



# “วิริยะ” ชี้ต้นทุนซ่อมรถ EV พุ่ง เล็งปรับค่าเบี้ยประกันรับมือค่าเคลมสูง

นายอมร ทองธีร กรรมการผู้จัดการ บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) กล่าวว่าบ้านเรียกอยู่ระหว่างการพิจารณาปรับเพิ่มเบี้ยประกันภัยสำหรับรถยนต์ไฟฟ้า (EV) มากขึ้น จากเดิมมีการกำหนดค่าเบี้ยประกันรถยนต์ EV สูงกว่ารถยนต์แบบสันดาปที่ 15% แต่ปัจจุบันพบว่า Loss Ratio หรืออัตราสูญเสียหรือผลขาดทุนสูงถึง 100% และยอมรับว่าต้นทุนการเคลมสูงกว่ารถยนต์สันดาปกว่า 50% จากต้นทุนอะไหล่ที่อยู่ระหว่างต้นทุนการเคลมสูงกว่ารถยนต์สันดาปค่อนข้างมาก ทำให้วิริยะมีแผนปรับเพิ่มเบี้ยประกันรถอีกขึ้น

ซึ่งปัจจุบันอยู่ระหว่างการพิจารณาอัตราที่เหมาะสม ว่าการเพิ่มเบี้ยควรจะเป็นอัตราใด ที่จะลดผลขาดทุนหรือครอบคลุมกับอัตราการเคลมที่อยู่ระหว่างสูงขึ้นได้ ทั้งนี้ มองว่าการปรับเพิ่มเบี้ย จะไม่เหมือนกัน แล้วแต่รุ่นและยี่ห้อรถ ดังนั้น ขณะนี้อยู่ระหว่างการพูดคุยกับค่ายรถต่างๆ และศึกษาตลาดเพื่อหาเบี้ยประกันที่เหมาะสม

แม้การประกันรถยนต์อีวี จะมีผลขาดทุนอยู่ระหว่างต้นทุนสูง แต่วิริยะ ก็ยืนยันว่าไม่มีนโยบายในการเลิกรับประกันรถยนต์ EV และเชื่อว่า วิริยะเองมีพอร์ตประกันรถยนต์ที่ใหญ่รองรับตลาดนี้ได้ สำหรับเบี้ยประกันรับรวมของประกันรถ EV ปัจจุบันอยู่ที่ 1,500 ล้านบาท โดยมีเงิน 66,000 กรมธรรม์ และมียอดรายการเดินใบของเบี้ยประกันต่อเนื่อง โดยปีที่ผ่านมาเดินใบได้ถึง 200%

ภาพรวมธุรกิจปีนี้ยังคงดีงดงาม คาดเบี้ยประกันภัยรับรวมปีนี้จะยังคง 4.2 หมื่นล้านบาท โตขึ้นกว่า 3.7% จากปีก่อนที่เบี้ยรับรวมอยู่ที่ราว 4 หมื่นล้านบาท โดยเป็นการโตในส่วนธุรกิจประกันภัยรถยนต์ที่ 3.3% หรือเบี้ยรับรวมที่ 37,591 ล้านบาท ประกันภัยที่ไม่ใช่รถยนต์ เช่น ประกันสุขภาพต่างๆ ที่คาดว่าจะเติบโตขึ้นปีนี้อีก 11% หรือราว 4,978

ล้านบาท

นอกจากนี้ ปีนี้ยังดึงเป้ารักษาอัตราการเดินใบด้าน “กำไร” ให้อยู่ระดับ 3,000 ล้านบาทอย่างต่อเนื่อง เช่นเดียวกับพอร์ตการลงทุนของบริษัท ที่คาดจะเห็นอัตราผลตอบแทนจากการลงทุนใกล้เคียงเดิมที่ 4% จากปัจจุบันที่บริษัทมีพอร์ตลงทุนโดยรวมอยู่ที่ 6.2 หมื่นล้านบาท โดยยังเลือกลงทุนในสินทรัพย์ที่มีสภาพคล่องสูง เช่น พันธบัตรรัฐบาลที่เรตติ้งดี หุ้นต่างๆ ต่อเนื่อง เชื่อว่าจะช่วยหน้าตาด้านกำไรให้มีโอกาสปรับตัวเพิ่มขึ้นได้

