



“Energy Symphonics” กลยุทธ์ใหม่ของ “บ้านปู” พุ่งเป้าธุรกิจสู่ Net Zero

นายสินธ์ ว่องกุลกลกิจ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บ้านปู จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า “Energy Symphonics” กลยุทธ์ใหม่ของบ้านปูสะท้อนความมุ่งมั่นในการเป็นผู้นำการเปลี่ยนผ่านด้านพลังงานอย่างมีความรับผิดชอบและยั่งยืน โดยมุ่งเน้นที่ 3 เป้าหมายหลัก ได้แก่ ความมั่นคงทางพลังงาน คือการจัดหาพลังงานที่เชื่อถือได้และต่อเนื่อง ความเสมอภาคด้านพลังงาน คือการจัดหาพลังงานที่มีราคาสมเหตุสมผล ทุกคนสามารถเข้าถึงได้ และความยั่งยืนด้านพลังงาน คือการจัดหาพลังงานที่ลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม

กลยุทธ์ของบ้านปูเน้นรักษาสมดุลและตอบสามโจทย์ของพลังงาน (Energy Trilemma) ได้แก่ การส่งมอบพลังงานที่เชื่อถือได้ และต่อเนื่อง (Energy Security) การจัดหาพลังงานที่มีราคาสมเหตุสมผลที่ทุกคนสามารถเข้าถึงได้ (Energy Equity) และการลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมในการจัดหาพลังงาน (Energy Sustainability) โดยกลยุทธ์ใหม่มี 4 ภารกิจสำคัญ ดังนี้

1. เป้าหมาย Net Zero ภายในปี 2050 และการลดคาร์บอนตั้งเป้าหมายบรรลุ Net Zero ภายในปี 2050 ลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจกไม่น้อยกว่า 20% และลดสัดส่วน EBITDA ที่มาจากธุรกิจถ่านหินให้ต่ำกว่า 50% ในปี 2030

2. ธุรกิจก๊าซธรรมชาติ โรงไฟฟ้าก๊าซธรรมชาติ และการดักจับและกักเก็บคาร์บอน มุ่งเน้นการเติบโตด้วย ‘แนวทางสู่ความสำเร็จ’ ที่ผสานธุรกิจก๊าซธรรมชาติระดับต้นน้ำ โรงไฟฟ้าก๊าซธรรมชาติ และธุรกิจ CCUS เพื่อส่งมอบโซลูชันก๊าซธรรมชาติคาร์บอนต่ำในสหรัฐอเมริกา พร้อมทั้งสร้างกระแสเงินสดที่แข็งแกร่ง

3. ธุรกิจพลังงานหมุนเวียนและธุรกิจที่เกี่ยวข้อง (Renewables+) เร่งขยายธุรกิจพลังงานหมุนเวียนทั่วภูมิภาคเอเชีย-แปซิฟิกและภูมิภาคอื่น ๆ โดยลงทุนในระบบกักเก็บพลังงานด้วยแบตเตอรี่ ธุรกิจปลายน้ำที่เกี่ยวข้อง และธุรกิจคาร์บอนเครดิต เพื่อสร้างความต่อเนื่องให้กับ

พลังงานหมุนเวียน พร้อมทั้งเพิ่มมูลค่าให้กับธุรกิจ

4. พัฒนาธุรกิจเหมืองแร่ยุคใหม่ ดำเนินกลยุทธ์การทำเหมืองอัจฉริยะ โดยการผสานการใช้โซลูชันอัจฉริยะและปัญญาประดิษฐ์ (AI) ในกระบวนการทำเหมือง เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ ลดต้นทุน และลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม รวมถึงการลงทุนในแร่แห่งอนาคตที่สำคัญต่อการเปลี่ยนผ่านพลังงาน

สำหรับผลประกอบการในไตรมาส 3 บ้านปูมีความคืบหน้าทางธุรกิจที่สำคัญ ได้แก่ 1. ความสำเร็จในการนำ BKV เข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์นิวยอร์ก (New York Stock Exchange : NYSE) : การเสนอขายจำนวน 15,000,000 หุ้น ที่ราคา 18 ดอลลาร์ ต่อหุ้น สามารถระดมทุนได้ถึง 270 ล้านดอลลาร์ สะท้อนถึงศักยภาพการเติบโตของธุรกิจที่ครอบคลุมตลอดห่วงโซ่คุณค่าก๊าซธรรมชาติในสหรัฐอเมริกา โดยบ้านปูยังคงถือหุ้นใหญ่ใน BKV

2. บริษัทร่วมทุนระหว่าง BKV Corporation และ Banpu Power (BPP) ภายใต้ชื่อ BKV-BPP Power JV รองรับการผลิตของความต้องการพลังงานไฟฟ้าและ Data Center พร้อมคว้าโอกาสจากตลาดพลังงานในสหรัฐอเมริกา

