



เตรียมเสนอปราจีนบุรีเข้าเขต EEC เหมาะกับนักลงทุนระยะยาว

นายจุฬา สุขมานพ เลขาธิการคณะกรรมการนโยบายเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก หรือ EEC บรรยายพิเศษ เรื่อง “EEC UPDATE” ในการสัมมนาหอการค้าทั่วประเทศ ครั้งที่ 42 ว่าการขับเคลื่อนแผนงาน EEC ที่ผ่านมา ได้จัดทำพระราชบัญญัติเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก พ.ศ. 2561 และขับเคลื่อนแผนภาพรวมเพื่อการพัฒนาเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก โดยมีแผนปฏิบัติการพัฒนา 6 แนวทาง เพื่อให้เกิดการขับเคลื่อนนโยบายเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออกได้อย่างต่อเนื่องเพื่อให้ประเทศไทยก้าวขึ้นสู่ระดับประเทศพัฒนาโดยเร็วที่สุด

พร้อมทั้งขับเคลื่อน 5 Cluster อุตสาหกรรมเป้าหมายพิเศษ ประกอบด้วย 1. อุตสาหกรรมการแพทย์และสุขภาพ 2. อุตสาหกรรมดิจิทัลและอิเล็กทรอนิกส์ 3. อุตสาหกรรมยานยนต์ 4. อุตสาหกรรมเศรษฐกิจ BCG และ 5. อุตสาหกรรมบริการเพื่อรองรับการเปลี่ยนแปลงเทรนด์การลงทุนโลก

สำหรับกลไกการขับเคลื่อนการลงทุน EECO (The Eastern Economic Corridor Office of Thailand) โดยตั้งเป้าหมายกลไกขับเคลื่อนไปที่ Targeted Investment (ทั้งเชิงพื้นที่และอุตสาหกรรมเป้าหมาย) Tailor-made Incentives และ Total solutions for starting operations

มูลค่าการออกบัตรส่งเสริมการลงทุนในอีอีซี ปี 2561 - ไตรมาส 3 ปี 2567 มีมูลค่า 1,731,625 ล้านบาท โดย 5 ประเทศที่ได้รับการออกบัตรสูงสุดได้แก่ จีน ญี่ปุ่น สิงคโปร์ ฮองกง และสหรัฐฯ ตามลำดับ ซึ่งมีการดำเนินการชักชวนนักลงทุนของ สกพอ. ซึ่งมีนักลงทุนทั้งหมด 139 ราย สร้างมูลค่าลงทุนรวมกว่า 2.4 แสนล้านบาท นายจุฬากล่าว

ข้อเสนอการเพิ่มจังหวัดปราจีนบุรีเป็นพื้นที่ EEC ซึ่งการศึกษาที่ผ่านมาพบว่าปราจีนบุรีมีความเหมาะสมมากที่สุดและมีความเป็นไปได้สูงที่จะดำเนินการต่อ เพราะสามารถพัฒนา

อุตสาหกรรมและการพัฒนาเมืองได้ โดยจะต้องมีการออกเป็นพระราชกฤษฎีกาย้าย EEC ซึ่งคาดว่าจะในกระบวนการสามารถดำเนินการได้ภายในปีนี้

พร้อมทั้งได้กำหนด 28 เขตส่งเสริมเศรษฐกิจพิเศษ (ประกอบด้วย 26 นิคมอุตสาหกรรม และ 2 เขตรูปแบบคลัสเตอร์) เพื่อรองรับอุตสาหกรรมเป้าหมาย การขับเคลื่อนโครงการโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ในพื้นที่ EEC ภายใต้เงินลงทุนรวม 682,944 ล้านบาท ประกอบด้วย 4 โครงการขนาดใหญ่ ได้แก่

1. โครงการรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบิน เชื่อมโยง การเดินทางระหว่างสนามบินดอนเมือง สนามบินสุวรรณภูมิ และสนามบินอู่ตะเภา ให้มีความรวดเร็วและสะดวกสบายด้วยความเร็ว 250 กิโลเมตร/ชั่วโมง
2. โครงการท่าเรือแหลมฉบังระยะที่ 3 เพิ่มขีดความสามารถในการรองรับตู้สินค้าเป็น 18 ล้านตู้ต่อปี และรถยนต์จำนวน 3 ล้านคันต่อปี พร้อมทั้งติดตั้งระบบจัดการตู้สินค้าแบบอัตโนมัติ เพื่อพัฒนาเป็นศูนย์กลางการขนส่งสินค้าของภูมิภาคอินโดจีน และประตูการค้าที่สำคัญของภูมิภาค พร้อมก้าวสู่การเป็นท่าเรือระดับโลก (World - Class Port)
3. โครงการสนามบินอู่ตะเภา โดยยกระดับสนามบินอู่ตะเภาเป็นสนามบินนานาชาติเชิงพาณิชย์หลักแห่งที่ 3 เชื่อมสนามบินดอนเมืองและสุวรรณภูมิ ด้วยรถไฟความเร็วสูง ทำให้ทั้ง 3 สนามบินสามารถรองรับผู้โดยสารรวมกันได้มากถึง 200 ล้านคนต่อปี
4. โครงการท่าเรืออุตสาหกรรมมาบตาพุด ระยะที่ 3 เพื่อเพิ่มขีดความสามารถและความจุในการขนถ่ายก๊าซธรรมชาติและสินค้าเหลว สำหรับกลุ่มอุตสาหกรรมปิโตรเคมี เพื่อรักษาความมั่นคงด้านพลังงานของประเทศ และเมื่อพัฒนาแล้วเสร็จจะสามารถรองรับการขนส่งได้ 31 ล้านตันต่อปี

