



อนันดาลุยตลาดไต้หวัน พร้อมตอบทุกความต้องการ

มนิรัตน์ ธนัญญ์เศรษฐ์ กรรมการผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ สายงานคอนโดมิเนียม อนันดา กล่าวว่า บริษัทได้จับมือกับพันธมิตรกลุ่มบริษัทอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำ อย่างโรธเนอ พร็อพเพอร์ตี้ อินเตอร์เนชั่นแนล เรียลเอสเตท, ซูเซ็ง อินเตอร์เนชั่นแนล เรียลเอสเตท ในไต้หวัน และธนาคารกรุงเทพ สาขาไต้หวัน หนึ่งในธนาคารพาณิชย์รายใหญ่ของไทยจัดโรดโชว์เต็มรูปแบบครั้งแรก ณ โรงแรมแมนดาริน โอเรียนเต็ล กรุงเทพฯ

โครงการไฮไลต์คือ “COCO PARC” เรสซิเดนซ์หรูระดับแฟล็กชิพของอนันดาซึ่งตั้งอยู่บนทำเลทองในกลางย่านธุรกิจหลักของกรุงเทพฯ พร้อมการเดินทางที่สะดวกสบายใกล้สถานีรถไฟฟ้าใต้ดินพระราม 4 นอกจากนี้ ยังนำเสนอโครงการที่อยู่อาศัยระดับพรีเมียมอื่น ๆ ภายใต้กลุ่มอนันดา ทั้งแบรนด์ลักซ์ชัวรี่อย่าง Ashton, Culture และแบรนด์ระดับไฮเอนด์ IDEO และ IDEO MOBI โดยทุกโครงการมีศักยภาพการสร้างมูลค่าตลาดที่สูงมากในอนาคตเนื่องจากมองเห็นถึงโอกาสทางธุรกิจในตลาดไต้หวัน ภายใต้แผนยุทธศาสตร์ระดับโลกของบริษัท และความต้องการอสังหาริมทรัพย์ไทยที่กำลังเพิ่มขึ้นในหมู่นักลงทุนไต้หวัน

ลลิสระณี ธนินท์จรัสพล Ananda's SVP Strategic International Partnership เสริมว่า ในปีที่ผ่านมา ยอดขายของอนันดาในไต้หวันถือว่าสูงสุดในกลุ่มตลาดต่างประเทศ ซึ่งสะท้อนว่าผู้ซื้อชาวไต้หวันมีความสนใจโครงการของเราเป็นอย่างมาก การรุกตลาดไต้หวันของอนันดาจึงเป็นการเดินทางตามวิสัยทัศน์เชิงกลยุทธ์ และแสดงถึงความมุ่งมั่นในการขยายธุรกิจไปสู่ต่างประเทศอย่างเต็มรูปแบบ

อนันดาพร้อมตอบสนองความต้องการของตลาดไต้หวันด้วยโครงการที่อยู่อาศัยที่ครอบคลุมทุกความต้องการที่หลากหลาย

ในตลาด ทุกโครงการแก่นักลงทุน ไม่ว่าจะซื้อเพื่อเป็นบ้านหลังที่สองหรือเพื่อการลงทุน ไต้หวันยังคงเป็นตลาดต่างประเทศที่สำคัญมาก และเรามุ่งมั่นที่จะพัฒนาโครงการคุณภาพที่คุ้มค่ามากขึ้นสำหรับนักลงทุนไต้หวัน

ตลาดอสังหาริมทรัพย์ไทยมีความแข็งแกร่งอย่างมาก เนื่องด้วยสภาพแวดล้อมการลงทุนที่เติบโตอย่างเต็มที่ และสามารถดึงดูดผู้ซื้อจากต่างประเทศได้อย่างมหาศาล ข้อมูลของศูนย์ข้อมูลอสังหาริมทรัพย์ (REIC) ระบุว่าในปี 2566 มีลูกค้าชาวต่างชาติซื้ออสังหาฯ จำนวน 14,449 ยูนิต คิดเป็นมูลค่ารวม 73.2 พันล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญที่ 25% เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2565

นอกจากนี้ ข้อมูลการสำรวจ 2024 PwC Asia Pacific Real Estate Trends Survey ยังเน้นย้ำถึงความนิยมที่มีต่อกรุงเทพฯ ของหมู่นักลงทุนที่เพิ่มสูงขึ้น ซึ่งช่วยยกระดับให้ไทยกลายเป็นจุดหมายปลายทางด้านการลงทุนยอดนิยมในปัจจุบัน