ในปีนี้ยังเดินหน้าออกผลิตภัณฑ์ใหม่ต่อเนื่อง ทั้งประกันภัยมอเตอร์ ที่จะมีการพัฒนาประกันภัยประเภท 5 (2+, 3+) คัมโกรงภัยน้ำท่วมซ่อมอู่ทั่วไป และประเภท 5 (2+) รถไฟฟ้าซ่อมห้าง ส่วนประกันภัยนอนมองอเมเตอร์วิริยะมีแผนในการพัฒนาผลิตภัณฑ์ประกันภัยสุขภาพและอุบัติเหตุเพิ่มเติม โดยเฉพาะประกันสุขภาพที่ออกแบบเพื่อลดภาระ จากเกณฑ์ Copayment

สำหรับแผนธุรกิจปี 2568 จะดำเนินกลยุทธ์ภายใต้แนวคิด “ใช้ทุกวิถีให้คุ้มค่า : ด้วยบริการที่เป็นเลิศครอบคลุมครบวงจร” สะท้อนความมุ่งมั่นของบริษัทในการพัฒนางานบริการให้เป็นเลิศในทุกมิติ ทั้งด้านการยกระดับคุณภาพ Touchpoint การขยาย Ecosystem ผู้ค้า และการพัฒนาตักษิภพนุ kut การ

ทั้งขยายงานตัวแทนและนายหน้าประกันวินาศัย ซึ่งถือเป็นช่องทางงานขายสำคัญของบริษัทฯ ให้ได้กว่า 200 ราย เพื่อให้สามารถรองรับการให้บริการแก่ลูกค้าได้อย่างทั่วถึง การพัฒนาจุดบริการทั้งสาขา ศูนย์บริการลินใหม่ทดแทน และจุดบริการในห้องสรรพสินค้า (V-Station) ให้ครอบคลุมทุกบริการอย่างครบวงจร รวมถึงการยกระดับงานขายและการให้บริการผ่าน Line OA

สอบถามข้อมูลการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ถือหุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

[www.thaicorporatenews.com](http://www.thaicorporatenews.com)

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

[www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

โทร. 02-555-0921



# ตลาดไม้ดอก-ไม้ประดับโตแรง ! คาดกำไรกว่า 2.4 พันล้านบาทต่อปี

กรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ ได้เคราะห์ธุรกิจที่มีศักยภาพ ในเดือนกุมภาพันธ์ 2568 พบว่า “ธุรกิจไม้ดอก ไม้ประดับ และไม้ยืนต้น” เช่น ทำสวนไม้ประดับ ปลูกพืช เพาะพันธุ์ ปลูกกล้วยไม้ และไม้ดอกต่างๆ และกลุ่มขาย อาร์ ขายส่ง-ขายปลีก ดอกไม้ ต้นไม้ เมล็ดพันธุ์พืช มีทิศทางเติบโตสุดใส

ข้อมูลนิติบุคคลในธุรกิจไม้ดอก ไม้ประดับ และไม้ยืนต้น พบร่วมธุรกิจที่จะทะเบียนจดตั้งเป็นนิติบุคคลมีจำนวน 2,993 ราย แบ่งเป็น (1) กลุ่มผลิต 383 ราย และกลุ่มขาย 2,610 ราย มูลค่าทุนจดทะเบียน 17,670 ล้านบาท (2) กลุ่มผลิต 4,213 ล้านบาท (3) กลุ่มขาย 13,457 ล้านบาท โดยส่วนใหญ่เป็นธุรกิจขนาดเล็ก (S) 2,727 ราย (กลุ่มผลิต 378 ราย และกลุ่มขาย 2,349 ราย) รองลงมาเป็นธุรกิจขนาดกลาง (M) 208 ราย (กลุ่มผลิต 3 ราย และกลุ่มขาย 205 ราย) และเป็นธุรกิจขนาดใหญ่ (L) 58 ราย (กลุ่มผลิต 2 ราย และกลุ่มปลีก 56 ราย)

ประเมิน ทรัพย์ทวีธรรม อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กล่าวว่าธุรกิจไม้ดอก ไม้ประดับ และไม้ยืนต้น เป็นอีกหนึ่งธุรกิจ ที่สร้างโอกาสให้คนไทย และเศรษฐกิจของประเทศไทย โดยไทยมีภูมิประเทศที่เป็นทำเลทอง มีความอุดมสมบูรณ์ทั้งพื้นดิน อากาศ ที่อุ่นคุณลักษณะดี เหมาะสมกับการเติบโตของต้นไม้ และมีแหล่งน้ำ ที่เหมาะสมกับการทำลิกรรมหรือเพาะปลูกที่เป็นปัจจัยสำคัญ ให้ต้นไม้มีอุปกรณ์เจริญเติบโตได้ดี

