิก ทู จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 11 กรกฎาคม 2566 เวลา 9:00 น. ณ สำนักงานของบริษัทเลขที่ 118 ซอยพหลโยธิน 2 แขวงบางมด เขตจอมทอง กรุงเทพฯ 10150 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 3.(วัตถุประสงค์ของบริษัท)
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้นโดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอบพระคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



(Handwritten Signature)

(นางสาวรัชดา แสงสุตตา)

กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3128 วันที่ 26 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 1



Toyo Electronics (Thailand) Co.,Ltd.

บริษัท โตโย อิเล็กทรอนิกส์ (ไทยแลนด์) จำกัด

HEAD OFFICE 700/771 Moo.3,Amata City Chonburi Industrial Estate,Nongkakha,Panphong,Chonburi 20160
700/771 หมู่ 3 ต.หนองกระทิง อ.พานทอง จ.ชลบุรี 20160 Tel.+66(0)38-185-180 Fax.+66(0)38-185-181
TAX ID : 0205551019177

Date : 26 June 2023

Subject : Invitation to the Extra Ordinary Shareholders Meeting No. 2/2023

Attention : Shareholders of Toyo Electronics (Thailand) Co.,Ltd.

As the Board of Directors of Toyo Electronics (Thailand) Co., Ltd. has resolved to hold an Extra Ordinary Shareholders Meeting No. 2/2023 on 7th July 2023 at 09.30 A.M. at 700/771, MOO 3, Amata City Chonburi Industrial Estate, Nongkakha, Panphong, Chonburi 20160, Thailand. The items on agenda are as follows :

- Agenda 1. Consideration removing directors
- Agenda 2. Other business (if any)

Kindly attend the meeting on the date, time and place mentioned above. If unable to attend the meeting in person, please kindly make a proxy to appoint a person attending the meeting on your behalf.



Yours Faithfully,
Toyo Electronics(Thailand) Co.,Ltd.

Mr.Shigekado Furuya
Managing Director

ฉบับที่ 3128 วันที่ 26 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 2



บริษัท ดาต้าโปรดักส์ ทอปปัง ฟอรั่ม จำกัด
DATA PRODUCTS TOPPAN FORMS LTD.



Date : 26 June 2023

Subject : Invitation to Extra-Ordinary Share Holders Meeting

To : The Shareholders of Data Products Toppan Forms Ltd.

May I request the honor of your presence at the Extra-Ordinary Share Holders Meeting.

Date : 21 July 2023
Time : 14:00 Hour onward
Place : Data Products Toppan Forms Ltd.
DPTF's Head Office Meeting Room & Video Conference
Bangkok , Thailand
Tel (662) 3181700,Fax : (662) 3181726

Agenda:-

1. To consider and approve the company name change from Data Products Toppan Forms Ltd. to TOPPAN Edge (Thailand) Limited
2. To consider and approve the amendment of Article of Association and Memorandum of Association
3. To consider and approve revoke the company stamp.
4. Others

Faithfully yours,
DATA PRODUCTS TOPPAN FORMS LTD.,

(Handwritten Signature)

Veerawat Ariyaviriyarant
President & CEO

ฉบับที่ 3128 วันที่ 26 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 3

ฉบับที่ 3128 วันที่ 26 มิถุนายน 2566 ลำดับที่ 4

บสย. ไขว่ยอดค้า Q1 / 2566 พุ่ง 196%

นายสิทธิกร ติเรกสุนทร กรรมการและผู้จัดการทั่วไป บริษัทประกันสินเชื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) เปิดเผยว่า ผลดำเนินงานค้าประกันสินเชื่อ ไตรมาส 1/2566 (1 ม.ค. - 31 มี.ค.) เติบโตเกินเป้าที่วางไว้ 196% อนุมัติค้าประกันสินเชื่อ รวม 32,199 ล้านบาท อนุมัติหนังสือค้าประกัน (LG) รวม 9,147 ฉบับ ช่วยผู้ประกอบการ SMEs ที่ได้รับสินเชื่อกว่า 8,900 ราย ในจำนวนนี้มีลูกค้ารายใหม่ 4,719 ราย ก่อให้เกิดผลประโยชน์ต่อระบบเศรษฐกิจ (Economic Benefit) 132,982 ล้านบาท คิดเป็น 4.13 เท่าของวงเงินค้าประกัน โดยคิดเป็นสัดส่วนการช่วยเหลือผู้ประกอบการ SMEs (SME Penetration Rate) 23.57% และรักษาการจ้างงานรวมได้กว่า 226,641 ตำแหน่ง