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวผู้ถือหุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา
02-555-0700 กด 1
Download หลักสูตรอบรมได้ที่
www.dst.co.th

บริการออกแบบ และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921

‘การบินไทย’ ขยับเคลื่อน 4 พันธกิจ ยกระดับสู่สายการบินคุณภาพสูง

บริษัท การบินไทย จำกัด (มหาชน) กำลังเข้าสู่ปลายทางของแผนฟื้นฟูกิจการ หลังจากก่อนหน้านี้ประสบปัญหาขาดทุนต่อเนื่องตั้งแต่ปี 2554 - 2564 มีส่วนขาดติดลบ 7 หมื่นล้านบาท หนี้ 1.3 แสนล้านบาท และเจ้าหนี้ 1.3 หมื่นราย จนท้ายที่สุดต้องยื่นขอฟื้นฟูกิจการต่อศาลล้มละลายกลาง เมื่อวันที่ 14 ก.ย. 2563 ก่อนที่ศาลล้มละลายกลางจะเห็นชอบแผนฟื้นฟูกิจการวันที่ 20 ต.ค. 2565 ล่าสุดประกาศผลการดำเนินงานในงวด 9 เดือนแรกของปี 2567 พบว่าบริษัทและบริษัทย่อยมีรายได้รวมทั้งสิ้น 135,810 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน ซึ่งมีรายได้รวม 115,897 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 17.2%

นอกจากนี้ บริษัทและบริษัทย่อยยังมีส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทและบริษัทย่อยติดลบจำนวน 27,941 ล้านบาท ติดลบลดลงจากวันที่ 31 ธ.ค. 2566 จำนวน 15,201 ล้านบาท และจากผลประกอบการที่เป็นบวก บริษัทมีเงินสด ตัวเงินฝาก เงินฝากประจำที่มีระยะเวลาที่ครบกำหนดชำระมากกว่า 3 เดือน แต่ไม่เกิน 1 ปี และหุ้นกู้ที่ครบกำหนดภายใน 1 ปี 82,587 ล้านบาท ณ วันที่ 30 ก.ย. 2567

จากการดำเนินงานที่เป็นบวกต่อเนื่อง ทำให้การบินไทยชำระหนี้ตามแผนฟื้นฟูกิจการไปแล้วรวมทั้งสิ้น 3,531 ล้านบาท และปัจจุบันอยู่ในขั้นตอนเดินหน้าปรับโครงสร้างทุนตามแผนฟื้นฟูกิจการ หลังจากแบบแสดงรายการข้อมูลการเสนอขายหลักทรัพย์และร่างหนังสือชี้ชวน สำหรับการนำสิทธิแปลงหนี้เป็นทุนของบริษัทฯ ได้รับการอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ให้มีผลใช้บังคับเป็นที่เรียบร้อยแล้ว ในวันที่ 18 พ.ย. 2567

ทวิโรจน์ ทรงกำพล ประธานเจ้าหน้าที่สายกัลยหุธ้องค์กรและกรกฎ ชาตะสิงห์ ประธานเจ้าหน้าที่สายการพาณิชย์ ได้ออกมาเปิดเผยถึงจุดเริ่มต้นและแนวคิดเบื้องหลังความสำเร็จของการบินไทย ซึ่งมาพร้อมกับกลยุทธ์ใหม่ เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขัน พัฒนาการบริการให้เต็มรูปแบบ และยกระดับสู่


การเป็นสายการบินคุณภาพสูงที่ตอบโจทย์ผู้โดยสาร สะท้อนถึงพันธกิจสำคัญ “บินไกลกว่าเดิมด้วยความภูมิใจของคนไทย”

โดยขยับเคลื่อน “การบินไทย” ด้วย 4 พันธกิจสำคัญประกอบด้วย

1. พัฒนาและยกระดับประสบการณ์ที่ส่งมอบให้ลูกค้า โดยยึดโยงความต้องการของลูกค้าเป็นหลัก
2. ขยายโอกาสและความสามารถในการหารายได้
3. เพิ่มขีดความสามารถการแข่งขันด้านต้นทุน
4. มุ่งเน้นดำเนินธุรกิจภายในกรอบพัฒนาอย่างยั่งยืน

ส่วนในมิติการแข่งขันใช้จุดแข็งของไทยที่เป็นศูนย์กลางการบินที่ทั่วโลกยอมรับ โดยจะเน้นการขยายโครงข่ายเส้นทางบิน นอกจากนักท่องเที่ยวจะเดินทางมาเพื่อเที่ยวไทยแล้ว หลังจากนั้นจะกระตุ้นให้นักท่องเที่ยวจากทั่วโลกถึงประเทศไทยเพื่อเป็นจุดต่อเครื่องไปยังจุดหมายปลายทางอื่น ๆ อาทิ ออสเตรเลีย และอีกหลายประเทศในเอเชียแปซิฟิก

นอกจากนี้ ส่วนสำคัญคือการเพิ่มขีดความสามารถสู่สถานะองค์กรเอกชน ซึ่งคนเป็นทรัพยากรที่สำคัญที่สุดขององค์กร และที่ผ่านมการบินไทยมุ่งเน้นยกระดับขีดความสามารถของคนในองค์กร พัฒนาคุณค่าหลักขององค์กรให้เกิดวัฒนธรรมในสถานะเป็นเอกชน และปฏิรูปโครงข่ายระบบดิจิทัล โดยคาดหวังเป็นองค์กรที่ใช้ดิจิทัลอย่างสมบูรณ์แบบ