3. การขยายการเติบโตของบ้านปู เน็กซ์ ในญี่ปุ่น : บ้านปู เน็กซ์ เข้าลงทุนในบริษัท แอมบี จำกัด บริษัทชั้นนำในประเทศญี่ปุ่น เพื่อพัฒนาโครงการผลิตไฟฟ้าพลังงานแสงอาทิตย์ และพลังงานลม 800 เมกะวัตต์ สู่เป้าหมายกำลังผลิต 2 กิกะวัตต์ในทศวรรษนี้

ในไตรมาสที่ 3 นี้ บ้านปูมีรายได้จากการขายรวม 1,339 ล้านดอลลาร์ (ประมาณ 46,597 ล้านบาท) กำไรก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี และค่าเสื่อมราคา (EBITDA) รวม 379 ล้านดอลลาร์ (ประมาณ 13,204 ล้านบาท) และขาดทุนสุทธิจำนวน 24 ล้านดอลลาร์ (ประมาณ 830 ล้านบาท)

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวผู้ถือหุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

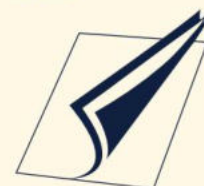
02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



BAFS เผย 9 เดือนแรกกำไร 152 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 156%

ม.ล.ณัฐสิทธิ์ ดิศกุล กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท บริการเชื้อเพลิงการบินกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) หรือ BAFS เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงาน 9 เดือนในปี 2567 ของ BAFS Group จาก 3 กลุ่มธุรกิจหลักประกอบด้วย กลุ่มธุรกิจ Aviation กลุ่มธุรกิจ Utilities และกลุ่มธุรกิจ Power มีกำไรสุทธิในส่วนของ ผู้ถือหุ้นของบริษัท 152.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 156% เทียบกับ ช่วงเดียวกันของปีก่อน มีกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานอยู่ที่ 0.18 บาท ต่อหุ้น และมีอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) อยู่ที่ 4% ขณะที่ EBITDA ยังคงเติบโตต่อเนื่องเพิ่มขึ้น 12% มาอยู่ที่ 1,250.4 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมเท่ากับ 2,551.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

การเติบโตของรายได้ดังกล่าวมีปัจจัยหลักมาจากกลุ่มธุรกิจ Aviation ซึ่งสอดคล้องกับการฟื้นตัวของธุรกิจท่องเที่ยวและการเดินทาง ระหว่างประเทศของนักท่องเที่ยวเกือบทุกกลุ่ม สะท้อนถึง ศักยภาพและความแข็งแกร่งในการดำเนินงานท่ามกลางภาวะ เศรษฐกิจที่ท้าทาย พร้อมขับเคลื่อนด้วยวิสัยทัศน์เชิงกลยุทธ์ และการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ สามารถสร้างผลประกอบการ ที่เติบโตอย่างมั่นคง

สำหรับภาพรวมการดำเนินงานของ BAFS Group ในไตรมาสที่ 3/2567 ยังคงเติบโตอย่างแข็งแกร่งและมั่นคง ทางการเงิน โดยมีรายได้รวม 855.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17% จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน และมี EBITDA จำนวน 396.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14% จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน โดยมีการเติบโตของกลุ่มธุรกิจ Aviation และกลุ่มธุรกิจ Utilities เป็นปัจจัยสนับสนุนหลัก


จากกำไรขั้นต้นที่ปรับตัวสูงขึ้นตามปริมาณเติมน้ำมัน อากาศยานและปริมาณขนส่งน้ำมันผ่านท่อที่เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจน กอปรกับต้นทุนทางการเงินที่ลดลง 3% จากการที่กลุ่มบริษัท มีการจ่ายชำระเงินกู้ยืมอย่างสม่ำเสมอ และการบริหารจัดการ

ค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ในไตรมาสที่ 3/2567 มีกำไรสุทธิในส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทจำนวน 26.4 ล้านบาท

BAFS Group มุ่งเน้นการเติบโตอย่างยั่งยืน ให้ความสำคัญ กับการบริหารโครงสร้างรายได้จากกลุ่มธุรกิจอย่างสมดุล เพื่อส่งมอบ คุณค่าที่ยั่งยืนแก่ผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม เดินหน้า ขยายการลงทุนอย่างต่อเนื่อง ล่าสุดในเดือนพฤศจิกายน 2567 บริษัท บาล์วขนส่งทางท่อ จำกัด (BPT) ได้ลงนามในสัญญา เชื่อมต่อระบบท่อจากคลังน้ำมันสระบุรีไปภาคเหนือ