แทงก์ ฉืน ผู้ก่อตั้งโรธเนอ พร็อพเพอร์ตี้ อินเตอร์เนชั่นแนล เรียลเอสเตท กล่าวว่า ในช่วงไม่กี่ปีที่ผ่านมา เกิดความต้องการที่อยู่อาศัยระดับหรูในย่านทำเลทองของกรุงเทพฯ เพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะเป็นอย่างยิ่งในกลุ่มผู้ซื้อชาวไต้หวัน อีกทั้งประเทศไทยได้มีการปรับปรุงโครงสร้างพื้นฐานครั้งสำคัญและการพัฒนาเศรษฐกิจอย่างรวดเร็วในช่วงไม่กี่ปีที่ผ่านมา ซึ่งช่วยขับเคลื่อนความต้องการอสังหาริมทรัพย์ให้ยิ่งพุ่งสูงขึ้น

นอกจากนี้ ราคาอสังหาฯ ในไทยยังมอบผลตอบแทนจากการเช่าสูงกว่าในไต้หวัน ซึ่งนักลงทุนไต้หวันไม่เพียงสนใจโอกาสในการลงทุนเท่านั้น แต่ยังหลงใหลไลฟ์สไตล์วิถีเกษียณที่หรูหราสะดวกสบายของประเทศไทยอีกด้วย

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ. ข่าวผู้ถือหุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา
02-555-0700 กด 1
Download หลักสูตรอบรมได้ที่
www.dst.co.th

บริการออกแบบ และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921

กรุงศรีหนุนการเงินสีเขียวด้วย ESG เปลี่ยนผ่านธุรกิจสู่ความยั่งยืน

นางสาวดวงกมล ลิ้มปวีงทิพย์ ประธานคณะเจ้าหน้าที่ ด้านลูกค้าธุรกิจ SME ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) กล่าวในงาน Krungsri-MUFG ESG Symposium 2024 เวทีสัมมนาภายใต้หัวข้อ Transition in Action ในหัวข้อ “พลิกโฉม SME สู่ธุรกิจสีเขียว” ว่าธุรกิจสีเขียวคือธุรกิจที่มุ่งลดผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อมและส่งเสริมการใช้ทรัพยากรอย่างยั่งยืน โดยมีกลยุทธ์และเป้าหมายที่ชัดเจน เป็นรูปธรรม แต่ภาค SME นั้นในปัจจุบันส่วนใหญ่ยังไม่ค่อยเห็นความจำเป็น

การจะเปลี่ยนผ่านไปในธุรกิจสีเขียว ซึ่งปัจจุบันนี้มีความจำเป็นอย่างมากในการเข้าสู่ธุรกิจสีเขียว เพราะความเสี่ยงทางสิ่งแวดล้อมมีผลกระทบต่อความเสี่ยงทางการเงินที่จะส่งผลกระทบต่อ SME หรือธุรกิจส่วนใหญ่เป็นอย่างมาก ได้แก่ ความเสี่ยงด้านตลาด ความเสี่ยงด้านเครดิต ความเสี่ยงด้านสภาพคล่องและความเสี่ยงด้านปฏิบัติการ

ซึ่งสอดคล้องกับแนวทางการจัด Thailand Taxonomy การจัดกลุ่มกิจกรรมตามระดับความยั่งยืน แบ่งเป็น “สีเขียว” กิจกรรมที่มีการปล่อยก๊าซเรือนกระจกสุทธิใกล้เคียงหรือเท่ากับศูนย์ในปัจจุบัน “สีเหลือง” กิจกรรมที่อยู่ระหว่างปรับตัวเพื่อลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก และ “สีแดง” กิจกรรมที่ไม่เป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อมอย่างเห็นได้ชัด ไม่สามารถปรับตัวได้ ทั้งนี้ แนวทางการจัดการนี้จะมีบทบาทอย่างมากในการจัดการธุรกิจต่าง ๆ เพิ่มมากขึ้น รวมถึง SME อีกด้วย

นอกจากนี้ โอกาสธุรกิจที่ใส่ใจ ESG มีมูลค่าสูงขึ้น กำไรเพิ่มมากขึ้นระยะเวลาคืนทุนสั้นลง ซึ่งผู้บริหารโคนั้นยินดีจ่ายเงินเพิ่มในการซื้อสินค้าบริการที่ใส่ใจ ESG มากถึง 90% กรณีที่สินค้า