ขณะเดียวกัน อีกปัจจัยที่จะทำให้องค์กรเติบโต คือการพัฒนาและปรับปรุง “จุดขาย” ของการบินไทยอย่างเส้นทาง “บินตรง” เพราะปัจจุบันต้องยอมรับว่าหลายเส้นทางมีการแข่งขันสูง เช่น เส้นทางบินในยุโรป แต่การบินไทยเข้าไปเปิดจุดบินตรง 10 จุด เป็นจุดขายที่สามารถสร้างการแข่งขันได้ และการบินไทยใช้จุดขายนี้ทำงานกับพันธมิตรสายการบินอื่น พัฒนาจุดบินเหล่านี้ให้เป็น “เกตเวย์” สร้างความแตกต่างให้กับการบินไทย สร้างความสะดวกในการต่อเครื่อง โดยพันธกิจและกลยุทธ์เหล่านี้ จะทำให้การบินไทยแข่งขันได้ 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ทำที่ บริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด
เลขที่ 1 ซอยนาครนิวาส 2 ถนนนาครนิวาส
แขวงจันทรา เขตจันทรา กรุงเทพมหานคร

วันที่ 25 ธันวาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567
และขอเชิญประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567

เรียน ผู้ถือหุ้นบริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด

อ้างถึง หนังสือขอเชิญประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ฉบับลงวันที่ 19 ธันวาคม 2567

ตามที่นางสาวสุนทร ทองแก้ว มีหนังสือขอเชิญประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ฉบับลงวันที่ 19 ธันวาคม 2567 ซึ่งข้าพเจ้าในฐานะผู้ถือหุ้นของบริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด เพื่อเชิญประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 28 ธันวาคม 2567 เวลา 10.00 น. ณ บ้างเลขที่ 48/43 ซ.รามคำแหง 174 แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพมหานคร ตามหนังสืออ้างถึง นั้น

ข้าพเจ้าขอแจ้งท่านว่าในวันและเวลาดังกล่าวเป็นช่วงเทศกาลวันขึ้นปีใหม่ ซึ่งจะต้องดำเนินการเกี่ยวกับบัญชีของบริษัทฯ ก่อนสิ้นปี ข้าพเจ้าและนายวราภรณ์ หวังวานิช จึงมีภาระยุ่ง ไม่อาจเข้าร่วมประชุมได้ ประกอบกับสถานที่จัดการประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ณ บ้างเลขที่ 48/43 ซ.รามคำแหง 174 แขวงมีนบุรี เขตมีนบุรี กรุงเทพมหานคร ไม่ใช่อาคารประกอบหรือที่ตั้งของบริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด แต่เป็นบ้านส่วนบุคคลที่ไม่อาจจัดการประชุมได้ การเชิญประชุมในสถานที่ดังกล่าวเป็นไปเพื่อให้เกิดความยุ่งยากแก่ผู้ถือหุ้น ประกอบกันหนังสือเชิญประชุมที่อ้างถึงข้างต้น ไม่ได้มีการจัดที่บริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด แต่อย่างใดที่บริษัท และไม่มีเอกสารของนางสาวสุนทร ทองแก้ว จึงไม่อาจเชื่อได้ว่าหนังสือเชิญประชุมดังกล่าวจะมีการเชิญประชุมเพื่อจัดการประชุมจริงหรือไม่ อีกทั้ง ในการส่งหนังสือเชิญประชุมดังกล่าวนางสาวสุนทรฯ ไม่ได้ส่งให้กับข้าพเจ้าซึ่งเป็นกรรมการผู้มีส่วนเกี่ยวข้องและผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ทราบล่วงหน้าก่อนการประชุมไม่น้อยกว่า 7 วัน การจัดการประชุมจึงไม่ชอบด้วยกฎหมายตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ มาตรา 1175

ดังนั้น เพื่อความสงบเรียบร้อยของบริษัทฯ ข้าพเจ้าขออำนาจของกรรมการบริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด ตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ มาตรา 1175 ประกอบมาตรา 1175 จึงขอแจ้งเลื่อนการประชุม

ฉบับที่ 3529 วันที่ 25 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 1

ออกไปเป็นวันที่ 9 มกราคม 2568 เวลา 14.00 นาฬิกา ณ อาคาร 71 มอลล์ เลขที่ 1 ซอยนาครนิวาส 2 ถนนนาครนิวาส แขวงจันทรา เขตจันทรา กรุงเทพมหานคร ซึ่งเป็นสถานที่ประกอบกิจการและที่ตั้งของบริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด โดยมิวาระการประชุมดังกล่าว

วาระที่ 1 แจ้งความเห็นเกี่ยวกับกรณีการดำเนินการเกี่ยวกับการแจ้งความที่จดทะเบียนงานในการเปลี่ยนแปลงชื่อบริษัท

วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมอำนาจกรรมการหรือจำนวนกรรมการเข้าออก

วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบและเข้าร่วมประชุมใหญ่วิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567 ตามวันและเวลาดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ



(นางกัทพร ประมวลสุข)

กรรมการผู้มีส่วนเกี่ยวข้องและผู้ถือหุ้น
บริษัท เอ็น เอ็ม เอ็ม กรุ๊ป จำกัด

ฉบับที่ 3529 วันที่ 25 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 2

WITH INTERNATIONAL CO., LTD.