ทั้งนี้ วงเงินอนุมัติค้าประกันสินเชื่อ 32,199 ล้านบาท มาจาก 4 โครงการ ได้แก่


1. โครงการค้าประกันสินเชื่อ พ.ร.ก. สินเชื่อฟื้นฟู วงเงิน 22,053 ล้านบาท (69%) ค่าต่อรายเฉลี่ย 5.81 ล้านบาท
2. โครงการค้าประกันสินเชื่อ ที่ บสย. พัฒนาขึ้น หรือ Commercial Product (BI7, Renew, RBP) วงเงิน 8,744 ล้านบาท (27%) ค่าต่อรายเฉลี่ย 2.10 ล้านบาท
3. โครงการ “บสย. SMEs เข้มแข็ง” (PGS 10) ลงนาม MOU ร่วมกับ 18 สถาบันการเงิน เมื่อ 15 มีนาคม 2566 วงเงิน 755 ล้านบาท ค่าต่อรายเฉลี่ย 0.99 ล้านบาท
4. โครงการอื่น ๆ วงเงิน 647 ล้านบาท ค่าเฉลี่ยต่อราย 1.55 ล้านบาท

สำหรับปัจจัยที่ส่งผลต่อยอดอนุมัติค้าประกันสินเชื่อ ไตรมาส 1 สูงกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้กว่าเท่าตัว มาจากการ

เปิดตัวผลิตภัณฑ์สินเชื่อของสถาบันการเงินต่าง ๆ ตามมาตรการรัฐ เพื่อเร่งขยายความช่วยเหลือผู้ประกอบการ SMEs และรายย่อย Micro ให้สามารถเข้าถึงสินเชื่อตามการฟื้นตัวทางเศรษฐกิจ ผ่านกลไกค้าประกันสินเชื่อของ บสย.

โดยเฉพาะอย่างยิ่งโครงการค้าประกันสินเชื่อดอกเบี้ยถูก (พ.ร.ก. สินเชื่อฟื้นฟู เฟส 2) มีการอนุมัติวงเงินค้าประกันสินเชื่อให้ผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงสินเชื่อสูงถึง 22,053 ล้านบาท ผลจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจในภาคท่องเที่ยวและจำนวนนักท่องเที่ยวที่เพิ่มขึ้น การบริโภคภายในประเทศที่ขยายตัวต่อเนื่อง และการขยายตัวของภาคการเกษตร

สำหรับแผนงาน ไตรมาส 2 บสย. ตั้งเป้าค้าประกันสินเชื่อ 23,200 ล้านบาท ผ่านโครงการค้าประกันสินเชื่อ “บสย. SMEs เข้มแข็ง” วงเงิน 50,000 ล้านบาท และโครงการที่ บสย. พัฒนาขึ้น หรือ Commercial Product สำหรับมาตรการสินเชื่อฟื้นฟูและสินเชื่อเพื่อการปรับตัว ได้รับความเห็นชอบอนุมัติขอขยายเวลาออกไปอีก 1 ปี สิ้นสุดโครงการ 9 เมษายน 2567