มีราคา 100 บาท ยินดีจ่ายเพิ่ม 12.40 บาท ซึ่งแบรนด์ที่แสดงออกว่า รักรัสิ่งแวดลอมสามารถเพิ่ม Brand Loyalty ของผู้บริโภค ได้มากกว่า 50% โดยจะยังแสดงความภักดี แม้ต้องเผชิญต้นทุนเพิ่ม ด้านราคา ค่าเสียโอกาส และความพยายาม 72% ซื้อแบรนด์เดิมแม้ราคาสูงกว่าราคาตลาด 52% ไม่เปลี่ยนไปใช้แบรนด์อื่น แม้ข้อเสนอดีกว่ามาก 69% มีความสนใจที่เข้าร่วมกิจกรรมของแบรนด์สม่ำเสมอ

SME ต้องมีความรู้ความเข้าใจ โดย SME 74% ยังขาดความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับ ESG ซึ่งมีแค่ 14% เท่านั้นที่นำ ESG ไปใช้ ซึ่งธุรกิจที่ต้องการปรับตัวสู่ธุรกิจสีเขียวมีขั้นตอนปฏิบัติสู่ธุรกิจสีเขียวที่แนะนำ คือ

- (1) กำหนดขอบเขตองค์กรและดำเนินงาน จัดตั้งคณะทำงานระบุแหล่งปล่อยก๊าซเรือนกระจก
 - (2) เก็บข้อมูลกิจกรรมไฟฟ้า น้ำ หรือพลังงาน
 - (3) การคำนวณปริมาณก๊าซเรือนกระจกที่ปล่อย
 - (4) การสรุปผลและรายงานผล
 - (5) การทวนสอบเพื่อได้รับการรับรองจากด้านสิ่งแวดล้อม
- โดยธนาคารกรุงศรีนั้นสนับสนุนธุรกิจสู่ความยั่งยืนไม่ว่าจะเป็นการเงินเพื่อความยั่งยืน สินเชื่อ Environmental Sustainability สำหรับ SMEs และผลักดันโครงการ Krungsri ESG Awards และ Krungsri ESG Academy รวมทั้งพันธมิตรสำหรับ Ecosystem และ ESG Community ทั้งหมดนี้เป็นการผลักดัน SMEs ให้สามารถเข้าถึงการเงินสีเขียวโดยใช้ ESG เป็นเป้าหมาย และนำมาปรับใช้กับองค์กรและธุรกิจไม่ว่าจะเป็นภาคต่าง ๆ ก็จะสามารถเปลี่ยนผ่านได้อย่างยั่งยืน



In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





วันที่ 24 กรกฎาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี 2567

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท นายไรเดอร์ จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของ บริษัท นายไรเดอร์ จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 2 สิงหาคม 2567 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานเลขที่ 42/88 ซอยพระรามที่ 2 ซอยอมตอง แขวงบางมด เขตจอมทอง กรุงเทพฯ เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระ ดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว


 (นางสาวกมล คงเพชร)
 กรรมการผู้จัดการ

บริษัท นายไรเดอร์ จำกัด 42/88 ซอยพระรามที่ 2 ซอยอมตอง แขวงบางมด เขตจอมทอง กรุงเทพฯ 10150
 โทร: 02-8742-627 โทรสาร: 02-8742628 อีเมล: Sineriders@gmail.com
 Nine Riders Co., Ltd. 42/88 Soi Rama-soi3yok3 Bangmod Ghatthong Bangkok 10150
 Tel. 02-8742-627 Fax: 02-8742628 Email: Sineriders@gmail.com

ฉบับที่ 3419 วันที่ 24 กรกฎาคม 2567 ลำดับที่ 1

บริษัท นายไรเดอร์ จำกัด

วันที่ 24 กรกฎาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี ครั้งที่ 1/2567

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการของบริษัทครั้งที่ 2/2567 ได้ลงมติให้เชิญผู้ถือหุ้นของบริษัทมาประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 8 สิงหาคม 2567 เวลา 10.00 น. ณ ห้องประชุมของบริษัท นายไรเดอร์ จำกัด เลขที่ 701 ถนนโมเดิร์นจิดด์ แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10100 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการขอออกของกรรมการ
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเปลี่ยนแปลงกรรมการ และอำนาจกรรมการ
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงเรียนเชิญผู้ถือหุ้นไปเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว หากท่านไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถือไปประชุมแทนด้วยจะชอบคุณมาก