อีกทั้งคนไทยมีทักษะในการเพาะปลูก ทำให้ต่อยอดไปสู่ การสร้างรายได้จากการขาย สดรับกันข้อมูลของสำนักงานสถิติที่พบว่าไทยมีผู้ทำการเกษตรจำนวน 8.6 ล้านราย บนพื้นที่ 141 ล้านไร่ จำนวนนี้เป็นเกษตรกรที่ปลูกพืชผัก สมุนไพร และไม้ดอก ไม้ประดับจำนวน 202,801 ราย ในพื้นที่กว่า 7 แสนไร่

ผลประกอบการจะเห็นว่าปี 2566 สามารถสร้างรายได้รวมทั้งสิ้น 91,501 ล้านบาท กลุ่มขายสร้างรายได้สูงถึง 87,376 ล้านบาท และกำไร 2,473 ล้านบาท ขณะที่กลุ่มผลิตสร้างรายได้ 4,125 ล้านบาท และขาดทุน -54.69 ล้านบาท แต่มีอัตราย้อนหลังไป

ต่อปี 2564 - 2566 พบร่างกลุ่มขายสร้างกำไรให้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยปี 64 กำไรดังนี้ 1,842 ล้านบาท, 1,932 ล้านบาท และ 2,473 ล้านบาท ตามลำดับ นางอรุณกุล่า

ทั้งนี้ ในอนาคตคาดว่าผลประกอบการยังเติบโตต่อเนื่อง เพราะรัฐบาลให้การสนับสนุนอย่างเป็นรูปธรรม เน้นสร้างความแข็งแกร่งของเกษตรกร พร้อมเปิดตลาดผลไม้ดอกไม้ประดับ ของไทยให้เป็นที่ยอมรับในตลาดโลก

ด้านการส่งออก พบร่วมในช่วง 2 ปี ที่ผ่านมาไทยส่งออกไม้ดอก ไม้ประดับ และพันธุ์ไม้ เป็นมูลค่าสูงถึง 9,325 ล้านบาท โดยปี 2566 สร้างมูลค่าการส่งออกกว่า 4,548 ล้านบาท และในปี 2567 สร้างมูลค่าส่งออกกว่า 4,777 ล้านบาท โดยส่งออกไปยังประเทศสหรัฐอเมริกา เวียดนาม และญี่ปุ่น และสินค้าที่สร้างมูลค่ามากกว่าครึ่งคือ การส่งออกของกล้วยไม้ไทย 5,434 ล้านบาท ซึ่งส่งออกเป็นอันดับ 1 ของโลกมาอย่างยาวนาน โดยส่งออกไปประเทศไทย ญี่ปุ่น และมาเลเซีย

เทคโนโลยีและนวัตกรรม คือกุญแจสำคัญของการเติบโตของธุรกิจนี้ การพัฒนาเกษตรกรให้ก้าวไปสู่ Farmer Business นอกจากนี้ทักษะในการเพาะปลูกที่เชี่ยวชาญแล้ว การทำธุรกิจที่เป็นมืออาชีพหรือนำเทคโนโลยีมาช่วยลดต้นทุน และเพิ่มประสิทธิภาพ การผลิตควบคู่ไปด้วยจะทำให้เกษตรกรไทยมีศักยภาพพนันเวทีโลก เพราะไทยเป็นประเทศที่ได้เปรียบด้านภูมิศาสตร์ ดิน พืช อากาศ ที่เอื้ออำนวยในการเพาะปลูกอยู่แล้ว การพัฒนาคนที่สามารถใช้เทคโนโลยีมาช่วยเพาะปลูกจึงเป็นจุดสำคัญที่ทำให้ไทยมีแต้มต่อ ก้าวประเทศอีก

ด้านเงินทุนก็เป็นปัจจัยสำคัญที่จะช่วยเคลื่อนให้ธุรกิจสามารถต่อยอดต่อไปได้ โดยโอกาสที่เกษตรกรต้องคว้าไว้คือ การปลูกต้นไม้เพื่อขายเป็นคาร์บอนเครดิต รวมถึงการนำต้นไม้ยืนต้นมาใช้เป็นหลักประกันเพื่อขอสินเชื่อจากสถาบันทางการเงินนำไปใช้หมุนเวียนหรือขยายธุรกิจให้ใหญ่ขึ้นรองรับกับความต้องการของผู้บริโภคทั่วโลกที่มีมากขึ้นทุกปี

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครบครันทุกสาขาอาชีวฯ

แนะนำหลักสูตรโดยนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการปฏิบัติ - Update ภาษีอาชญา - Finance for Non-Finance - เทคนิคการต่อสู้ทางและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเรียนรู้ทางภาษาต่างๆ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamnitthi.co.th Website : www.dst.co.th



























នាងទី 10 មេសា 2568

ចំណាំ ទៅខ្លួនប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្រុងទី 1/2568  
និង ពេលវេលាអ្នូរុប្បន្ន បើដាក់ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត

តែវគមនាការទទួលបានការិយាល័យ ដើម្បីបានការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងទី 1/2568 នាងទី 30 មេសា 2568  
ថ្ងៃ 10:00 ម. ន. តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញាបានការិយាល័យ 94/6 អ្នូរុប្បន្ន ៧ បណ្តុះតែវីឡាដីបន្ទូរធម្មុជាតិ បានកំណត់រាជរាជការ  
ផ្ទះគុណភាពឱ្យ ឯកសារនឹងរាជរាជការប្រចាំខែកញ្ញាបានការិយាល័យ

- រាជរាជទី 1 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងទី 1/2568  
តិចបីនៃការរាជរាជការិយាល័យ និងការិយាល័យ បើដាក់ការិយាល័យ ចាកកិត  
រាជរាជទី 2 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ បើដាក់ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
រាជរាជទី 3 ឱះដីខ្លួន ចាកកិត

ទិន្នន័យនៃការិយាល័យ និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
នាងទី 10 មេសា 2568 និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
នាងទី 10 មេសា 2568 និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត



លេខទី 3607 នាងទី 10 មេសា 2568 តាមទី 49

នាងទី 10 មេសា 2568

ចំណាំ ទៅខ្លួនប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568  
និង ពេលវេលាអ្នូរុប្បន្ន បើដាក់ការិយាល័យ ចាកកិត

តែវគមនាការទទួលបានការិយាល័យ ដើម្បីបានការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568 នាងទី 30 មេសា 2568  
ថ្ងៃ 13:00 ម. ន. តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញាបានការិយាល័យ 94/6 អ្នូរុប្បន្ន ៩/១៤ អ្នូរុប្បន្ន ៧ បណ្តុះតែវីឡាដីបន្ទូរធម្មុជាតិ បានកំណត់រាជរាជការ  
ផ្ទះគុណភាពឱ្យ ឯកសារនឹងរាជរាជការប្រចាំខែកញ្ញាបានការិយាល័យ

- រាជរាជទី 1 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568  
រាជរាជទី 2 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
រាជរាជទី 3 ឱះដីខ្លួន ចាកកិត

ទិន្នន័យនៃការិយាល័យ និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
នាងទី 10 មេសា 2568 និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
នាងទី 10 មេសា 2568 និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត



លេខទី 3607 នាងទី 10 មេសា 2568 តាមទី 51

នាងទី 10 មេសា 2568

ចំណាំ ទៅខ្លួនប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568  
និង ពេលវេលាអ្នូរុប្បន្ន បើដាក់ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត

តែវគមនាការទទួលបានការិយាល័យ ដើម្បីបានការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568 នាងទី 30 មេសា 2568  
ថ្ងៃ 10:00 ម. ន. តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញាបានការិយាល័យ 94/6 អ្នូរុប្បន្ន ៩/៤០ អ្នូរុប្បន្ន ៧ បណ្តុះតែវីឡាដីបន្ទូរធម្មុជាតិ បានកំណត់រាជរាជការ  
ផ្ទះគុណភាពឱ្យ ឯកសារនឹងរាជរាជការប្រចាំខែកញ្ញាបានការិយាល័យ

- រាជរាជទី 1 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 31 មេសា 2568  
រាជរាជទី 2 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
រាជរាជទី 3 ឱះដីខ្លួន ចាកកិត

ទិន្នន័យនៃការិយាល័យ និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
នាងទី 10 មេសា 2568 និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
នាងទី 10 មេសា 2568 និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត

ខ្លួន មេដារ ឈាម មេដារ ចាកកិត



លេខទី 3607 នាងទី 10 មេសា 2568 តាមទី 50

KSS  
Kao Su Packing (Sriracha) Industry Co., Ltd.  
533/44 Moo 1 Tumbon Nongkham, Amphur Sriracha, Chonburi  
Head Office Tax.ID 0205546008502 Tel: 038-340-230-33 Fax: 038-340-234

នាងទី 10 មេសា 2568  
Date: 10th April 2025

ចំណាំ ទៅខ្លួនប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568  
Subject: Invitation for Shareholders Ordinary Meeting No. I/2024  
និង ពេលវេលាអ្នូរុប្បន្ន បើដាក់ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
Atm: Shareholders of Kao Su Packing (Sriracha) Industry Co., Ltd.