และสัญญาเช่าที่ดินเพื่อดำเนินการตามโครงการระบบ ขนส่งน้ำมันสายเหนือระยะที่ 3 (สระบุรี-อ่างทอง) กับบริษัท ท่อส่งปิโตรเลียมไทย จำกัด (THAPPLINE) เตรียมเปิดให้บริการ ภายในปี 2569 คาดทำให้ปริมาณการขนส่งน้ำมันจากภาคตะวันออก สู่ภาคเหนือเพิ่มขึ้นกว่า 700 ลิตรต่อปี นอกจากนี้ ใน Q3/67 BAFS ได้ชำระเงินเพิ่มทุนใน BPT จำนวน 90 ล้านบาท ส่งผลให้สัดส่วน การถือหุ้นของ BAFS เป็น 75.03%

แนวโน้มการเติบโตของปริมาณการเติมน้ำมันอากาศยาน และอุปสงค์การใช้น้ำมันในประเทศในช่วงที่เหลือของปียังมีทิศทาง ที่ดี โดยได้รับอานิสงส์จากการเพิ่มขึ้นของปริมาณนักท่องเที่ยว ต่างชาติที่คาดว่าจะกลับมาคึกคักมากขึ้นในช่วงไฮซีซั่น รวมถึง แรงหนุนจากมาตรการภาครัฐในการดึงดูดนักท่องเที่ยวต่างชาติ เพื่อบรรลุเป้าหมายรวมที่การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.) ตั้งไว้ที่ 36.7 ล้านคน

ส่งผลเชิงบวกกับกลุ่มธุรกิจ Aviation จึงยังคงเป้าหมาย การเติบโตตามคาด นอกจากนี้ BAFS Group ยังมีรายได้จาก การขายรถเติมน้ำมันอากาศยาน ของบริษัท บาล์ว อินเทค (BAFS INTECH) ที่เริ่มมีการส่งมอบรถให้แก่ลูกค้าทั้งภายใน และต่างประเทศแล้ว ในขณะที่กลุ่มธุรกิจ Power ยังคงมองหา โอกาสในการลงทุนด้านพลังงานทดแทนในพื้นที่ที่มีศักยภาพ อย่างต่อเนื่อง 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



บริษัท ฟาย เปรปอร์ ทาคโอเอ (ประเทศไทย) จำกัด
1258/31 อาคารวิเวกรวิมลพช ซีก่อ ชั้น 3 อาคารพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร

วันที่ 27 ธันวาคม พ.ศ. 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2568

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท ฟาย เปรปอร์ ทาคโอเอ (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัทฯ ได้แจ้งมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2568 ในวันที่ 9 มกราคม 2568 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานบริษัทเลขที่ 1258/31 อาคารวิเวกรวิมลพช ซีก่อ ชั้น 3 ถนนพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้ คือ

- วาระที่ 1. พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมจำนวน หรือชื่อกรรมการของชื่อบริษัท
- วาระที่ 2. พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น ท่านไม่สามารถจะไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดท่านแจ้งชื่อมอบอำนาจให้ผู้ถือหุ้นไปประชุมแทนด้วยจะเป็นพระคุณยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



นาย โฉมจิณี มานู โฉมจิณี กรรมการ

ฉบับที่ 3531 วันที่ 27 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 1



FUKUJU INDUSTRY

FUKUJU INDUSTRY (THAILAND) COMPANY LIMITED

วันที่ 26 ธันวาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี ครั้งที่ 1/2568

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท ฟูกูจู อินดัสทรี (ไทยแลนด์) จำกัด
ซึ่งตั้งมาด้วย

- 1. ส่วนนางคุณและบุญซึกา ไชจทดท สำนักรับบัญชีเงินฝาก ณ 30 กันยายน 2567 ซึ่งได้รับการตรวจสอบแล้วโดยผู้สอบบัญชี
- 2. ส่วนนายเนธีชัยเชิญประชุมและรายงานการประชุมสามัญประจำปีครั้งที่ 1/2568

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 9 มกราคม 2568 เวลา 09.09น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 300/140 หมู่ 1 ตำบลศาลาธิราช อําเภอตลาดพลู จังหวัดระยอง เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1. รับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2567 เมื่อวันที่ 9 มกราคม 2567
- วาระที่ 2. รับทราบและรับรองรายงานของคณะกรรมการเกี่ยวกับผลงานที่ได้จัดทำไปตั้งแต่วันที่ 1 ต.ค. 2566 ถึง 30 ก.ย. 2567
- วาระที่ 3. รับรองงบการเงินประจำปีสิ้นสุด ณ 30 กันยายน 2567
- วาระที่ 4. พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดค่าตอบแทนประจำปีสำหรับรอบบัญชีสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2568
- วาระที่ 5. พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



นายชัชชิต อิวาตะ กรรมการ

ฉบับที่ 3531 วันที่ 27 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 2
Update : March 2019



THAI INSURERS DATANET CO., LTD.
25, 6th Fl., Soi Sukhumvit 64/1, Sukhumvit Rd., Ploie Khanong Tai, Ploie Khanong, Bangkok 10260 THAILAND
Tel. (02) 108-8388 Fax. (02) 108-8387 www.insure.co.th