ขอแสดงความนับถือ

 นายประเสริฐ เสถียรวิระกุล
 กรรมการ

ฉบับที่ 3419 วันที่ 24 กรกฎาคม 2567 ลำดับที่ 2



ประกาศ

บริษัท แมกซ์ แอนด์ ไฮชี่ พรจกัณฑ์ จำกัด

วันที่ 24 กรกฎาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการ บริษัท แมกซ์ แอนด์ ไฮชี่ พรจกัณฑ์ จำกัด ได้มีมติให้มีการประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2567 ในวันที่ 31 กรกฎาคม 2567 เวลา 10.30 น. ณ สำนักงาน เลขที่ 38/8 ม.10 ซอยสะพานม.1 สวนหลวง อ.กระทุ่มแบน จ.สมุทรสาคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณารายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในรอบปีที่ผ่านมา
- วาระที่ 2 พิจารณาอนุมัติงบดุลและงบกำไรขาดทุน ซึ่งผ่านการตรวจสอบจากผู้สอบบัญชีรับอนุญาต สำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 มีนาคม 2567
- วาระที่ 3 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี ประจำปี 2568 และกำหนดค่าสินจ้าง
- วาระที่ 4 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อทราบและขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นโปรดเข้าร่วมประชุม ตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว หากผู้ถือหุ้นไม่สามารถเข้าร่วมประชุมได้ด้วยตนเอง โปรดมอบอำนาจให้บุคคลอื่นเข้าร่วมประชุมแทน

ขอแสดงความนับถือ

 (นางศิริวัลย์ อธิภักคกุล)
 กรรมการ

ฉบับที่ 3419 วันที่ 24 กรกฎาคม 2567 ลำดับที่ 3



วันที่ 24 กรกฎาคม 2567

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2567

เรียน ผู้ถือหุ้น บริษัท เอ็นทีที เดต้า บิซิเนส โซลูชันส์ (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยกรรมการบริษัท เอ็นทีที เดต้า บิซิเนส โซลูชันส์ (ประเทศไทย) จำกัด มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นสามัญประจำปี 2567 ครั้งที่ 1/2567 ในวันที่ 31 กรกฎาคม 2567 เวลา 10.00 น. ณ บริษัท เอ็นทีที เดต้า บิซิเนส โซลูชันส์ (ประเทศไทย) จำกัด เลขที่ 323 อาคารยูไนเต็ดเซ็นเตอร์ ชั้น 39 ศูนย์ 3903-4 เอ ถนนสีลม แขวงสีลม เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร 10500 โดยมีวาระประชุมดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 เพื่อพิจารณาและรับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 ครั้งที่ 1/2023
- วาระที่ 2 เพื่อพิจารณาและรับรอง งบการเงิน ของบริษัท เอ็นทีที เดต้า บิซิเนส โซลูชันส์ (ประเทศไทย) จำกัด สำหรับรอบระยะเวลาบัญชี เริ่ม ณ วันที่ 1 เมษายน 2566 ถึงสุด ณ วันที่ 31 มีนาคม 2567
- วาระที่ 3 พิจารณาว่าวาระอื่นๆตามวาระที่เห็นสมควร (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดเข้าร่วมประชุม ตามวัน เวลา ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกัน หากท่านใดไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้รับมอบ เพื่อ เข้าร่วมประชุมแทน ทั้งนี้ เพื่อ เป็น การอำนวยความสะดวกให้กับผู้ถือหุ้นทุกท่าน การประชุมครั้งนี้ เป็นการประชุม ผ่านระบบทีมที่ทรอปิกส์ (Microsoft Team)



ขอแสดงความนับถือ

 (นายวิษณุ วีระชากรม)
 กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3419 วันที่ 24 กรกฎาคม 2567 ลำดับที่ 4

คปก. ชนะคดี “สินมั่นคงประกันภัย” ฟ้องเรียกค่าเสียหาย 4 หมื่นล้านบาท

เมื่อวันที่ 18 มิถุนายน 2567 ศาลปกครองกลางได้นัดฟังคำพิพากษาในคดีหมายเลขดำที่ 752/2565 กรณีบริษัท สินมั่นคงประกันภัย จำกัด (มหาชน) ยื่นฟ้อง สำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (สำนักงาน คปภ.) เพื่อเรียกค่าเสียหาย 4 หมื่นล้านบาท โดยศาลปกครองกลางได้มีคำพิพากษาให้สำนักงาน คปภ. เป็นฝ่ายชนะคดี

ซึ่งคำพิพากษาดังกล่าวไม่เกินความคาดหมายของสำนักงาน คปภ. เนื่องจากสำนักงาน คปภ. ออกคำสั่งนายทะเบียนที่ 38/2564 ห้ามการบอกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยสำหรับกรมธรรม์ประกันภัยโควิด เว้นแต่ปรากฏหลักฐานชัดเจนต่อบริษัทว่าผู้เอาประกันภัยได้กระทำการทุจริตหรือฉ้อฉลประกันภัย เพื่อให้ตนเองหรือผู้อื่นได้รับประโยชน์จากการประกันภัย