តែវគមនាការទទួលបានការិយាល័យ ដើម្បីបានការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568 នាងទី 28 មេសា 2568 ថ្ងៃ 10:00 ម. ន. ពេលវេលាអ្នូរុប្បន្ន បើដាក់ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
តែវគមនាការទទួលបានការិយាល័យ ដើម្បីបានការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 1/2568 នាងទី 28 មេសា 2568 ថ្ងៃ 10:00 ម. ន. ពេលវេលាអ្នូរុប្បន្ន បើដាក់ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត

As Board of Management of Kao Su Packing (Sriracha) Industry Co., Ltd., will setting for Ordinary Shareholders Meeting No. I/2025 On 28th April 2025 Time: 10:00 P.M. place: Meeting Room of Kao Su Packing (Sriracha) Industry CO., LTD. Address 533/44 Moo 1 Tumbon Nongkham, Amphur Sriracha, Chonburi Province, for consider of concerned following agenda:

រាជរាជទី 1 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ តានាក់ការប្រចាំខែកញ្ញា ក្នុងក្រុងក្រុង ក្នុងទី 31 មេសា 2568  
Agenda 1 Certify minute of annual shareholder meeting I/2025 date on 28 April 2025

រាជរាជទី 2 ពិធីរាជរាជការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
Agenda 2 Consider Year 2024 operation and approval year end 31<sup>st</sup> December 2024 Financial statement

រាជរាជទី 3 ឱះដីខ្លួន ចាកកិត  
Agenda 3 Others (if any)

ឱះដីខ្លួននាក់ទៅការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត និងការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
Therefore, inform for attend the meeting promptly by upper schedule.



ខ្លួន មេដារ ឈាម មេដារ ចាកកិត

Best regards,



នាងសារ ការិយាល័យ ឈាម មេដារ ចាកកិត  
Managing Director (Ms. LIU MEI-PING)

លេខទី 3607 នាងទី 10 មេសា 2568 តាមទី 52



# “ไทยแอร์ເອເຊຍ” ວັງເປົ້າຕົວ 15% ໂຟກສຕລາດໃນປະເທດ

นอกจากนี้ ไทยแอร์เອชียจะเพิ่มศักยภาพการแข่งขัน  
ไปสร้างการเดินทางที่ “สนามบินสุวรรณภูมิ” มุ่งดำเนินนโยบาย  
“2 สนามบินเต็มรูปแบบ” ควบคู่กับสนามบินดอนเมืองที่เป็น  
ฐานปฏิบัติการบินหลัก เมื่อจากปัจจุบันขีดความสามารถในการรองรับ  
ผู้โดยสารของสนามบินดอนเมืองอยู่ที่ 92% ใกล้เต็มแล้ว  
และเล็งเห็นว่าสนามบินสุวรรณภูมิยังมีช่องทางการขยายตัว  
จากอาคารเที่ยงเครื่องบินรองหลังที่ 1 (SAT-1) และการขยาย  
รันเวย์ที่ 3 ช่วยขยายขีดความสามารถของรันเวย์โดยสารเพิ่มเป็น  
75 ล้านคนต่อปีในปี 2570 จากปัจจุบันรองรับได้ 60 ล้านคนต่อปี  
และจะมีการก่อสร้างอาคารผู้โดยสารด้านทิศใต้ (South Terminal)  
เพิ่มเติม รองรับได้ถึง 150 ล้านคนต่อปีในอนาคต

สันติสุขเล่าเพิ่มเติมว่าด้านภาครัฐลดนักท่องเที่ยว  
ต่างชาติ ยังคงมีความท้าทายว่าปี 2568 จะทำตัวเลขกลับไปที่  
ระดับ 40 ล้านคนเท่าปี 2562 ได้หรือไม่ โดยเฉพาะตลาดตัวแปร  
หลักคือนักท่องเที่ยวจีน ซึ่งการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.)  
ตั้งเป้าหมายไว้ 8 ล้านคนในปีนี้ แต่เมื่อตุลาคมต่อมาส 1  
คาดเดินทางจริงแค่ 1.5 ล้านคน หลังเชิญปัญหาแก้กอลเซ็นเตอร์  
กระบวนการเชื่อมั่นนักท่องเที่ยวจีน รวม 4 โครงการลดปีนี้  
นำจะเห็นนักท่องเที่ยวจีนเดินทางเข้าไทยอยู่ที่ 6 ล้านคน ต่ำกว่า  
ปีที่แล้วซึ่งก็ได้ที่จำนวน 6.7 ล้านคน