ที่ TID-74-12/2567

26 ธันวาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2568

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท ไทยอินชัวร์เอตส์ดัตานเท จำกัด

ด้วยคณะกรรมการ บริษัท ไทยอินชัวร์เอตส์ดัตานเท จำกัด ได้มีมติเรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2568 ในวันที่ 14 มกราคม 2568 เวลา 14.00 น. ณ ห้องประชุม บริษัท ไทยอินชัวร์เอตส์ดัตานเท จำกัด โดยมีระเบียบวาระการประชุมดังนี้

- วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมชื่อบริษัทเป็นชื่อ 1 (ชื่อบริษัท)
- วาระที่ 3 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมชื่อบริษัท
- วาระที่ 4 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมชื่อบริษัท
- วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมพร้อมกัน ณ เวลา และสถานที่ ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกัน หากท่านไม่สามารถไปร่วมประชุมด้วยตนเองได้ กรุณามอบอำนาจให้ผู้ถือหุ้นไปประชุมแทนด้วยจะเป็นพระคุณยิ่ง



โดยมีมติคณะกรรมการ

ฉบับที่ 3531 วันที่ 27 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 3

สภารุรกิจไทย-อินเดีย ชี้นำค่าไทย มีโอกาสมากในตลาดอินเดีย

นางสาวพิจิต จิตจุงพร ประธานสภาธุรกิจไทย-อินเดีย เปิดเผยว่าอินเดียมีขนาดเศรษฐกิจหรือ GDP ใหญ่มากขนาด 3.9 ล้านล้านดอลลาร์ โดยปี 2567 ตั้งเป้าขยายตัว 7% ขณะที่ล่าสุดขยายตัวแล้ว 6.7 - 6.8% ซึ่งปี 2567 ไม่ประหลาดเป้าหมาย รวมถึงอินเดียเป็นประเทศที่ขยายประเทศเข้าไปลงทุนมากต่อเนื่อง รวมทั้งด้วยความที่เศรษฐกิจอินเดียใหญ่มากและอินเดียมีข้อได้เปรียบจากที่มีประชากรวัยทำงานจำนวนมาก ซึ่งเป็นแรงขับเคลื่อนเศรษฐกิจ เมื่อเทียบกับประเทศอื่นที่ประชากรกำลังเข้าสู่ขาลูกเสือ

อีกที่รัฐบาลยังสนับสนุนให้คนไทยในอินเดียได้รับการศึกษา ทำให้คนรุ่นใหม่มีการศึกษา มีความรู้ในการทำงาน โดยปัจจุบันประชากรที่เคยมีรายได้น้อยขยับมีรายได้มากขึ้นทำให้มีกำลังซื้อมากขึ้น และรัฐบาลอินเดียเปิดให้ผู้หญิงทำงานมาก ซึ่งมีปัจจัยเหล่านี้เอื้อต่อการพัฒนาเศรษฐกิจอินเดีย

รวมทั้งปัจจัยที่สำคัญอีกประเด็น คือ การเมืองอินเดียค่อนข้างมีเสถียรภาพ โดยรัฐบาลของนายกรัฐมนตรี Narendra Modi ซึ่งมีวาระ 5 ปี และเป็นก้าวแรกที่ได้เป็นปัจจัยบวกสำคัญ และนายโมดี มีนโยบายสำคัญที่สนับสนุนการลงทุน โดยมีหน่วยงาน Invest India ที่เป็นองค์การรัฐของอินเดียทำหน้าที่ช่วยเหลือนักลงทุนอินเดียและต่างชาติ

ทั้งนี้ อินเดียเป็นตลาดใหญ่ แต่มีความใหญ่ไม่ได้ เพราะมี 29 รัฐ ที่มีความแตกต่างทั้งระบบราชการ กฎหมาย ภาษาคู่มือ ประเพณี วัฒนธรรม ศาสนา ซึ่งแต่ละรัฐไม่เหมือนกัน และอาจพูดได้ว่า 29 ประเทศ รวมเป็น 1 ประเทศ ดังนั้นนโยบายการลงทุนและการค้าของบางรัฐจะเป็นผู้ดูแลเอง เพราะมีกฎหมายเฉพาะที่รัฐแต่ละรัฐนำมาบังคับใช้ เช่น กฎหมายภาษี ขณะที่ FTA ที่เราคุยกันเป็นระดับประเทศ

อินเดียเป็นประเทศที่มีประชากรมากที่สุดในโลก 1,400 ล้านคน แต่ขาดสินค้าและตลาดล่าง ตลาดระดับบนเป็น High-end Market ซึ่งมีประชากร 300 - 400 ล้านคน เป็นตลาดที่มีกำลังสูง

In-House Training บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร

ตั้งศูนย์บริการและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้าน การฝึกอบรมบุคลากรระดับต้นถึงระดับสูง