โดยมูลเหตุสำคัญในการออกคำสั่งดังกล่าวมาจากในช่วงกลางปี 2564 สถานการณ์โควิด-19 ระบาดอย่างหนัก บริษัทสินมั่นคงประกันภัยฯ ซึ่งเป็นบริษัทประกันภัยที่ขายประกันภัยโควิดแบบเจอ-จ่าย-จบ หรือ COVID 2 in 1 นับ 1,000,000 ฉบับ ได้ส่งหนังสือถึงลูกค้านำของบริษัทฯ โดยกล่าวอ้างเหตุของการบอกเลิกสัญญาสรุปได้ว่าเป็นผลสืบเนื่องจากการระบาดของโรคติดเชื้อไวรัสโคโรนา 2019 (COVID-19) ทำให้ผู้เอาประกันภัยของบริษัทฯ ได้รับความเดือดร้อนเสียหายในช่วงเวลาที่เกิดโรคระบาดอย่างรุนแรง

เกิดความตื่นตระหนกแก่ผู้เอาประกันภัยของบริษัทอื่น และกรมธรรม์อื่นว่าจะถูกบอกเลิกกรมธรรม์หรือไม่ และทำให้เกิดกระแสสังคมวิพากษ์วิจารณ์ธุรกิจประกันภัยในแง่ลบ จึงมีความจำเป็นเร่งด่วนเพื่อแก้ไขปัญหาไม่ให้เกิดลุกลาม เพราะถ้าหากบริษัท สินมั่นคงประกันภัยฯ สามารถบอกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยโควิดได้เป็นผลสำเร็จ ก็ย่อมเสี่ยงที่จะถูกนำไปเป็นโมเดลให้กับ

บริษัทประกันภัยรายอื่น ๆ สามารถบอกเลิกกรมธรรม์ในลักษณะเดียวกันนี้ได้เช่นกัน ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อเป็นวงกว้างกับประชาชนที่ถือกรมธรรม์ประกันภัยโควิดรายอื่นทั้งหมดด้วย

สำนักงาน คปภ. จึงได้อาศัยฐานอำนาจที่มีอยู่ออกคำสั่งนายทะเบียนที่ 38/2564 ห้ามการบอกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยสำหรับกรมธรรม์ประกันภัยโควิด เพื่อปกป้องผลประโยชน์ของประชาชนที่ถือกรมธรรม์ประกันภัยโควิด-19 ทั้งระบบจำนวน 16 ล้านฉบับ มูลค่าสินไหมทดแทนเกือบ 100,000 ล้านบาท ให้ได้รับความคุ้มครองตามเงื่อนไขกรมธรรม์ประกันภัยต่อไปจนกว่าจะหมดอายุกรมธรรม์

นอกจากนี้ สำนักงาน คปภ. เล็งเห็นว่าหากปล่อยให้มีการบอกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยโควิด-19 ในขณะที่สถานการณ์โควิดรุนแรงและประชาชนหาซื้อประกันภัยโควิด-19 ไม่ได้ ก็จะเป็นการปล่อยปละละเลยให้บริษัทผู้รับประกันภัยใช้สิทธิโดยไม่สุจริต และเอาเปรียบประชาชนจนถึงขั้นอาจถูกมองได้ว่าเป็นการลอบแพประชาชนไปตามยถากรรม

ดังนั้น คำพิพากษาในคดีนี้จึงมีความสำคัญอย่างยิ่ง เพราะถ้าหากสำนักงาน คปภ. เป็นฝ่ายแพ้คดี ก็อาจถูกนำไปใช้เป็นบรรทัดฐานใหม่ ให้กับบริษัทผู้รับประกันภัยใช้เป็นแนวทางบอกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยประเภทอื่น หากเห็นว่ารับประกันภัยไปแล้วแต่มีแนวโน้มที่บริษัทผู้รับประกันภัยจะต้องจ่ายค่าสินไหมทดแทนเป็นจำนวนมาก บริษัทผู้รับประกันภัยอาจใช้เป็นเหตุในการบอกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยได้แบบเหมาเชิงในทุกกรณี ซึ่งไม่เคยเกิดขึ้นในสารบบของธุรกิจประกันภัยทั่วโลกมาก่อน และอาจส่งผลกระทบต่อความเชื่อมั่นของประชาชนที่มีต่อระบบประกันภัยในภาพรวมทั้งหมด