1-7 Zuellig House Unit 4, 6th Floor, Silom Road, Silom, Bangrak, Bangkok 10500

December 25, 2024

Subject: Invitation to the Extraordinary General Meeting No.1/2025

To: Shareholders

The Board of Directors of With International Co., Ltd. has resolved to hold the Extraordinary General Meeting No.1/2025 on January 07, 2025, at 10:00 A.M. at the Company's office address at 1-7 Zuellig House Unit 4, 6th Floor, Silom Road, Silom, Bangrak, Bangkok 10500. The agenda to be considered is as follows:

Agenda 1. To consider and appoint Mr. Masaru Ryoumura as a Director (without signing authority) of the company

Agenda 2. Other business (if any).

Kindly attend the meeting on the date, time and place mentioned above.

Yours sincerely,

Mr. Hiroyuki Ozeki

(Mr. Hiroyuki Ozeki)
Director

สภาธุรกิจไทย-อินเดีย ชี้นำค่าไทย
มีโอกาสมากในตลาดอินเดีย

นางสาวปริม จิตจุงพร ประธานสภาธุรกิจไทย-อินเดีย เปิดเผยว่าอินเดียมีขนาดเศรษฐกิจหรือ GDP ใหญ่มากขนาด 3.9 ล้านล้านดอลลาร์ โดยมี 2567 ตั้งเป้าขยายตัว 7% ขณะที่ล่าสุดขยายตัวแล้ว 6.7 - 6.8% ซึ่งปี 2567 ไม่ปะทะตลาดเป้าหมาย จึงทำให้อินเดียเป็นประเทศที่หลายประเทศเข้าไปลงทุนมากต่อเนื่อง รวมทั้งด้วยค่าเงินที่เศรษฐกิจอินเดียใหญ่มากและอินเดียมีข้อได้เปรียบจากที่มีประชากรวัยทำงานจำนวนมาก ซึ่งเป็นแรงขับเคลื่อนเศรษฐกิจ เมื่อเทียบกับประเทศอื่นที่ประชากรกำลังเข้าสู่ขั้วผู้สูงอายุ

อีกที่รัฐบาลยังสนับสนุนให้คนไทยไปอินเดียได้มากขึ้น ทำให้คนไทยแรงงงานมีการศึกษา มีความรู้ในการทำงาน โดยปัจจุบันประชากรที่เคยมีรายได้โดยชนชั้นมีรายได้มากขึ้นทำให้มีกำลังซื้อมากขึ้น และรัฐบาลอินเดียเปิดให้ผู้ที่ผู้ทำงานมาก ซึ่งปัจจัยเหล่านี้เอื้อต่อการพัฒนาเศรษฐกิจอินเดีย รวมทั้งด้วยปัจจัยที่สำคัญอีกประเด็น คือ การเมืองอินเดียค่อนข้างมีเสถียรภาพ โดยรัฐบาลของนายกรัฐมนตรี Narendra Modi ซึ่งมีวาระ 5 ปี และเป็นก้าวแรกที่ได้เป็นนายกรัฐมนตรี และนายกรัฐมนตรีมีนโยบายสำคัญที่สนับสนุนการลงทุน โดยมีหน่วยงาน Invest India ที่เป็นองค์กรรัฐของอินเดียทำหน้าที่ช่วยเหลือนักลงทุนอินเดียและต่างชาติ

ทั้งนี้ อินเดียเป็นตลาดใหญ่ แต่ของค่าเงินไม่ได้ เพราะมี 29 รัฐ ที่มีความแตกต่างทั้งระบบราชการ กฎหมาย ภาษีท้องถิ่น ประเพณี วัฒนธรรม ศาสนา ซึ่งแต่ละรัฐไม่เหมือนกัน และอาจพูดได้ว่า 29 ประเทศ รวมเป็น 1 ประเทศ ดังนั้นนโยบายการลงทุนและการค้าของบางรัฐจะเป็นผู้ดูแลเอง เพราะมีกฎหมายเฉพาะที่รัฐแต่ละรัฐนำมาบังคับใช้ เช่น กฎหมายภาษี ขณะที่ FTA ที่เราคุยกันเป็นระดับประเทศ

อินเดียเป็นประเทศที่มีประชากรมากที่สุดในโลก 1,400 ล้านคน แต่ตลาดอินเดียไม่ใช่จะขายสินค้าอะไรก็ได้ เพราะอินเดียมีตลาดระดับบนและตลาดล่าง ตลาดระดับบนเป็น High-end Market ซึ่งมีประชากร 300 - 400 ล้านคน เป็นตลาดที่มีกำลังซื้อ

ต้องเป็นสินค้าระดับพรีเมียม เช่น จิวเวลรี่ อุปกรณ์และเครื่องประดับเพชร สินค้าแบรนด์เนม

นางสาวปริมกล่าวว่าอินเดียเป็นทั้งผู้ค้าและผู้แข่งขัน เพราะอินเดียมีทั้งภาคการเกษตรและอุตสาหกรรม ซึ่งประเทศลักษณะนี้มีไม่มาก แต่อินเดียแตกต่างด้านภูมิประเทศ ดังนั้นหากจะลงทุนหรือค้าขายต้องพิจารณาละเอียด สำหรับด้านการลงทุนรัฐบาลอินเดียก็มีนโยบายที่สนับสนุนการลงทุน ซึ่งวิสัยทัศน์ของไทยที่เข้าไปลงทุนในอินเดีย เช่น ซีพีเอฟ ซึ่งมีโหมดฟาร์ท อีดีซีไทย เอสซีจี ศรีไทยซุปเปอร์มาร์