แนวร่วมหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการ In-House

- Update บุคลากรความรู้ / Update ภาวการณ์ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและเจรจา - พัฒนาทักษะการขาย
- Service Skill - Team Work - การบริหารทรัพยากร / Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจข้อมูลเพิ่มเติมสามารถติดต่อได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ : 021-099-0700 โทร. 719, 718, 720 E-Mail : inhouse@thaiinsure.co.th Website : www.dtn.co.th

ปตท. เตรียมแผนลงทุนใหม่ เน้นธุรกิจก๊าซธรรมชาติเป็นหลัก

บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) เตรียมนำเสนอของบประมาณ การลงทุนระยะยาว 5 ปี ให้คณะกรรมการบริหารในวันที่ 19 ธ.ค. 2567 จากเดิมที่ ปตท. ประกาศแผนการลงทุนระยะ 5 ปี (2567 - 2571) มูลค่ารวมเกือบ 2 แสนล้านบาท โดยแยกเป็นเงินลงทุน สำหรับธุรกิจเดิมและธุรกิจใหม่ โดยธุรกิจเดิมหรือธุรกิจหลัก (Core Business) อยู่ที่ 8.9 หมื่นล้านบาท โดยยังเน้นไปที่ธุรกิจ ก๊าซธรรมชาติเป็นหลัก 51%

นายคองกระพันธ์ อินทรแจ้ง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ปตท. เน้นย้ำเจตนารมณ์การดำเนินธุรกิจเพื่อการเติบโตที่ยั่งยืน อย่างสมดุล มุ่งสู่เป้าหมายการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ (Net Zero Emissions) สอดรับกับทิศทางการเติบโตของธุรกิจ พลังงานโลก ผ่านแนวทาง C3 ได้แก่

1. Climate Resilience Business ปรับ Portfolio ธุรกิจ ให้เติบโต ควบคู่กับการลดการปล่อยคาร์บอน
2. Carbon-Conscious Asset ปรับปรุงประสิทธิภาพ กระบวนการผลิต มุ่งเน้นการใช้พลังงานสะอาด
3. Coalition, Co-Creation, and Collective Efforts for All ประสานความร่วมมือกับผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย พัฒนาโครงสร้าง พื้นฐานและเทคโนโลยีในการลดก๊าซเรือนกระจก ใช้เทคโนโลยี การดักจับและการกักเก็บคาร์บอน (Carbon Capture and Storage : CCS)

นายคองกระพันธ์กล่าวถึงความคืบหน้าการ Revisit ว่า ขณะนี้เกือบเสร็จสมบูรณ์แล้ว ทั้งธุรกิจ Hydrocarbon และธุรกิจ Non-Hydrocarbon อาทิ ธุรกิจยานยนต์ไฟฟ้า จะมุ่งลงทุน สถานีชาร์จในครอบคลุมทั่วประเทศและปรับเหลือแบรนด์เดียว โดยมีบริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR เป็นผู้ลงทุน

สำหรับธุรกิจประกอบธุรกิจจะหาพาร์ทเนอร์ให้มาเป็นผู้นำ ตามเทรนด์ธุรกิจที่แข่งขันสูง ขณะที่ธุรกิจ Life Science มีแผน เข้าตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย จะทำให้แผนลงทุน 5 ปี ของ ปตท. ชัดเจนขึ้น โดยการประชุมคณะกรรมการ ปตท. เบื้องต้น

กำหนดไว้วันที่ 19 ธ.ค. 2567 จะสรุปแผนธุรกิจอย่างเป็นทางการ จากปัจจุบันแผนลงทุน 5 ปี (2567 - 2571) ของ ปตท. อยู่ที่ 2 แสนล้านบาท และ ปตท. ร่วมกับบริษัทลูกประมาณ 1 ล้านล้านบาท

สำหรับทิศทาง การดำเนินธุรกิจปี 2568 คาดว่าจะกลับมา เติบโตทั้งรายได้และกำไร เนื่องจากสถานการณ์ธุรกิจปิโตรเคมี ผ่านจุดต่ำสุดแล้ว และเศรษฐกิจโลกจะเติบโต 3 - 4% ทำให้ ติมาณต์ของโลกเพิ่มขึ้น ขณะเดียวกันธุรกิจสำรวจและผลิต ปิโตรเลียม รวมทั้งธุรกิจ LNG คาดว่าจะเติบโตเนื่องจากปีนี้

ในประเด็นการพัฒนาพื้นที่อ่างลิทธิในไหลทวีปทับซ้อนกัน ของไทยกับกัมพูชา ปตท. พร้อมเข้าดำเนินการเต็มที่ เพราะมี บริษัท ปตท. สำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) ดำเนิน ธุรกิจในพื้นที่ใกล้เคียง รวมทั้งเทคโนโลยีปัจจุบันนำปิโตรเลียม มาใช้ใน 5 - 6 ปี จากเดิม 10 ปี โดยก๊าซธรรมชาติในแหล่งนี้ จะสร้างความมั่นคง คู่แข่งกว่า LNG