อย่างไรก็ตาม จากความท้าทายของตลาดจีนที่เยว่ไทยซึ่งเจอปัญหาความเชื่อมั่นด้านความปลอดภัยตั้งแต่ต้นปีไทยแคร์เอร์เซียร์มองว่าช่วง 9 เดือนที่เหลือของปีนี้ ภาครัฐจะดำเนินต้องเร่งฟื้นความเชื่อมั่น จึงฝากรความหวังกับ ททท. และขอให้รัฐบาลแก้กฎหมายของประเทศไทยในสายตาชาวจีนพร้อมจัดสรรงบประมาณในการส่งเสริมตลาดจีนที่เยว่ไทยมากขึ้นในสถานการณ์ที่หลาย ๆ ประเทศต่างรุ่มนั่งท่องเที่ยวจีนไปใช้จ่ายกระตันเคราะห์กิจ

แนวทางการแก้ไขปัญหาตลาดจีนเที่ยวไทยที่เรอ只想เห็นคือการแก้ไขภาพลักษณ์ด้านความปลอดภัยซึ่งมีหลักวิธี เช่น การใช้สื่อในประเทศไทย การจัดสรรงบประมาณเพื่อให้สำนักงานททท. ทั้ง 5 แห่งในจีนนำไปส่งเสริมประชาสัมพันธ์ รวมถึงการออกแคมเปญร่วมกับบริษัทท่องเที่ยวออนไลน์ (OTA) ของจีนโดยสามารถบินกีฬาข้อมูลทำงานร่วมกับ ททท. ผ่านแพนเคิลวินต่างๆ เช่น การเชิญอินฟลูเอนเซอร์จีนเดินทางมาไทย เป็นจุดที่ต้องช่วยกันคนละไม้คนละมือ เพราะเรื่องภาพลักษณ์ของประเทศไทยเป็นสิ่งที่เราแก้ไขได้ ต่างจากปัญหาเศรษฐกิจจีนจะลดตัวที่มีโครงสร้างใหญ่เกินกว่าจะแก้ไข นายสันติสุขกล่าว

ด้านกลยุทธ์จะคาดการณ์ “เสรีภาพที่ 5” (Fifth Freedom) ปัจจุบันไทยแอร์เอเชียเปิดแล้ว 3 เส้นทาง ระหว่างจุดที่ได้หัวนก่อนบินต่อไปญี่ปุ่น สามารถเดินทางได้หัวนไปเที่ยวญี่ปุ่นได้ซึ่งเป็นเส้นทางที่ทำกำไรได้ดี ในอนาคตมองการระหว่างจุดที่ยื่อง Kong เพิ่มก่อนบินต่อไปญี่ปุ่น

ในปี 2568 ไทยแอร์เອชีเยตั้งเป้าหมายจำนวนผู้โดยสาร 23 - 24 ล้านคน จากการขยายฝูงบินแอร์บัสเพิ่มเป็น 66 ลำ มีอัตราการขนส่งผู้โดยสาร (Load Factor) ใกล้เคียง 90% และในช่วง 3 - 5 ปีนับจากนี้ มีแผนรับมอบเครื่องบินแอร์บัส A321LR และ A321XLR เพิ่มด้วยเพื่อเจาะตลาดใหม่ๆ สู่เป้าหมายใหญ่ในปี 2573 ที่ไทยแอร์เอะเชียจะมีฝูงบินใหญ่ขึ้นรวมทั้งหมด 97 ลำ นายสันติสุขกล่าวปิดท้าย 

### **In-House Training** บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประณีตการสอน ด้วยการพัฒนาคุณภาพด้านมืออาชีพ

ພ້ອມນັກສົດກວາງຈຸນ | ໂຮມໂຮງການ | ອອມນາກສົດກວາງຈຸນ

#### หน่วยงานอ้างอิงของนิทานเพื่อการสอน In-House

- Update ມາດຈຳງານການບັນຫຼຸງ - Update ພາຍໃຕ້ອາງ - Finance for Non-Finance - ແຜນດີການຊ່ວຍເຫຼືອແລະປະສານການ - ຜົນຍາທີກະບົດການນັ້ນງານ

- Service Skill - Team Work - การบริการที่ดี - Sales Strategy - HR for Non-HR - กรมพัฒนาชุมชน - พช.

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training



**AMATA ขยายพื้นที่รองรับการย้ายฐานลงทุน  
เน้นความเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม**

นางสาวเด่นดาว โภมลเมศ ประธานเจ้าหน้าที่การเงินบริษัท ออมตะ คอร์ปอเรชัน จำกัด (มหาชน) หรือ AMATA เปิดเผยว่า เตรียมงบลงทุนในไทยไว้ไม่ต่ำกว่า 7 พันล้านบาท ในปี 2568 เพื่อขยายพื้นที่และพัฒนาที่ดินรองรับการลงทุนจากภาคอุตสาหกรรม โดยพื้นที่นิคมฯ ในแต่ละแห่งตั้งอยู่ในจุดยุทธศาสตร์ทางด้านการค้าที่สำคัญ