ทั้งนี้ บสย. ได้เตรียมยกระดับการบริการศูนย์ให้คำปรึกษาทางการเงิน SMEs หรือ บสย. F.A. Center โมเดลใหม่ เพื่อความสะดวก รวดเร็วแก่ผู้เข้ารับคำปรึกษา โดยเตรียมขยายบริการสู่ภูมิภาค การจับคู่ความร่วมมือระหว่าง บสย. กับหน่วยงานต่าง ๆ ในการส่งเสริมผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงสินเชื่อ โดยเฉพาะกลุ่มธุรกิจเพื่อความยั่งยืน BCG Model โดย บสย. เตรียมเปิดตัว ผลิตภัณฑ์ค้าประกันสินเชื่อ Smart Green ฟรีค่าธรรมเนียม 4 ปี ค่าประกันตั้งแต่ 1 - 40 ล้านบาท 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th




ไทยพาณิชย์ คุยธุรกิจบริหารเงินเศรษฐี ตั้งเป้าชิง 12% ต่อปี

นายกฤษณ์ จันทโนทก ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ธนาคารไทยพาณิชย์ เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจบริหารความมั่งคั่ง (Wealth Management) มีทิศทางเติบโตต่อเนื่อง โดยจะเห็นกลุ่มลูกค้าความมั่งคั่งย้ายฐานจากยุโรปมาสู่ตลาดเอเชียมากขึ้น และกลุ่มลูกค้ามั่งคั่งระดับกลางขยับสู่ระดับบนมากขึ้น โดยตลาดมีการคาดการณ์ว่าภายใน 3 - 5 ปี มูลค่าสินทรัพย์ภายใต้การบริหารจัดการ (AUM) ในตลาดเอเชียจะเพิ่มจาก 2.7 ล้านล้านดอลลาร์ เป็น 4.7 ล้านล้านดอลลาร์ ขณะที่ประเทศไทยมีโอกาสเติบโตเช่นกัน โดยมีสินทรัพย์ AUM อยู่ที่ 25 ล้านล้านบาท และคาดว่าภายใน 3 - 5 ปี จะมีแนวโน้มการเติบโตเฉลี่ยปีละ 5% ซึ่งในจำนวนดังกล่าวจะพบว่ากลุ่มลูกค้ามั่งคั่งที่มีสินทรัพย์การลงทุนและเงินฝากตั้งแต่ 50 ล้านบาทขึ้นไป มีประมาณ 10 ล้านล้านบาท ซึ่งเป็นกลุ่มที่ธนาคารให้ความสนใจและมุ่งเน้นการเติบโต

ปัจจุบันธนาคารมีฐานลูกค้ามั่งคั่งที่มีสินทรัพย์สุทธิภายใต้การบริหาร (AUM) ตั้งแต่ 2 ล้านบาทขึ้นไป กว่า 400,000 ราย ซึ่งรวมถึงกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่งคั่งระดับสูง (High Net Worth Individuals) คิดเป็นส่วนแบ่งการตลาดกว่า 40% และมีแผนงานขยายฐานลูกค้าเติบโตอย่างต่อเนื่องมากกว่า 12% ต่อปี โดยเฉพาะในกลุ่ม Young Affluent ที่มีความสนใจในการวางแผนการลงทุนที่เติบโตต่อเนื่อง

ทั้งนี้ ธนาคารจะมีการนำเสนอผลิตภัณฑ์การเงินการลงทุนที่หลากหลาย และเป็น Open Architecture รวมถึงการขยายฐานลูกค้านักลงทุน Digital Investors ผ่านการพัฒนา Wealth Platform ที่ตอบโจทย์เป้าหมายการลงทุนที่ครบวงจร โดยตั้งเป้าหมายภายใน 3 ปี มีฐานลูกค้า Digital Investors กว่า 1.3 ล้านราย