สำหรับผลประกอบการ 9 เดือนแรกปี 2567 ปตท. และบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิ 80,761 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,502 ล้านบาท หรือ 2% เมื่อเทียบกับ 9 เดือนแรกปี 2566 โดยหลังจาก ผลดำเนินงานธุรกิจสำรวจและผลิตปิโตรเลียมเพิ่มขึ้นตาม ปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น เพราะโครงการ G1/61 ที่เพิ่มอัตรา การผลิตก๊าซในเดือน มี.ค. 2567 มีกำไรจากการขายเงินลงทุน ธุรกิจก๊าซธรรมชาติ และ Life Science

รวมทั้งกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่เพิ่มขึ้น แม้ผล การดำเนินงานรวมของ ปตท. และบริษัทย่อยลดลง เช่น ธุรกิจ การกักเก็บที่มี Market GRM ที่ปรับลดลง รวมทั้งมีผลขาดทุน สต็อกน้ำมันเพิ่มขึ้น ธุรกิจก๊าซธรรมชาติมีผลการดำเนินงานลดลง ทั้งนี้ กำไรที่มาจากผลการดำเนินงานของบริษัทในเครือ ปตท. คิดเป็น 78% และมาจากผลการดำเนินงานของ ปตท. คิดเป็น 22% โดยเป็นกำไรที่มาจากธุรกิจ Hydrocarbon 94% และธุรกิจ Non-Hydrocarbon 6% โดย 9 เดือนแรกปี 2567 ปตท. และบริษัทในเครือนำเงินส่งรัฐรวม 42,669 ล้านบาท เพื่อร่วม ขับเคลื่อนเศรษฐกิจและสังคมไทยอย่างสมดุล

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานภาษาบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



‘การบินไทย’ ขยับเคลื่อน 4 พันธกิจยกระดับสู่สายการบินคุณภาพสูง

บริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน) กำลังเข้าสู่ปลายทางของแผนฟื้นฟูกิจการ หลังจากก่อนหน้านี้ประสบปัญหาขาดทุนต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2554 - 2564 มีส่วนทุนติดลบ 7 หมื่นล้านบาท หนี้ 1.3 แสนล้านบาท และเจ้าหนี้ 1.3 หมื่นราย จนท้ายที่สุดต้องยื่นขอฟื้นฟูกิจการต่อศาลล้มละลายกลาง เมื่อวันที่ 14 ก.ย. 2563 ก่อนที่ศาลล้มละลายกลางจะเห็นชอบแผนฟื้นฟูกิจการวันที่ 20 ต.ค. 2565 ล่าสุดประกาศผลการดำเนินงานในงวด 9 เดือนแรกของปี 2567 พบว่าบริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้รวมทั้งสิ้น 135,810 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมียาได้รวม 115,897 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 17.2%

นอกจากนี้ บริษัทและบริษัทย่อยยังมีส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทและบริษัทย่อยติดลบจำนวน 27,941 ล้านบาท ติดลบลดลงจากวันที่ 31 ธ.ค. 2566 จำนวน 15,201 ล้านบาท และจากผลประกอบการที่เป็นบวก บริษัทมีเงินสด ตัวเงินฝาก เงินฝากประจำที่มีระยะเวลาที่ครบกำหนดชำระมากกว่า 3 เดือน แต่ไม่เกิน 1 ปี และหุ้นกู้ที่ครบกำหนดภายใน 1 ปี 82,587 ล้านบาท ณ วันที่ 30 ก.ย. 2567

จากการดำเนินงานที่เป็นบวกต่อเนื่อง ทำให้การบินไทยชำระหนี้ตามแผนฟื้นฟูกิจการไปแล้วรวมทั้งสิ้น 3,531 ล้านบาท และปัจจุบันอยู่ในขั้นตอนเดินหน้าปรับโครงสร้างทุนตามแผนฟื้นฟูกิจการ หลังจากแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวน สำหรับการใช้อิทธิพลหนี้เป็นทุนของบริษัทฯ ได้รับการอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ให้มีผลใช้บังคับเป็นที่เรียบร้อยแล้ว ในวันที่ 18 พ.ย. 2567


ทวิโรจน์ ทรงกำพล ประธานเจ้าหน้าที่สายกλυทธ้องค์กรและกรกฎ ชาตะสิงห์ ประธานเจ้าหน้าที่สายการพาณิชย์ ได้ออกมาเปิดเผยถึงจุดเริ่มต้นและแนวคิดเบื้องหลังความสำเร็จของการบินไทย ซึ่งมาพร้อมกับกลยุทธ์ใหม่ เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน พัฒนาบริการให้เต็มรูปแบบ และยกระดับสู่