ในปัจจุบันกลุ่มคอมมูนิตี้สถานะการเงินที่แข็งแกร่ง สิ้นปี 2567 มีกระแสเงินสดประมาณ 5 พันล้านบาท และยอดขายที่รอรับสรุปรายได้จากการโอนอยู่จำนวนมากกว่า 2 หมื่นล้านบาท สำหรับ ในปี 2568 ตั้งเป้าหมายยอดขายที่เดินทึ้งในไทยและต่างประเทศ 3,500 ไร่ เดินทางไปก่อตั้งมากกว่า 15% โดยเฉพาะในเวียดนาม ที่ได้รับความสนใจจากนักลงทุนอย่างมาก ทั้งญี่ปุ่น จีน เกาหลี และยุโรป เป็นต้น

ส่วนแผนการพัฒนานิคมอุตสาหกรรมในประเทศไทยทั้ง 3 แห่ง ประกอบด้วย นิคมอุตสาหกรรมอมตะชีตี้ ชลบุรี นิคมอุตสาหกรรมอมตะชีตี้ ระยอง และนิคมอุตสาหกรรมไทย-จีนนั้นทางกกลุ่มอมตะจะให้ความสำคัญกับการพัฒนาเทคโนโลยี และนวัตกรรมทางด้านพลังงานสะอาดที่เป็นมิตรกับลิ่งแวดล้อม และต้องยอมรับว่าปี 2568 เป็นที่มีความท้าทาย จากเศรษฐกิจไทยยังฟื้นตัวช้า ปัญหาค่าครองชีพ และหนี้ครัวเรือน และปัจจัยภายนอก อย่างภาวะเศรษฐกิจโลก ความชัดແย়ງมีรัฐศาสตร์ ความไม่แน่นอนของนโยบายการค้าและภาษีของสหราชอาณาจักร ทำให้เกิดการขยายฐานการลงทุนเพื่อลดความเสี่ยง ไปยังประเทศที่มีศักยภาพ ต้นทุนการผลิตต่ำ และมีความพร้อมทางโครงสร้างพื้นฐาน

นายโօชามู ชูโด รักษาการประชานเจ้าหน้าที่การตลาดบริษัท ออมตะ คอร์ปอเรชัน จำกัด (มหาชน) กล่าวว่ากลุ่มออมตะให้ความสำคัญกับการลดการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ที่สร้างผลกระทบต่อการเปลี่ยนแปลงสภาพภูมิอากาศ ดังนั้น แผนการการดำเนินงานในปี 2568 จึงได้เตรียมความพร้อมในด้านการพัฒนาพื้นที่นิคมอุตสาหกรรม ทั้งด้านโครงสร้างพื้นฐานและนำนวัตกรรมพลังงานสะอาดที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อมมาใช้ โดยกลุ่ม เป้าหมายสำคัญ ได้แก่ จีน และญี่ปุ่น รวมถึงกลุ่มประเทศแถบยุโรป โดยเฉพาะจีนยังมีการลงทุนต่อเนื่อง เป็นผลมาจากการ

การขึ้นภาษีของสหราชอาณาจักร ทำให้ผู้ประกอบการจีนมีการวางแผนย้ายฐานการผลิต เพื่อการบริหารความเสี่ยงด้านทุนที่เพิ่มลงขึ้น

ด้วยระบบ Supply Chain และสารสนับปองโกค์ที่ทันสมัย รวมถึงความมั่นคงด้านพลังงานที่เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม และสิ่งที่ช่วยให้ประเทศอยู่ในงานนโยบายการส่งเสริมการลงทุนของภาครัฐ ทำให้กลุ่มอมตะได้รับความสนใจจากนักลงทุน โดยเฉพาะใน 5 อุตสาหกรรม เป้าหมายหลักตามนโยบายของรัฐบาล ได้แก่ 1. อุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า (EV) และชีวันล่วง 2. อุตสาหกรรม เชื้อมีคอนเดอร์และอิเล็กทรอนิกส์ชั้นสูง แข่งขันจริงอิเล็กทรอนิกส์ (PCB) 3. อุตสาหกรรมดิจิทัล Data Center และ Cloud Region 4. อุตสาหกรรมอาหารแห่งอนาคต และ 5. อุตสาหกรรมพลังงาน หมุนเวียน