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานภาษาบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



อุตสาหกรรมอู่ต่อเรือคึกคัก รับแลนด์บริดจ์ ก่อเกี่ยวทางทะเล

อุตสาหกรรมท่องเที่ยวทางทะเล-อู่ต่อเรือคึกคัก
รับ “แลนด์บริดจ์” ด้านพิพัฒนา เตรียมงบ 250 ล้าน อัปสกล
แรงงาน 1 แสนอัตราทั่วประเทศ “เลิศศักดิ์” เพยยอดจองเรือ
ขนาดใหญ่พุ่ง 200% ขณะความต้องการซูเปอร์ยอร์ช 80-90%

นายสุริยะ จรุงเรืองกิจ รองนายกรัฐมนตรีและรัฐมนตรี
ว่าการกระทรวงคมนาคม เปิดเผยว่า ในวันที่ 1 กรกฎาคม 2567 นี้
สุดด้าน ฮอร์เหม็ด บิน สุลาเย็ม ประธานกลุ่มบริษัท Dubai Port
World (DP World) ซึ่งเป็นบริษัทชั้นนำของสหรัฐอาหรับเอมิเรตส์
(UAE) มีความเชี่ยวชาญด้านโลจิสติกส์ทางทะเล เตรียมเดินทางมาพบ
นายเศรษฐา ทวีสิน นายกรัฐมนตรี เพื่อหารือโครงการแลนด์บริดจ์
และจะลงพื้นที่เพื่อสำรวจศักยภาพของการพัฒนาโครงการฯ

การเดินทางมาพบนายฯ ของ DP World ในครั้งนี้ ตอกย้ำ
ได้ว่าโครงการแลนด์บริดจ์ เป็นโครงการที่ต่างชาติแสดงความสนใจ
ร่วมทุน และจะเป็นโครงการที่เกิดขึ้นจริง 100% ภายในรัฐบาลนี้
โดยหากมีการลงทุนโครงการแลนด์บริดจ์ จะช่วยกระตุ้นเม็ดเงิน
ลงทุนระบบเศรษฐกิจมากถึง 1 ล้านล้านบาท นายสุริยะกล่าว

ขณะที่ภาคเอกชนสะท้อนความเห็นต่อโครงการแลนด์บริดจ์ว่า
หากเกิดขึ้นจริง ตามที่รัฐบาลแสดงความมั่นใจ จะส่งผลต่อ
อุตสาหกรรมท่องเที่ยวทางทะเล และอุตสาหกรรมอู่ต่อเรือ
อย่างมหาศาล โดยนายเลิศศักดิ์ ปนกลั่น นายกสมาคมธุรกิจ
การท่องเที่ยวจังหวัดพังงา และที่ปรึกษาสามัญประจำคณะกรรมาธิการ
ท่องเที่ยวสภาผู้แทนราษฎร ให้ข้อมูลว่าอุตสาหกรรมท่องเที่ยวทางทะเล
จะมีมูลค่าสูงมากในอนาคต โดยเฉพาะหากโครงการแลนด์บริดจ์
เกิดขึ้นจริง จะมีอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องเกิดขึ้นอีกมาก อาทิ
อุตสาหกรรมท่องเที่ยวทางทะเล และอุตสาหกรรมอู่ต่อเรือ
ซึ่งขณะนี้มีความต้องการสูง แต่ขาดแรงงานฝีมือที่จะซ่อมเรือ

ช่างทาสีเรือ และช่างฝีมือที่เกี่ยวข้องกับเรือ ทำให้ต้องพึ่งบริษัทต่างชาติ
ในอนาคตถ้าประเทศไทยมีบุคลากรที่มีความพร้อม โอกาสที่จะมี
อู่ต่อเรือ เพื่อรองรับโครงการแลนด์บริดจ์ รวมทั้งการท่องเที่ยว
ทางทะเลจะสดใสมากขึ้น

นายกสมาคมธุรกิจการท่องเที่ยวจังหวัดพังงา กล่าวว่า
สำหรับอู่ต่อเรือในประเทศไทยที่เป็นลักษณะ SMEs หรือรูปแบบ
ของสปีดโบต มีทั้งเรือไฟเบอร์และเรืออะลูมิเนียม โดยอู่ต่อเรือ
อะลูมิเนียมขณะนี้ช่างไม่มีเลย ขณะที่ความต้องการของตลาด
ต้องการเรืออะลูมิเนียมค่อนข้างมาก ทำให้ราคาเรือสูงไปด้วย
และอาจจะรอนานเพราะต้องใช้ฝีมือประณีตค่อนข้างมากต่างจาก
เรือไฟเบอร์ที่ขั้นตอนไม่ซับซ้อนมาก ดังนั้น ความต้องการแรงงาน
อู่ต่อเรือประมาณการคร่าว ๆ อย่างน้อย 3,000 คนทั่วประเทศ