การเป็นสายการบินคุณภาพสูงที่ตอบโจทย์ผู้โดยสาร สะท้อนถึงพันธกิจสำคัญ “บินไกลกว่าเดิมด้วยความภูมิใจของคนไทย”

โดยขยับเคลื่อน “การบินไทย” ด้วย 4 พันธกิจสำคัญประกอบด้วย

1. พัฒนาและยกระดับประสบการณ์ที่ส่งมอบให้ลูกค้า โดยยึดโยงความต้องการของลูกค้าเป็นหลัก
2. ขยายโอกาสและความสามารถในการหารายได้
3. เพิ่มขีดความสามารถการแข่งขันด้านต้นทุน
4. มุ่งเน้นดำเนินธุรกิจภายในกรอบพัฒนาอย่างยั่งยืน ส่วนในมิติการแข่งขันใช้จุดแข็งของไทยที่เป็นศูนย์กลางการบินที่ทั่วโลกยอมรับ โดยจะเน้นการขยายโครงข่ายเส้นทางบิน นอกจากนักท่องเที่ยวจะเดินทางมาเพื่อเที่ยวไทยแล้ว หลังจากนั้นจะกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวมาเที่ยวประเทศไทยเพื่อเป็นจุดต่อเครื่องไปยังจุดหมายปลายทางอื่น ๆ อาทิ ออสเตรเลีย และอีกหลายประเทศในเอเชียแปซิฟิก

นอกจากนี้ ส่วนสำคัญคือการเพิ่มขีดความสามารถสู่สถานะองค์กรเอกชน ซึ่งคนเป็นทรัพยากรที่สำคัญที่สุดขององค์กร และที่ผ่านมการบินไทยมุ่งเน้นยกระดับขีดความสามารถของคนในองค์กร พัฒนาคุณค่าหลักขององค์กรให้เกิดวัฒนธรรมในสถานะเป็นเอกชน และปฏิรูปโครงข่ายระบบดิจิทัล โดยคาดหวังเป็นองค์กรที่ใช้ดิจิทัลอย่างสมบูรณ์แบบ

ขณะเดียวกัน อีกปัจจัยที่จะทำให้องค์กรเติบโต คือการมุ่งพัฒนาและปรับปรุง “จุดขาย” ของการบินไทยอย่างเส้นทาง “บินตรง” เพราะปัจจุบันต้องยอมรับว่าหลายเส้นทางมีการแข่งขันสูง เช่น เส้นทางบินในยุโรป แต่การบินไทยเข้าไปเปิดจุดบินตรง 10 จุด เป็นจุดขายที่สามารถสร้างการแข่งขันได้ และการบินไทยใช้จุดขายนี้ทำงานกับพันธมิตรสายการบินอื่น พัฒนาจุดบินเหล่านี้ให้เป็น “เกตเวย์” สร้างความแตกต่างให้กับการบินไทย สร้างความสะดวกในการต่อเครื่อง โดยพันธกิจและกลยุทธ์เหล่านี้ จะทำให้การบินไทยแข่งขันได้ 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานภาษีบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



BOI เผยพร้อมรองรับเงินลงทุน ผลิตแบตเตอรี่-อิเล็กทรอนิกส์ขั้นสูง

นายณัฐม์ เทอดสถีร์ศักดิ์ เลขาธิการคณะกรรมการส่งเสริม
การลงทุน (BOI) เปิดเผยผลการเยือนสาธารณรัฐประชาชนจีน
นำโดยนายพิชัย ชุณหวชิร รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรี
ว่าการกระทรวงการคลัง ระหว่างวันที่ 19 - 22 พฤศจิกายน ที่ผ่านมา
โดยการเยือนครั้งนี้ บีโอไอได้พนักงา้กับองค์การส่งเสริมการค้า
และการลงทุนระหว่างประเทศของจีน (CCPIT), Bank of China
และสมาคมส่งเสริม Belt and Road จัดงานสัมมนาใหญ่
“Thailand - China Investment Forum 2024” ณ โรงแรม
Shanghai Marriott Marquis มหานครเชียงใหม่

เพื่อแสดงศักยภาพและความพร้อมของประเทศไทยใน
การรองรับการลงทุน ซึ่งมีบริษัทชั้นนำของจีนเข้าร่วมงาน
อย่างคับคั่งกว่า 600 ราย นับว่าสูงที่สุดเป็นประวัติการณ์ แสดงถึง
การให้ความสำคัญและความสนใจอย่างมากของนักลงทุนจีนที่มีต่อ
ประเทศไทย โดยเฉพาะกลุ่มนักลงทุนจีนที่ต้องการกระจายฐาน
การผลิตออกสู่ตลาดโลก ในจังหวะเวลาที่ยังมีความกังวลต่อ
มาตรการกีดกันการค้ารอบใหม่ของสหรัฐอเมริกา