นางสาวสุจิตรา ปานงนะ ผู้อำนวยการสำนักงานส่งเสริมการค้าในต่างประเทศ (สคต.) ณ กรุงนิวเดลี ประเทศอินเดีย กล่าวว่ารายละเอียดและในการที่จะเข้าไปอินเดีย ผู้ประกอบการไทยต้องร่างพินิจสิทธิในท้องถิ่น สำหรับกรณีผู้ค้าในอินเดียช่วยดูแลอุปสรรคด้านการค้าเป็นภาษาและเพิ่มความเข้าใจในตลาดท้องถิ่น ปรับผลิตภัณฑ์ให้ตรงกับความต้องการของผู้บริโภคอินเดีย การศึกษาพฤติกรรมผู้บริโภคแต่ละภูมิภาคจะช่วยให้ผลิตภัณฑ์ตอบโจทย์ความต้องการได้ดีขึ้น

รวมถึงการเข้าร่วมงานแสดงสินค้าหรือโครงการจับคู่ธุรกิจ จะช่วยเปิดโอกาสในการขยายเครือข่ายและเข้าถึงลูกค้าใหม่ ซึ่งหลายหน่วยงานราชการของไทยให้การสนับสนุน เช่น กระทรวงพาณิชย์ กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ กระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา โดยมีศักยภาพในการค้าตลาดในอินเดีย 7 กลุ่ม คือ (1) อาหารและเครื่องดื่ม (Food & Beverage) (2) ผลิตภัณฑ์ดูแลผิวและสุขภาพ (Cosmetics & Wellness Products) (3) เครื่องสำอางและผลิตภัณฑ์ (Automotive & Parts) เช่น ยางพาราและชิ้นส่วนยานยนต์ อุปกรณ์เสริมรถยนต์ (4) อุปกรณ์ตกแต่งบ้านและเฟอร์นิเจอร์ (Home Decor & Furniture) (5) อุตสาหกรรมยานยนต์และชิ้นส่วน (Automotive & Parts) เช่น ยางพาราและชิ้นส่วนยานยนต์ อุปกรณ์เสริมรถยนต์ (6) อัญมณีและเครื่องประดับ (7) สินค้าเกษตรและผลิตภัณฑ์เพื่อสุขภาพ (Agricultural Products & Health Supplements)

In-House Training บริการฝึกอบรมพัฒนาบุคลากรในองค์กร

สิ่งหนึ่งที่สำคัญและจำเป็นที่ผู้ประกอบการมีความจำเป็นต้องดำเนินการคือ การพัฒนาบุคลากรในองค์กรให้มีความรู้ ทักษะ และทัศนคติที่เหมาะสมกับยุคสมัยที่เปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วและซับซ้อน การฝึกอบรมในองค์กร (In-House Training) เป็นทางเลือกที่มีประสิทธิภาพสูงในการพัฒนาบุคลากรในองค์กร



ฉบับที่ 3529 วันที่ 25 ธันวาคม 2567 ลำดับที่ 3

ปตท. เตรียมแผนลงทุนใหม่ เน้นธุรกิจก๊าซธรรมชาติเป็นหลัก

บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) เตรียมนำเสนอองบประมาณ การลงทุนระยะยาว 5 ปี ให้คณะกรรมการบริหารในวันที่ 19 ธ.ค. 2567 จากเดิมที่ ปตท. ประกาศแผนการลงทุนระยะ 5 ปี (2567 - 2571) มูลค่ารวมเกือบ 2 แสนล้านบาท โดยแยกเป็นเงินลงทุน สำหรับธุรกิจเดิมและธุรกิจใหม่ โดยธุรกิจเดิมหรือธุรกิจหลัก (Core Business) อยู่ที่ 8.9 หมื่นล้านบาท โดยยังเน้นไปที่ธุรกิจ ก๊าซธรรมชาติเป็นหลัก 51%

นายคองกระพันธ์ อินทรแจ้ง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร และกรรมการผู้จัดการใหญ่ บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ปตท. เน้นย้ำเจตนารมณ์การดำเนินธุรกิจเพื่อการเติบโตที่ยั่งยืน อย่างสมดุล มุ่งสู่เป้าหมายการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิเป็นศูนย์ (Net Zero Emissions) สอดรับกับทิศทางการเติบโตของธุรกิจ พลังงานโลก ผ่านแนวทาง C3 ได้แก่

1. Climate Resilience Business ปรับ Portfolio ธุรกิจ ให้เติบโต ควบคู่กับการลดการปล่อยคาร์บอน
2. Carbon-Conscious Asset ปรับปรุงประสิทธิภาพ กระบวนการผลิต มุ่งเน้นการใช้พลังงานสะอาด
3. Coalition, Co-Creation, and Collective Efforts for All ประสานความร่วมมือกับผู้มีส่วนได้ส่วนเสีย พัฒนาโครงสร้าง พื้นฐานและเทคโนโลยีในการลดก๊าซเรือนกระจก ใช้เทคโนโลยี การดักจับและการกักเก็บคาร์บอน (Carbon Capture and Storage : CCS)

นายคองกระพันธ์กล่าวถึงความคืบหน้าการ Revisit ว่า ขณะนี้เกือบเสร็จสมบูรณ์แล้ว ทั้งธุรกิจ Hydrocarbon และธุรกิจ Non-Hydrocarbon อาทิ ธุรกิจยานยนต์ไฟฟ้า จะมุ่งลงทุน สถานีชาร์จในครอบคลุมทั่วประเทศและปรับเหลือแบรนด์เดียว โดยมีบริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) หรือ OR เป็นผู้ลงทุน