อู่ต่อเรือในประเทศไทยมีหลายแห่ง ส่วนใหญ่เป็นต่อเรือ
ขนาด S ขนาด M และขนาด L แต่อู่ต่อเรือขนาด L กับขนาด XL
ที่เป็นเรือไซส์ใหญ่มีไม่มาก อู่ต่อเรือขนาดเล็กลงมา เช่นรูปแบบ
สปีดโบต มีประมาณ 20 - 30 แห่งทั่วประเทศ แต่ก็ยังไม่พอ
เนื่องจากมีปัญหาจาก 3 ปัจจัยคือ (1) แรงงาน (2) การสนับสนุน
จากภาครัฐให้เข้าถึงเรื่องเงิน (3) เทคโนโลยี นวัตกรรมให้สามารถ
ประกอบเรือให้เร็วขึ้น จากเดิมที่ยังเป็นการต่อเรือแบบสูตรใคร
สูตรมัน ไม่เหมือนต่างประเทศ ที่ใช้นวัตกรรมเขียนบล็อกและใช้
เทคโนโลยีในการผลิตให้เร็วขึ้นทำให้คุณภาพดี

ในส่วนอู่ต่อเรือของประเทศไทยอาจต้องเพิ่มเรื่องนวัตกรรม
ที่ทำให้มีรูปแบบเรือทันสมัย ซึ่งขณะนี้อู่ต่อเรือระดับประเทศในไทย
ก็มี แต่ติด 1 ใน 5 อู่ที่ผลิตส่งไปต่างประเทศได้ตลอด ผู้ประกอบการ
จึงมีความต้องการพัฒนาทั้งแรงงาน ทั้งอัปสกล และเรื่องของ
นวัตกรรม เพราะยังมีตลาดที่กว้างมาก

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ
พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อมาจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานภาษาบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



เศรษฐามันใจ เจรจาสัญญาารถไฟความเร็วสูง เชื่อม 3 สนามบินเสร็จสิ้นปี

นางรัตเกล้า อินทวงศ์ สุวรรณคีรี รองโฆษกประจำสำนักนายกรัฐมนตรี กล่าวว่านายเศรษฐา ทวีสิน นายกรัฐมนตรี ได้กำหนดนโยบายให้โครงการ EEC เป็น Megaproject ที่รัฐบาลให้ความสำคัญ ยอมรับว่ามีความล่าช้าบ้าง จะต้องลงมืออย่างเร่งด่วน เพื่อยกระดับภาคอุตสาหกรรม ในการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน รัฐบาลตระหนักถึงความสำคัญของการเชื่อมโยง 3 สนามบิน ซึ่งโครงการนี้ควรเร่งสร้างตั้งแต่ปี 2564 แต่ติดปัญหาโควิด-19 ทำให้ไม่เป็นไปตามที่วางแผน และผู้บริหารและนักท่องเที่ยวมีการเปลี่ยนแปลงในพฤติกรรมหลังโควิด-19 ทำให้กระทบต่อตัวเลข วงเงินที่มีการทำสัญญาไว้ ซึ่งขณะนี้อยู่ระหว่างการต่อรองให้เกิดความชอบธรรม

นอกจากนั้นนายกฯ ได้สอบถามถึงความคืบหน้าสัญญาของโครงการรถไฟความเร็วสูงเชื่อม 3 สนามบินว่าระยะเวลาของสัญญาที่ต่อรองไว้จะดำเนินการพูดคุยให้เสร็จสิ้นในสิ้นปีได้หรือไม่ และกำชับขอย่าให้ปัญหาถูกลดลง เพราะหากสร้างสนามบินเสร็จแล้วรถไฟยังไม่มากจะเกิดปัญหาตามมาได้ ดังนั้น ส่วนตัวเชื่อว่าหลาย ๆ ฝ่ายจะมีการพูดคุยกันได้ดี