รองนายกรัฐมนตรีได้กล่าวถึงความตั้งใจของรัฐบาลไทย
ในการเตรียมการเพื่อรองรับการลงทุนจากต่างประเทศ ทั้งด้าน
พื้นที่ โครงสร้างพื้นฐาน พลังงานสะอาด น้ำ การเตรียมพร้อม
ด้านบุคลากร และการอำนวยความสะดวกของภาครัฐ เพื่อให้
การลงทุนในประเทศไทยประสบความสำเร็จและก่อให้เกิด
ผลประโยชน์ร่วมกันของทั้งสองฝ่าย รวมทั้งโอกาสความร่วมมือ
กับสาธารณรัฐประชาชนจีนและมหานครเชียงใหม่ โดยเฉพาะด้าน
Digital Economy และ Green Economy

ในขณะที่เลขาธิการ BOI ได้นำเสนอสิทธิประโยชน์
และมาตรการสนับสนุนจากภาครัฐ และโอกาสการลงทุนในประเทศไทย
โดยเฉพาะใน 5 สาขาสำคัญ ที่จะเป็้ฐานอุตสาหกรรมใหม่
ของไทย ได้แก่ อุตสาหกรรมชีวภาพและพลังงานหมุนเวียน
ยานยนต์ไฟฟ้า รวมทั้งแบตเตอรี่และชิ้นส่วนสำคัญ เซมิคอนดักเตอร์
และอิเล็กทรอนิกส์ขั้นสูง ดิจิทัล และกิจการศูนย์กลางธุรกิจระหว่าง

ประเทศ

นอกจากนี้ ยังมีผู้บริหารบริษัทชั้นนำของจีนร่วมถ่ายทอด
ประสบการณ์และความสำเร็จของการทำธุรกิจในประเทศไทย ได้แก่
Bank of China, บริษัท Haier ผู้ผลิตเครื่องใช้ไฟฟ้าอัจฉริยะ
รายใหญ่ และบริษัท Westwell Technology ผู้นำด้าน AI
และ Digital Green Logistics อีกทั้งบีโอไอยังได้ร่วมมือกับ
กลุ่มธนาคารไทย ได้แก่ ธนาคารกรุงเทพ กสิกรไทย และไทยพาณิชย์
และกลุ่มนิคมอุตสาหกรรม ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรม WHA, โรจนะ,
304, TRA, TFD และเอส มาร่วมออกบูธให้ข้อมูล เพื่อสนับสนุน
นักลงทุนจีนให้สามารถเข้าถึงที่ดิน สินเชื่อและบริการทางการเงิน
และเครือข่ายทางธุรกิจที่จะช่วยเร่งให้เกิดการลงทุนจริงได้อย่าง
ครบวงจร

นอกจากนี้ คณะยังได้หารือกับผู้บริหารสมาคมอุตสาหกรรม
พลังงานและแบตเตอรี่จีน เกี่ยวกับการสร้างระบบนิเวศของ
การจัดการแบตเตอรี่ใช้แล้ว เช่น ระบบการติดตามแบตเตอรี่
ตั้งแต่ต้นทาง (Tracking System) ระบบการซ่อมและรวบรวม
แบตเตอรี่ใช้แล้ว การนำกลับมาใช้ใหม่ (Repack/Reuse)
เทคโนโลยีการรีไซเคิลแบตเตอรี่ รวมถึงการออกกฎระเบียบ
เพื่อกำกับดูแล และการจัดหาพื้นที่สำหรับธุรกิจนี้ เพื่อให้
ประเทศไทยสามารถวางแผนเตรียมรองรับปริมาณแบตเตอรี่
ใช้แล้วที่จะเริ่มเข้าสู่ตลาดในอนาคตอันใกล้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ผลสำเร็จจากการเยือนจีนในครั้งนี้ ตอกย้ำถึงกระแส
ความสนใจในการออกไปลงทุนในต่างประเทศของนักธุรกิจจีน
ซึ่งบริษัทจำนวนมากมีความพร้อมทั้งด้านเงินทุนและเทคโนโลยี
ที่ก้าวหน้า รวมทั้งมีการตัดสินใจและการเริ่มต้นธุรกิจอย่างรวดเร็ว
การนำทีมโรดโชว์โดยท่านรองนายกฯ พิชัย ได้ช่วยสร้าง
ความเชื่อมั่นให้กับนักลงทุนว่ารัฐบาลไทยพร้อมต้อนรับ
และสนับสนุนการลงทุนที่มีคุณภาพจากจีน รวมทั้งจะช่วยแก้ไข
ปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ
พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานมาตรฐานบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ธรรมนิติ
DHARMNITI

— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... **1 ปี**
ให้ครบ **12 ชั่วโมง**
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... 900.-



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaisihr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4 ขั้นตอน** (ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติกรรณียสิิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาปีรวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อแพ็กเกจของบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพ็กเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์ใช้แพ็กเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่านั้น