สำหรับธุรกิจประกอบธุรกิจจะหาพาร์ทเนอร์ให้มาเป็นผู้นำ ตามเทรนด์ธุรกิจที่แข่งขันสูง ขณะที่ธุรกิจ Life Science มีแผน เข้าตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย จะทำให้แผนลงทุน 5 ปี ของ ปตท. ชัดเจนขึ้น โดยการประชุมคณะกรรมการ ปตท. เบื้องต้น

กำหนดไว้วันที่ 19 ธ.ค. 2567 จะสรุปแผนธุรกิจอย่างเป็นทางการ จากปัจจุบันแผนลงทุน 5 ปี (2567 - 2571) ของ ปตท. อยู่ที่ 2 แสนล้านบาท และ ปตท. ร่วมกับบริษัทลูกประมาณ 1 ล้านล้านบาท

สำหรับทิศทาง การดำเนินธุรกิจปี 2568 คาดว่าจะกลับมา เติบโตทั้งรายได้และกำไร เนื่องจากสถานการณ์ธุรกิจปิโตรเคมี ผ่านจุดต่ำสุดแล้ว และเศรษฐกิจโลกจะเติบโต 3 - 4% ทำให้ ติมาณต์ของโลกเพิ่มขึ้น ขณะเดียวกันธุรกิจสำรวจและผลิต ปิโตรเลียม รวมทั้งธุรกิจ LNG คาดว่าจะเติบโตเนื่องจากปีนี้

ในประเด็นการพัฒนาพื้นที่อ่างลธิธิในไหล่ทวีปทับซ้อกัน ของไทยกับกัมพูชา ปตท. พร้อมเข้าดำเนินการเต็มที่ เพราะมี บริษัท ปตท. สำรวจและผลิตปิโตรเลียม จำกัด (มหาชน) ดำเนิน ธุรกิจในพื้นที่ใกล้เคียง รวมทั้งเทคโนโลยีปัจจุบันนำปิโตรเลียม มาใช้ใน 5 - 6 ปี จากเดิม 10 ปี โดยก๊าซธรรมชาติในแหล่งนี้ จะสร้างความมั่นคง คู่แข่งกว่า LNG

สำหรับผลประกอบการ 9 เดือนแรกปี 2567 ปตท. และบริษัทย่อยมีกำไรสุทธิ 80,761 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,502 ล้านบาท หรือ 2% เมื่อเทียบกับ 9 เดือนแรกปี 2566 โดยหลังจาก ผลดำเนินงานธุรกิจสำรวจและผลิตปิโตรเลียมเพิ่มขึ้นตาม ปริมาณขายที่เพิ่มขึ้น เพราะโครงการ G1/61 ที่เพิ่มอัตรา การผลิตก๊าซในเดือน มี.ค. 2567 มีกำไรจากการขายเงินลงทุน ธุรกิจก๊าซธรรมชาติ และ Life Science

รวมทั้งกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนที่เพิ่มขึ้น แม้ผล การดำเนินงานรวมของ ปตท. และบริษัทย่อยลดลง เช่น ธุรกิจ การกักที่มี Market GRM ที่ปรับลดลง รวมทั้งมีผลขาดทุน สต็อกน้ำมันเพิ่มขึ้น ธุรกิจก๊าซธรรมชาติมีผลการดำเนินงานลดลง ทั้งนี้ กำไรที่มาจากผลการดำเนินงานของบริษัทในเครือ ปตท. คิดเป็น 78% และมาจากผลการดำเนินงานของ ปตท. คิดเป็น 22% โดยเป็นกำไรที่มาจากธุรกิจ Hydrocarbon 94% และธุรกิจ Non-Hydrocarbon 6% โดย 9 เดือนแรกปี 2567 ปตท. และบริษัทในเครือนำเงินส่งรัฐรวม 42,669 ล้านบาท เพื่อร่วม ขับเคลื่อนเศรษฐกิจและสังคมไทยอย่างสมดุล

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานมาตรฐานวิชาชีพ - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



BOI เผยพร้อมรองรับเงินลงทุน ผลิตแบตเตอรี่-อิเล็กทรอนิกส์ขั้นสูง

นายณัฐม์ เทอดสถีร์ศักดิ์ เลขาธิการคณะกรรมการส่งเสริม
การลงทุน (BOI) เปิดเผยผลการเยือนสาธารณรัฐประชาชนจีน
นำโดยนายพิชัย ชุณหวชิร รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรี
ว่าการกระทรวงการคลัง ระหว่างวันที่ 19 - 22 พฤศจิกายน ที่ผ่านมา
โดยการเยือนครั้งนี้ บีโอไอได้พนักกำลังกับองค์กรส่งเสริมการค้า
และการลงทุนระหว่างประเทศของจีน (CCPIT), Bank of China
และสมาคมส่งเสริม Belt and Road จัดงานสัมมนาใหญ่
“Thailand - China Investment Forum 2024” ณ โรงแรม
Shanghai Marriott Marquis มหานครเชียงใหม่

เพื่อแสดงศักยภาพและความพร้อมของประเทศไทยใน
การรองรับการลงทุน ซึ่งมีบริษัทชั้นนำของจีนเข้าร่วมงาน
อย่างคับคั่งกว่า 600 ราย นับว่าสูงที่สุดเป็นประวัติการณ์ แสดงถึง
การให้ความสำคัญและความสนใจอย่างมากของนักลงทุนจีนที่มีต่อ
ประเทศไทย โดยเฉพาะกลุ่มนักลงทุนจีนที่ต้องการกระจายฐาน
การผลิตออกสู่ตลาดโลก ในจังหวะเวลาที่ยังมีความกังวลต่อ
มาตรการกีดกันการค้ารอบใหม่ของสหรัฐอเมริกา