นางสาวลลิตภัทร ธรณวิกรัย ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ ไทยพาณิชย์ จูเลียส แบร์ จำกัด กล่าวว่า ในปี 2566 มีการปรับนโยบายการเงินเริ่มกลับมาเป็นปกติ หลังจากที่มีการใช้นโยบายที่ตึงตัวอย่างมากในปีที่ผ่านมา ทั้งนี้ กระบวนการ Disinflationary ในสหรัฐอเมริกายังคงดำเนินต่อไป แต่ยังคงมีความผันผวนในระดับสูงจากความเปราะบางเชิงโครงสร้างในด้านอุปทาน ดังนั้น กลยุทธ์การลงทุนเราแนะนำให้เข้าลงทุนในตราสารหนี้ภาคเอกชนที่คุณภาพดี ลดการลงทุนในตราสารหนี้ที่มีความเสี่ยงสูง (High Yield Bond) ขณะที่การลงทุนในหุ้นเรายังแนะนำให้ใช้กลยุทธ์แบบ Barbell คือลงทุนทั้งในกลุ่มที่เป็น Secular Growth ที่ยังคงมีการเติบโตที่ตีผสมกับหุ้นคุณภาพที่เป็นกลุ่มปลอดภัย (Defensive) โดยกลุ่มอุตสาหกรรมที่เราให้น้ำหนักการลงทุนเชิงบวกคือกลุ่มเทคโนโลยี (Technology) กลุ่มสุขภาพ (Healthcare) และกลุ่มสื่อสาร (Communication)

โดยในปี 2566 ไทยพาณิชย์ จูเลียส แบร์ นำเอากลยุทธ์ “The New Wave of Wealth” มาใช้เป็นแกนหลักในการดำเนินธุรกิจ ตอกย้ำจุดยืนของการเป็นผู้นำด้านบริหารความมั่งคั่ง ซึ่งครอบคลุมและครบวงจรที่สุด เพื่อเจาะกลุ่มทายาทคนรุ่นใหม่ ซึ่งประกอบด้วย 3 แกนสำคัญ ได้แก่ 1. Onshore & Offshore Investment 2. Human Touch และ 3. Seamless Access เราตั้งเป้าภายใน 3 ปี จะสามารถขึ้นแทนผู้นำ International Private Banking ที่มีความเป็นเลิศด้านธุรกิจบริหารความมั่งคั่งแบบครบวงจร ให้กับกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่งคั่งระดับสูง (UHNWIs และ HNWIs) ของเมืองไทย 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



BH ปันกำไรไตรมาสแรก 1,583 ล้านบาท โต 118%

นางลินดา ลีสหะปัญญา กรรมการผู้จัดการ บริษัท โรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BH รายงานตลาดหลักทรัพย์ ว่า งวดไตรมาส 1/2566 บริษัทมีรายได้รวม 6,091 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 46.7% เทียบจากช่วงเดียวกันปีก่อน (YOY) และเพิ่มขึ้น 0.4% เทียบจากไตรมาสก่อนหน้า (QOQ) โดยมีกำไรสุทธิ 1,583 ล้านบาท ปรับตัวเพิ่มขึ้น 118.4% YOY และเพิ่มขึ้น 2.4% QOQ

หากเทียบกับไตรมาส 1/2562 ซึ่งเป็นช่วงก่อนโรคระบาดโควิด พบว่าไตรมาสแรกปีนี้มียาได้รวมเพิ่มขึ้นกว่า 29.6% และกำไรสุทธิเพิ่มขึ้น 46.4%

โดยไตรมาสแรกของปีนี้ มีรายได้จากกิจการโรงพยาบาลจำนวน 6,050 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 47.5% YOY โดยหลักเป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากกลุ่มผู้ป่วยต่างชาติและผู้ป่วยชาวไทย 78% และ 9.5% ตามลำดับ โดยไตรมาสแรกปีนี้รายได้จากกลุ่มผู้ป่วยต่างชาติคิดเป็น 66.9% ในขณะที่ผู้ป่วยชาวไทยคิดเป็น 33.1%

ขณะที่มีต้นทุนกิจการโรงพยาบาลในงวดไตรมาสแรกปีนี้ อยู่ที่ 3,150 ล้านบาท ปรับตัวลดลง 31.6% YOY มีค่าใช้จ่ายในการขาย 159 ล้านบาท ลดลง 36.1% YOY มีค่าใช้จ่ายในการบริหาร 854 ล้านบาท ลดลง 14.2% YOY และมี EBITDA ที่ 2,200 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 88% YOY