นายวงศ์ ตั้งประพุทธิ Kühl กรรมการผู้จัดการ บริษัท  
อมตะชีตี้ ลาว จำกัด กล่าวว่า พื้นที่ในนิคมอุตสาหกรรม ออม  
สมาร์ท แอนด์ อีโค ชีตี้ นาหม้อ ใน สปบ.ลาว ปัจจุบันมีทั้งหมด  
20,000 ไร่ เป็นที่ดินที่พร้อมพัฒนาแล้ว จำนวน 5,600 ไร่  
ซึ่งนิคมฯ ดังกล่าวถือว่าเป็นเขตเศรษฐกิจแห่งใหม่ของ สปบ.ลาว  
ที่กลุ่มออมจะได้นำนวัตกรรมที่คำนึงถึงสิ่งแวดล้อมและความยั่งยืน  
มาพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางของการพัฒนาอุตสาหกรรมและเทคโนโลยี  
เพื่อเป็นประตูการค้าสู่ประเทศจีนตอนใต้ โดยคาดว่าเล่นบทบาทใน  
ความเร็วสูงลาว-จีน เนื่องจากอยู่ห่างจากชายแดนจีนเพียง 40  
กิโลเมตร

ล่าสุด นิคมอุตสาหกรรม ออมตะ สมาร์ท แอนด์ อีโค ชี้ต้นทุนใน สปป.ลาว ได้รับผลิตภัณฑ์ด้านการลงทุนสูงสุด ในภูมิภาค และลิทธิการส่งเสริมการลงทุนของนักลงทุน โดยการได้รับยกเว้นภาษี 30 ปี สำหรับผู้ลงทุนใน 7 ปีแรกที่ครอบคลุมอุตสาหกรรมแปรรูปผลิตภัณฑ์ด้านการเกษตร เพื่อสนับสนุนการใช้วัตถุดินภัยในให้มีมูลค่ามากขึ้น อุตสาหกรรมผลิตอุปกรณ์พัล้งงานทดแทน อุตสาหกรรมผลิตยาหยันต์ และอาหาร อุตสาหกรรมเครื่องใช้ไฟฟ้า ซึ่งแนวทางการพัฒนาของกลุ่มออมตะในลາວนำไปสู่การพัฒนาเป็นเมืองที่ดำเนินธุรกิจและเติบโตทางเศรษฐกิจของ สปป.ลาว และภูมิภาคในอนาคต

## **In-House Training** บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

### พร้อมหลักสูตรการอบรมครอปคอลมทักษะวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการต่อสืบทะรุและประทานงาน - พัฒนาทักษะที่เกี่ยวกับงาน

- Service Skill - Team Work - ການເພີ້ມຄວາມຮັງການ - Sales Strategy - HR for Non-HR - ຜົນມາຍແຈ້ງການ - ພ່າຍ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dharmniti.co.th Website : www.dst.co.th





www.dst.co.th



02-555-0700 នទ 1, 02-587-6860-4



02-555-0710



Dharmniti Seminar & Training



@dharmaNitiseminar, @dharmaNitihr



Download  
តារាងសំណង់

## รับลงทะเบียนประกาศโน้มนาหนังสือพิมพ์

ลงทะเบียนง่าย ผ่านเว็บไซต์  
**เพียง 4 ขั้นตอน**  
(ลงเวลาอีก 24 ชม.)



### ประกาศโน้มนาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน สำหรับมติทั่วไป**
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน สำหรับมติพิเศษ**

### เรื่องที่ต้องลงทะเบียนประกาศหนังสือพิมพ์



เชิญประชุมผู้ถือหุ้น  
รับรองงบการเงิน



การจ่ายเงินปันผล,  
ย้ายสำนักงานใหม่



เปลี่ยนชื่อบริษัท,  
แก้ไขเพิ่มเติมตราสัญลักษณ์



เลิกบริษัท,  
เลิกห้าง, ชำระบัญชี



เปลี่ยนแปลงกรรมการ  
เข้า - ออก



แก้ไขข้อบังคับ,  
แก้ไขวัตถุประสงค์



เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท,  
ควบบริษัท



แปลงสภาพ หจก.  
เป็นบริษัทจำกัด



### รับลงทะเบียนประกาศลงโน้มนา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญาดกรรพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนำอสังหาริมทรัพย์
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพันสภาพพนักงาน
- ประกาศขายเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

### อัตราค่าลงทะเบียนประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคابุคคลทั่วไป	ราคามาชิก	ราคابุคคลทั่วไป	ราคามาชิก
1 ครอบ	300 บาท	250 บาท	230 บาท	180 บาท
10 ครอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,100 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาเริ่มน้ำหนักต่อหน่วย 2. กรณีซื้อแพ็คเกจจากบริษัทฯ จะออกให้กากบาท 1 เพทกเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ไม่รับหนังสือพิมพ์ในวันที่ 31 ธันวาคม 2568 เท่านั้น