รองนายกรัฐมนตรีได้กล่าวถึงความตั้งใจของรัฐบาลไทย
ในการเตรียมการเพื่อรองรับการลงทุนจากต่างประเทศ ทั้งด้าน
พื้นที่ โครงสร้างพื้นฐาน พลังงานสะอาด น้ำ การเตรียมพร้อม
ด้านบุคลากร และการอำนวยความสะดวกของภาครัฐ เพื่อให้
การลงทุนในประเทศไทยประสบความสำเร็จและก่อให้เกิด
ผลประโยชน์ร่วมกันของทั้งสองฝ่าย รวมทั้งโอกาสความร่วมมือ
กับสาธารณรัฐประชาชนจีนและมหานครเชียงใหม่ โดยเฉพาะด้าน
Digital Economy และ Green Economy

ในขณะที่เลขาธิการ BOI ได้นำเสนอสิทธิประโยชน์
และมาตรการสนับสนุนจากภาครัฐ และโอกาสการลงทุนในประเทศไทย
โดยเฉพาะใน 5 สาขาสำคัญ ที่จะเป็นฐานอุตสาหกรรมใหม่
ของไทย ได้แก่ อุตสาหกรรมชีวภาพและพลังงานหมุนเวียน
ยานยนต์ไฟฟ้า รวมทั้งแบตเตอรี่และชิ้นส่วนสำคัญ เซมิคอนดักเตอร์
และอิเล็กทรอนิกส์ขั้นสูง ดิจิทัล และกิจการศูนย์กลางธุรกิจระหว่าง

ประเทศ

นอกจากนี้ ยังมีผู้บริหารบริษัทชั้นนำของจีนร่วมถ่ายทอด
ประสบการณ์และความสำเร็จของการทำธุรกิจในประเทศไทย ได้แก่
Bank of China, บริษัท Haier ผู้ผลิตเครื่องใช้ไฟฟ้าอัจฉริยะ
รายใหญ่ และบริษัท Westwell Technology ผู้นำด้าน AI
และ Digital Green Logistics อีกทั้งบีโอไอยังได้ร่วมมือกับ
กลุ่มธนาคารไทย ได้แก่ ธนาคารกรุงเทพ กสิกรไทย และไทยพาณิชย์
และกลุ่มนิคมอุตสาหกรรม ได้แก่ นิคมอุตสาหกรรม WHA, โรจนะ,
304, TRA, TFD และเอส มาร่วมออกบูธให้ข้อมูล เพื่อสนับสนุน
นักลงทุนจีนให้สามารถเข้าถึงที่ดิน สินเชื่อและบริการทางการเงิน
และเครือข่ายทางธุรกิจที่จะช่วยเร่งให้เกิดการลงทุนจริงได้อย่าง
ครบวงจร

นอกจากนี้ คณะยังได้หารือกับผู้บริหารสมาคมอุตสาหกรรม
พลังงานและแบตเตอรี่จีน เกี่ยวกับการสร้างระบบนิเวศของ
การจัดการแบตเตอรี่ใช้แล้ว เช่น ระบบการติดตามแบตเตอรี่
ตั้งแต่ต้นทาง (Tracking System) ระบบการซ่อมและรวบรวม
แบตเตอรี่ใช้แล้ว การนำกลับมาใช้ใหม่ (Repack/Reuse)
เทคโนโลยีการรีไซเคิลแบตเตอรี่ รวมถึงการออกกฎระเบียบ
เพื่อกำกับดูแล และการจัดหาพื้นที่สำหรับธุรกิจนี้ เพื่อให้
ประเทศไทยสามารถวางแผนเตรียมรองรับปริมาณแบตเตอรี่
ใช้แล้วที่จะเริ่มเข้าสู่ตลาดในอนาคตอันใกล้ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ผลสำเร็จจากการเยือนจีนในครั้งนี้ ตอกย้ำถึงกระแส
ความสนใจในการออกไปลงทุนในต่างประเทศของนักธุรกิจจีน
ซึ่งบริษัทจำนวนมากมีความพร้อมทั้งด้านเงินทุนและเทคโนโลยี
ที่ก้าวหน้า รวมทั้งมีการตัดสินใจและการเริ่มต้นธุรกิจอย่างรวดเร็ว
การนำทีมโรดโชว์โดยท่านรองนายกฯ พิชัย ได้ช่วยสร้าง
ความเชื่อมั่นให้กับนักลงทุนว่ารัฐบาลไทยพร้อมต้อนรับ
และสนับสนุนการลงทุนที่มีคุณภาพจากจีน รวมทั้งจะช่วยแก้ไข
ปัญหาและอุปสรรคต่าง ๆ



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ
พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานมาตรฐานวิชาชีพ - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



BAFS เผย 9 เดือนแรกกำไร 152 ล้าน เพิ่มขึ้น 156%

ม.ล.ณัฐสิทธิ์ ดิศกุล กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท บริการเชื้อเพลิงการบินกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) หรือ BAFS เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงาน 9 เดือนในปี 2567 ของ BAFS Group จาก 3 กลุ่มธุรกิจหลักประกอบด้วย กลุ่มธุรกิจ Aviation กลุ่มธุรกิจ Utilities และกลุ่มธุรกิจ Power มีกำไรสุทธิในส่วนของ ผู้ถือหุ้นของบริษัท 152.7 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 156% เทียบกับ ช่วงเดียวกันของปีก่อน มีกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานอยู่ที่ 0.18 บาท ต่อหุ้น และมีอัตรากำไรสุทธิ (Net Profit Margin) อยู่ที่ 4% ขณะที่ EBITDA ยังคงเติบโตต่อเนื่องเพิ่มขึ้น 12% มาอยู่ที่ 1,250.4 ล้านบาท ส่วนรายได้รวมเท่ากับ 2,551.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 12% เทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน

การเติบโตของรายได้ดังกล่าวมีปัจจัยหลักมาจากกลุ่มธุรกิจ Aviation ซึ่งสอดคล้องกับการฟื้นตัวของธุรกิจท่องเที่ยวและการเดินทาง ระหว่างประเทศของนักท่องเที่ยวเกือบทุกกลุ่ม สะท้อนถึง ศักยภาพและความแข็งแกร่งในการดำเนินงานท่ามกลางภาวะ เศรษฐกิจที่ท้าทาย พร้อมขับเคลื่อนด้วยวิสัยทัศน์เชิงกลยุทธ์ และการบริหารจัดการที่มีประสิทธิภาพ สามารถสร้างผลประกอบการ ที่เติบโตอย่างมั่นคง

สำหรับภาพรวมการดำเนินงานของ BAFS Group ในไตรมาสที่ 3/2567 ยังคงเติบโตอย่างแข็งแกร่งและมั่นคง ทางการเงิน โดยมีรายได้รวม 855.3 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17% จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน และมี EBITDA จำนวน 396.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14% จากช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อน โดยมีการเติบโตของกลุ่มธุรกิจ Aviation และกลุ่มธุรกิจ Utilities เป็นปัจจัยสนับสนุนหลัก


จากกำไรขั้นต้นที่ปรับตัวสูงขึ้นตามปริมาณเติมน้ำมัน อากาศยานและปริมาณขนส่งน้ำมันผ่านท่อที่เพิ่มขึ้นอย่างชัดเจน กอปรกับต้นทุนทางการเงินที่ลดลง 3% จากการที่กลุ่มบริษัท มีการจ่ายชำระเงินกู้ยืมอย่างสม่ำเสมอ และการบริหารจัดการ

ค่าใช้จ่ายอย่างมีประสิทธิภาพ ส่งผลให้ในไตรมาสที่ 3/2567 มีกำไรสุทธิในส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทจำนวน 26.4 ล้านบาท

BAFS Group มุ่งเน้นการเติบโตอย่างยั่งยืน ให้ความสำคัญ กับการบริหารโครงสร้างรายได้จากกลุ่มธุรกิจอย่างสมดุล เพื่อส่งมอบ คุณค่าที่ยั่งยืนแก่ผู้ถือหุ้นและผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม เดินหน้า ขยายการลงทุนอย่างต่อเนื่อง ล่าสุดในเดือนพฤศจิกายน 2567 บริษัท บาล์วขนส่งทางท่อ จำกัด (BPT) ได้ลงนามในสัญญา เชื่อมต่อระบบท่อจากคลังน้ำมันสระบุรีไปภาคเหนือ

และสัญญาเช่าที่ดินเพื่อดำเนินการตามโครงการระบบ ขนส่งน้ำมันสายเหนือระยะที่ 3 (สระบุรี-อ่างทอง) กับบริษัท ท่อส่งปิโตรเลียมไทย จำกัด (THAPPLINE) เตรียมเปิดให้บริการ ภายในปี 2569 คาดทำให้ปริมาณการขนส่งน้ำมันจากภาคตะวันออก สู่ภาคเหนือเพิ่มขึ้นกว่า 700 ลิตรต่อปี นอกจากนี้ ใน Q3/67 BAFS ได้ชำระเงินเพิ่มทุนใน BPT จำนวน 90 ล้านบาท ส่งผลให้สัดส่วน การถือหุ้นของ BAFS เป็น 75.03%

แนวโน้มการเติบโตของปริมาณการเติมน้ำมันอากาศยาน และอุปสงค์การใช้น้ำมันในประเทศในช่วงที่เหลือของปียังมีทิศทาง ที่ดี โดยได้รับอานิสงส์จากการเพิ่มขึ้นของปริมาณนักท่องเที่ยว ต่างชาติที่คาดว่าจะกลับมาคึกคักมากขึ้นในช่วงไฮซีซั่น รวมถึง แรงหนุนจากมาตรการภาครัฐในการดึงดูดนักท่องเที่ยวต่างชาติ เพื่อบรรลุเป้าหมายรวมที่การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.) ตั้งไว้ที่ 36.7 ล้านคน

ส่งผลเชิงบวกกับกลุ่มธุรกิจ Aviation จึงยังคงเป้าหมาย การเติบโตตามคาด นอกจากนี้ BAFS Group ยังมีรายได้จาก การขายรถเติมน้ำมันอากาศยาน ของบริษัท บาล์ว อินเทค (BAFS INTECH) ที่เริ่มมีการส่งมอบรถให้แก่ลูกค้าทั้งภายใน และต่างประเทศแล้ว ในขณะที่กลุ่มธุรกิจ Power ยังคงมองหา โอกาสในการลงทุนด้านพลังงานทดแทนในพื้นที่ที่มีศักยภาพ อย่างต่อเนื่อง 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานมาตรฐานบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ธรรมนิติ
DHARMNITI

— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... **1 ปี**
ให้ครบ **12 ชั่วโมง**
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... 900.-



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmauditih



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์
เพียง 4 ขั้นตอน
(ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติกรพิชัยสิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาปีรวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว 2. กรณีชื่อแพ็คเกจทางบริษัทฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพ็คเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์แพ็คเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่านั้น