นอกจากนี้ ที่ประชุมผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 26 เมษายน 2566 ได้มีมติอนุมัติจัดสรรกำไรประจำปี 2565 ที่เสียภาษีในอัตรา 20% เพื่อจ่ายปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราหุ้นละ 3.5 บาท เป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 2,784 ล้านบาท คิดเป็น 56.4% ของกำไรสุทธิ

โดยได้จ่ายปันผลระหว่างกาลไปแล้วเมื่อวันที่ 8 กันยายน 2565 ในอัตราหุ้นละ 1.15 บาท รวมเป็นเงิน 914 ล้านบาท ดังนั้น เงินปันผลที่จ่ายในครั้งนี้อยู่ที่ 2.35 บาทต่อหุ้น รวมเป็นเงิน 1,870 ล้านบาท โดยจะจ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นบุริมสิทธิและผู้ถือหุ้นสามัญของบริษัทที่ปรากฏรายชื่อในวันกำหนดรายชื่อผู้มีสิทธิรับเงินปันผลเมื่อวันที่ 14 มี.ค. 2566 โดยจะจ่ายเงินปันผลในวันที่ 10 พฤษภาคม 2566 ที่จะถึงนี้

ด้าน บล. กรุงศรี พัฒนสิน รายงานว่า แนวโน้มไตรมาส 2/2566 ของ BH เบื้องต้นคาดว่ากำไรปกติทรงตัว YOY จากไตรมาส 2/2565 มีกำไร 1,161 ล้านบาท แต่จะลดลง QOQ เนื่องจากคาดว่ารายได้รักษาพยาบาลเติบโตในอัตราแผ่วลง YOY จากรายได้ไตรมาส 2/2565 เริ่มมีฐานสูงกว่าช่วงก่อนโควิด ขณะที่เทียบ QOQ คาดรายได้ลดลงจากการใช้บริการและ Intensity ค่ารักษา ซึ่งมีผลกระทบปัจจัยฤดูกาล และคาดว่าค่าบริการของลูกค้ายุโรปจะถูกรวมจากรวมเดือนเต็มเดือน (เมษายน 2566) ประกอบกับคาดว่าอัตรากำไรขั้นต้นใกล้เคียงไตรมาส 2/2565 ที่ 46.2% และลดลง QOQ

สำหรับภาพทั้งปีของ BH คาดกำไร 5,260 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6% YOY เติบโตแผ่วจากปี 2565 โดยกำไรปีนี้เติบโตตามรายได้รักษาพยาบาล +11% YOY และมีอัตรากำไรขั้นต้นดีขึ้นเป็น 46.7% ทั้งนี้ มองว่ากำไรของ BH มีโอกาสเกิดอัปเดตจากมาร์จินดีว่าคาด หาก BH มีผลบวกจาก Intensity และบริหารต้นทุนได้ดีกว่าคาด 📈

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษาอังกฤ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน - Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaithr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงทะเบียนได้ 24 ชม.)

- ลงทะเบียนผู้ใช้งานใหม่
- สั่งซื้อ/ชำระเงิน
- ลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือพิมพ์



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

<p>เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน</p>	<p>การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่</p>	<p>เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ</p>	<p>เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี</p>
<p>เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก</p>	<p>แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์</p>	<p>เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท</p>	<p>แปรรูป หก. เป็นบริษัทจำกัด</p>



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงตอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศฟื้นฟูสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์			ไม่รับหนังสือพิมพ์		
รายการ	ราคารวมค่าเพิ่มแล้ว	ราคาสมาชิก	Promotion Code	ราคาปกติ	ราคาพิเศษ <small>*(ถึง 0.ย. 66 เท่านั้น)</small>
1 รอบ	300 บาท	250 บาท	ON0501	200 บาท	160 บาท*
10 รอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	ON0502	2,000 บาท	1,400 บาท*

หมายเหตุ

1. ราคารับรวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อเพิกถอนจากบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพ็กเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพ็กเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น