นายจุฬา สุขมานพ เลขาธิการคณะกรรมการนโยบายเขตพัฒนาพิเศษภาคตะวันออก (EEC) รายงานความคืบหน้าโครงการก่อสร้างพัฒนาสนามบินอู่ตะเภาและเมืองการบินภาคตะวันออกว่าปัจจุบันมีความก้าวหน้า โดยเฉพาะงานด้านระบบสาธารณูปโภคที่สำคัญ ๆ เช่น ระบบไฟฟ้าและน้ำเย็น ก่อสร้างแล้ว 26.42% ระบบบริการเติมเชื้อเพลิงอากาศยาน ก่อสร้างแล้ว 48.41% งานด้านประปาและบำบัดน้ำเสีย ก่อสร้างแล้ว 98.44% เป็นต้น ส่วนความคืบหน้าโครงการพัฒนาสนามบินอู่ตะเภา และเมืองการบินภาคตะวันออก ซึ่งร่วมทุนกับภาคเอกชน คาดว่า จะเริ่มดำเนินการได้ภายในปี 2567 เพื่อเริ่มก่อสร้างงานสำคัญ ๆ

เช่น อาคารผู้โดยสาร อาคารเทียบเครื่องบินรอง และศูนย์ธุรกิจ การค้า ซึ่งคาดว่าโครงการพัฒนาสนามบินอู่ตะเภา จะสามารถเปิดให้บริการในปี 2572

นายเศรษฐากล่าวว่าประมาณสิ้นเดือนกรกฎาคมจะมีข่าวดี เรื่องของ 3 สนามบิน ขอให้มาพูดคุยและทำให้ทุก ๆ โครงการ เดินหน้าได้ ยืนยันว่าสนามบินอู่ตะเภาเป็น Megaproject ที่มีความสำคัญอย่างยิ่งกับการพัฒนาเศรษฐกิจของประเทศไทย โดยเมื่อวานนี้ตนเองได้ลงพื้นที่ไปพัตยาและได้ดูเกี่ยวกับการกระตุ้นเศรษฐกิจเรื่องการจัดมหกรรมคอนเสิร์ตต่าง ๆ รวมถึงเรื่องของ เฟสตีวัลต่าง ๆ ที่จะเกิดขึ้นในอีก Eastern Seaboard ถ้าเกิดไม่มีสนามบินก็จะทำให้ลำบากมากขึ้น นายกฯ ระบุ

ส่วนบ่ายวันนี้ นายกฯ จะลงพื้นที่ติดตามเรื่องของไฮด์งานต่าง ๆ ทั้งเรื่อง Formula One ซึ่งถือว่าเป็น Megaproject ระดับโลก เพราะจะดึงดูดนักท่องเที่ยวได้มากกว่า 100,000 คน หากประเทศไทยมี Infrastructure มารองรับส่วนนี้ได้ จะทำให้ความมั่นใจต่อนักท่องเที่ยว และจะส่งผลต่อการต่อยอดให้กับเศรษฐกิจที่จะพัฒนา เนื่องจากมีหลายมิติ ไม่ได้มีเพียงมิติขนส่งคนหรือขนส่งสินค้า แต่มีความต่อเนื่องอีกมาก

สำหรับความคืบหน้าการลงทุนในพื้นที่ EEC ขณะนี้มีภาคเอกชนได้เข้ามาหารือกับ EEC และสนใจใช้สิทธิประโยชน์ตามประกาศสิทธิประโยชน์ฉบับใหม่อยู่กว่า 30 ราย วงเงินลงทุนรวมกว่า 2.1 แสนล้านบาท ใน 5 กลุ่มอุตสาหกรรมที่ได้ส่งเสริมการลงทุนในพื้นที่ EEC ทั้งอุตสาหกรรมการแพทย์และสุขภาพ อุตสาหกรรมบริการ อุตสาหกรรมดิจิทัลและอิเล็กทรอนิกส์ อุตสาหกรรมยานยนต์ไฟฟ้า และอุตสาหกรรม BCG โดย EEC ได้ตั้งเป้าหมายดึงดูดเงินลงทุนจริงให้ได้ปีละ 1 แสนล้านบาท ต่อเนื่อง 5 ปี ตั้งแต่ปี 2567 - 2571

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานมาตรฐานวิชาชีพ - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



ธรรมนิติ
DHARMNITI

— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... **1 ปี**
ให้ครบ **12 ชั่วโมง**
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... 900.-



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmauditihr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ **เพียง 4** ขั้นตอน (ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติกรพิชัยสิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์ + e-Newspaper			e-Newspaper	
รายการ	ราคารายบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	ราคารายบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	200 บาท	180 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	2,000 บาท	1,750 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาขึ้นอยู่กับขนาดพื้นที่โฆษณา 2. กรณีซื้อแพ็คเกจโฆษณาจะออกใบกำกับภาษี 1 แพ็คเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์ใช้เพื่อโฆษณาลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2567 เท่านั้น